**Business Plan – Plan de Negocios** → evaluación económica y financiera sobre cómo se va a llevar adelante un negocio.

Dos aspectos a tener en cuenta:

* Económico → se refiere a si una organización gana o pierde dinero, es decir, el resultado del ejercicio.

Para los resultados (ingresos y egresos) se aplica el principio de devengado → se contabiliza al momento de la compra/venta independientemente del instante en que se realice el pago/cobro del dinero.

* Financiero → se relaciona con el momento en que entra y sale de la empresa, es decir, al momento en que se realizan cobros y pagos.

Impuestos

Pueden ser clasificados según su aplicación

* Directos → gravan/imponen directamente un conjunto de operaciones → gravan el sujeto.
* Indirectos → gravan la operación en tanto …

IVA → recaudado por el Estado Nacional

* No afecta económicamente al flujo de fondos (porque es trasladable), pero sí financieramente (porque se paga todos los meses).
* Se lo considera distorsivo porque las transacciones de compra y venta no suelen ser simultáneas.

El contribuyente presta al Estado a tasa 0 …

* Se grava las compras y ventas devengadas (aún en las compras a plazo) con total independencia del pago/cobro (percibido) → esto incrementa los costos de producción como consecuencia de los costos financieros.

Ingresos Brutos (IIBB) → recaudado por el Estado Provincial

* Grava los ingresos provenientes de la explotación del negocio.
* Tasa entre 0% y 15%.
* No es trasladable. El fabricante está exento. Como se aplica sobre el total de la operación, puede afectar significativamente la rentabilidad.

Impuesto a las Ganancias

* Grava las ganancias (Según la definición del fisco, cuidado con las amortizaciones).
* Tasa de 35%.