

 ESPE UNIVERSIDAD DE LAS FUERZAS ARMADAS INNOVACIÓN PARA LA EXCELENCIA	Acta de Reuniones	ACTA N°001: Recopilación de datos, evaluación del problema del cliente									
TEMA DE LA REUNIÓN: En el presente documento se detalla la temática del problema del cliente encontrado por los integrantes del equipo de desarrollo											
PERSONA RESPONSABLE DE LA REUNIÓN: Freddy Páez											
LUGAR: reunión a través de Google Meet			FECHA: 24/06/2022								
HORA REAL DE INICIO: 10:00 a.m		HORA DE FINALIZACIÓN: 10:15 a.m									
AGENDA DE LA CONVOCATORIA:											
1.	Presentación de los responsables del proyecto										
2.	Evaluación de los problemas encontrados										
3.	Formulación de las posibles soluciones										
<table border="1" style="width: 100%;"> <tr> <th style="width: 40%;">NOMBRE PARTICIPANTES</th> <th style="width: 60%;">CARGO</th> </tr> <tr> <td>Dennis Parra</td> <td>Líder del grupo de proyecto</td> </tr> <tr> <td>Jorge Ramos</td> <td>Integrante de equipo de proyecto</td> </tr> <tr> <td>Freddy Páez</td> <td>Integrante de equipo de proyecto</td> </tr> </table>				NOMBRE PARTICIPANTES	CARGO	Dennis Parra	Líder del grupo de proyecto	Jorge Ramos	Integrante de equipo de proyecto	Freddy Páez	Integrante de equipo de proyecto
NOMBRE PARTICIPANTES	CARGO										
Dennis Parra	Líder del grupo de proyecto										
Jorge Ramos	Integrante de equipo de proyecto										
Freddy Páez	Integrante de equipo de proyecto										
DESARROLLO DE LOS TEMAS TRATADOS EN LA REUNIÓN:											
1.1	ANTECEDENTES: El día 28/11/2022 se realizó una reunión a través de la plataforma Google Meet con el líder e integrantes del grupo 4, para observar los problemas, requisitos y posibles soluciones. <ul style="list-style-type: none"> 1. Introducción a la temática de la empresa 2. Formulación del problema a solucionar 3. Recopilación de requisitos del cliente 4. Posibles soluciones encontradas 										
1.2	Se realiza la documentación respectiva con la información recopilada hasta el momento, requisitos preestablecidos, formulación de las posibles soluciones encontradas hasta el momento										
1.3	INFORMACIÓN El cliente comenta su método de trabajo en la actualidad, como lleva el proceso de venta de los productos tecnológicos a su cargo y el método publicitario que llevan. Intforlan es un emprendimiento que trata de comercializar diferentes productos tecnológicos, tales como: celulares, computadoras, monitores, entre otros. Su necesidad es tratar de llegar a más personas y automatizar el proceso con el que muestran sus productos a la clientela										
ACUERDOS Y COMPROMISOS:											
	DESCRIPCIÓN	RESPONSABLE	FECHA								
2.	Aprobar el perfil del proyecto del cliente	Jorge Ramos	04 de diciembre 2022								
	Presentación de posibles soluciones del proyecto	Grupo	05 de diciembre 2022								
TEMAS ADICIONALES TRATADOS FUERA DE AGENDA: Pendiente											
LUGAR, FECHA Y HORA DE LA PRÓXIMA REUNIÓN: Pendiente											
ACTA ELABORADA POR:											
Jorge Ramos	ESTUDIANTE	Responsable: Jenny Ruiz	RESPONSABLE DEL PROYECTO								
Fecha: 23/06/2022		Fecha: 23/06/2022									

Ing. Jenny Ruiz

Dennis Parra
Líder del grupo de proyecto