Cuestionario: Innovación Empresarial

- 1. ¿Cuál de los siguientes describe mejor la gestión de la innovación?
- · Proceso continuo que transforma ideas valiosas en soluciones concretas
- Evento creativo aislado
- Inspiración basada únicamente en el azar
- Un enfoque estrictamente técnico sin creatividad
- 2. ¿Cuál de los siguientes NO es un elemento que compone la innovación según el texto?
- · Sensibilidad hacia el cliente
- Conocimiento técnico
- Cultura organizacional orientada al cambio
- Presión para mantener procesos inalterables
- 3. ¿Qué tipo de innovación implica mejoras rutinarias y continuas sin alterar profundamente el mercado?
- · Innovación disruptiva
- Innovación incremental
- · Innovación de marketing
- · Innovación organizacional
- 4. Según el Manual de Oslo, ¿qué tipo de innovación se centra en nuevos métodos de distribución o logística?
- Innovación de producto
- Innovación de marketing
- · Innovación en proceso
- Innovación organizacional
- 5. ¿Cuál de las siguientes afirmaciones es característica de una innovación radical?
- Mejora rutinaria de calidad
- · Adaptación marginal de un proceso existente
- · Creación de un nuevo mercado que hace obsoleta la tecnología anterior
- Ajuste del precio de un producto
- 6. ¿Qué enfoque estratégico propone Michael Porter para analizar la posición de una empresa en el sector?
- Benchmarking
- Lean Startup
- Modelo de las Cinco Fuerzas
- Design Thinking

- 7. ¿Cuál es el objetivo principal del benchmarking en la competitividad empresarial?
- Copiar directamente las estrategias de la competencia
- Identificar brechas de desempeño comparando prácticas con líderes de la industria
- Reducir la inversión en I+D
- Aumentar precios sin justificar valor
- 8. ¿Cuál de las siguientes NO es una estrategia genérica de competitividad mencionada en el texto?
- Liderazgo en costos
- Diferenciación de productos
- Deslocalización sin control de calidad
- Enfoque en nichos específicos
- 9. ¿Qué estrategia busca ofrecer precios más bajos que la competencia mediante la reducción de costos?
- Diferenciación
- Enfoque en nichos
- Liderazgo en costos
- Alianza estratégica
- 10. En el contexto de Porter, ¿qué herramienta interna ayuda a identificar actividades que generan ventaja competitiva?
- Análisis PESTEL
- Cadena de valor
- Benchmarking
- Ciclo PDCA
- 11. ¿Cuál de los siguientes no forma parte de los pilares tecnológicos de la Industria 4.0?
- Internet de las Cosas (IoT)
- Big Data y análisis de datos
- Energía nuclear distribuida
- Automatización y robótica avanzada
- 12. ¿Qué tecnología permite recrear virtualmente procesos de producción antes de implementarlos físicamente?
- IoT
- Big Data
- Gemelos digitales
- Ciberseguridad
- 13. ¿Cuál es el principal propósito de integrar sistemas ERP, MES y SCADA con sensores IoT?
- Reducir la calidad del producto

- Unificar la información y coordinar procesos en tiempo real
- Eliminar recursos humanos
- Aumentar costos operativos
- 14. ¿Qué característica define a los robots colaborativos en la Industria 4.0?
- Operan únicamente fuera de la planta
- Trabajan junto a los humanos de forma segura y eficiente
- Solo ejecutan tareas creativas
- No requieren sensores ni datos
- 15. ¿Cuál de las siguientes tecnologías de la Industria 4.0 está enfocada en proteger la información y sistemas industriales?
- IoT
- Big Data
- Cloud Computing
- Ciberseguridad
- 16. ¿Qué ventaja ofrece el Cloud Computing a las empresas industriales?
- Incrementar el hardware local
- Escalabilidad y acceso remoto a datos y aplicaciones
- Reducir la velocidad de análisis de datos
- · Limitar la colaboración entre equipos
- 17. ¿En qué se centra una Empresa de Base Tecnológica (EBT)?
- Venta de bienes de consumo masivo
- Aplicación de descubrimientos científicos o tecnológicos como principal activo
- Producción artesanal sin I+D
- Marketing de productos tradicionales
- 18. ¿Cuál de las siguientes NO es característica típica de una EBT?
- Fuerte base tecnológica
- Alta intensidad de I+D interna
- Orientación a nichos de alta tecnología
- Dependencia exclusiva de procesos manuales
- 19. ¿Por qué las EBT suelen asociarse con incubadoras o inversores especializados?
- Para reducir innovación
- Porque parten con recursos limitados y buscan apoyo financiero y mentoría
- Para descentralizar su I+D
- Para evitar la transferencia de tecnología
- 20. ¿Qué proceso metodológico se centra en comprender profundamente al usuario final y generar prototipos rápidos?

- Lean Startup
- Agile
- Design Thinking
- Six Sigma
- 21. ¿Cuál es la fase inicial de Design Thinking según el texto?
- Idear
- Prototipar
- Empatizar
- Testear
- 22. ¿Qué busca validar el Producto Mínimo Viable (PMV) en la metodología Lean Startup?
- El diseño gráfico
- El aprendizaje validado a través de la retroalimentación real del mercado
- · La planificación a largo plazo
- · La documentación exhaustiva
- 23. ¿Cuál de las siguientes NO es una práctica típica de metodologías ágiles?
- Entregas frecuentes de valor
- Adaptación rápida al cambio
- · Planificación fija y rígida a largo plazo
- · Colaboración continua con el cliente
- 24. ¿Qué herramienta propone Lean Startup para reducir el despilfarro de recursos?
- Plan de negocios exhaustivo
- Ciclo construir-medir-aprender
- Gestión por crisis
- Modelo de las Cinco Fuerzas
- 25. ¿Cuál es el principal beneficio de aplicar benchmarking correctamente?
- Replicar exactamente los procesos de la competencia
- Acortar distancias con los líderes del sector aprendiendo de sus mejores prácticas
- · Eliminar la innovación interna
- Incrementar costos sin justificar
- 26. ¿Qué estrategia competitiva se basa en asociarse con proveedores o incluso competidores para aprovechar economías de escala?
- · Liderazgo en costos
- Colaboración y alianzas
- Diferenciación
- Enfoque en nichos

- 27. ¿Cuál de los siguientes elementos NO corresponde a los pilares tecnológicos de la Industria 4.0 mencionados?
- Automatización y robótica avanzada
- Simulación
- Publicidad en redes sociales
- Big Data
- 28. ¿Qué elemento es clave para orientar la innovación hacia el mercado?
- Entendimiento profundo de las necesidades y preferencias del cliente
- Gestión estricta sin feedback
- Inversión masiva sin planificación
- Organización jerárquica rígida
- 29. ¿Cuál de las siguientes innovaciones pertenece al ámbito de marketing según el Manual de Oslo?
- Nuevo material en un producto
- Cambio en canales de distribución
- Nueva maquinaria de producción
- Reingeniería interna
- 30. ¿Qué ventaja competitiva permite la flexibilidad y agilidad en la empresa?
- Mantener los procesos invariables
- · Adaptar rápidamente la oferta y procesos ante cambios del entorno
- Aumentar la burocracia
- Reducir la respuesta al cliente