

TPAYM II

Sesión 9

- A esta altura ya deberíamos tener el proyecto, con objetivo general y específicos.
- Habremos ya construido nuestros indicadores, pero son indicadores que se han construido de manera teórica.

- Las semanas pasadas les pedí repensar el el proyecto, cosa que todavía no entregan, trabajarán esta sesión en eso.
- Trabajaremos con un canvas del negocio.

Socios Clave <ul style="list-style-type: none">▪ Municipalidad.▪ Centros Deportivos.▪ Gimnasios▪ Deportistas.▪ Profesores, instructores o monitores deportivos▪ Universidades.▪ Institutos▪ Colegios▪ Empresas que requieren publicidad sobre salud y alimentación saludable.▪ Empresas interesadas en invertir RSE.	Actividades Clave <ul style="list-style-type: none">▪ Intermediario entre municipalidad o centro deportivo y el consumidor final.▪ Reclutar al consumidor final a través de nuestro sitio web y app.	Propuesta de Valor <ul style="list-style-type: none">▪ Consulta online en tiempo real de la calidad del aire en la ubicación geográfica donde realiza deporte (Comodidad).▪ Sugerencias de tipos de deportes que puede realizar de acuerdo a la calidad del aire (Bienestar).▪ Permite obtener estadísticas de la práctica deportiva, para el diseño de oferta deportiva(Big Data)	Relaciones Cliente <ul style="list-style-type: none">▪ Consulta rápida de la calidad del aire en el lugar geográfico donde realiza deporte.▪ Sugerencias de deportes a realizar de acuerdo a condiciones ambientales.▪ Para municipalidades o centros deportivos información para la realización de actividades recreativas, deportivas o al aire libre.▪ Para clientes licenciados consultas diarias ilimitadas, datos de clientes aplicación.▪ Aplicación con modelo freemium y premium(para el primero 3 consultas diarias, para el segundo ilimitadas).	Segmentos Clientes <ul style="list-style-type: none">▪ Municipalidades o Centros Deportivos, espacios públicos y privados destinados a la práctica deportiva o física.▪ Profesores de Educación Física, Instructores o Monitores deportivos.▪ Niñas, niños, mujeres, hombres con un perfil activo, que realicen deporte, ejercicio físico por atención o recomendación médica.
	Recursos Clave <ul style="list-style-type: none">▪ Personal: Profesional encargado de la web y app, Deportistas, Profesores, Instructores o Monitores Deportivos.▪ Infraestructura: Web, app, Centro Deportivo, gimnasios, universidades, institutos, colegios.▪ Capital: Aporte propio.▪ Tecnología: Dominio, Hosting, Wifi, sensor para medir calidad del aire, temperatura y humedad, hardware Arduino.		Canales <ul style="list-style-type: none">▪ Web.▪ App.▪ Redes sociales.▪ Teléfono.▪ Email.	
Estructura de costos <ul style="list-style-type: none">▪ Diseñador web.▪ Programadores web.▪ Dominio.▪ Hosting.▪ Base de Datos.▪ Sensor ambiental▪ Hardware Arduino.		Fuente de Ingresos <ul style="list-style-type: none">▪ Pago municipalidades, centros deportivos, gimnasios, universidades, institutos profesionales, city y colegios entre otros.▪ Pago clientes aplicación.		

- El problema que tenemos ahora es que no sabemos qué necesitamos y si es posible desarrollarlo.

- Me entrega hoy
- Definición del problema
- Objetivos
- Canvas
- Estudio de factibilidad
- Equivale al 25% que no entregó las sesiones pasadas