Gabriel Almeida

joão rocha neto

josé edmário

Klysman Miranda

Luan Giulianno

Raul Oliveira de Andrade

robson santana

ueslen souza

wellington souza

projeto integrador

Euclides da Cunha, 2014.

Gabriel Almeida

joão rocha neto

josé edmário

Klysman Miranda

Luan Giulianno

Raul Oliveira de Andrade

robson santana

ueslen souza

wellington souza

Estudo para o desenvolvimento do Sistema aplicativo tomando como ambiente de estudo a empresa de transporte GERAÇÃO DIAMANTE TRANSPORTADORA TURÍSTICA LTDA-ME. Estudo solicitado pelo professor Leonardo e aplica-se como fundamentação para avaliação do projeto do IV Módulo 2014. Disciplina: Projeto Integrador

**Professore/Orientador:** Leonardo

Euclides da Cunha, 2014.

# 1.1 - Introdução

O presente estudo tem como objetivo levantar dados e informações imprescindíveis para análise e desenvolvimento do sistema aplicativo, onde iremos diagnosticar as principais necessidades, limitações, requisitos, atuais falhas e aproveitamento dos métodos usuais atuais bem como o próprio usuário, área e o ambiente habitual para uso aplicável do sistema, chegando assim a uma visão geral da atual situação da empresa e suas complexidades.

# 1.2 – DEFINIÇÃO DO ATUAL Produto da empresa

O produto resume-se em duas aplicações que são usados para o desenvolvimento na empresa: Excel e o Dropbox. Todos os dados são gerados no Excel que em seguida é atualizado no Dropbox, com essa atualização a empresa filial que se encontra em São Paulo recebe todos os dados que foram gerados. Problemas identificados é a dificuldade de cadastrar clientes.

## 1.2.1 - Identificação do Usuário para o projeto

O projeto será em benefício da Empresa **GERAÇÃO DIAMANTE TRANSPORTADORA TURÍSTICA LTDA-ME,** Inscrita sob o **CNPJ: 17.406.615-0001/15,** tendo sua cede situada a **Rua** **Dom Jackson B. Prado - 530, Euclides da Cunha/BA Cep: 48500-000.** E filial situada a **Rua Eli – 339, Vila Maria Baixa Zona Norte São Paulo/SP.** Fundada em 15/01/2013 a empresa é dedicada ao ramo de viagem e turismo entre as cidades de São Paulo/SP e Euclides da Cunha/BA. Possui dois ônibus com capacidade para 50 passageiros e 46 passageiros. A empresa por sua vez também presta serviços de lotação para outros lugares. O itinerário da empresa é de duas viagens por semana já em casos de lotação é conforme a locação da viagem. No momento da compra de passagens, a empresa alimenta e mantém em planilha um cadastro dos clientes.

A empresa dispõe de um quadro funcional total de 50 funcionários sendo 2(dois) executivos, 3(três) administrativos *com acesso direto aos sistemas e planilhas da empresa*, dispõe ainda de 41(Quarenta e Um) vendedores sob comissão de vendas, 4 motorista e 1 guia turístico.

No sistema que será produzido teremos informações sobre a compra de passagens, reserva de poltrona, poltrona especial, e poltrona livre. O pagamento pode ser avista ou pelo pag seguro.

## 1.2.3 – Funcões do sistema a ser priduzido

As principais funções do sistema que será produzido

1. Cadastro de Clientes
2. Cadastros de Colaboradores
3. Consultas
4. Listas dos passageiros
5. Relatórios das vendas
6. Fluxos de Caixa
7. Cadastro de funcionários
8. Pontos turísticos
9. Cadastrar viagem
10. Cadastrar Vendas
11. No modulo de “Cadastro” deverão ser inseridos todos os dados referentes: Cliente (Nome, Endereço, Telefone, CPF, RG, Histórico), Funcionários (Nome, Endereço, Telefone, Cargo, Salário, Local de Trabalho);
12. No modulo “Cadastro de Colaboradores” deverão ser inseridos todos os dados referentes: os vendedores e funcionários
13. No modulo “Consultas” deverão ser inseridos dados referentes: consultar dados do cliente, consultar passagens vendidas.
14. No modulo “Lista de passageiros” deverão ser inseridos todos os dados referentes: ordem crescente de cada poltrona, por dia de viagem e os dados dos clientes.
15. No modulo “Relatórios de Vendas” deverão conter informações sobre as vendas de passagens por dia de viagem.
16. No modulo “Fluxo de Caixa” deverão conter os dados referentes: entrada e saída de caixa, abertura e fechamento de caixa, para ser informado diariamente ou mensalmente.
17. No modulo “Cadastro de Funcionário” deverão conter todas as informações

do funcionário, como: cargo, idade, sexo, nome, data de admissão.

1. No modulo “ponto turísticos” deverão informar os locais onde os ônibus deveram chegar para um melhor conhecimento do local onde visitaram.
2. No modulo “cadastrar viagem” terá as informações sobre horário de saída,

horário de chegada, o modelo do ônibus que foi escolhido, e outros.

1. No modulo “cadastrar vendas” deverão conter todas as informações sobre os clientes e quantas passagens foram compradas.

## 1.2.5 – Regras da empresa

* Somente será permitido o número de 4 volumes de bagagem, caso haja excesso de bagagem será cobrado uma taxa extra;
* Somente vender passagem se a pessoa tiver idade igual ou maior que 12 anos, caso contrário será necessário estar acompanhado dos pais ou responsável ou possuir um documento de autorização;
* Passageiros com até 10 anos de idade somente será cobrado meia passagem, caso contrário será cobrada passagem normal;
* Nunca ultrapassar o limite máximo de passageiros por ônibus, lembrando que o limite máximo de acentos será 50;
* Somente o administrador poderá ter acesso ao relatório geral e relatório de viagens;
* A alteração de dados de clientes ou valores de passagens e locação só poderão ser alteradas pelo administrado ou com permissão do mesmo;

**ANEXO I**

Os levantamentos dos dados e informações bem como regras de negócios e respectivos requisitos (Requisitos Funcionais e Requisitos Não Funcionais) foram apurados através de contato telefônico, troca de informações e relatórios. Tivemos contato direto com um funcionário da empresa que se encarregou de dirimir junto aos respectivos responsáveis as eventuais dúvidas e coletar informações essenciais para a eficiência do processo de estudo do caso.

Adentrando no processo de análise dos requisitos a turma se reuniu e munindo-se dos relatórios, inclusive documento enviado pela empresa levantamos as questões de necessidade, limitações, objetivos e metas diante da realidade atual da empresa e chegamos às devidas conclusões apresentada no documento onde se vai este anexo acostado.

# Diagrama de Classe

