MANUAL DETALHADO - SISTEMA EMPRESARIAL APP LG EXPANDIDO

Sistema de Gestão Completa para Academias e Clubes Fitness

📊 VISÃO GERAL DO SISTEMA EXPANDIDO

O APP LG evoluiu de um sistema básico de check-in para uma **plataforma completa de gestão empresarial** para academias, integrando 9 departamentos organizacionais com mais de 80 funcionalidades específicas.

n Arquitetura Técnica

- Frontend: Next.js 14 + React 18 + TypeScript + Tailwind CSS
- Backend: Supabase (PostgreSQL + Edge Functions + Auth + Storage)
- Deploy: Vercel (Auto-deploy com GitHub integration)
- Pagamentos: MercadoPago + Stripe (multi-gateway)
- Segurança: JWT + Row Level Security + RBAC

d DEPARTAMENTO 1: MIX NEGÓCIO

Gestão de Produtos, Vendas e Performance

1.1 PRODUTOS EM VENDAS

- Catálogo completo de produtos/serviços
- C Gestão de preços e promoções
- Controle de estoque (suplementos, equipamentos)

- V Produtos digitais (planos, consultorias online)
- Pacotes e combos personalizados
- Sistema de desconto e cupons

Telas:

- /produtos/catalogo Listagem de produtos
- /produtos/novo Cadastro de produtos
- /produtos/promocoes Gestão de promoções
- /produtos/estoque Controle de inventário

1.2 DASHBOARD MEMBROS

Funcionalidades:

- Métricas de engajamento dos membros
- Análise de frequência de uso
- 🔽 Retenção e churn rate
- Lifetime value (LTV) dos clientes
- V Segmentação de membros por perfil
- Alertas de membros inativos

Telas:

- /dashboard/membros Visão geral
- /dashboard/retencao Análise de retenção
- /dashboard/segmentacao Segmentos de clientes

1.3 CONNAISSANT ACADEMIAS

Funcionalidades:

- Rede de academias parceiras
- V Sistema de reciprocidade entre unidades
- Check-in em academias parceiras
- Mapeamento geográfico de unidades
- 🗸 Avaliações e reviews de unidades

Telas:

- /academias/rede Mapa da rede
- /academias/reciprocidade Configurações de acesso

1.4 CARRINHO PARCERIA

Funcionalidades:

- Compras em academias parceiras
- Sistema de pontos e cashback
- V Desconto progressivo por volume
- V Programa de fidelidade integrado

1.5 CURVA ABC

Funcionalidades:

- ✓ Análise ABC de produtos/serviços
- V Identificação de produtos premium
- V Otimização de mix de produtos
- Relatórios de performance

1.6 METAS

Funcionalidades:

- V Definição de metas por período
- <a>Acompanhamento de performance
- Alertas de meta próxima ao vencimento
- <a> Gamificação para equipe de vendas

DEPARTAMENTO 2: CADASTRO

Gestão de Recursos Humanos e Categorização

2.1 FUNCIONÁRIOS

- Cadastro completo de colaboradores
- Controle de ponto e frequência
- Gestão de cargos e hierarquias
- V Sistema de permissões por função

- V Documentos e certificações
- 🗸 Avaliação de performance

Telas:

- /funcionarios/listagem Lista de funcionários
- /funcionarios/novo Cadastro
- /funcionarios/ponto Controle de ponto
- /funcionarios/avaliacoes Avaliações

2.2 EMPRESAS

Funcionalidades:

- Cadastro de empresas parceiras
- Contratos corporativos
- C Gestão de convênios
- V Faturamento empresarial
- Relatórios por empresa

🏃 2.3 CATEGORIA DE ATIVIDADES/SERVIÇOS

Funcionalidades:

- Classificação de modalidades
- Categorização de equipamentos
- 🔽 Agrupamento de serviços
- Hierarquia de categorias

3.4 CONTAS FINANCEIRAS

- V Plano de contas contábil
- Centros de custo
- Contas a pagar e receber
- Conciliação bancária
- V Fluxo de caixa

11 2.5 CATEGORIAS FINANCEIRAS

Funcionalidades:

- ✓ Classificação de receitas/despesas
- 🗸 Relatórios por categoria
- Análise de margem por categoria

DEPARTAMENTO 3: CLIENTES E FORNECEDORES

Gestão de Relacionamentos e Parcerias

3.1 VENDA DE SERVIÇO POR DEMANDA

Funcionalidades:

- 🗸 Agendamento de serviços sob demanda
- V Personal trainer por hora
- Consultorias especializadas
- 🔽 Massagem e fisioterapia
- 🗸 Avaliação física pontual
- Pagamento por uso

Telas:

- /servicos/agendamento Agenda de serviços
- /servicos/profissionais Lista de profissionais
- /servicos/historico Histórico de atendimentos

3.2 CASHBACK - VALIDAÇÃO

- 🗸 Sistema de cashback automático
- Validação de transações
- **Extrato** de cashback
- Resgate de valores
- V Programa de indicação

3.3 CAREMARK - DESCONTO

Funcionalidades:

- Cartão de desconto para parceiros
- Rede de estabelecimentos conveniados
- Descontos escalonados
- <a>Geolocalização de parceiros

S DEPARTAMENTO 4: VENDAS DE PLANO INDIVIDUAL

Gestão de Vendas Personalizadas

1.1 AVALIAÇÃO FÍSICA

Funcionalidades:

- 🗸 Agendamento de avaliações
- 🗸 Fichas de avaliação digitais
- V Histórico de progressão
- Relatórios biomédicos
- V Fotos de progresso
- 🔽 Integração com bioimpedância

Telas:

- /avaliacoes/agenda Agenda de avaliações
- /avaliacoes/ficha Ficha de avaliação
- /avaliacoes/relatorios Relatórios

4.2 ADMINISTRATIVO

- Processamento de vendas
- Contratos individuais
- V Documentação legal
- Aprovações de desconto

DEPARTAMENTO 5: MATRÍCULAS

Gestão do Processo de Matrícula

🔄 5.1 RETENÇÃO DE CHECK-IN

Funcionalidades:

- Análise de padrões de uso
- Alertas de inatividade
- Campanhas de reengajamento
- 🗸 Gamificação de frequência

★ 5.2 ADMINISTRATIVO

Funcionalidades:

- Processamento de matrículas
- V Documentação necessária
- Verificação de dados
- 🗸 Aprovação de matrículas

š 5.3 FINANCEIRO

Funcionalidades:

- Cobrança de taxas de matrícula
- V Planos de pagamento
- Desconto para estudantes/idosos
- V Parcelamento de mensalidades

9. 5.4 USUÁRIOS

- Criação de perfis de usuário
- Configuração de acesso
- V Definição de permissões
- 🗸 Ativação de carteirinha

₹ DEPARTAMENTO 6: ATIVAÇÃO DE MEMBROS

Onboarding e Engajamento

% 6.1 MANUTENÇÃO

Funcionalidades:

- Manutenção de dados dos membros
- 🗸 Atualização de informações
- V Gestão de status de ativação
- Limpeza de dados inativos

4 6.2 ADMINISTRATIVO

Funcionalidades:

- V Processo de ativação
- Verificação de documentos
- Aprovação de ativações
- Comunicação com novos membros

6.3 MARKETING

Funcionalidades:

- Campanhas de boas-vindas
- 🔽 E-mail marketing automatizado
- **☑** SMS de ativação
- V Ofertas para novos membros
- V Programa de indicação

Telas:

- /marketing/campanhas Gestão de campanhas
- /marketing/automacao Fluxos automatizados
- /marketing/indicacao Programa de indicação

6.4 FINANCEIRO

Funcionalidades:

- V Processamento de pagamentos iniciais
- V Setup de cobrança recorrente
- 🔽 Gestão de inadimplência
- 🔽 Relatórios financeiros de ativação

9 6.5 USUÁRIOS

Funcionalidades:

- Onboarding de novos usuários
- Tour virtual da academia
- Configuração de preferências
- V Treinamento de uso do app

6.6 CHECK-IN

Funcionalidades:

- Primeiro check-in assistido
- V Tutorial de uso do QR Code
- Configuração de notificações
- 🔽 Integração com wearables

📚 DEPARTAMENTO 7: MATRÍCULA/AVANÇAR

Processos Avançados de Matrícula

🏃 7.1 AVALIAÇÃO FÍSICA

- 🗸 Avaliação obrigatória pré-matrícula
- Teste de aptidão física
- Recomendações de modalidades
- V Definição de objetivos

ő 7.2 AVALIAÇÃO NUTRICIONAL

Funcionalidades:

- 🗸 Avaliação nutricional completa
- V Plano alimentar personalizado
- 🔽 Acompanhamento nutricional
- V Integração com nutricionistas
- Calculadora de IMC e bioimpedância

Telas:

- /nutricao/avaliacao Avaliação nutricional
- /nutricao/planos Planos alimentares
- /nutricao/acompanhamento Follow-up

⊚ 7.3 RETENÇÃO

Funcionalidades:

- 🗸 Estratégias de retenção
- Ofertas personalizadas
- Análise de motivos de cancelamento
- V Programas de fidelidade

7.4 COMPRAS

Funcionalidades:

- V Loja integrada de suplementos
- V Equipamentos de treino
- Roupas e acessórios
- V Programa de pontos

DEPARTAMENTO 8: ADMINISTRATIVO

Gestão Administrativa e Operacional

9.1 USUÁRIOS

Funcionalidades:

- 🔽 Gestão completa de usuários
- Perfis e roles
- Histórico de atividades
- Gestão de sessões

8.2 PERMISSÕES

Funcionalidades:

- Sistema RBAC (Role-Based Access Control)
- V Permissões granulares
- Auditoria de acessos
- C Gestão de grupos

Telas:

- /admin/usuarios Gestão de usuários
- /admin/permissoes Configuração de permissões
- /admin/auditoria Logs de auditoria

(1) 8.3 SUPORTE INTERNET

Funcionalidades:

- Help desk integrado
- Mase de conhecimento
- Chat online
- V Tickets de suporte
- V FAQ dinâmica

8.4 SUPRIMENTOS

- C Gestão de estoque
- Compras e fornecedores
- Controle de qualidade
- Alertas de reposição

💰 8.5 VENDAS

Funcionalidades:

- Pipeline de vendas
- CRM integrado
- Relatórios de performance
- Comissões de vendedores

DEPARTAMENTO 9: PERFIL FILIAL

Configurações e Dados da Empresa

9.1 DADOS DA EMPRESA

Funcionalidades:

- Informações corporativas
- V Dados fiscais e jurídicos
- Configurações de filiais
- Morários de funcionamento
- Contatos e endereços

Telas:

- /empresa/perfil Dados gerais
- /empresa/filiais Gestão de filiais
- /empresa/configurações gerais

§ 9.2 FINANCEIRO

- <a>Relatórios financeiros consolidados
- V DRE por filial
- V Fluxo de caixa
- Análise de lucratividade

% 9.3 SERVIÇOS

Funcionalidades:

- Catálogo de serviços oferecidos
- Configuração de preços
- 🔽 Disponibilidade por filial
- 🗸 Agendamento online

9.4 CONTRATO DE DADOS

Funcionalidades:

- Gestão de contratos
- Massinaturas digitais
- Versionamento de contratos
- Conformidade LGPD

11 9.5 EXPORTAÇÃO DE DADOS

Funcionalidades:

- 🔽 Exportação em múltiplos formatos
- 🔽 Relatórios personalizados
- 🔽 Integração com BI
- Mackup automatizado

GAMBIER SISTEMA DE SEGURANÇA E PERMISSÕES

Níveis de Acesso:

- 1. Super Admin Acesso total ao sistema
- 2. **Admin Filial** Gestão da filial específica
- 3. Gerente Operações departamentais
- 4. Funcionário Acesso limitado por função
- 5. Membro Área do cliente

Controles de Segurança:

- Autenticação multifator (2FA)
- Criptografia end-to-end
- V Logs de auditoria completos
- Conformidade LGPD
- Mackup automatizado
- Monitoramento de intrusion

APLICAÇÕES MÓVEIS

App Cliente (React Native)

- · Check-in/check-out
- Carteirinha digital
- Agendamentos
- Compras
- Avaliações

App Funcionário (PWA)

- · Scanner check-in
- Gestão de agendamentos
- Relatórios
- · Comunicação interna

INTEGRAÇÕES EXTERNAS

APIs Implementadas:

- MercadoPago (Pagamentos)
- · Stripe (Pagamentos internacionais)
- WhatsApp Business (Comunicação)
- Google Maps (Localização)
- Mailgun (E-mail marketing)
- Twilio (SMS)
- DocuSign (Assinaturas digitais)

Integrações Planejadas:

- ERP SAP
- Contabilidade (Conta Azul)
- RH (Gupy)
- BI (Power BI)

RELATÓRIOS E ANALYTICS

Dashboards Principais:

- 1. Executivo Métricas de alto nível
- 2. Operacional KPIs operacionais
- 3. Financeiro Análise financeira
- 4. Marketing Performance de campanhas
- 5. RH Métricas de pessoas

Relatórios Automatizados:

- · Relatórios diários de check-ins
- · Análise semanal de retenção
- · Relatório mensal financeiro
- Trimestral de performance

🚀 ROADMAP DE IMPLEMENTAÇÃO

Fase 1 (3 meses) - Fundação

- Core do sistema com Supabase
- · Autenticação e permissões
- Módulos básicos (check-in, pagamentos)

Fase 2 (3 meses) - Expansão

- Departamentos administrativos
- CRM e marketing
- · Relatórios básicos

Fase 3 (3 meses) - Avançado

- BI e analytics
- Integrações externas
- Apps móveis

Fase 4 (3 meses) - Otimização

- IA e machine learning
- Automação avançada

• Escalabilidade

TOTAL DE FUNCIONALIDADES: 80+ módulos distribuídos em 9 departamentos