

## Estados de los leads

### Descripción

Este módulo permite definir los distintos estados por los que puede pasar un cliente potencial dentro del proceso comercial. Los estados ayudan a realizar seguimiento de los leads según su nivel de interés, calificación o decisión final (activo, perdido, convertido, etc.).

### Vista de lista

SaltOS

Panel

Aplicaciones

Listado - Estado oportunidad

Admin

+ Nuevo


Buscar

Buscar

Limpiar

Nombre	Descripción	Activo			
Unreachable	Could not be contacted	✓	Q		
Recycled	Revived from previous loss	✓	Q		
Archived	No longer active	✓	Q		
Lost	Lead lost	✓	Q		
Won	Deal closed successfully	✓	Q		
Negotiation	Under negotiation	✓	Q		
Proposal Sent	Proposal has been delivered	✓	Q		
Qualified	Qualified lead	✓	Q		
Contacted	Initial contact made	✓	Q		
New	Lead just created	✓	Q		
Total: 10					

+ Cargar más



Los siguientes campos se muestran en la vista de lista:

- Nombre: Nombre del estado.
- Descripción: Información descriptiva del estado.
- Activo: Indica si el estado está disponible para su uso.

### Vista de formulario

Esta vista permite gestionar los estados de los leads.

En el modo **crear**, puedes añadir un nuevo estado.

SaltOS
Panel
Aplicaciones

## Nuevo - Estado oportunidad

☒ Activo

Nombre	Descripción	Activo
Unreachable	Could not be contacted	✓ Q ✎ 🗑️
Recycled	Revived from previous loss	✓ Q ✎ 🗑️
Archived	No longer active	✓ Q ✎ 🗑️
Lost	Lead lost	✓ Q ✎ 🗑️
Won	Deal closed successfully	✓ Q ✎ 🗑️
Negotiation	Under negotiation	✓ Q ✎ 🗑️
Proposal Sent	Proposal has been delivered	✓ Q ✎ 🗑️
Qualified	Qualified lead	✓ Q ✎ 🗑️
Contacted	Initial contact made	✓ Q ✎ 🗑️
New	Lead just created	✓ Q ✎ 🗑️

Total: 10

Nombre

Descripción

En el modo **visualización**, se muestra la información del estado.

SaltOS
Panel    Aplicaciones +

## Detalle - Estado oportunidad

☒ Activo

Nuevo

Nombre	Descripción	Activo
Unreachable	Could not be contacted	✓ <input type="button" value="Q"/> <input type="button" value="✎"/>
Recycled	Revived from previous loss	✓ <input type="button" value="Q"/> <input type="button" value="✎"/>
Archived	No longer active	✓ <input type="button" value="Q"/> <input type="button" value="✎"/>
Lost	Lead lost	✓ <input type="button" value="Q"/> <input type="button" value="✎"/>
Won	Deal closed successfully	✓ <input type="button" value="Q"/> <input type="button" value="✎"/>
Negotiation	Under negotiation	✓ <input type="button" value="Q"/> <input type="button" value="✎"/>
Proposal Sent	Proposal has been delivered	✓ <input type="button" value="Q"/> <input type="button" value="✎"/>
Qualified	Qualified lead	✓ <input type="button" value="Q"/> <input type="button" value="✎"/>
Contacted	Initial contact made	✓ <input type="button" value="Q"/> <input type="button" value="✎"/>
New	Lead just created	✓ <input type="button" value="Q"/> <input type="button" value="✎"/>

Total: 10

+ Cargar más

Nombre

Descripción

En el modo **edición**, es posible modificar los valores existentes.

Panel Aplicaciones

**Modificar - Estado oportunidad**
Admin

+ Nuevo

Buscar

Buscar

Limpiar

Activo

Nombre	Descripción	Activo
Unreachable	Could not be contacted	✓
Recycled	Revived from previous loss	✓
Archived	No longer active	✓
Lost	Lead lost	✓
Won	Deal closed successfully	✓
Negotiation	Under negotiation	✓
Proposal Sent	Proposal has been delivered	✓
Qualified	Qualified lead	✓
Contacted	Initial contact made	✓
New	Lead just created	✓

Total: 10

+ Cargar más

Nombre

Unreachable

Descripción

Could not be contacted

✓ Guardar

✗ Cancelar

El formulario incluye los siguientes campos:

- Activo: Estado activo o inactivo.
- Nombre: Título o nombre del estado.
- Descripción: Explicación sobre el uso o significado del estado.

## Eliminación

Los estados solo pueden eliminarse si no están asignados a ningún lead. El sistema mostrará una confirmación antes de continuar.

Esta acción no se puede deshacer.