

SPRECHEN SIE **SCHNELL UND
UNKOMPLIZIERT MIT DEN
KREATIVSTEN KÖPFEN
DES LANDES** ÜBER MÖGLICHE
LÖSUNGEN.

chancen.jvm.ch



März/April:
OUTBREAK PHASE

Jetzt:
RECOVERY PHASE

Mittelfristig:
THE NEW NORMAL

Die Frage ist nicht, ob gehandelt werden muss, sondern welche
Challenge zuerst angepackt wird. Zum Beispiel...

SALES-PUSH

Wie generiere ich kurzfristig Umsatz?

STRATEGIE-SWITCH

Welche geplanten Massnahmen modifiziere ich wie?

KREATIV-IDEE

Wie nutze ich als Marke eine neue Chance?



3 WEGE ZU IHRER LÖSUNG

Angebot #1:

CHANCEN-CALL

Was: Unverbindlicher Austausch zu einer konkreten, individuellen Fragestellung

Dauer: 45 Minuten

Resultat: **Pragmatische Einschätzungen und Lösungsansätze**

KOSTENLOS

Angebot #2:

CHANCEN-TAG

Was: Intensive und tiefergehende Bearbeitung einer Challenge durch Spezialisten

Dauer: 1 Tag

Resultat: **Konkrete Lösungsvorschläge**

Auf Anfrage

Angebot #3:

CHANCEN-SPRINT

Was: Realisierung von drei Prototypen von Services, Plattformen oder Kampagnen durch Spezialisten

Dauer: 3 Tage

Resultat: **Massgeschneiderte Umsetzungen auf Prototyp-Level.**

Auf Anfrage



BEISPIELE VON BISHERIGEN LÖSUNGEN

CHANCEN-CALL



Schweiz Tourismus bietet zoom-Hintergründe mit Angeboten an. Wer sie nutzt, erhält 20% Rabatt auf die Buchung der Sommerferien im Inland.

In einem Call entstand die Idee, ein Tag später erfolgte die Umsetzung.

CHANCEN-TAG



Emmi hat im Rahmen des spontanen Schulstart am 11. Mai das Absatzproblem auf Schülersnacks angepackt. Die Kampagne wird vom Display Ad bis an den POS getrackt und laufend optimiert.

Idee und Konzept entstanden innerhalb eines Tages, die komplette Umsetzung in 2 Wochen

CHANCEN-SPRINT



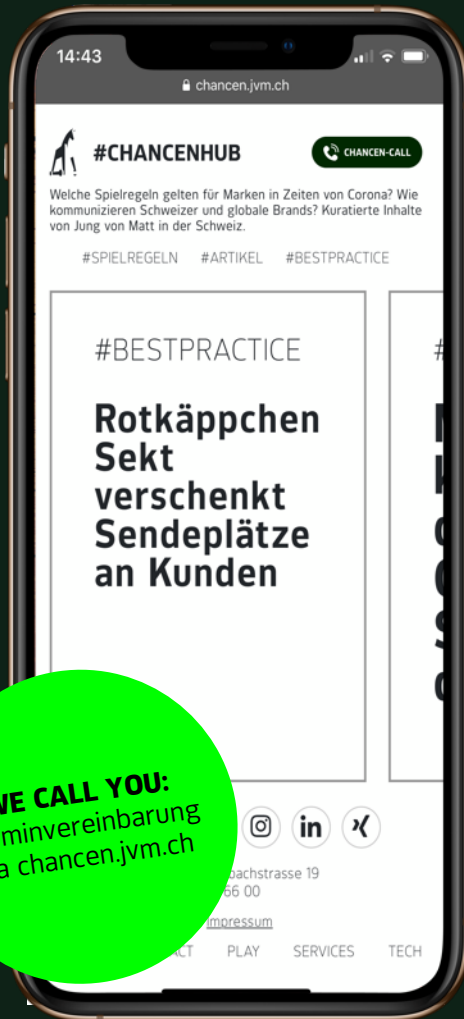
Welche Rolle übernimmt die Mobiliar im Lockdown – wenn überhaupt?

Bei der Mobiliar gilt es immer ernst, aber die Marke nimmt es locker: Auflockerung im Lockdown ist die Devise. Die ganze Schweiz konnte Schadensskizzen einreichen.

Der Prototyp entstand innert drei Tage, die Umsetzung dank agilem Vorgehen innert 3 Wochen



KONTAKT



WE CALL YOU:
Terminvereinbarung
via chancen.jvm.ch

YOU CALL US:
Ihr direkter Draht
zu uns.



Cyrill Hauser
Chief Client Director

+41 78 771 00 03
cyrill.hauser@jvm.ch



Fabian Dörr
Client Director

+41 079 439 39 99
fabian.doerr@jvm.ch



Nick Schoberth
Client Director

+41 79 321 91 90
nick.schoberth@jvm.ch

