**Reunión**

**2016-08-04**

1. \*\*Los productos tiene varios precios. Uno para venta y el otro para renta.
2. \*\*Los precios de venta y señalización es abierto.
3. \*\*Para renta es con lista de precios.
4. \*\*Hay tres tipos de cotizaciones.
5. Cliente Potencial
   1. \*\*Fecha de cumpleaños por fecha de nacimiento. Desaparece la edad.
6. Reportes
   1. \*\*Fechas de cumpleaños.
7. Alerta
   1. \*\*No tiene cupo. Se tiene en cuenta una línea base (60%).
8. \*\*Bogota, Cucuta, Bucaramanga, Medellin.
9. Cuentas
   1. En el listado de cuentas debe de agregarse la segmento.
   2. Enlace para crear cotizaciones.
10. Cotizacion
    1. \*\*Cambiar la cotización a una lista de selección a números.
    2. \*\*En la cotización solo se maneja una línea.
    3. En el PDF que aparezca el descuento si lo hay, sino que se oculta.