聊一聊推荐系统中Exploit&Explore算法

原创 天渡 天渡漫谈 5天前

Exploit: 利用 Explore: 探索

推荐系统中,如果片面优化用户的喜好,推荐系统可能会造成信息茧房问题。也就是推荐的东西都是用户喜欢的东西,干篇一律。这时候不仅仅需要Exploit,还需要Explore新内容。另外呢,EE还可以通过Explore信息不足的物品(如很少曝光),提高对其信息的掌握程度(如ctr等)。随着时间的推移,推荐系统对item的信息掌握越来越多,也就可以更好的做出决策。

但是在工业界,EE算法其实是一个很矛盾的东西。上吧,确实可以提高新颖度,但是谁知道是正向影响还是负向影响。若不上EE,之前提到的种种好处也就无从谈起。但是,万一这些新东西很严重的损害了用户体验,造成用户流失,公司得哭死。所以,工业界对EE都有着很谨慎的态度。

EE算法这种思路是很好的,就是在实践中需要仔细斟酌使用方法,现在来看看工业界常用的EE算法:

首先是**EG(Epsilon-Greedy)算法**,这种算法思路很简单。以推荐场景为例,设定一个参数P,其中p%的人按照ctr大小顺序进行商品推荐,剩下的(1-p)%用户随机推荐商品。p%用户的策略为Exploit,(1-p)%用户的策略为Explore。这样造成的后果是这(1-p)%用户的体验可能会遭到很严重的损害,以至于流失。而另外p%的用户体验反而因为这(1-p)%的用户而变好了,因为推荐系统牺牲了他们的用户体验来换取商品的信息(ctr等),让系统对商品的推荐更加准确,从而提升了p%用户按照ctr推荐的用户体验。EG算法的随机性太强了,会对用户体验造成很不好的影响,有没有什么办法可以减小这种影响呢?答案肯定是有的。比如筛选出商品的优选池,每次Explore的商品都在优选池中选。有的小伙伴可能会说既然规定优选池了,里面的商品都是经过人工筛选过了的,那么Explore还有意义吗?好,那我们在Explore时,一部分从优选池中选,另外一部分完全随机。如此,(1-p)%的用户即使有部分商品是随机呈现的,但因为有优选池商品的加持,体验损害有限。这些EG中减小用户体验损失的措施可以根据具体的业务场景再进行尝试。

第二个为**UCB(upper confidence bound)算法**。UCB算法是引入了置信度这个概念。这个置信度可以宽泛的去理解,大致逻辑是:该商品被选中的次数越多,其置信度

就应该越高,越接近真实值。最终UCB是根据均值+置信度的和进行排序的。UCB算法舍弃了随机推荐的概念,其实就是一个确定性(deterministic)算法了,根据置信度产生的随机是伪随机。极端来说,若每个商品的均值就是真实值了,那么每个人看到的都是一样的。这可不就是确定性算法了嘛。

第三个为**汤普森采样(Thompson Sampling)**。汤普森采样先给商品的信息(ctr) 定义了先验分布,然后利用每次的观察结果去计算后验分布,从每个商品的后验分布中采样生成随机数,取这些随机数中最大的进行推荐展示,依次循环。由于每一轮汤普森采样中,都有根据分布采样随机数的过程,所以汤普森采样是个随机的过程。为了每一轮迭代,方便先验概率与后验概率转化,可以使用共轭先验。即先验概率根据观察结果更新后验概率时,分布形式不变,只有参数发生变化。对于伯努利分布来说,共轭先验是Beta分布。在后续迭代中,根据实验结果更新Beta分布的a、b参数即可。这也就是为什么在ctr预估时贝叶斯平滑采用Beta先验分布的原因。

喜欢此内容的人还喜欢

【AI100问(28)】什么是模拟退火算法?

清语赋

主流机器学习算法概述

网优小谈

【AI100问(25)】什么是遗传算法?

清语赋