CTR预估中GBDT与LR融合方案

原创 腾讯大数据 腾讯大数据 2015-08-27



背景

CTR预估,广告点击率(Click-Through Rate Prediction)是互联网计算广告中的关键环节,预估准确性直接影响公司广告收入。CTR预估中用的最多的模型是LR(Logistic Regression)[1],LR是广义线性模型,与传统线性模型相比,LR使用了Logit变换将函数值映射到0~1区间[2],映射后的函数值就是CTR的预估值。LR,逻辑回归模型,这种线性模型很容易并行化,处理上亿条训练样本不是问题,但线性模型学习能力有限,需要大量特征工程预先分析出有效的特征、特征组合,从而去间接增强LR的非线性学习能力。

LR模型中的特征组合很关键,但又无法直接通过特征笛卡尔积解决,只能依靠人工经验,耗时耗力同时并不一定会带来效果提升。如何自动发现有效的特征、特征组合,弥补人工经验不足,缩短LR特征实验周期,是亟需解决的问题。Facebook 2014年的文章介绍了通过GBDT(Gradient Boost Decision Tree)解决LR的特征组合问题[3],随后Kaggle竞赛也有实践此思路[4][5],GBDT与LR融合开始引起了业界关注。

GBDT (Gradient Boost Decision Tree) 是一种常用的非线性模型[6][7][8][9],它基于集成学习中的boosting思想[10],每次迭代都在减少残差的梯度方向新建立一颗决策树,迭代多少次就会生成多少颗决策树。GBDT的思想使其具有天然优势,可以发现多种有区分性的特征以及特征组合,决策树的路径可以直接作为LR输入特征使用,省去了人工寻找特征、特征组合的步骤。这种通过GBDT生成LR特征的方式(GBDT+LR),业界已有实践(Facebook,Kaggle-2014),且效果不错,是非常值得尝试的思路。下图1为使用GBDT+LR前后的特征实验示意图,融合前人工寻找有区分性特征(raw feature)、特征组合(cross feature),融合后直接通过黑盒子(Tree模型GBDT)进行特征、特种组合的自动发现。

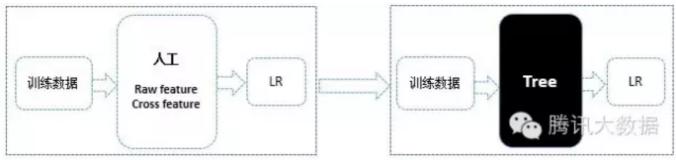


图1



GBDT与LR融合现状

GBDT与LR的融合方式,Facebook的paper有个例子如下图2所示,图中Tree1、Tree2为通过GBDT模型学出来的两颗树,x为一条输入样本,遍历两棵树后,x样本分别落到两颗树的叶子节点上,每个叶子节点对应LR一维特征,那么通过遍历树,就得到了该样本对应的所有LR特征。由于树的每条路径,是通过最小化均方差等方法最终分割出来的有区分性路径,根据该路径得到的特征、特征组合都相对有区分性,效果理论上不会亚于人工经验的处理方式。

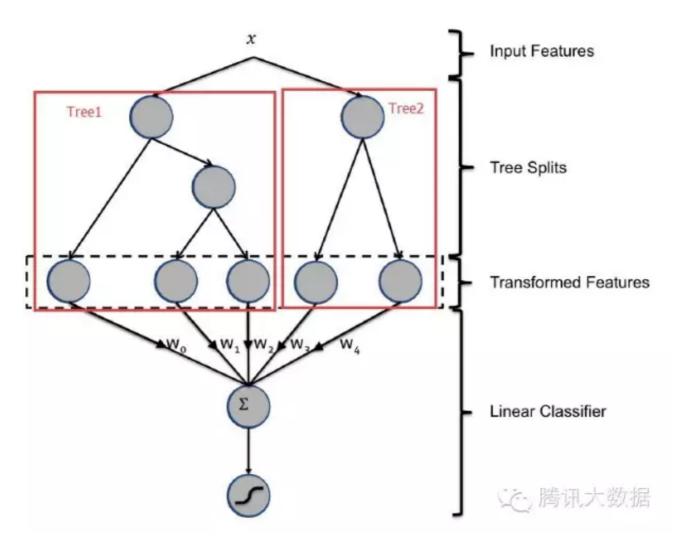


图2

GBDT模型的特点,非常适合用来挖掘有效的特征、特征组合。业界不仅GBDT+LR融合有实践,GBDT+FM也有实践,2014 Kaggle CTR竞赛冠军就是使用GBDT+FM,可见,使用GBDT融合其它模型是非常值得尝试的思路[11]。

笔者调研了Facebook、Kaggle竞赛关于GBDT建树的细节,发现两个关键点:采用ensemble决策树而非单颗树;建树采用GBDT而非RF (Random Forests)。解读如下:

1) 为什么建树采用ensemble决策树?

一棵树的表达能力很弱,不足以表达多个有区分性的特征组合,多棵树的表达能力更强一些。GBDT每棵树都在学习前面棵树尚存的不足,迭代多少次就会生成多少颗树。按

paper以及Kaggle竞赛中的GBDT+LR融合方式,多棵树正好满足LR每条训练样本可以通过GBDT映射成多个特征的需求。

2) 为什么建树采用GBDT而非RF?

RF也是多棵树,但从效果上有实践证明不如GBDT。且GBDT前面的树,特征分裂主要体现对多数样本有区分度的特征;后面的树,主要体现的是经过前N颗树,残差仍然较大的少数样本。优先选用在整体上有区分度的特征,再选用针对少数样本有区分度的特征,思路更加合理,这应该也是用GBDT的原因。

然而,Facebook和Kaggle竞赛的思路是否能直接满足现在CTR预估场景呢?

按照Facebook、Kaggle竞赛的思路,不加入广告侧的AD ID特征?但是现CTR预估中,AD ID类特征是很重要的特征,故建树时需要考虑AD ID。直接将AD ID加入到建树的feature中?但是AD ID过多,直接将AD ID作为feature进行建树不可行。下面第三部分将介绍针对现有CTR预估场景GBDT+LR的融合方案。

3 GBDT与LR融合方案

AD ID类特征在CTR预估中是非常重要的特征,直接将AD ID作为feature进行建树不可行,故考虑为每个AD ID建GBDT树。但互联网时代长尾数据现象非常显著,广告也存在长尾现象,为了提升广告整体投放效果,不得不考虑长尾广告[12]。在GBDT建树方案中,对于曝光充分训练样本充足的广告,可以单独建树,发掘对单个广告有区分度的特征,但对于曝光不充分样本不充足的长尾广告,无法单独建树,需要一种方案来解决长尾广告的问题。

综合考虑方案如下,使用GBDT建两类树,非ID建一类树,ID建一类树。

- **1) 非ID类树**:不以细粒度的ID建树,此类树作为base,即便曝光少的广告、广告主,仍可以通过此类树得到有区分性的特征、特征组合。
- **2) ID类树:** 以细粒度 的ID建一类树,用于发现曝光充分的ID对应有区分性的特征、特征组合。

如何根据GBDT建的两类树,对原始特征进行映射?以如下图3为例,当一条样本x进来之后,遍历两类树到叶子节点,得到的特征作为LR的输入。当AD曝光不充分不足以训练树时,其它树恰好作为补充。

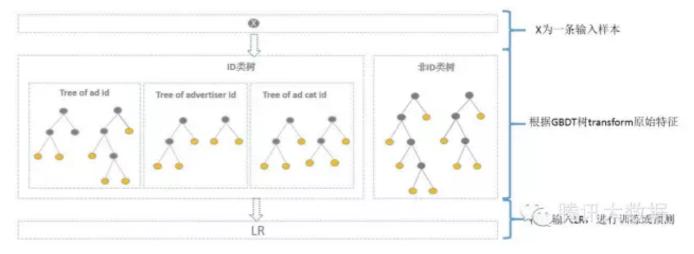


图3

通过GBDT 映射得到的特征空间维度如何?

GBDT树有多少个叶子节点,通过GBDT得到的特征空间就有多大。如下图4一颗树,一个叶子节点对应一种有区分性的特征、特征组合,对应LR的一维特征。这颗树有8个叶子节点,即对应LR 的8维特征。估算一下,通过GBDT转换得到的特征空间较低,Base树、ID树各N颗,特征空间维度最高为N+N*广告数+N*广告主数+N*广告类目数。其中广告数、广告主数、广告类目数都是有限的,同时参考Kaggle竞赛中树的数目N最多为30,则估算通过GBDT 映射得到的特征空间维度并不高,且并不是每个ID训练样本都足以训练多颗树,实际上通过GBDT 映射得到的特征空间维度更低。

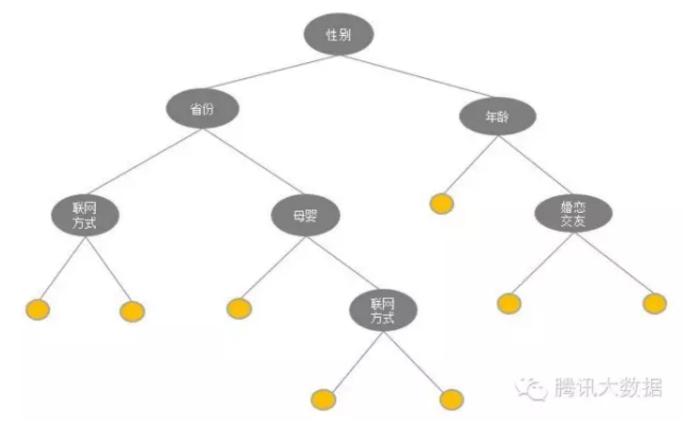


图4

如何使用GBDT 映射得到的特征?

通过GBDT生成的特征,可直接作为LR的特征使用,省去人工处理分析特征的环节,LR的输入特征完全依赖于通过GBDT得到的特征。此思路已尝试,通过实验发现GBDT+LR

在曝光充分的广告上确实有效果,但整体效果需要权衡优化各类树的使用。同时,也可考虑将GBDT生成特征与LR原有特征结合起来使用,待尝试。



总结与展望

点击率预估模型涉及的训练样本一般是上亿级别,样本量大,模型常采用速度较快的LR。但LR是线性模型,学习能力有限,此时特征工程尤其重要。现有的特征工程实验,主要集中在寻找到有区分度的特征、特征组合,折腾一圈未必会带来效果提升。GBDT算法的特点正好可以用来发掘有区分度的特征、特征组合,减少特征工程中人力成本,且业界现在已有实践,GBDT+LR、GBDT+FM等都是值得尝试的思路。不同场景,GBDT融合LR/FM的思路可能会略有不同,可以多种角度尝试。

参考文献:

- [1].Chapelle O, Manavoglu E, Rosales R. Simple and scalable response prediction for display advertising[J]. ACM
- [2].http://blog.csdn.net/lilyth_lilyth/article/details/10032993
- [3].He X, Pan J, Jin O, et al. Practical lessons from predicting clicks on ads at facebook[C]. Proceedings of 20th ACM SIGKDD Conference on Knowledge Discovery and Data Mining. ACM, 2014: 1-9.
- [4].http://www.csie.ntu.edu.tw/~r01922136/Kaggle-2014-criteo.pdf
- [5].https://github.com/guestwalk/Kaggle-2014-criteo
- [6].http://www.cnblogs.com/leftnoteasy/archive/2011/03/07/random-forest-and-gbdt.html
- [7].https://github.com/dmlc/xgboost
- [8].http://cos.name/2015/03/xgboost/?replytocom=6610
- [9].http://vdisk.weibo.com/s/vlQWp3erG2yo/1431658679
- [10].Ensemble Methods: Foundations and Algorithms (Chapman & Hall/Crc Machine Learnig & Pattern Recognition): Zhi-Hua Zhou: 9781439830031
- [11].http://blog.csdn.net/hero_fantao/article/details/42747281
- [12]. Richardson M, Dominowska E, Ragno R. Predicting clicks: estimating the click-through rate for new ads[C]. Proceedings of the 16th international conference on World Wide Web. ACM, 2007: 521-530.