Herramienta utilizada: <a href="https://maestra.ai">https://maestra.ai</a>

Video: https://www.youtube.com/watch?v=Uq\_ZdghvnEQ

Johan Steban Pineda Diaz

[0:00 - 0:49] entonces Os cuento un poco a todo la primera edad de presentación de la de la charla en una edad que ya que ya tiene que decir hemos generado utilizando un algoritmo de Inteligencia artificial en este caso y es bastante gráfico en el sentido de que las pirámides se construyeron prácticamente como conseguimos determinados edificios hoy si algo algo evolucionado desde el año del siglo tercero antes de Cristo Pero de alguna forma estamos casi obligados porque el mercado no mercancía ha evolucionado lo que voy a contar es un poco como si a determinados

[0:50 - 1:36] que son capaces de construir cosas maravillosas que son unos arquitectos estupendos y unos técnicos maravillosos que Los profesionales grandiosos pero que existen otras posibilidades de aportar de sumar y de y de generar un poco el enfoque de esta presentación hay dos versiones de presentación y viendo el logo de desear esto creo que es la segunda No sí creo que sí pero me voy a permitir un minutito que hable de del colegio de ingeniero en este caso que brinda la oportunidad de participar en esta charla de explicar un poco todo y que es el colegio no Entonces

[1:33 - 2:14] yo he puesto un eslogan ahí que se dice que fabricamos talento Industrial el colegio de ingeniero al final es la posformación o la formación poco Universitaria es el Foro de encuentro donde los técnicos cuando terminan pues se encuentran y se enfrentan a un mundo profesional y que el colegio tiene la obligación de darle soporte a esas nuevas demandas tecnológicas sectoriales y en ese sentido Pues el colegio dispone de una serie de herramientas como son las plataformas notables de formación esto una captura de ayer mismo de la de una forma que empezamos un poco el nivel y el grado de forma

[2:12 - 2:52] ción la robótica colaborativa O sea ya estamos hablando de que el colegio está la vanguardia de la formación y de la demanda formativa de cada uno de los sectores Y a partir de ahí bueno tenemos en un robo colaborativo que habéis pasado por la puerta y habéis visto un nuevo colaborativo para que de alguna forma en una feria como estaremos un poco la Constitución Pues a nadie le parezca raro que empiece a consistir la tecnología robótica con una feria de la Constitución como poco que vayamos quitando quiché y etiquetas del sector de la construcción Y empezamos a ver el

[2:50 - 3:33] sector como un sector en evolución sector que está creciendo Y que tiene que ir absorbiendo energía que son rutas en otros sectores y que aquí están todavía por llegar luego voy a contar un poco no tengo también en representación en este caso Nosotros somos una ingeniería industrial estamos aquí en Belén y dentro de las distintas opciones que planteamos pues planteamos proyectos Industrial fabricación todo lo que tiene que ver con la comisión de la ingeniería industrial aplicada en este sentido pues la experiencia que

[3:32 - 4:16] nos ha dado al 35 años de historia en distintos sectores Pues nos permite ver si virtudes sinergias buenas prácticas que otros sectores con respecto a lo que la construcción está demandando ahora entonces yo planteo en este caso La charla que ya empieza aquí no ya ya hemos calentado no me lo vaya a permitir seguro y contaros que para mí la automatización del sector de la construcción no es un fin el sector de la construcción no no tiene por qué llegar a un fin concreto la automatización el camino que se empieza desde el punto inicial donde

[4:15 - 4:55] estamos con punto que no porque la tecnología va avanzando porque el uso de esa tecnología va avanzando porque otros sectores más maduros tecnológicamente van aportando determinadas ideas y el sector de la construcción va a tener que ir progresivamente cubriendo esas metas volante y adaptándose a esa a esa a esa nueva tecnología y a esas nuevas oportunidades para que veáis un poco que la primera de las ideas son tres ideas que quiero transmitir este camino con el que va a transitar el

[4:53 - 5:37] sector de la construcción que ya está transitando pues desde la primera Revolución Industrial la revolución agraria no la revolución del campo digamos donde la gente expresa mecanizar ya trasladarse pasa con dos punto cero que es la industria de los años de montaje la industria de las fábricas de Gran formato eso pasa por una tercera Revolución Industrial que es la tercera Revolución Industrial que llevamos la evolución de la automatización es donde he sacado los de montaje donde veíamos infinidad de obreros no que pasaban del campo a la fábrica hacer operaciones

[5:35 - 6:24] repetitivas pues esas operaciones repetitivas empiezan a transformarse en operaciones automatizadas y tecnologías que empiezan a absorber funciones y procedimientos que hasta la revolución tecnológica y luego nos han hablado de la industria 4.0 lo que habéis visto por ahí que es la industria 4.0 la cual la industria 4.0 es una evolución una evolución hacia el porqué o sea una evolución donde tenemos los medios automatizados tenemos la tecnología tenemos las fábrica tenemos pero no tenemos las ideas o aplicamos las ideas A qué conceptos la revolución la industria 4.0 en la

[6:23 - 7:20] reducción
Y sí por una tecnología Esa es la la
tecnología
[Música]
que es por ejemplo Google
o cabify o sea la industria de la
geolocalización es una tecnología que
hace mucho tiempo que existía estaba
usando la determinación
el pago por internet o los medios de
pago electrónico
la demanda de un servicio Como es el
alquiler de vehículo
y una posición inicial en una final con

mi plataforma es capaz de donar esa tecnología con una necesidad con un

[7:17 - 7:53] porqué Esa es la cuarta Revolución Industrial la evolución hacia un puedo hacer las cosas de forma diferente porque tengo la tecnología eso lo estamos viviendo ahora clarísimamente por ejemplo con la Inteligencia artificial la Inteligencia artificial no es una Revolución en sí misma la Inteligencia artificial es una tecnología empieza a hacer robusta y que está a disposición del pueblo a disposición de la gente la cuarta Revolución Industrial lo que hace es esa tecnología cómo soy capaz de aplicarlo dentro de mi campo de actuación

[7:50 - 8:36] de mi sector de mis posibilidades de una idea feliz que yo tenga esa es la industria 4 5 esto que os he contado a vosotros que lo veis en el sector en cualquiera de los sectores no no en este sentido que estoy poniendo por ejemplo aquí un sector muy concreto no se me ocurre un sector más tradicional porque pensando En qué sector porque el sector empiezo ya en la cueva de Altamira traía allí un calzado más tradicionales en este caso textil pues pasa de un tema totalmente artesanal a un sector le he

[8:34 - 9:29] puesto un vídeo que aquí se saldría algún amigo mío porque sabe que esa es una línea de producción que hacemos nosotros Esa es la línea algunos habrán visto en El Hormiguero Esa es la línea del cliente nuestro de energía que lo que hace es automatizar el procesar el sistema de desgaste de los pantalones con un color determinado con un filtro con una raya con un roto con tal eso era un proceso manual y es un proceso que sea automatizado de forma que un láser es capaz de de forma automática hemos pasado un sistema ha pasado por toda la cadena de por toda la cadena completa de Industria

[9:26 - 10:32] 4.0 se ha pasado de un sector totalmente tradicional a un sector totalmente producción automatizada ya tenemos La

3.0 y ahora esto las 4.0 Por qué Porque la industria Argentina [Música] de la fábrica hecho con todos los medios automáticos de producción que garantizan coste y plazo y calidad pero que esté personalizado o sea un ejemplo clarísimo la automatización al servicio de las ideas he puesto otro que es el el sector más icónico no de la automatización en este caso no que en el sector del automóvil he puesto un vídeo

[10:30 - 11:11] de efecto porque lo que trato de ver aquí es como Exactamente igual la pasada de la industria uno punto cero dos punto cero tres punto cero y ahora Estamos en la industria 4.5 ahí tengo una línea de montaje es una línea real de Ford de los años 20 y aquí estáis viendo un vídeo de efecto que yo he puesto para que veáis cómo la automatización en el sector del automóvil ya ha pasado a un punto donde se ha convertido en un comodín una posición de Mercado que está totalmente normalizado o sea no hay nada de innovación tecnológica ya en el sector ya estamos hablando de producto

[11:09 - 12:08] como estáis viendo aquí que ya los fabricantes estáis viendo cómo puedo parametrizar monitorizar y fabricar cualquier parte del sector de la construcción con productos que son totalmente o sea nada nada de valor añadido ni de ingeniería añadida O sea ya ya Cómo puedo hacer qué Y por qué estamos en la industria 4 .50 amortizada y ahora llegamos al norte vale el sector de la construcción Dónde está el sector de la construcción dónde estamos Antonio dónde vamos por dónde vamos Rescatando la primera idea no

[12:05 - 12:45] estamos en un sitio concreto o sea Vamos en un camino y el camino es exactamente el mismo camino que han recorrido otros sectores antes que nosotros no estamos haciendo nada o sea vuelvo a la primera de los egipcios allí con el robot y las pirámide O sea no estamos haciendo nada que otro sector no haya hecho Antes nos lo creemos somos especiales la

construcción del petróleo o hacemos una feria del papel cualquiera de los sectores dirá que son especiales que son particulares de ellos son diferentes pero pero al final en este caso de la evolución Industrial

[12:43 - 13:18] dónde estamos yo creo que en automatización la va a determinar o la está determinando el mercado porque necesitamos un aumento de la productividad trazabilidad y Ahorro de coste yo me voy a ahorrar esa parte porque va lo habréis escuchado lo habéis escuchado 20 veces es decir a mano de obra cualificada que es el problema de control de costes yo creo que vengo a decir es cómo le damos respuesta a esa necesidad del mercado en el sector de la Constitución y ahora voy a este Live tiene trampa no no voy a preguntarme pero este trabajo

[13:15 - 14:01] vale aquí estamos diciendo que la automatización y lo he visto por ahí en algún sitio es pasar de la fábrica de ladrillo que estáis viendo ahí a un sistema de construcción del sector de la construcción viene por aguí luego otro formato la obra pasa a veces en formato de obra a este formato de obra o sea la obra ya no está en la obra tradicional de la unidad de ejecución como estaba diciendo hasta ahora sino que la obra pasa a un formato de ejecución industrializado donde los mismos las mismas operaciones que hacía en la obra ahora paso a

[13:59 - 14:40] hacerla en una fábrica está el segundo formato entendiendo que esto Esto es esto Esto es la automatización del futuro de la de la Pues yo siento y Jehová enormemente de ellos Por qué me puedo permitir discrepar de ahí porque ya lo he visto en otros sectores ya lo he visto entonces pensamos que el camino es de a a b y yo lo que quiero que veáis aquí que el camino no es de a b sino que es un camino en el que estamos transitando continuamente

que hay una conclusión muy clara con

[14:38 - 15:22] respecto el sector de la Constitución la primera es que va a haber un cambio en el entorno de trabajo está viendo un cambio en el entorno de trabajo hay por ahí una idea no sé si si es oficial o oficiosa de que una fábrica donde estemos haciendo elementos que van a ir a una línea a una a una obra de construcción porque van a tener la consideración de obra de construcción y amparados por el parámetro de la construcción dominado por por los agentes pero pensando en formato construyendo ese ese cambio del entorno de trabajo pues va a requerir que haya unas nuevas

[15:20 - 15:56] competencias profesionales O sea no hay competencias profesionales Exactamente igual en un entorno Industrial donde estamos haciendo elementos de construcción que en una obra de construcción eso significa que la obra de construcción se va a eliminar No eso significa que las competencias profesionales que hasta ahora han cubierto puestos en la obra en absoluto pero van a aparecer unos nuevos ecosistema va a aparecer un nuevo entorno vinculado al sector de la construcción que no tiene nada que vería y Por tanto se van a demandar unas competencias profesionales en este

[15:52 - 16:42] sector que hasta ahora pues no han hecho falta o sea no es ningún O sea no es ninguna bola de cristal es Sencillamente trasladar una situación que vemos en otros sectores que hemos visto en otros sectores y vemos cómo se repiten y ese cambio de las competencias profesionales podrá generar oportunidad para unos una oportunidad para algunos y va a suponer una amenaza para otros ahí una frase que me gustaba mucho eso va a pasar en este sector va a pasar porque hay un cambio de entorno y hay un cambio de competencia excluyente hasta los que hemos tenido

[16:40 - 17:22] hasta ahora no complementario pero complementario significa que tendré de alguna forma que tirar de esos agentes de Mercado de esa gente que sabe esos sectores
esos profesionales que estaban ya en ese
sector por ahí pero que no estaban
alineado
es clarísimo ejemplo yo felicito
Aprovechando
que lo felicito de verdad de verdad
porque
poner el foco en una feria de la
construcción unir la Expo construye con
el
mismo en el mismo recinto dándole el

[17:19 - 18:03] mismo protagonismo un día y un día traer a los colegios de industriales aquí traer ponencias hablando de automatización industrial es la forma de romper los paradigmas cambiar los clichés y decirle al sector que está aquí presente Oye que lo de hoy está estupendo que lo de mañana no es no es un no es un final es una meta eso es importantísimo felicito por la visión voy a poner El pequeño vídeo cuando yo hablo del cambio realmente de la construcción algunos aquí se sonreíaba cuando vea esto cuando hablamos del sector de la automatización

[18:01 - 18:44] del sector de la construcción estamos hablando de esto estamos hablando de un entorno de demanda continua de la vivienda sector donde los problemas de coche hacen accesibles pero la construcción obstáis es una metabolante realmente el sector de la construcción en un porcentaje importante tiene que ir a la violencia automatizada la construcción automatizada a través de formato parecido a lo que Vais a ver vale esto lo que viene a contar un poco pero que estáis viendo aquí que os parece algo de ciencia ficción que el sector es

[18:42 - 19:47] como el automóvil es el pan dentro de cada día pues en el sector de la construcción
Esto es lo que Vais a ver muy pronto y muy cerquita esto es esta es la evolución
[Música] la tendencia y cuando empecemos a ganar puestos aquí cuando empecemos a ganar aquí puesto Esa es la construcción

qué creéis que será más factible que el 99% de la construcción tradicional siga quedándose con el 99% de ese pecado o que el 1% del mercado industrializado pues para que eso pase

[19:43 - 20:56] tiene que pasar esto y cuando la mayoría pasa pues se corroboran se incorporan oye que no verdad eso va a pasar en el sector de la construcción no me lo creo Jacobo Aquí la gente es muy reacia campeón este sector es muy tradicional la gente se lo escucha Cuántas veces lo escuchan en el campo petroleras ya que hay una curva que se llama la curva de la moción de la sirve para la entrada disruptiva del Smartphone en una sociedad como la española o como la China y cómo entra el sector de la construcción en el sector de la vivienda automatizada de vivienda

[20:52 - 21:46] es exactamente la misma o sea os recomiendo que os leáis el libro porque es muy interesante porque habla de 200 sectores que no tienen nada que ver uno con otro para repetir continuamente pero cuando estoy repartido si aquí hay 100 personas os aseguro que es que cada uno porcentajes ayer ayer yo comentaba en una con Jorge y lo hablaban no estás aquí o sea porque la misma chica dice yo Es que soy verdad la población de cualquier mercado vale que son los Innova Dores vale que son los las personas verdaderamente que se dedican a ver cómo podemos hacer algo de forma diferente

[21:47 - 22:35] que piensa por la mañana Cómo puedo hacerlo de forma diferente o sea cómo puedo probar Y esto es mejor y así es peor Y ahora me equivoco y ahora sí solo un 2,5% entonces luego hay un 13,5% de la población que son los que aquí se llaman los de otra forma un poquito menos menos comercial en este caso que son al final la gente que se tira un emprendedor no los emprendedores vale los emprendedores que son la gente que dice Oye una innovadora tiene una idea la casa ahora he dicho antes yo soy un emprendedor lo compro Yo soy el primer avión

[22:37 - 23:19] los emprendedores aquí hay Gracias a Dios un número importante de emprendedores que están ahí en ese punto el sector está en el punto en que hay unos cuantos ahora que están emprendiendo emprendiendo y ahí determinadas que aplicaciones ya dentro de la feria que son muy interesantes pero que hay entre la mayoría tempranas y los emprendedores lo que se llama la el Abismo es en que este está loco voy a esperar seis estrellas eso es lo que dice ya veremos eso lo creo yo verdad Ese era

[23:17 - 24:07] digno el que estamos esperando Entonces qué pasa como dicen los aviones que estaban ahí primero iba uno después había tres pero ya está ahora qué pasa si hay éxito si empieza a haber éxito Lo importante es que los entrenadores sean evangelizadores si el emprendedor es un tío en un garaje Que hará estar sin bombardeado [Música] pero si lo emprendedores tienen éxito y ese éxito es capaz de trasladar se al mercado y el mercado ve que ha habido éxito Pues empieza a saltarse rápidamente ahí como los electrones y empieza la mayoría inicial a comprarlo

[24:04 - 25:13] a comprarlo y ya no hay ya no se va O sea ya la mitad del mercado tiene porque ya funciona o sea yo me voy a comprar modelos el iPhone cuando pasemos del punto donde está el sector a la mayoría inicial vale a la mayoría temprana el crecimiento es en cascada O sea no hay un crecimiento de Mercado del 1% hay un crecimiento al 13% si ese 13% es verdaderamente evangelizador O sea si hay gente de éxito que se vea que es referente en el sector El paso del 13 al 50 en todos los sectores he dicho que estamos aquí el 50% de las

[25:10 - 26:00] viviendas serán automatizados me ha convencido me lo creo pero a mí me surgen un montón de preguntas porque esto está estupendo pero yo estoy como lo ahora como lo pongo esto en marcha no

cómo lo cómo lo ponemos en marcha pues tiene su forma de ponerlo en marcha por qué tiene su forma de ponerlo en marcha tiene su forma de ponerlo en marcha porque ya otros sectores han pasado por ahí y lo que hacemos es utilizar las buenas prácticas Entonces lo primero primera regla primer ingrediente de éxito de la receta vale tener el objetivo claro tener claro Cuál va a ser mi nivel de

[25:58 - 26:55] actualización tener claro Cuál va a ser mi capacidad de inversión
O sea si yo no tengo claro esos datos yo puedo querer pero no voy no voy a no voy a saber en qué dirección pongan lo primero primero primero tener el objetivo claro
[Música]
Necesito tenerlo Claro pero hay alguien que te tiene que hacer las preguntas correctas
Pues aquí tenéis una primera ingrediente esto hay que tenerlo claro segundo vale elegir vuelo Partner para la ingeniería

[26:53 - 27:40] conceptual O sea qué significa eso significa que si yo lo tengo Claro pero que me acompañe no me ayudan porque tengo aquello sabes esto es como si tú sales de una fiesta dice Vámonos que yo estoy borracho lleva meses se tendrá que buscarte alguien que sepa dónde va y que esté bien hay que buscarse sabemos dónde están si yo lo que quiero es industrializar dónde lo voy a buscar en los entornos industriales vamos a decirlo de esa forma eso es muy importante para hacer el proyecto ya veremos como mínimo para tener una ingeniería conceptual como como poco

[27:38 - 28:14] para que mi objetivo que yo ya no tengo claro se convierta en una ingeniería conceptual que yo diga sé lo que quiero Pero además soy capaz de explicarlo Eso es bueno importante porque si tú sabes lo que quieres escuchar muchas veces yo tengo claro lo que quiero pero no sé explicarlo porque no se explica No porque no es mi gremio porque no es mi sector porque no mi lenguaje porque no son mis partes

porque no tengo nada vamos a buscarnos algo fundamental tercero aceptar tecnologías robustas a procesos

[28:11 - 28:50] Qué significa esto igual de importante igual importante porque estamos hablando de que los procesos tienen que ser robusto y estar bien definidos o sea nosotros tenemos que saber lo que queremos hacer y no inventar Por qué Porque si ya es diminutivo y sigue el proceso y el producto que yo voy a hacer el que ya veremos cómo sale al mercado Sí mi proceso son muy disruptivos y yo estoy intentando o puede que pierda un tiempo de oro en intentar cuando hay alguien que me está quitando las pegatinas y cuando yo salga al mercado pues ya es tarde y echo una inversión tengo las cosas claras todo estupendo

[28:47 - 29:27] pero he tardado tanto que alguien me para que eso no pase tengo que tener tecnologías robustas No falla pero los procesos tienen que ser flexibles Por qué Porque el producto que yo saque al mercado será un producto que será definitivo o no como poco va a tener 30 modificaciones ocurriendo durante el proceso de fabricación y otras 30 que me va a decir el mercado que cambie cuando haya salido si yo hago una inversión muy potente hago mucho desarrollo industrial hago mucho automatización pero es muy rígido el proceso el problema que tengo luego es que ante cualquier cambio produzca

## [29:25 - 30:04] o yo necesite por cambio por cambio cambio

y tengo que volver otra vez Tengo que volar punto cero y nunca acabo luego es muy importante tener claro que la tecnología los robustos los robustos tienen los procesos pero que yo tenga capacidad de ser flexible en la ejecución del producto porque no lo tengo claro Vale y tercero introducir los procedimientos el concepto trazabilidad que aquí contaba ayer también que compramos en el supermercado no una cestita de fruta y pone una pegatinita y yo le veo la pegatina pues que lo he comprado en el

[30:01 - 30:47] supermercado que eso viene de Andalucía o de Marruecos de extremadura que el agricultura verdad y en una vivienda Cuál es la trazabilidad en una construcción automatizada Cuál es la trazabilidad se pierde por completo el concepto de trazabilidad tiene que estar tiene que ser intrínseco a la fabricación automatizada porque si no mido lo que yo no mido no puedo mejorarlo y si no tengo trazabilidad lo que estoy midiendo no sea que asociarse ese concepto es fundamental Que aparezca siempre dentro de los procesos de automatización con

[30:46 - 31:20] eso que conseguimos aumentar la productividad le estamos dando respuesta a una demanda de vivienda que hay en el mercado como estáis viendo muy por encima de la capacidad de construir con eso vamos a bajar los costes de producción porque ya saben lo que consigue la economía de escala y los conceptos de economía de la productividad y procesos robusto con unos productos de calidad eso es lo que conseguimos Esta es la receta el cómo lo hago así Por qué así lo hago así porque todos los sectores que han pasado por esas metas volante para tener éxito han cumplido

## [31:21 - 31:58] Esto vale [Música]

ya tenemos claro el primer concepto
Verdad que es que va a haber unos
cambios de entorno en cambio en demandas
profesionales en cambio en el proyecto
que la vivienda automatizada o la
automatización y la construcción ha
venido para quedarse que hay una receta
para que esa automatización tenga éxito
todo eso lo hemos visto ya
Pero al final lo que tenemos es el
producto verdad Pero ese producto un
producto conectado
de aquí el que va el camino cuando se
vaya a montar el coche le va a salir un

[31:56 - 32:41] mensajito en el móvil que va a poner le quedan 34 minutos para llegar a casa esto es la oficina eso significa que están más tiempo en la que en tu casa pero debería de salir que de verdad cuando llego a mi casa me conecto al wi-fi me dice el WiFi de mi casa hoy ya estás tú Aquí tienes internet correcto cuando tengo la Smart TV con el necio lo que sea yo he llegado y le daba aceptar en los motorcitos de colores que yo no sabíamos escribiendo la primera entera 3 la sexta o la quinta o el Netflix vale todo eso pasa y aunque usen el móvil en el cuarto año

[32:43 - 33:21] está conectado hasta en ese momento íntimo está conectado ya tengo un producto al que me conecto el producto estará conectado algo tendrá que decir el producto si el producto es una vivienda o el producto es un baño algo me tendrá que decir a mí ese producto que yo cambio que yo compro cuando no me dice nada o cuando yo soy incapaz de controlar la trazabilidad de ese producto pero en cuanto yo tenga trazabilidad de ese producto Yo empiezo a meter ahí diferenciar con respecto al resto de los sectores y el resto de los competidores brutal Por qué Porque mi vivienda conectada me va a permitir

[33:20 - 34:07] hacer por ejemplo acabados y Reforma O sea yo puedo saber que un usuario que me compró a mí un baño o una cocina en el año 2006 que está utilizando central sitio Y le dov la posibilidad de cambiar los revestimientos de pared le doy la posibilidad de hacer un cambio dentales le doy la posibilidad de hacerle una itv a la vivienda puedo hacer una campaña de mantenimiento imaginaros que en un bloque de 200 viviendas hay un latiguillo un Grifo que ha salido malo que gotea que pierde agua cuánta vivienda pero es que además voy a empezar a tener

[34:05 - 34:44] la posibilidad de manejar edificios regenerativos regenerativos todo el mundo habla cuando habla de decir edificios regenerativo de control de consumo eléctrico del consumo de agua de la ocupación de la renovación en el aire del Confort térmico del conformismo todo el mundo habla de eso como si fuera algo ajeno al continente es al revés o sea lo que no cambia es el continente el contenido puede cambiar y puede evolucionar tecnológicamente 30

veces pero aquí tengo un dibujito el continente me tiene que hablar y el continente hasta ahora como era una fábrica de ladrillos una capa de Perlita

[34:43 - 35:18] unos tubos de instalaciones y una pintura que yo he cambiado la vida pero en una industria de la construcción porque yo pueda tener trazabilidad del continente el contenido será totalmente subjetivo porque lo que no me va a cambiar va a ser el continente y me va a dar la oportunidad de que ese continente sea regenerativo que pueda implementar determinadas tecnologías que pueda ser actualizaciones el control de la demanda ahora estamos en un momento también disruptivo en el sector eléctrico como estáis viendo las

[35:15 - 35:54] comunidades energéticas verdad Y todo lo que supone la democratización del consumo energético la degeneración distribuida habéis oído de todos estos conceptos todos estos conceptos al final hacen que implementamos en un edificio tengamos que empezar a plantearnos edificios que sean evolucionados en términos de autosuficiencia energética O sea que yo sea capaz de tener un control de la demanda y que ese control de la demanda me haga a mí tener la posibilidad de decidir cuándo estoy consumiendo la energía que estoy generando y cuando no voy a consumir esa energía y la puedo

[35:52 - 36:33] acceder a tercero o cuando me toca almacenarla o qué hago con el agua si puedo utilizar los aguas de un sitio reciclarlo utilizarlo en otro sitio todo los conceptos que estáis oyendo hablar degenerativo son concepto que no pueden ir disgregados de lo que es el continente porque sin continente no hay nada y el continente no se agrega porque no tiene trazabilidad Pero y cuando lo tenga se abre un negocio o un negocio postconstrucción brutal que el que tenga los datos tendrá el poder tendrá el control tendrá

[36:32 - 37:14] la capacidad de adelantarse de proponer

de cambiar de intercambiar información es el nuevo negocio de la construcción es el nuevo marco ya Acabo de verdad que acabo con una con una idea y voy a todavía no doy las gracias vale acabo con una con unas ideas vale que son estas seis ideas que yo quiero compartir con vosotros la primera es que la industrialización del sector es un camino no es una meta eso es importantísimo o sea cuando hablamos de automatización del sector de la construcción cuando hablamos de vivienda

[37:11 - 37:50] construida en entornos industriales cuando hablamos de construcción cuando hablamos de cualquier término evolutivo de un sistema tradicional de construcción estamos hablando Siempre de un camino un camino porque este sector va a ir evolucionando desde lo que hemos empezado a decir hasta donde vemos el término decir es un camino irá adaptando tecnología conforme se vayan adaptando eso eso emprendedores que vayan teniendo éxito vayan abriendo brechas y se vayan sumando otros conforme vaya pasando esto el camino se va allanando y lo que hoy es un campo es un carril lo que es un carril es un

[37:49 - 38:26] carril apartado pero una falta de una carretera cuando se llama carretera será una autopista pasa todo el mundo pero se me olvida que hubo alguien que cruzó el campo ahora estamos en eso lo segundo Es que la adopción de la innovación tiene su fase definida lo que os he comentado antes es lo mismo para cualquier sector si echáis un pensamiento de la de la curva que seguro que todos nos ubicamos en algún puntito de la curva lo podéis aplicar a cualquier sector A dónde compráis una vivienda A qué restaurante probáis hay quien dice oye a conocer el restaurante tal que han

[38:25 - 39:21] abierto está el sitio Ah no no lo conozco restaurantes es la misma curva para cualquier sector importante el tercer punto nuestro entorno de trabajo nuestras cualificaciones

profesionales se requiere ayuda de otro agente industriales O sea si vamos a explorar un camino que la Constitución hasta ahora no ha tenido que explorar Pues tendrá que tendrá que apoyarse en otros sectores eso significa que lo que los agentes significa que si vamos avanzando en un camino

[39:21 - 39:59] y es totalmente saludable que el término se alimente con otra visión lo cuarto se debe apuntar hacia la automatización en la fabricación tradicional es una metabolaria en un obietivo vale no me vov a referir ahí luego imprescindible tener un proyecto conceptual previo a la automatización para definir fundamental de verdad no me gustaría ver el Abismo mucha gente en el mismo es lo que han emprendido Pero al final eso se ha quedado ahí no funcionó aquello porque no se hagan las cosas bien desde el principio la ingeniería conceptual

[39:57 - 40:40] importantísimo que haya un interlocución con el sector Sabiendo uno lo que quiere porque se lo va a pensar porque se lo ha trabajado y porque lo ha documentado eso es fundamental vamos a ir por un proyecto de inversión con un Powerpoint pero vamos también con un estudio de ingeniería de automatización que de respuesta realmente a unos criterios por tanto y lo último y no no es menos importante la trazabilidad es un vehículo para la producción industrial lo que no se mide no se puede mejorar la trazabilidad tiene que estar incluida en los procesos de producción industrial desde su ingeniería conceptual cuando

[40:38 - 41:16] piense en un baño cuando empiece una cocina cuando piensa en un edificio cuando piensa en una obra tengo que pensar en cómo voy a tener trazabilidad ese producto desde el primer perfil hasta cuando el producto lo esté utilizando ya la persona que lo ha comprado cinco años más allá porque cuando yo compro un coche pienso en eso porque cuando me compro un teléfono pienso en esto porque cuando me compro un paquetito de frutas pienso en eso la construcción no puede no pensar

en eso un poco el concepto Pues creo que he sido fabuloso con el

[41:16 - 41:51] horario
42 minutos
si ahí intentaba
y si queréis preguntarme alguna cosa lo
que sea
Agradecido por la atención y a vuestro
dispositivo
si queréis verlo y si queréis hacer
alguna
Agradecido por la oportunidad de estar
aquí Muchas gracias
[Risas]