Ciclo PDCA venda de veículos usados

*Rever a meta, pois foi alcançada somente 25° lucro; *Rodar o ciclo novamente, para corrigir o que não deu certo e reduzir a meta para 50%	% de venda com	*Venda de até 60)% dos veículos usados sem perda financeira; *Uso adequado e manutenção regular dos veículos
*Gerar relatórios das vendas dos veículos baixados.	Check	Do /	*Conscientizar colaboradores do uso adequado dos veículos; *Cursos periódicos relacionados à segurança no trânsito, uso de EPI e transporte de cargas;
*Medir o sucesso das etapas anteriores e os avanços ou fracasso.			*Manutenção nos prazos corretos; *Não exceder capacidade carga de cada veículo;
		*Ter conhecimento se todos envolvidos foram esclarecidos; *Levantar informações do que foi bem sucedido e em que precisa melhorar, medir os avanços.	