#### Cyril SANON

Chemin des Avallons 60 1247 Anières +41 77 998 72 74 <u>sanon.cyril@yahoo.fr</u> Nationalité française, permis B Véhicule personnel / Permis de conduire



## Conseiller clientèle

### Expérience professionnelle

2016	<ul> <li>Agent commercial des trains CFF Genève</li> <li>Contrôle des titres de transport,</li> <li>Communication de renseignements divers, la</li> <li>Surveillance du bon fonctionnement des dispositifs techniques équipant les trains</li> <li>Tâches liées à la circulation des trains.</li> </ul>
2016	Agent d'escale auxiliaire Dnata, Genève Aéroport <ul> <li>Gestion litige bagages, bagages spéciaux</li> </ul>
2015	<ul> <li>Courtier, conseiller en assurance, SAM "sales and marketing", Lausanne</li> <li>Conseil et courtage en assurance maladie, auto et vie.</li> </ul>
2015	Agent call center, Swissinterim, délégué chez CSM Genève, remplacement 3 mois <ul> <li>Vente par téléphone, d'abonnements de presse</li> </ul>
2014	<ul> <li>Customer sales representative, Hertz Genève Aéroport</li> <li>Accueil des clients au guichet, préparation du dossier, vente additionnelle</li> <li>Gestion du parc de véhicules</li> </ul>
2013-2014	Création/direction d'une entreprise de marketing et communication, en Côte d'Ivoire
2011- 2013	<ul> <li>Direct Agent, Swisscom SA, Lausanne</li> <li>Spécialisé en clientèle à domicile</li> <li>Supervision d'équipe terrain / Organisation et animation de comptoirs</li> <li>Vente de produits et services sur fibre optique ou cuivre</li> </ul>
2011	Bagagiste, Swissport Genève Aéroport  Déchargement des avions, livraison bagages
2010	<ul> <li>Délégué marketing et commercial, SPE Sécurité Genève, vente et installation de systèmes d'alarmes et de vidéosurveillance</li> <li>Etablissement du plan de prospection et préparation des rendez-vous clientèle</li> <li>Vente des produits/services de sécurité auprès des particuliers et professionnels</li> <li>Participation à l'élaboration d'études techniques / montage des devis clients professionnels</li> </ul>
2009	<ul> <li>Conseiller clientèle, Orange SA, Lyon</li> <li>Vente de produits et services Orange (Téléphones mobiles, Internet et accessoires)</li> <li>Suivi clientèle et gestion du service après-vente</li> </ul>
2009	<ul> <li>Chef d'Equipe, EFFIA Services (Filiale SNCF, Gestion des transports et mobilité des personnes / Services en gare)</li> <li>Chef d'équipe (3 personnes) / Management de l'équipe durant les voyages</li> <li>Accompagnement de voyageurs en «trains-neige», de Paris vers les stations de Ski</li> <li>Organisation des participants lors des déplacements en Comité d'Entreprise</li> </ul>
2006 – 2008	Conseiller clientèle, Orange France (en contrat formation en alternance), Apprenti Manager

### Formation et diplômes

2006-2008 Brevet de Technicien Supérieur, Management des Unités Commerciales, en alternance, IST Grenoble

2005-2006 Etudes d'Economie-Gestion à l'Université Pierre Mendès-France, Grenoble

2003-2005 BTA Services, spécialisation tourisme au Lycée La Martellière

# Langues et informatique

Français Langue maternelle

Anglais Apte à mener un entretien commercial, à rédiger des textes ou courriers commerciaux

Espagnol Bases Scolaires

Logiciels Pack Office, Maxima, Bilan+, Côte-Ouest logiciel de gestion, PowerPoint, Internet, Syscoa