

ÉTUDE DE MARCHÉ - DOMAINE DES CROIX

Analyse du marché du vin aux États-Unis et positionnement tarifaire





PRESENTATION DU DOMAINE









Fondé en 2005, **le Domaine des Croix** incarne le savoir-faire de David Croix, œnologue de talent.

Installé à Beaune, il s'étend sur 8 hectares de terroirs prestigieux.



Conduit en bio, le domaine privilégie une vinification naturelle et minimaliste, révélant des vins d'une grande finesse, pureté et profondeur.

Le Domaine des Croix est aujourd'hui une référence incontournable **en Bourgogne**, alliant pureté, finesse et expression authentique du terroir.













Le marché américain du vin est concurrentiel et dynamique.

Pour se positionner efficacement, **le Domaine des Croix doit définir une stratégie tarifaire** cohérente en s'appuyant sur les tendances du marché et les caractéristiques de ses vins.



Objectifs de l'analyse

- Analyser le marché américain du vin.
- Étudier et comprendre les facteurs influençant le prix des vins.
- Comparer la sélection du Domaine des Croix avec la concurrence.
- Proposer une fourchette de prix optimale pour le Grand Cru sélectionné.





Domaine des Croix

Données du marché du Vin

- **130 000** références de vins dans le monde
- Variables:

Nom, Description, Domaine, Millésime, Cépage,

Pays, Région, Notes de dégustation, Prix du marché américain.





Données du Domaine des Croix

- Caractéristiques du Grand Cru à positionner
 - Nom : Domaine des Croix 2016 Corton Grèves
 - Cépage : Pinot Noir
 - Région, Province : Bourgogne, Corton Grèves
 - Millésime: 2016
 - Note de dégustation : 94 / 100







Ferme et solide, avec de grandes vagues de fruits noirs ainsi que des tanins denses.

Les fruits mûrs sont un élément majeur de ce vin concentré.

Vin puissant, il possède une structure tannique affirmée, nécessitant un vieillissement d'au moins sept ans.





Domaine des Croix

Méthodologie

- Exploration des données
 - Vérification et nettoyage des données
- Construction d'un tableau de bord interactif
 - Visualisation dynamique et filtres interactifs
 - Analyse comparative des tendances
- Rapport, Recommandations et Stratégies
 - Positionnement tarifaire

Outils et Technologies

- Préparation des données : Python, Notebook
- Data Visualisation : PowerBi
- Rapport et Présentation : PowerPoint







~10000 lignes en doublons supprimées



Gestion des valeurs manquantes et incohérentes.

- Suppression des données sans pays.
- Les prix manquants ont été remplacés par la médiane pour conserver la cohérence.
- Les indications non renseignées (description, dégustateur, régions) ont été remplacées.

Préparation des données pour la Data Visualisation.

- Concaténation des 2 tableaux (ajout d'une colonne « domaine » pour l'identification)
- Ajout d'une colonne « Année » pour l'année de production (« Millésime »)
- Sauvegarde d'un tableau des données prêt à être exploiter.







TABLEAU DE BORD INTERACTIF



- Interface épurée, luxueuse
- Boutons d'accès aux pages
- Texte explicatif sur l'objectif du dashboard



DOMAINE DES CROIX - TABLEAU DE BORD INTERACTIF

Etude du Marché du Vin

Positionnement Tarifaire







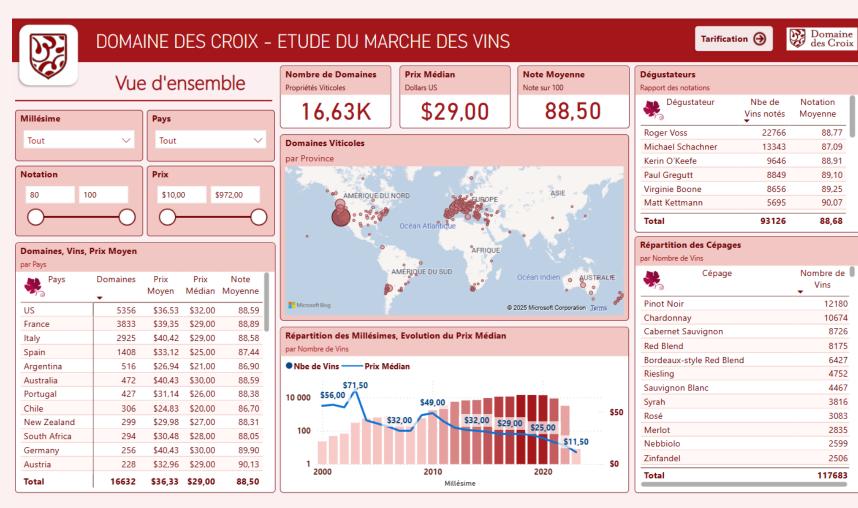
Ce tableau de bord interactif offre au **Domaine des Croix** une analyse approfondie du marché du vin et un outil stratégique pour **optimiser son positionnement tarifaire**. Grâce aux données du marché et aux comparaisons dynamiques, le domaine peut ajuster son prix avec précision pour **se démarquer et maximiser sa compétitivité sur le marché américain.**



TABLEAU DE BORD INTERACTIF



- Analyse globale du marché du Vin
- Filtres interactifs
- Prix Médian
- Note moyenne
- Répartition géographique



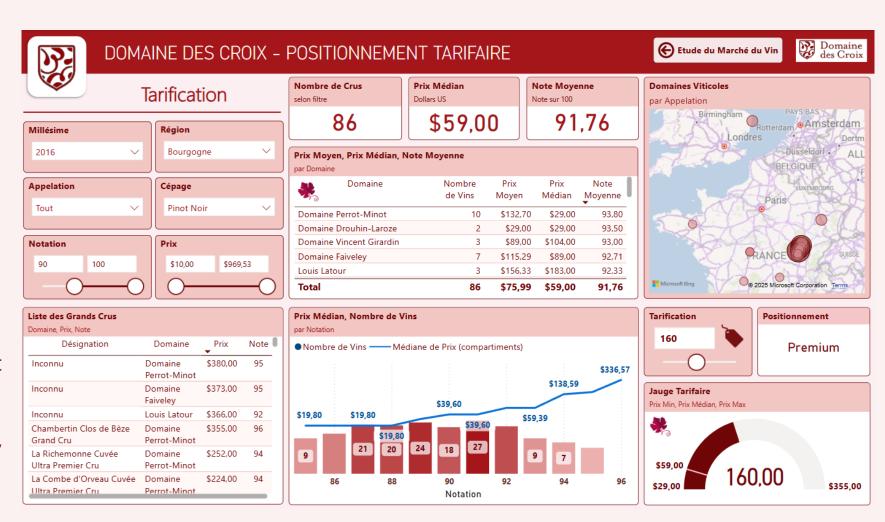
Cette page vous offre une vue d'ensemble du marché du vin, avec des filtres interactifs pour explorer les tendances. Vous pouvez analyser le prix moyen, la note des vins et leur répartition géographique afin de mieux comprendre votre positionnement sur le marché mondial.



TABLEAU DE BORD INTERACTIF



- Filtres :Sélection du Vin à tarifier
- Prix Moyen, Prix Médian :
 Analyse des Grands Crus.
- Evolution du Prix :
 Relation entre la notation et tarif moyen.
- Positionnement dynamique,Jauge tarifaire



Grâce à cette page, vous pouvez ajuster dynamiquement le prix de votre vin en comparant votre positionnement aux Grands Crus similaires. Les indicateurs clés vous permettent de voir où se situe votre tarif par rapport au marché et d'adopter une stratégie optimale pour un positionnement compétitif.









ANALYSE GLOBALE DU MARCHE DU VIN

Nombre de Domaines

Propriétés Viticoles

16,63K

Prix Médian
Dollars US

\$29,00

Note Moyenne Note sur 100

Un Marché Étendu et Diversifié

- 16,6K domaines viticoles à travers le monde.
- Plus de 118K vins analysés, reflétant une large diversité d'appellations et de producteurs.

Tendances des Prix et de la Qualité.

- Prix médian du vin : \$29,00 (USD)
- Note moyenne des vins : 88,5 / 100
 illustrant une qualité globale élevée.



Répartition des Cépages	
par Nombre de Vins Cépage	Nombre de Vins
Pinot Noir	12225
Chardonnay	10806
Cabernet Sauvignon	8822
Red Blend	8214
Bordeaux-style Red Blend	6444

Le marché du vin se caractérise par une grande diversité et une forte concurrence, avec une large gamme de prix et de qualités. La demande mondiale tend à privilégier les millésimes récents et les cépages emblématiques, reflétant l'évolution des préférences des consommateurs et des tendances du marché.



ANALYSE DU MARCHE DU VIN FRANÇAIS

Nombre de Domaines Propriétés Viticoles

3833

Prix Médian Dollars US \$29,00 Note Moyenne Note sur 100 88,89

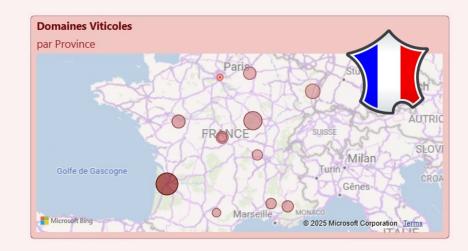


Un Acteur Clé sur la Scène Internationale

- **3 833 domaines** viticoles recensés en France.
- Une production variée, avec forte concentration de domaines en Bordeaux et Bourgogne.

Tendances des Prix et de la Qualité.

- Prix moyen du vin : \$39,61, position premium.
- Note moyenne des vins : 88,89 / 100, soulignant l'excellence et la reconnaissance des vins français.



Répartition des Cépages	
par Nombre de Vins	
Cépage	Nombre de Vins
Bordeaux-style Red Blend	4413
Chardonnay	2547
Pinot Noir	1786
Rosé	1725
Bordeaux-style White Blend	949

La France se distingue par sa diversité viticole, un positionnement premium, et une forte reconnaissance internationale. Sa domination sur certains cépages et son ancrage dans des terroirs prestigieux renforcent son attractivité sur le marché mondial.



RECOMMANDATIONS

POUR LE POSITIONNEMENT TARIFAIRE





RECOMMANDATIONS POUR LE POSITIONNEMENT TARIFAIRE

Utiliser les filtres pour comparer le vin à ses concurrents directs

- Millésime 2016 / Cépage Pinot Noir / Région Bourgogne
- Notation 94/100 pour identifier des vins de qualité équivalente.
- Explorer les intervalles notation et prix pour moduler le prix moyen et médian.



Affiner le Tarif avec le Filtre « Tarification »

- Ajustement dynamique du prix : vision instantanée du positionnement
- Comparaison en un coup d'œil : Prix min, médian, max du marché.
- Trouver un bon équilibre : entrée de gamme, intermédiaire ou premium.
- Adapter la stratégie : choisir un tarif compétitif et valorisant.



Grâce aux filtres du tableau de bord et au réglage du tarif, le Domaine des Croix peut comparer son vin aux références du marché et ajuster son prix de manière optimale. Une vision claire du positionnement permet de choisir entre entrée de gamme, intermédiaire ou premium en toute simplicité.



RECOMMANDATIONS POUR LE POSITIONNEMENT TARIFAIRE

Le Domaine des Croix peut choisir son positionnement selon sa stratégie de marché :

Entrée de Gamme (\$80 - \$130)

- Positionnement plus accessible pour toucher un public large.
- Stratégie axée sur le volume de ventes.
- A Risque de dilution de l'image premium du domaine.

Marché Intermédiaire (\$130 - \$180)

- Alignement avec le prix médian du marché.
- Bon équilibre entre compétitivité et valeur perçue.
- Stratégie adaptée pour cible avec bon rapport qualité/prix.

Haut de Gamme / Premium (\$180 - \$250)

- Positionnement exclusif pour une clientèle exigeante et prestigieuse.
- Stratégie de valorisation du terroir et de la rareté.
- Marché plus restreint, mais image de marque renforcée.





STRATÉGIE DE POSITIONNEMENT SUR LE MARCHÉ AMÉRICAIN

Pour s'implanter efficacement aux États-Unis, le Domaine des Croix doit aligner son prix sur son image et son ambition commerciale.



Fourchette recommandée: \$130 - \$200

- Un prix autour de \$150 \$180 assure un équilibre entre accessibilité et prestige.
- Différenciation et montée en gamme
 - \$130 \$150 : attire les amateurs éclairés recherchant un Grand Cru accessible.
 - \$180 \$200 : renforce l'image haut de gamme et exclusive, comparable aux grandes maisons.

L'Impact du Vieillissement sur le Prix

Un Grand Cru comme le Domaine des Croix 2016 Corton Grèves bénéficie d'un fort potentiel de garde.

- Un vieillissement maîtrisé permet de justifier un positionnement plus élevé.
- À long terme, la rareté et la bonification du vin peuvent soutenir une montée en gamme.



En adoptant cette stratégie, le Domaine des Croix maximise sa compétitivité et valorise son vin sur un marché exigeant et concurrentiel.

