



Jean Paul Van Tongeren

06 86 77 65 14 | jpvt@outlook.fr

<https://jpvt-data.github.io>
www.linkedin.com/in/jpvt33

Profil

Professionnel engagé, habitué à faire le lien entre données, équipes et opérations pour faire avancer les choses concrètement. À l'aise dans des contextes mouvants, je structure les flux, détecte les irritants et transforme l'info en levier d'action. Curieux, rigoureux et fiable, je suis là pour apprendre vite, accompagner les équipes, et contribuer à optimiser ce qui peut l'être.

Compétences clés

- **Analyse de données** : SQL avancé (PostgreSQL, MySQL), Python (Pandas, NumPy), traitement automatisé.
- **Reporting & Pilotage** : Tableaux de bord Power BI, Excel expert (TCD, macros), DAX, KPI et indicateurs personnalisés.
- **Structuration & fiabilisation** : Nettoyage, contrôle qualité, extraction multi-source, suivi de cohérence.
- **Gestion des flux & facturation** : Paramétrage MRP, SAP BW Analysis, coordination logistique et planning.
- **Support & amélioration continue** : Accompagnement des équipes, détection des irritants, actions correctives.
- **Soft skills** : Adaptabilité, fiabilité, sens de l'alerte, rigueur, autonomie, esprit d'équipe, sens du service.

Formation

Certification Data Analyst RNCP 37429 – Licence L3

Wild Code School | 2024 - 2025

- Collecte, nettoyage, automatisation des données – SQL, Python, ETL
- Tableaux de Bord, Reporting, Business Analyse – PowerBi, Looker
- Machine Learning, IA, Modèles de prédiction
- Gestion de projet : Agile, Scrum, Kanban, GitHub
- Confidentialité et conformité RGPD

BTS Communication Visuelle, Infographie

EDAAG Bordeaux | 2000 - 2003

- Création graphique, conception d'identités visuelles - Suite Adobe.

Directeur de Magasin Retail - Pilotage analytique et stratégique

Truffaut Bordeaux | 2021 - 2025

- Pilotage global d'un centre de profit : suivi des indicateurs financiers, commerciaux, RH et structurels
- Management stratégique d'une équipe de 20 collaborateurs et déploiement de plans de développement des compétences
- Reporting et suivi des KPI (SAP BW, Analysis, Power BI, Excel, Office 365)
- Optimisation des stocks et anticipation des approvisionnements, paramétrage et planning MRP, analyse des rotations, coordination des projets commerciaux
- Référent et Formateur MRP au national, Conception de contenus et supports de formation, animation d'ateliers présentiel et e-learning.
- Coordination des échanges internes et externes avec les partenaires locaux

Expérience

Professionnelle

Chef de Groupe Commerce Retail Store

Truffaut Mérignac | 2011 - 2021

- Analyse et pilotage des ventes, commandes et flux logistiques, stratégie commerciale
- Élaboration de reportings (SAP BW, Excel avancé) pour suivre KPI tels que CA, taux de rotation et taux de rupture
- Gestion multi-familles de produits : codification, référencement et coordination des flux de marchandises pour garantir la disponibilité produit
- Animation d'équipes pluridisciplinaires : recrutement, formation et diffusion de bonnes pratiques de merchandising et de vente
- Conception et pilotage d'opérations commerciales saisonnières pour dynamiser la performance du rayon

Centres d'Intérêt

- Jeux de stratégie et d'anticipation (échecs, jeux de gestion)
- Basketball (jeu collectif, stratégie)
- Musique (rock progressif, électro)
- Univers fantasy et RPG
- Histoire, nature et exploration