

EJEMPLO DE UN KIOSCO



Gastos mensuales				
	Tipo de producto	Nº Unidades	Precio por unidad	Total (Euros)
Compra de productos/ materiales	1. Pipas	1.000	0,72 €	720 €
	2. Variado de frutos secos	1.000	0,35 €	350 €
	3. Gominolas de frutas	1.000	0,40 €	400 €
Coste total de todos los productos				1.470 €
	Número empleados/as	Sueldo		
Salarios	1	1.000 €		1.000 €
Otros gastos (luz, alquiler, seguros...)				400 €
TOTAL DE GASTOS				2.870 €

Ganancias mensuales						
Nombre del producto	Precio de costo por unidad	Porcentaje de ganancia por unidad	Precio de venta al público	Ganancia real por producto vendido	Nº total de productos vendidos	Ganancias totales
Pipas	0,72 €	300%	2,16 €	1,44 €	500	720 €
Variado de frutos secos	0,35 €	300%	1,05 €	0,7 €	400	280 €
Gominolas de frutas	0,40 €	300%	1,20 €	0,8 €	500	400 €
Total de ganancias						1.400 €

Informe de viabilidad y ganancias		
Gastos mensuales	Ingresos mensuales	Balance
2.870 €	1.400 €	-1.470 €

Propuestas de mejora para alcanzar un balance más positivo	
¿Has vendido todo el producto que tenías a la venta?	No, he de aumentar ventas o no comprar tanto de estos productos.
¿Necesitas incluir otros productos a la venta para aumentar ingresos?	Sí, quizás disminuir la compra de unidades de los productos que me han sobrado y tener más variedad añadiendo nuevos productos para tener más clientes.
¿Puedes mantener a tu empleado con estas ganancias?	No, si sigo con el mismo balance no podré mantenerlo.