知识点 3: 商业银行的几种创新业务

一、电子银行业务

(一) 电子银行业务的含义与特点

电子银行业务,简称"电子银行",一般是网上银行、电话银行、手机银行及其他电子金融业务的统称,是银行借助客户的个人电脑、固定电话、移动电话、掌上电脑等通信终端或其他智能设备,向社会公众开放银行内部计算机网络或专用通信网络,并向客户提供金融交易服务的一种现代化方式。

电子银行业务的特点:第一,以计算机技术为基础,以网络为媒介;这也是 电子银行业务区别于传统银行业务的最显著特征。第二,客户自助服务。第三, 灵活便捷的全天候服务。第四,经营成本相对低廉。第五,业务综合能力较强。

- (二) 电子银行业务的类型
- 第一, 网上银行业务
- 第二, 电话银行业务, 是指利用电话等声讯设备和电信网络开展的银行业务
 - 第三, 手机银行业务, 是指利用移动电话和无线网络开展的银行业务

其他,是指利用电子服务设备和网络,由客户通过自助服务方式完成金融交易的银行业务。如: ATM 业务、POS 业务、微信银行、直销银行等。

目前,电子银行渠道已经成为我国银行客户的首选渠道。

二、私人银行业务

(一) 私人银行业务的含义与特点

私人银行业务,简称"私人银行",是商业银行专门为社会富有阶层或高净值人群提供的一种金融服务,目标是为这些高端财富拥有者提供专业的财产投资和管理服务。

私人银行业务的特点,主要反映在以下几个方面:

第一,私密性。

第二,专属性。

第三,一站式、全方位服务。

(二) 私人银行业务的客户对象与主要业务类型

1、客户对象

私人银行业务的目标客户是拥有富裕资产或高收入的客户。

2、主要业务类型

私人银行的业务内容非常广泛,通常包括:资产管理服务、保险服务、信托 服务、税务咨询和规划、遗产咨询和规划、房地产咨询等业务类型。

三、理财业务

(一) 理财业务的含义与类型

商业银行的理财业务,一般是指银行接受投资者委托,根据掌握的投资者信息及其金融产品,在分析投资者自身财务状况、了解和发掘需求的基础上,帮助其制定财务管理目标和计划、选择金融产品以实现其理财目标的一系列服务过程。理财业务属于商业银行的表外业务。

依据不同的分类标准,银行的理财业务有不同的分类方法。如:

- 1、按照业务的服务对象或客户划分,包括个人理财业务和公司理财业务。
- 2、按照管理运作方式不同,包括理财顾问服务和综合理财服务。

(二) 理财产品

常见的银行理财产品类型

分类标准	产品基本类型
收益和风险特 征	保证收益类,非保证收益类
产品的设计结构	结构化理财,非结构化理财
投资对象	货币市场类、外汇市场类、资本市场类、实业投资类等
币种	人民币、美元、港币、欧元、英磅、日元等

期限	开放式, 封闭式 (短期、中期、长期)等
投资方向	信贷资产类、信托类、新股申购类,银信合作类、QDII
与方式	类、结构型等

四、供应链金融业务

(一) 基本概念

商业银行的供应链金融业务(Supply Chain Finance, SCF),简称"供应链金融",也称"供应链融资",是指银行从整体产业链的角度出发,开展综合授信,把供应链上的相关企业作为一个整体,根据交易中构成的链条系和行业特点,设定融资方案,将资金注入到供应链上的相关企业,并提供灵活运用的金融产品和服务的一种业务模式。

- (二) 供应链金融的特点
- 1、供应链金融是银行传统信贷模式的创新形式
- 2、供应链金融相比于传统银行授信具有明显的优点
- 3、供应链金融业务的开展,对于商业银行和企业各具好处。
- (三) 供应链金融业务的基本业务类型
- 第一,应收类产品
- 第二,预付类产品
- 第三,存货类产品

练一练

按照收益和风险特征分类,银行理财产品可以分为()。

- A. 货币市场类
- B.非保证收益类
- C. 外汇市场类
- D. 保证收益类