

» Operação Estatística - IUT

João Lopes Filipe Santos







- "A informação é uma necessidade básica dos cidadãos, das instituições públicas e das empresas";
- "Atividade produtiva, relações com o exterior, património cultural, ambiente, demografia, conhecimento têm dinâmicas que se tornam mais visíveis e compreensíveis através das estatísticas oficiais";
- "Produzir e divulgar de forma rigorosa, isenta e com normas claras de confidencialidade estatísticas oficiais para todos";
- "Contribuímos para que os cidadãos compreendam e adquiram o hábito de utilizar a estatística";
- "Apoiamos a investigação".









» Fases da Operação Estatística

- Concepção
- Operação
- Difusão



OE/Concepção



» Concepção

Objectivo Compreender a realidade a partir de dados.

<u>Tipo</u> Recenseamento, Amostragem, Estudo estatístico.

Operação Estatística - IUT

Fonte Questionários, Dados administrativos.







» Operação

Recolha: Directa (Presencial, Telefónica, Web) ou Indirecta.

- Tratamento: Formatação, Validação, Outliers, Imputação.
- **Análise:** Gráficos, Medidas descritivas, Modelos.



OE/Operação/Análise



» Análise

<u>Gráficos</u> Circular, Barras, Extremos-e-quartis, Histograma.

Operação Estatística - IUT

Medidas descritivas Tendência central, Dispersão.

Modelos Regressão linear, Regressão logística.









» Difusão

<u>Indicadores</u> Resultados dos inquéritos, para público em geral.

Microdados Base de dados dos inquéritos, para investigadores.

Operação Estatística - IUT

<u>Destaques</u> *Press release* curta, harmonizada, calendarizada.

<u>Publicações/Boletins</u> Documento longo, calendarizado.

Estudos Documento longo, não-calendarizado.







- » Inquérito à Utilização do Telemóvel
- Vídeo: ..\media\OE-IUT_20180411.mp4
- Questionário: https://docs.google.com/forms/.../viewform

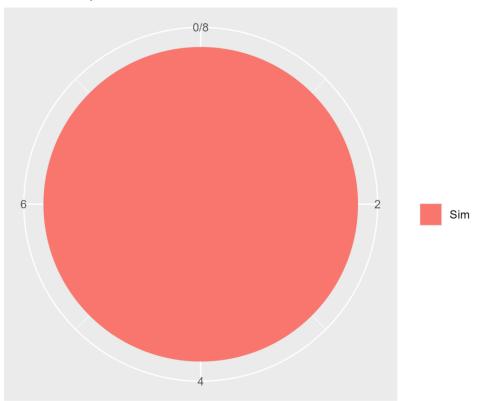
Operação Estatística - IUT

Análise: https://r4.ine.pt/



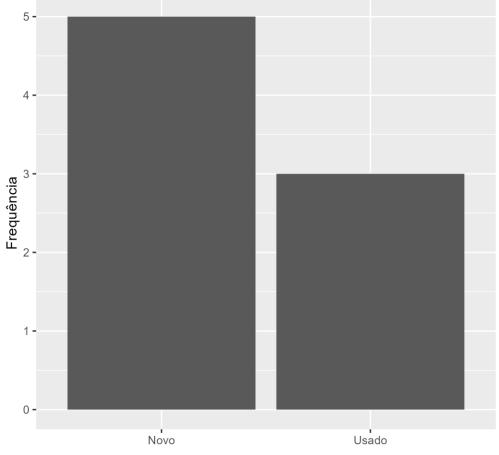


Tem Smartphone?





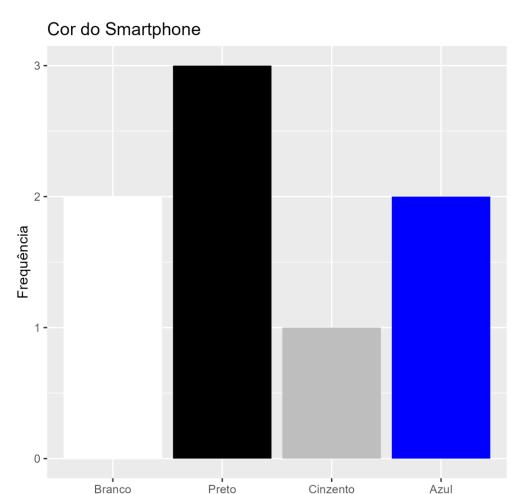




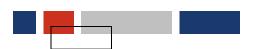


AGE_FIRST	Freq	Cumul	Rel	RelCumul
7	2	2	28.60%	28.60%
9	1	3	14.30%	42.90%
10	1	4	14.30%	57.10%
12	2	6	28.60%	85.70%
14	. 1	7	14.30%	100.00%



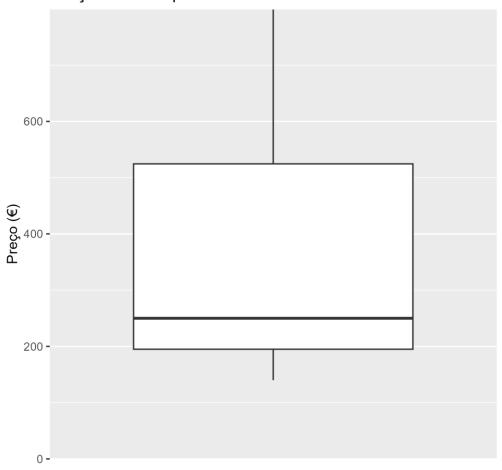




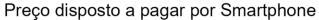




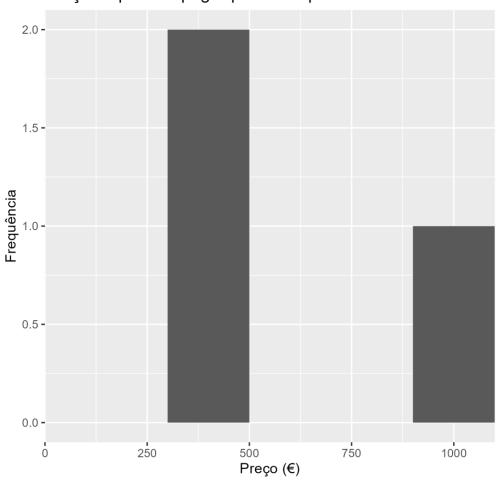


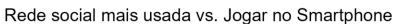




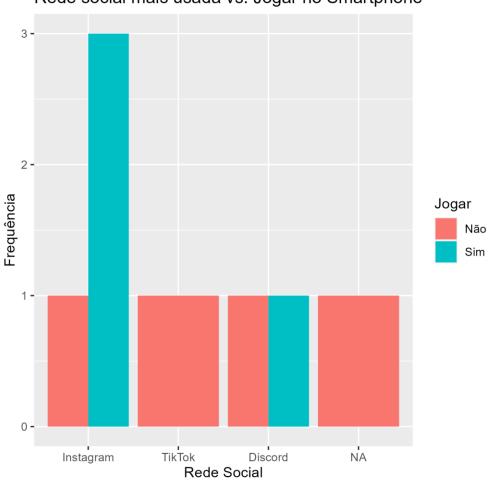






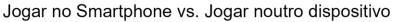




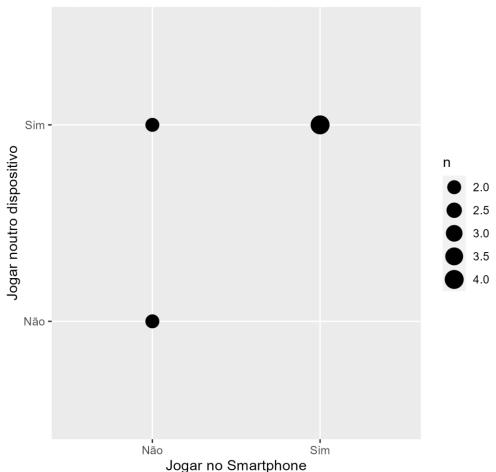


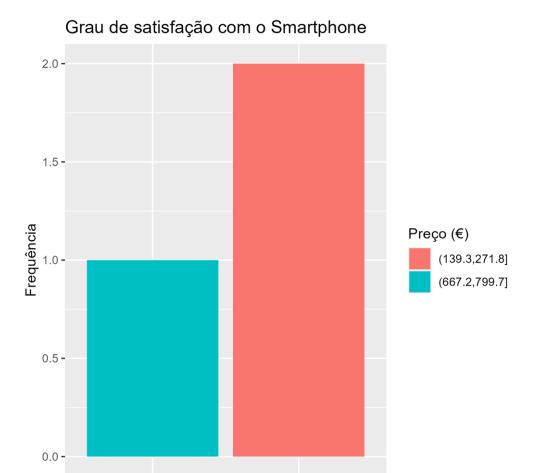












Satisfação [(Muito baixo) 1 - 5 (Muito alto)]







	Mean	Median	Mode	StDev	IQR	Range
AGE_FIRST	10.14	10	7	2.67	4	7
PRICE	396.33	250.00	139.99	353.03	329.51	659.01
PRICE_NEW	620.00	400.00	360.00	416.17	370.00	740.00



Fevereiro 2025





```
lm(formula = PRICE NEW ~ PRICE, data = tb5)
```

Estimate Std. Error t value Pr(>|t|)

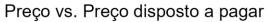
(Intercept) 309.0992 NaN NaN NaN PRICE 0.3636 NaN NaN NaN

Multiple R-squared: 1.00, Adjusted R-squared: NaN

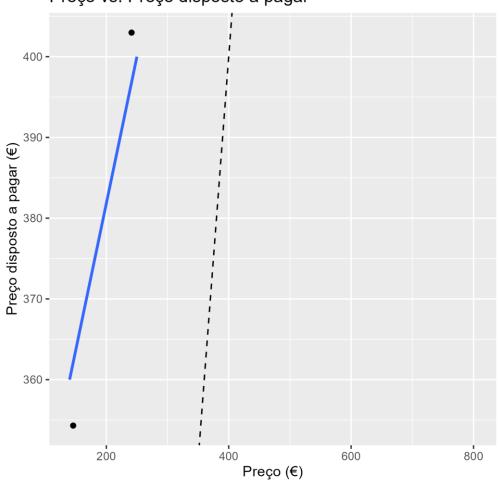


















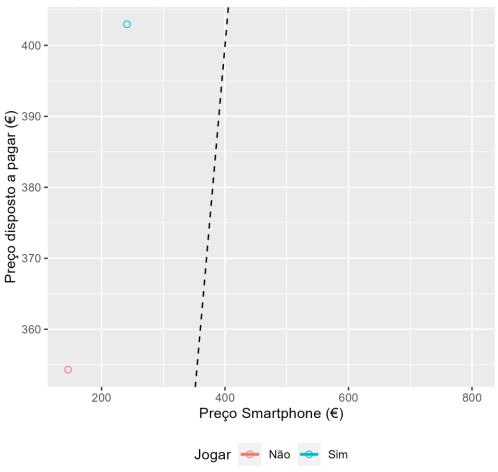
```
lm(formula = PRICE NEW ~ PRICE + PLAY PHONE, data = tb5)
                Estimate Std. Error t value Pr(>|t|)
(Intercept)
                309.0992
                                 NaN
                                         NaN
                                                  NaN
                  0.3636
PRICE
                                 NaN
                                         NaN
                                                  NaN
PLAY PHONETRUE
                      NA
                                 NA
                                          NA
                                                   NA
Multiple R-squared: 1.00, Adjusted R-squared:
                                                   NaN
```

















```
glm(formula = PLAY_PHONE ~ PRICE, family = "binomial", data = tb5)

Estimate Std. Error t value Pr(>|t|)
(Intercept) -8.385e+01 2.181e+05 0 1
PRICE 4.297e-01 1.058e+03 0 1

AIC: 4.00

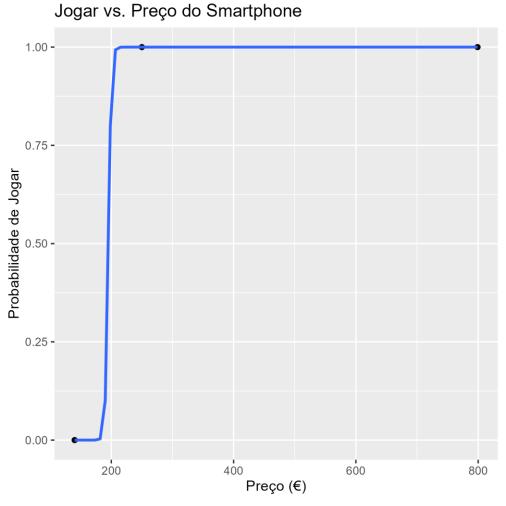
OR 2.5 % 97.5 %
PRICE 1.54 0.00 Inf
```















```
glm(formula = PLAY PHONE ~ PRICE + SOCIALNET, family = "binomial", data = tb5)
            Estimate Std. Error z value Pr(>|z|)
(Intercept)
                  NA
                              NA
                                      NA
PRICE
                              NA
                                      NA
                  NA
                                                NA
SOCIALNET
                  NA
                              NA
                                      NA
                                                NA
AIC: NA
              OR 2.5 % 97.5 %
PRICE
              NA
                     NA
                             NA
SOCIALNET
                             NA
              NA
                     NA
```





Jogar vs. Preço do Smartphone (by Rede Social)



Probabilidade de Jogar

Preço (€)









Obrigado

https://www.r-project.org/

https://rstudio.com/

https://github.com/jsollari/OE-IUT2020