



BIENVENIDOS AL ÁREA EPT - SEMANA 23 (EDUCACIÓN PARA EL TRABAJO)



Publicado por:





Secundaria

1.º y 2.º grado: Educación para el Trabajo

SEMANA 23

Aplicamos el modelo de negocios Lean Canvas* (Parte VII)

DÍAS 4 Y 5

Actividad: Comprendemos las características del inventario de recursos (día 4)

Actividad: Formulamos las hipótesis del bloque estructura de costos (día 5)

RECURSOS Y/O MATERIALES A USAR (EDUCACIÓN PARA EL TRABAJO)



PRIMERO, ¿QUÉ NECESITAMOS?

- Tu portafolio
- Cuaderno u hojas de papel, si son de reúso, mejor!
- Un lápiz
- Un lapicero con tinta azul o negra
- Muchas ganas de hacer las actividades
- Involucrar a tu familia

Publicado por:





Secundaria

ACTIVIDAD 01 - DÍA 04

(Comprendemos las características del inventario de recursos)

Iniciamos informandonos

buenos días



Actividad

Comprendemos las características del inventario de recursos (día 4)

¡Nos informamos!

(Puedes leer o escuchar la siguiente situación)

Necesitamos saber los gastos que más van a incidir en la estructura de costos. Para ello, es necesario tener conocimiento sobre qué recursos, maquinarias, equipos, entre otros, se van a necesitar; luego, hay que analizar si algunos de esos costos se pueden disminuir, para lo cual, en la presente actividad mencionamos un ejemplo y estrategias que pueden tomarse en cuenta para reducir los gastos en activos.

Debemos elaborar el diagrama de flujo de operaciones que nos proporcionará la información sobre los requerimientos de personal, materiales, equipos, máquinas y herramientas. Para la elaboración del diagrama de flujo de operaciones, se puede emplear flechas verticales u horizontales, que indican la secuencia de las operaciones a realizar, y entre paréntesis se debe colocar las cantidades, tiempo y tipo de labor. El proceso se inicia con el ingreso de materia prima y culmina con la salida del producto final.

El diagrama de flujo de operaciones nos permitirá elaborar un inventario básico de las maquinarias y equipos que se requieren para elaborar el producto. Sin embargo, una vez obtenida esta información, es conveniente definir las alternativas más adecuadas de adquisición o no adquisición de las maquinarias o equipos, una decisión correcta puede ser que no hay necesidad de comprar toda la maquinaria o equipos, tal vez, en algunos casos, ninguno. Veamos algunas alternativas al respecto de esta aseveración:

Publicado por:





ACTIVIDAD 01 - DÍA 04

(Comprendemos las características del inventario de recursos)

Una alternativa, para no comprar desde un comienzo máquinas o equipos, es que otros talleres de la localidad puedan hacer las labores especializadas, por ejemplo, el diseño del producto lo realizas tú, pero la fabricación de las partes se puede encargar a otros especialistas.



**¡ iniciemos ... elaboraremos
nuestra primera actividad ...!!**

one - diagrama de flujo





Secundaria

ACTIVIDAD 01 - DÍA 04

(Comprendemos las característica del inventario de recursos)

Así, la posibilidad de tercerizar ciertas labores en talleres especializados se puede dar en el siguiente caso:

Si se necesita de un torno para modelar patas de sillas de madera y la producción no será cuantiosa, ni constante, no hay porqué comprar la maquinaria, más económico será contratar los servicios de un carpintero experto en el servicio de torneado.

La estrategia mencionada evitaría tener que comprar equipos y maquinarias al inicio de tu emprendimiento. En cambio, cuando ya tengas validadas las hipótesis y se vea que la demanda de productos puede ser creciente, de acuerdo con el mercado objetivo, tal vez será necesario adquirir todos los equipos y las máquinas necesarias.

Después de realizar la lectura, elabora el diagrama de flujo de operaciones de tu proyecto de emprendimiento, y con base en dicho diagrama, realiza un inventario de las máquinas y equipos que, de acuerdo con el diagrama de flujo de operaciones, necesitaría tu proyecto. Luego, observa la existencia de talleres especializados de tu localidad, escoge aquellos que puedas contratar para ciertos trabajos. De acuerdo con esa información, decide qué maquinarias podrías evitar comprar al inicio. A continuación, te planteamos un ejemplo de cómo puedes elaborar el cuadro:

Inventario de máquinas y equipos	Uso	No comprar porque:
Torno	Tornear madera	Existe el servicio de torneado, en la carpintería "San José"





Secundaria

APRENDO
en casa

ACTIVIDAD 01 - DÍA 04

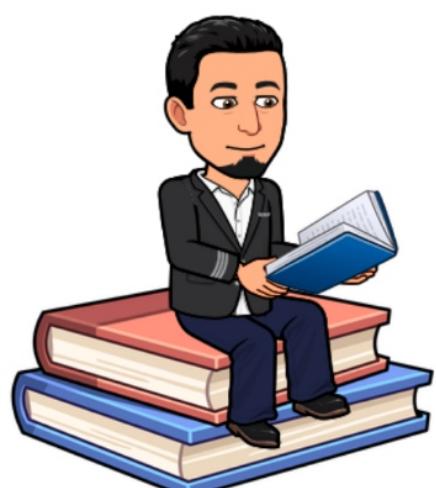
(Comprendemos el bloque de estructuras de costos)

Inventario

two

INVENTARIO DE MÁQUINAS Y EQUIPOS	USO	NO COMPRAR PORQUE:

**¡ sigamos aprendiendo
con la lectura ...!!**



Publicado por:





ACTIVIDAD 02 - DÍA 05

(Formulamos las hipótesis del bloque estructura de costos)

Actividad

Formulamos las hipótesis del bloque estructura de costos (día 5)



**¡ lee detenidamente
para que compredas ...!!**

¡Creamos!

Seguramente, tu lienzo de modelo de negocios Lean Canvas se está llenando de hipótesis redactadas en cada bloque. ¡Felicitaciones! El día de hoy, llegó el momento de redactar las hipótesis del séptimo bloque, denominado **estructura de costos**. Para ello, te apoyarás en lo aprendido en la semana 22 acerca de los costos de productos físicos o virtuales, así como de los procedimientos para elaborar el presupuesto básico. También te ayudará lo aprendido en la primera parte de la presente guía.

¿Preparada/o para redactar las hipótesis del bloque de estructura de costos? Para la formulación de tus hipótesis debes describir los costos que tendrás que afrontar para iniciar la implementación de tu proyecto. Las siguientes preguntas te ayudarán en la formulación de tu hipótesis en este bloque:

- ¿Cuáles son los mayores gastos en los activos, referentes a las máquinas y herramientas?

three





Secundaria

ACTIVIDAD 02 - DÍA 05

(Formulamos las hipótesis del bloque estructura de costos)

- ¿De cuáles de tus activos se puede posponer la compra y, más bien, utilizar servicios especializados existentes en tu localidad?

for

- ¿Cuáles son tus costos fijos?

five

- ¿Cuáles son tus costos más altos a la hora de captar clientes?

six





Secundaria

ACTIVIDAD 02 - DÍA 05

(Formulamos las hipótesis del bloque estructura de costos)

Una vez que tengas definidas las respuestas correspondientes, redacta de la forma más resumida posible tus hipótesis, en notas adhesivas (*post-it*) o cartulinas pequeñas, y pégalas en el bloque correspondiente de tu lienzo Lean Canvas.

LIENZO LEAN CANVAS

PROBLEMA	SOLUCIÓN	PROPOSICIÓN DE VALOR ÚNICA	VENTAJA ESPECIAL	SEGMENTO DE CLIENTES
Problemas Top 3 (Alternativas)	3 Características del producto/servicio METRICAS CLAVE Actividades Clave a Medir	Una frase clara, simple, sencilla que explique qué te hace especial y cómo vas a ayudar a tus clientes a resolver su problema.	Qué te hace especial/diferente	Segmento objetivo
			CANALES Vía de acceso a clientes	[Early adopter]
ESTRUCTURA DE COSTES Gastos	FLUJO DE INGRESOS Cómo vamos a ganar dinero			

QUERER ES PODER



seven





ACTIVIDAD 02 - DÍA 05

(Formula las hipótesis del bloque estructura de costos)

Reflexiona

¿Crees que lo aprendido hoy te será útil para la implementación de tu proyecto de emprendimiento? ¿Por qué?

eight



**¡muchas gracias
por tu esfuerzo y
atención ...!!**





Secundaria

ACTIVIDAD 02 - DÍA 05

(Formula las hipótesis del bloque estructura de costos)

Recuerda las ideas clave que aprendiste en esta guía

- El diagrama de flujo de operaciones nos proporciona la información sobre los requerimientos de personal, materiales, equipos, máquinas y herramientas.
- El diagrama de flujo de operaciones nos permitirá elaborar un inventario básico de las maquinarias y equipos que se requieren para elaborar el producto.
- Es conveniente definir las alternativas más adecuadas de adquisición o no adquisición de maquinarias y/o equipos, ya que una decisión correcta puede ser prescindir de comprar algunos objetos que tengas enlistados o, en algunos casos, no comprar ninguno. Existen alternativas al respecto de esta aseveración.
- Una alternativa, para no comprar de inicio máquinas o equipos, es que otros talleres de la localidad puedan hacer las labores especializadas que se requiera.
- La hipótesis de este bloque debe contestar las siguientes preguntas:
 - ¿Cuáles son los mayores costos en los gastos de activos, referentes a las máquinas y herramientas?
 - ¿Cuáles de tus activos pueden ser pospuestos de compra porque se pueden utilizar servicios especializados existentes en tu localidad?
 - ¿Cuáles son tus costos fijos?
 - ¿Cuáles son tus costos más altos al captar clientes?

iRecuerda!

Sé creativa/o y organiza lo elaborado utilizando el material que tengas a tu alcance. Asimismo, comparte tu producción final con tu familia. ¡No te olvides de guardar tu producción en el portafolio!

iTú eres valiosa/o!

Publicado por:

