



## BIENVENIDOS AL ÁREA EPT - SEMANA 22 (EDUCACIÓN PARA EL TRABAJO)



Publicado por:





## 1.º y 2.º grado: Educación para el Trabajo

**SEMANA 22**

# **Aplicamos el modelo de negocios Lean Canvas\* (Parte VI)**

**DÍAS 4 Y 5**

**Actividad:** Comprendemos el bloque de estructura de costos (día 4)

**Actividad:** Analizamos los procedimientos para la elaboración del presupuesto básico (día 5)

## **RECURSOS Y/O MATERIALES A USAR (EDUCACIÓN PARA EL TRABAJO)**



### **PRIMERO, ¿QUÉ NECESITAMOS?**

- Tu portafolio
- Cuaderno u hojas de papel, si son de reúso, mejor!
- Un lápiz
- Un lapicero con tinta azul o negra
- Muchas ganas de hacer las actividades
- Involucrar a tu familia





Secundaria

## ACTIVIDAD 01 - DÍA 04

(Comprendemos el bloque de estructuras de costos)

# Iniciamos informandonos ....



Actividad

Comprendemos el bloque de estructura de costos (día 4)

### ¡Nos informamos!

(Puedes leer o escuchar la siguiente situación)

A ver, vamos entendiendo el significado de algunos términos que mencionaremos más adelante, por ejemplo:

**Costo.** Valor en dinero de todos los recursos necesarios para la elaboración de un producto o servicio determinado.

Entre los costos más importantes están:

Cuánto te costará crear tu producto o propuesta de valor. Este costo se expresa en dos tipos: costos fijos y costos variables.

Los costos fijos son aquellos que intervienen en la elaboración del producto, pero que no varían si aumenta o disminuye la cantidad de unidades elaboradas. Por ejemplo, el costo del alquiler de un espacio siempre será igual, sin importar la cantidad de productos que labores.

En cambio, se denomina costo variable cuando el costo aumenta o disminuye dependiendo de cuál es la cantidad de unidades elaboradas. Por ejemplo, el número de envases utilizados, la cantidad de insumos requeridos, entre otros.

Publicado por:





Secundaria

**APRENDO**  
en casa

# ACTIVIDAD 01 - DÍA 04

(Comprendemos el bloque de estructuras de costos)

## Punto de Equilibrio

Cuando empieces a vender, tendrás que calcular el punto de equilibrio, es decir, saber la cantidad de productos o servicios que necesitas vender para cubrir todos tus costos; en ese punto ni ganas ni pierdes.

Tu estructura de costos debe responder las siguientes preguntas:

- ¿Cuáles son los costos fijos o variables más significativos de tu modelo de negocio?

one

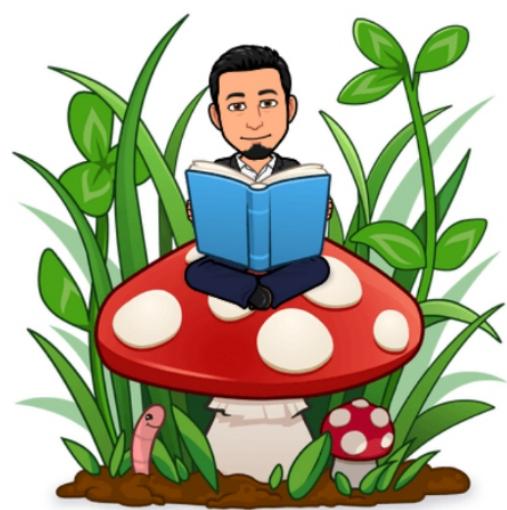
---

---

---

---

**¡ sigamos aprendiendo  
con la lectura ...!!**



Publicado por:





Secundaria

# ACTIVIDAD 01 - DÍA 04

(Comprendemos el bloque de estructuras de costos)

Cuando empieces a vender, tendrás que calcular el punto de equilibrio, es decir, saber la cantidad de productos o servicios que necesitas vender para cubrir todos tus costos; en ese punto ni ganas ni pierdes.

Tu estructura de costos debe responder las siguientes preguntas:

- ¿Cuáles son los costos fijos o variables más significativos de tu modelo de negocio? Después de establecidos estos costos, debes tratar de que algunos de tus costos fijos pasen a ser variables.
- ¿Cuáles son las actividades más costosas de tu modelo de negocios?

Las actividades más costosas generalmente están en los canales de publicidad, se debe tratar de que sean gratuitos, por ejemplo, usando plataformas de internet, ya que la publicidad impresa siempre es más costosa; hay que evitarla.

Luego de la lectura que has realizado. Escribe o graba en un audio la respuesta a los siguientes retos:

- Elabora un listado de los costos fijos relacionados a la elaboración del producto de tu proyecto.

**one**

---

---

---

---





Secundaria

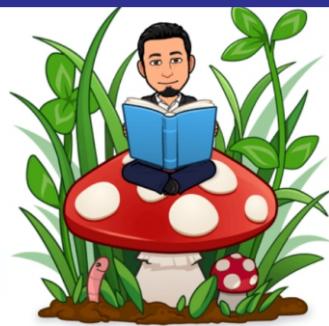
APRENDO  
en casa

## ACTIVIDAD 01 - DÍA 04

(Comprendemos el bloque de estructuras de costos)

# ¡ sigamos aprendiendo con la lectura ...!!

- Elabora un listado de los costos variables de tu proyecto.



two

---

---

---

---

---



Publicado por:





## ACTIVIDAD 02 - DÍA 05

(Analizamos los procedimientos para la elaboración del presupuesto básico)

### Actividad

Analizamos los procedimientos para la elaboración del presupuesto básico (día 5)



**¡ lee detenidamente para que comprendas ...!!**

#### ¡Analizamos!

Vamos a organizar los costos y los ingresos para identificar las partes de un presupuesto básico de inversión y ver luego cómo se relacionan para mostrarnos si estamos por encima o por debajo del punto de equilibrio.

Empezamos. Vamos a mostrar el esquema de un presupuesto básico de inversión para que luego puedas hacer el presupuesto básico de inversión de tu proyecto.

El costo total que representa la elaboración de cualquier producto está constituido por:

Costo total	Costo de inversión	<ul style="list-style-type: none"><li>Gastos preoperativos generales</li><li>Gastos de activos</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>Capacitaciones</li><li>Permisos de funcionamiento</li></ul>	
	Costo de producción	<ul style="list-style-type: none"><li>Costos variables totales</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>Equipos</li><li>Herramientas</li></ul>	
		<ul style="list-style-type: none"><li>Costos fijos totales</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>Materia prima</li><li>Insumos</li></ul>	
		<ul style="list-style-type: none"><li>Depreciación</li><li>Administrativos</li></ul>		
Costo total	<b>Costo de inversión + Costo de producción</b>			





Secundaria

## ACTIVIDAD 02 - DÍA 05

(Analizamos los preocedimientos para la eleboración del presupuesto básico)

- **Los costos preoperativos generales.** Son los que se realizan previamente a la implementación del proyecto (recuerda que estarás en la fase de validación, todavía no en la fase definitiva de implementación de tu proyecto; cuando estés en esta última, requerirás pago de licencias y otros).
- **Gastos de activos.** Están referidos a la adquisición de equipos, maquinarias, herramientas u otros (esto se puede evitar, según el caso. Por ejemplo, no comprando sino alquilando, o empleando servicios de terceros, especializados en determinadas labores).

**¡ sigamos con  
la lectura ...!!**



- **La depreciación.** Es el deterioro o pérdida de valor de equipos o maquinarias, se aplica a las máquinas o equipos adquiridos, sin embargo, como ya dijimos líneas arriba, estos equipos o maquinarias se pueden alquilar u optar por servicios de terceros. Para calcular el punto de equilibrio, no necesitas incluir a la depreciación si alquilas las maquinarias o equipos.
- **Precio unitario de venta.** Para conocer este precio, debes conocer el costo unitario y lo puedes obtener dividiendo el costo de producción entre el número de unidades elaboradas. ¡Atención!, este no es el precio de venta, es solo el costo unitario, para que con base en ello puedas tener una variable para definir tu precio de venta. Siempre recuerda: hay varias alternativas para la fijación del precio, dependiendo de los precios de la competencia, la capacidad adquisitiva de tu mercado objetivo, si cuentas con un producto innovador, si estas creando un nuevo mercado, etc.
- **El punto de equilibrio.** Es el número de unidades del producto que debo vender, para no ganar ni perder, este dato me sirve para saber el número de unidades que debo producir y variar el precio de acuerdo con los factores de fijación de precios.





Secundaria

## ACTIVIDAD 02 - DÍA 05

(Analizamos los procedimientos para la elaboración del presupuesto básico)

### Punto de equilibrio

Para calcular el punto de equilibrio debo tener:

- **El costo fijo total (CFT).** Como podemos ver en el cuadro, es la suma de todos los costos administrativos que no varían más la depreciación de nuestro mobiliario (en el caso sea de nuestra propiedad).
- **El costo variable unitario (CVU).** Para saber esta variable, primero debemos saber el costo variable total, el cual es la suma de todas las materias primas y los insumos utilizados en nuestra producción; a este resultado, debemos dividirlo entre el número de productos que decidimos elaborar y la cifra resultante es nuestro costo variable unitario (CVU).
- **El precio de venta (PV).** Es el precio por el cual venderás tu producto en el mercado.

Ahora, para determinar el punto de equilibrio (P.E.) se aplica la siguiente fórmula:

$$P. E. = \frac{\text{Costo fijo total (CFT)}}{\text{Precio de venta (PV)} - \text{Costo variable unitario (CVU)}}$$

Finalmente, obtengo el número de unidades mínimas que debo vender para no ganar ni perder.

Luego de la lectura que has realizado, escribe o graba en un audio la respuesta al siguiente reto:

- Elabora un diagrama de flechas de la secuencia que hay que seguir en el procedimiento para calcular el punto de equilibrio.





Secundaria

**APRENDO**  
en casa

## ACTIVIDAD 02 - DÍA 05

(Analizamos los preocedimientos para la eleboración del presupuesto básico)

### DIAGRAMA DE FLECHAS

**three**

**¡ muy buen trabajo  
te felicito ...!!**



Publicado por:





## ACTIVIDAD 02 - DÍA 05

(Analizamos los preocedimientos para la eleboración del presupuesto básico)

### Reflexiona

¿Crees que lo aprendido hoy te será útil para la implementación de tu proyecto de emprendimiento? ¿Por qué?

for

---

---

---

---

---

---

---

---



**¡muchas gracias  
por tu empeño y  
atención ...!!**

