



BIENVENIDOS AL ÁREA EPT - SEMANA 32 (EDUCACIÓN PARA EL TRABAJO)

Empezamos con recursos propios nuestro
Proyecto de emprendimiento



Publicado por:





Secundaria

3.º, 4.º y 5.º grado: Educación para el Trabajo

SEMANA 32

Empezamos con recursos propios nuestro Proyecto de emprendimiento

DÍAS 4 Y 5

Actividad: Comprendemos el proceso de empezar con recursos propios nuestro Proyecto de emprendimiento (día 4)

Actividad: Aplicamos estrategias para empezar con recursos propios nuestro Proyecto de emprendimiento (día 5)

RECURSOS Y/O MATERIALES A USAR (EDUCACIÓN PARA EL TRABAJO)



PRIMERO, ¿QUÉ NECESITAMOS?

- Tu portafolio
- Cuaderno u hojas de papel, si son de reúso, mejor!
- Un lápiz
- Un lapicero con tinta azul o negra
- Muchas ganas de hacer las actividades
- Involucrar a tu familia

¿QUE HAREMOS?

Empezar a incursionar en un mercado más amplio, prácticamente sin dinero, ¿será posible?, pues es lo necesario y lo más conveniente.

Esta semana, en la primera actividad, comprenderás el proceso de empezar con recursos propios y escasos, pero con la visión de ser grande en el futuro; y en la segunda actividad, aplicarás estrategias para que inicies tu Proyecto de emprendimiento con recursos propios.

Tienes **40** minutos para realizar cada actividad.





ACTIVIDAD 01 - DÍA 04

(Comprendemos el proceso de empezar con recursos propios nuestro ...)

Actividad

Comprendemos el proceso de empezar con recursos propios nuestro proyecto de emprendimiento (día 4)

iNos informamos!

(Puedes leer o escuchar la siguiente situación)

Te presentamos dos historias de éxito que parecen sacadas de cuentos.

Había una vez una niña cuya abuela le confeccionaba su ropa a partir de las telas de los sacos de papas, recién a los seis años tuvo su primer par de zapatos; y, aunque no lo creas, hoy es dueña de su propio canal de televisión y conduce un programa de televisión conocido mundialmente, entre sus múltiples actividades.

Por otro lado, había un adolescente inmigrante que hasta los 19 años no tuvo una computadora, y, gracias a su constancia, aprendió a programar programas digitales solo con lecturas de manuales de segunda mano. Gracias a sus conocimientos, pudo desarrollar una aplicación exitosa, y la vendió a Facebook en cerca de veintidós mil millones de dólares.

Estas dos personas son reales. La niña que mencionamos hoy tiene más de 65 años y se llama Oprah Winfrey; mientras que el adolescente es Jan Koum, cofundador de WhatsApp.



**bien ... ahora
sigamos leyendo
el texto ... !**





Secundaria

ACTIVIDAD 01 - DÍA 04

(Comprendemos el proceso de empezar con recursos propios nuestro ...)

Podríamos decir que estos dos personajes empezaron “de cero”, sin recursos. Pero como podrás ir pensando, lo importante es tener una visión clara y saber a dónde quieras llegar, tener en cuenta tus fortalezas y aprender mucho sobre lo que te apasiona, no bastan las ganas de llegar lejos, hay que prepararse.

Tu negocio puede empezar así no tengas todo lo que quisieras tener, debes seguir el siguiente procedimiento:

Haz un inventario de los recursos que tienes y de lo que te falta. Esto es algo que ya hiciste. La semana anterior vimos cómo lo trabajó Raúl en su Plan de acción y a partir de ahí, elaboramos el inventario de recursos necesarios para producir, es muy importante que tengas ordenado el tipo de recursos que te hace falta. De ello dependerán las estrategias que emplearás para buscar recursos.

Observa el inventario que escribiste tomando como base las actividades que realizarás, toma en cuenta aquello que se hará en talleres externos, sin necesidad de comprar equipos (Ver Cuadro 2 de la Guía de la semana 31). Esto es muy importante para comenzar con muy pocos recursos.

Lo más primordial es que no cambies tu producto ya que ha sido el resultado de todo un proceso comenzando por el *Design Thinking* y seguido por el Lean Canvas.

Empieza con tus recursos propios. Nunca empieces con recursos externos, es muy probable que termines peor de lo que hoy estás si comienzas con recursos que no son tuyos. Esto es una regla de oro que no debes olvidar ni dejar de cumplir.

Busca que tus ingresos sean más que tus egresos. Esto es suficiente por el momento, no te desesperes por tener grandes ganancias desde ya, eso vendrá después, dice el dicho “que poco a poquito se llena el jarrito” y es muy cierto, reúne tus recursos y mantén el negocio funcionando, pero de poco a poco.

Vende tú mismo al cliente. Necesitas saber sus preferencias, sus gustos de primera mano, sus observaciones a tu producto, esta información es valiosísima para ir mejorando. No podrías obtener todo este conocimiento si tu producto lo distribuyen los revendedores, esa estrategia guárdala para más adelante cuando ya conozcas muy bien a tu mercado.





ACTIVIDAD 01 - DÍA 04

(Comprendemos el proceso de empezar con recursos propios nuestro ...)

Ten claro tus objetivos y metas, siempre mide tu progreso. Tienes que tener una guía cotidiana que oriente cada tarea o actividad que planifiques, y en donde anotes la medición de cómo están los resultados de tus acciones. Tienes pocos recursos, por tanto, debes estar atento a cualquier alerta para tomar decisiones de mejora.

Luego de la lectura, realiza lo siguiente: elabora un mapa mental de la comprensión del proceso de empezar con recursos propios nuestro Proyecto de emprendimiento.

1





Secundaria

ACTIVIDAD 02 - DÍA 05

(Aplicamos estrategias para empezar con recursos propios nuestro proyecto ---)

Actividad

Aplicamos estrategias para empezar con recursos propios nuestro proyecto de emprendimiento (día 5)

¡Creamos!

Si todavía te faltan recursos propios para comenzar, podrías aplicar estas estrategias:

Realiza actividades económicas pequeñas para buscar recursos. Te pueden dar soporte económico para que ahorres dinero y luego inviertas en tu emprendimiento. Lo importante es que estés abocado a conseguir la meta que quieras lograr a pesar de las dificultades que encuentres. No te rindas, lo vas a lograr como Jan o como Oprah, y muchos más.

Empieza por un negocio pequeño, no necesariamente un negocio grande es más rentable que uno pequeño. En un negocio pequeño, que maneja escasos recursos, sus ingresos pueden ser altos, esto debido a que se orientan a producir y vender productos de rápida rotación, es decir, las ventas se realizan en períodos muy cortos (diario o semanal). Esto sucede, por ejemplo, en el alquiler de ternos, cuya rotación es corta en comparación a la confección y venta de los mismos. La confección de un terno es un negocio más grande, pero de más lenta rotación, el alquiler de ternos es un negocio que requiere menos recursos, pero la rotación de los alquileres de ternos es más rápida; por lo tanto, sus ingresos y ganancias pueden ser mayores.

**i bien ... sigamos
elaborando los
planes de acción ... !**



Publicado por:





ACTIVIDAD 02 - DÍA 05

(Aplicamos estrategias para empezar con recursos propios nuestro proyecto ---)

Emplea estrategias gratuitas de publicidad para lograr la atracción y retención de clientes. Abre cuentas de redes sociales para tu emprendimiento, no uses tus páginas personales. Brinda una excelente atención y trato a las personas, esto te servirá para una publicidad muy potente y gratuita el “boca a boca”.

Luego de la lectura, realiza lo siguiente: elabora un mapa conceptual de estrategias para empezar con recursos propios tu Proyecto de emprendimiento.

2





ACTIVIDAD 02 - DÍA 05

(Aplicamos estrategias para empezar con recursos propios nuestro proyecto ---)

¡Reflexiona!

¿Crees que lo aprendido hoy, te será útil para la implementación de tu proyecto de emprendimiento? ¿Por qué?

3





Secundaria

ACTIVIDAD 02 - DÍA 05

(Aplicamos estrategias para empezar con recursos propios nuestro proyecto ---)

¡Recuerda las ideas clave que aprendiste en esta guía!

Tu negocio puede empezar así no tengas todo lo que quisieras tener, debes seguir el siguiente procedimiento:

- Realiza un inventario de los recursos que tienes y de los que te faltan.
- Empieza con tus propios recursos.
- Busca que tus ingresos sean más que tus egresos, por el momento, esto es suficiente.
- Vende tú mismo al cliente.
- Ten en claro tus objetivos y metas, mide constantemente tu progreso.

Si todavía te falta recursos propios para comenzar, puedes aplicar, estas estrategias:

- Realiza actividades económicas pequeñas para buscar recursos.
- Empieza por un negocio pequeño, no necesariamente un negocio grande es más rentable que uno pequeño.
- Emplea estrategias gratuitas de publicidad para lograr la atracción y retención de clientes.

No olvides guardar en tu portafolio toda la información captada y registrada.

Usa tu tiempo libre, en la siguiente actividad:

Piensa en una nueva decoración para tu habitación. Pero no compres cosas para adornarla, ¿decorar diferente, pero con las cosas que tengo en casa? Utiliza tu imaginación y tu creatividad.

¡Recuerda!

Sé creativa/o y organiza lo producido utilizando el material que tengas a tu alcance. ¡No te olvides de guardar tu producción en el portafolio!

