



BIENVENIDOS AL ÁREA EPT - SEMANA 20 (EDUCACIÓN PARA EL TRABAJO)



Publicado por:





Secundaria



3.º, 4.º y 5.º grado: Educación para el Trabajo

SEMANA 20

Aplicamos el modelo de negocios Lean Canvas* (Parte IV)

DÍAS 4 Y 5

Actividad: Comprendemos el bloque flujo de ingresos del lienzo Lean Canvas (día 4)

Actividad: Analizamos el modelo de ingresos (día 5)

RECURSOS Y/O MATERIALES A USAR (EDUCACIÓN PARA EL TRABAJO)



PRIMERO, ¿QUÉ NECESITAMOS?

- Tu portafolio
- Cuaderno u hojas de papel, si son de reúso, mejor!
- Un lápiz
- Un lapicero con tinta azul o negra
- Muchas ganas de hacer las actividades
- Involucrar a tu familia





Secundaria

ACTIVIDAD 01 - DÍA 04

(Comprendemos el bloque flujo de ingresos del lienzo Lean Canvas)

Iniciamos informandonos



Actividad

**Comprendemos el bloque flujo de ingresos del lienzo
Lean Canvas (día 4)**

Nos informamos, analizamos y creamos

(Puedes leer o escuchar la siguiente situación)

Esta semana nos corresponde trabajar el bloque flujo de ingresos del lienzo del modelo de negocios Lean Canvas, lo haremos comprendiendo y analizando el modelo de ingresos o fuentes de ingresos tanto en el canal físico como en el canal web. En esta primera actividad, trabajaremos solo lo que corresponde al canal físico y en la segunda actividad abordaremos el canal web.

Recordemos que estamos en la etapa de elaboración de las hipótesis; culminada la elaboración de las hipótesis, tendrán que experimentarse, con ello se busca convertir las hipótesis en hechos. Si las hipótesis resultan erróneas, habrá que descartarlas o mejorarlas.

El bloque de fuente de ingresos es fundamental en el modelo de negocios, ya que te mostrará si es que los ingresos que se obtengan son suficientes para sostenerse económicamente al principio y luego crecer.

Una de las preguntas importantes de este bloque es “¿cuál es el modelo de generación de ingresos? o ¿cuáles serán las fuentes de ingresos?

En el canal físico, la estrategia más pertinente es la denominada “venta cruzada”. Consiste en ofrecer otros productos o servicios complementarios relacionados con el producto central que ofreces; un ejemplo común puede ser que luego de vender un celular al cliente se le ofrezca una funda de protección para este.



Publicado por:



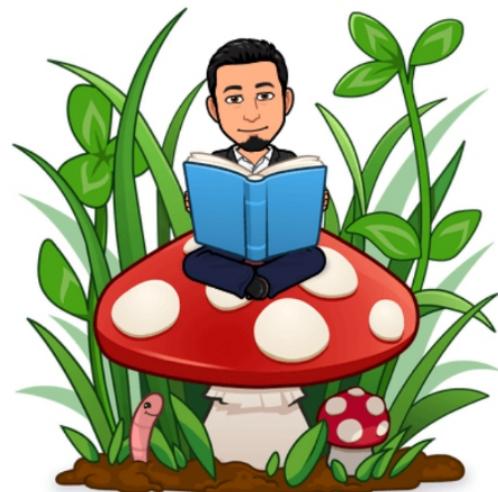
Secundaria

ACTIVIDAD 01 - DÍA 04

(Comprendemos el bloque flujo de ingresos del lienzo Lean Canvas)

Para el ejemplo de proyecto que venimos desarrollando, teniendo como producto ejemplo a la “miel mantequilla”, podrías complementar esta única fuente de ingresos con otros productos relacionados, de tal manera que ya no dependerías exclusivamente de un único producto como fuente de ingresos, sino de ingresos adicionales, con lo cual lograrías obtener una mayor estabilidad económica en el negocio, podrías por ejemplo ofrecer desodorantes naturales preparados con cera de abejas y otros ingredientes naturales, mascarillas humectantes para el cutis elaboradas con cera de abejas, también puede ser cremas humectantes para la piel a base de miel de abejas, jabones de tocador elaborados con miel de abejas, puede ser también una línea de bolsos jean con aplicaciones de abejas en pirograbado en cuero y otros. Lo único que necesitas es dejar volar tu creatividad e imaginación, puedes visitar internet donde encontrarás fuentes de información valiosa que puedes adaptar para tu proyecto.

**¡ sigamos aprendiendo
con la lectura ...!!**



Ahora, tu reto será organizar, mediante un listado, alternativas de fuentes de ingresos, que puedes implementar con relación a tu proyecto de emprendimiento, las fuentes de ingresos las debes clasificar dependiendo de tu proyecto y tu contexto en: artesanías, productos derivados u otros.





Secundaria

APRENDO
en casa

ACTIVIDAD 01 - DÍA 04

(Comprendemos el bloque flujo de ingresos del lienzo Lean Canvas)

Listado:

1



Escribe o graba en un audio las respuestas a las siguientes preguntas:

¿Para qué crees que te sirve lo aprendido en relación con tu proyecto de emprendimiento? ¿Por qué?

2

Publicado por:





Secundaria

ACTIVIDAD 02 - DÍA 05

(Analizamos el modelo de ingresos)

Actividad

Analizamos el modelo de ingresos (día 5)



**¡ lee detenidamente
para que compradas ...!!**

Nos informamos, analizamos y creamos

Decíamos que una de las preguntas importantes en el bloque flujo de ingresos en el lienzo Lean Canvas es, ¿cuál es el modelo de generación de ingresos? o ¿cuáles serán las fuentes de ingresos? Como hemos visto en el canal físico, la principal estrategia de fuentes de ingresos es la “venta cruzada”. Ahora conoceremos los modelos que podemos emplear en el canal web:

- Venta de productos, el comprador adquiere todos los derechos sobre lo adquirido, ya sea, ropa, zapatos, libros u otros.
- Venta de cursos, el comprador recibe el curso en forma virtual, puede ser por medio de plataformas educativas, recibe materiales, información, da exámenes y una certificación.
- Pago por uso, por ejemplo, el alquiler de alojamiento en la web o de alquiler de espacios en plataformas, ya sea de tiendas virtuales, de servicios educativos u otros.
- Pago por suscripciones, pueden ser software, juegos virtuales, con derecho a actualizaciones.
- Venta de espacios publicitarios, podemos aprovechar el posicionamiento en el mercado de nuestra propuesta de valor para promocionar otros negocios y otorgar espacios publicitarios a los clientes. Un ejemplo común hoy día son los anuncios que aparecen en la mayoría de los sitios web que visitamos.

Publicado por:





Secundaria



ACTIVIDAD 02 - DÍA 05

(Analizamos el modelo de ingresos)

Ahora te corresponde organizar, mediante un listado, alternativas de fuentes de ingresos que puedes implementar con relación al canal web, si optaste por este canal para tu proyecto, e igual, si elegiste los dos canales para efectuar tus ventas.

Listado:

3

Reflexiona

Responde a las siguientes preguntas:

- ¿Cómo crees que servirá para tu proyecto de emprendimiento lo que aprendiste hoy? ¿Por qué?

4

Publicado por:





Secundaria

ACTIVIDAD 02 - DÍA 05

(Analizamos el modelo de ingresos)

Recuerda las ideas clave que aprendiste en esta guía

- El bloque flujo de ingresos es muy importante ya que si no hay ingresos no es posible seguir adelante con el emprendimiento.
- En el canal físico hay varias posibilidades de tener fuentes de ingresos relacionadas al producto principal del proyecto, que pueden representar importantes ingresos.
- Se denomina estrategia de “venta cruzada” cuando se comercializa un producto principal y otros productos o servicios relacionados, que significan al mismo tiempo ingresos importantes.
- En el canal web hay más alternativas de fuentes de ingresos que en el canal físico.

iRecuerda!

Sé creativa/o y organiza lo elaborado utilizando el material que tengas a tu alcance. Asimismo, comparte tu producción final con tu familia. ¡No te olvides de guardar tu producción en el portafolio!

Mil gracias



**Te felicito, estas
logrando ser un
emprendedor
de negocios ...!!**

