## **EDEM**



Masters | Liderazgo

Reme Egea & Matthias Beige



### Expertos







#### Socio & Directora General Proformación

- Experta en Liderazgo y Comunicación
- Licenciada en Psicología
- Diplomada en Magisterio de Educación Física
- Master en DBM
- Autora libro: Liderazgo en Remoto (y/o en presencia)
- IBEX35, Fortune 500, empresas multinacionales, nacionales



**MATTHIAS BEIGE** 

#### Socio & Director de Operaciones Proformación



- Experto en Liderazgo y Gestión de Equipos
- Licenciado en Psicología
- Diploma Hipnosis Ericksoniana
- Master Coaching Estratégico y Problem Solving
- Certificado Coach Ejecutivo de Marshall Goldsmith
- IBEX35, Fortune 500, empresas multinacionales, nacionales





**AUTOMOCIÓN** 









**ALIMENTACIÓN** 









**INDUSTRIAL** 









**ENSEÑANZA** 









**JURÍDICO** 









### **EDEM**



### **OBJETIVO**

Identificar las palancas clave de un liderazgo potente y eficaz.

### **CONTENIDOS**

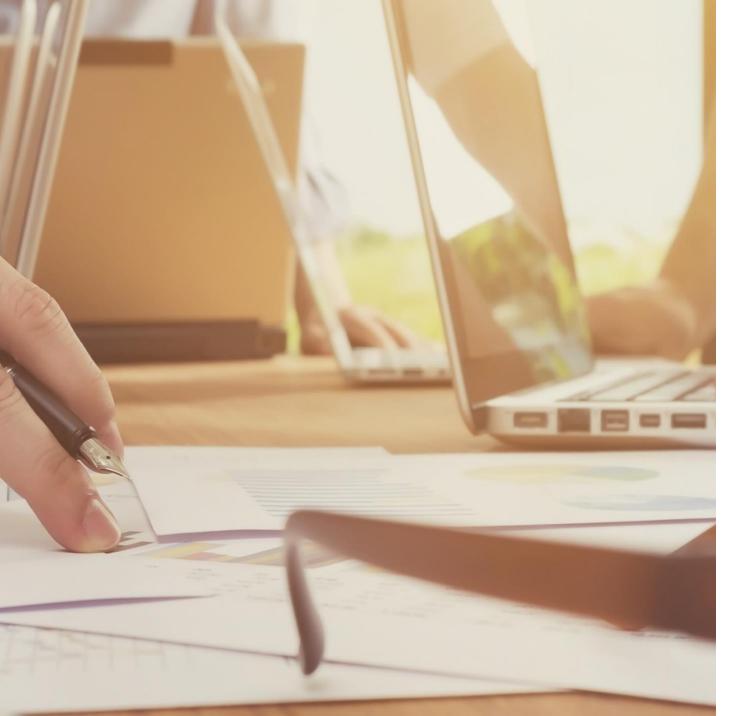
- # Mitos sobre el liderazgo
- # Pilares de un liderazgo efectivo
- # Autoliderazgo y eficacia personal
- # Relación con el individuo
- # Gestión de las tareas
- # Motivación del equipo



LIDERAZGO

### **ACTIVIDAD**

Mitos en Liderazgo



"El líder nace, no se hace"

"Quien es un buen líder puede serlo en cualquier contexto"

"Para ser líder necesitas tener carisma"

"En la vida nosotras tenemos que elegir: o eres líder o eres madre"

"El Líder tiene que ser uno más del equipo"

Etc. etc. etc.





### MITOS EN LIDERAZGO



Nadie es un Ø en Liderazgo



### **ESTUDIO EMPÍRICO**

De los 2.500.000 encuestados, la probabilidad de encontrarte con alguien que no tiene ninguna habilidad de Liderazgo es 0,0005%

Liderazgo es una habilidad que la gente ya tiene y que todos podemos mejorar.





#### LIDERAZGO

## Desarrollo del Liderazgo

NO SE TRATA DE SE TRATA DE

Genética Aprendizaje

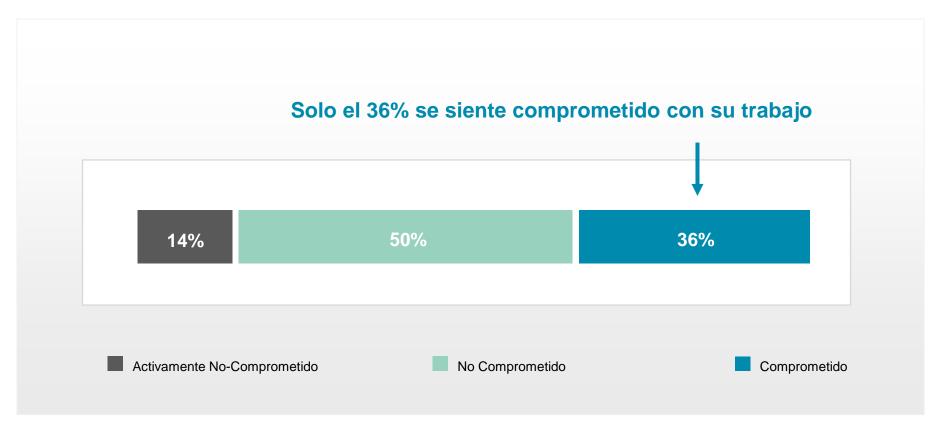
Personalidad Comportamiento

Perfección Mejora continua ...

INTENCIONALIDAD I PROGRAMA I APLICACIÓN



### Datos & hechos







### MODELO DE LIDERAZGO

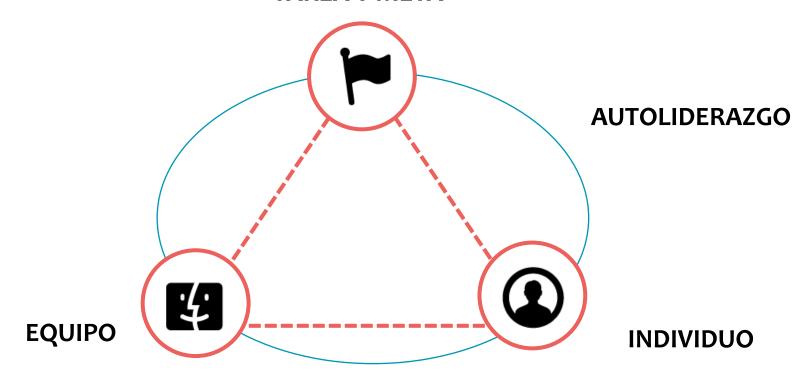






# Modelo del Liderazgo eficaz

#### TAREA Y META





# Fundamentos del Liderazgo

#### POTESTAD - DIRECCIÓN

Poder formal y operativo.



#### **AUTORIDAD - LIDERAZGO**

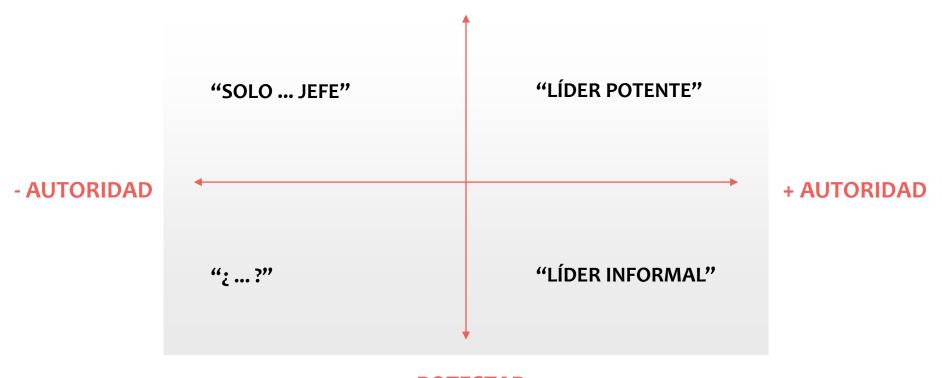
Autoridad técnica y personal.

Uso correcto del poder.



# Fundamentos del Liderazgo

#### + POTESTAD



- POTESTAD



Liderazgo es acción,

no posición



LIDERAZGO

### **ACTIVIDAD**

"Persona a persona"





### RELACIÓN CON EL INDIVIDUO





### Relación con el individuo





#### **INVESTIGACIÓN**

### **Gallup Survey**

El factor principal de la insatisfacción no es el

salario, beneficios o horas sino ...

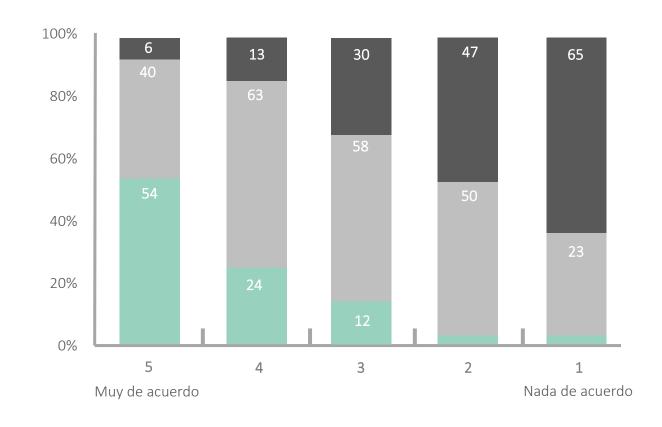
(Fuente: Gallup)

### Siento que puedo plantearle a mi Manager cualquier tipo de pregunta o asunto

Activamente No-Comprometido

No Comprometido

Comprometido

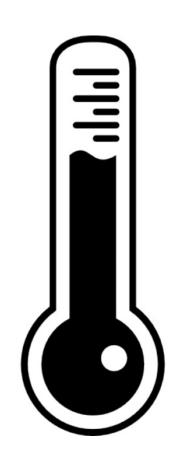




"Los empleados exigen mucho más a sus Managers", 2015



# Cómo conectar y generar confianza



#### 4. Conexión, cercanía y confianza

Demostrar interés por la gente, buscar activamente contacto con la gente, dar y pedir ayuda, pedir opinión, integridad, etc.

#### 3. Afinidad

Actitud positiva, compartir [xxx], tener pequeños, detalles, mostrar aprecio, mejorar calidad conversacional

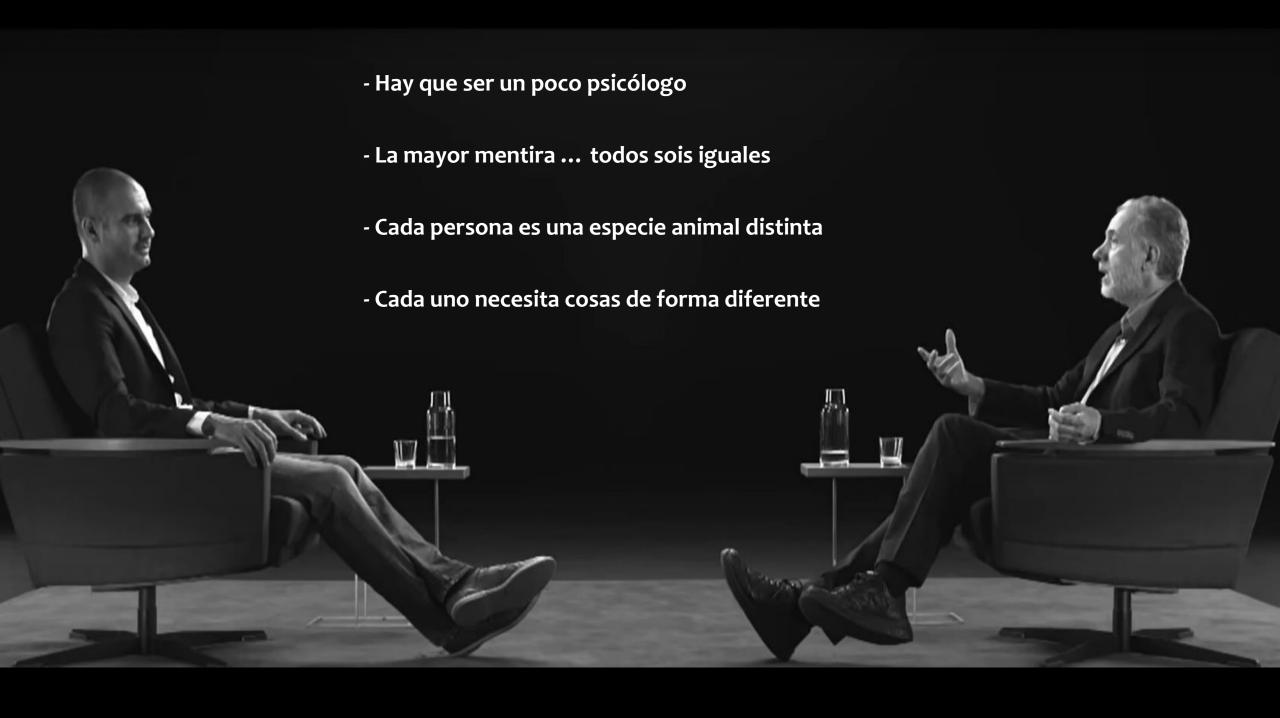
#### 2. Respeto

Cortesía y educación profesional, cordialidad, "Buenos días, Por favor, Gracias"

#### 1. Presencia

"Estar ahí", hacer acto de presencia





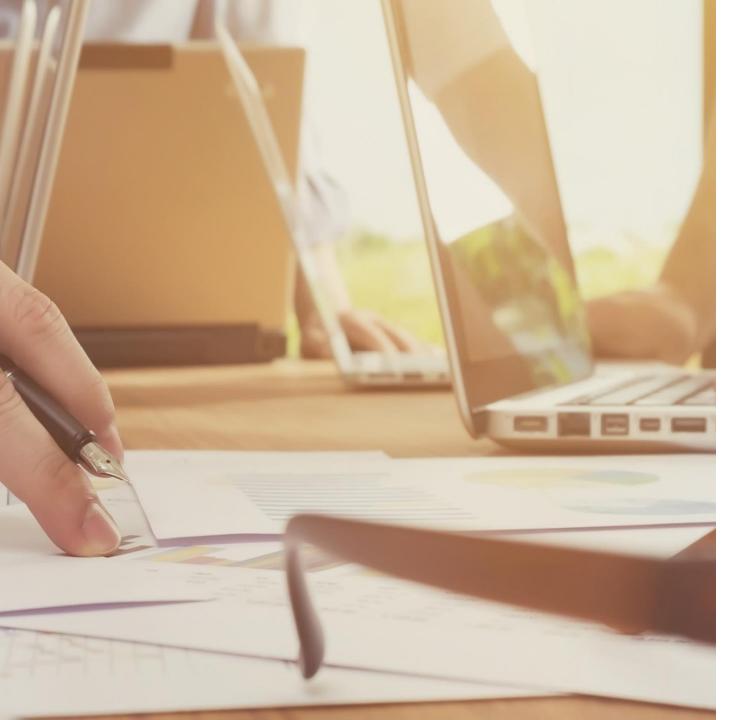




LIDERAZGO

### **ACTIVIDAD**

"¿Cuántas veces has podido gestionar tu tiempo en 2020?"



No podemos gestionar el tiempo - solo las tareas





### **AUTOLIDERAZGO & EFICACIA PERSONAL**





## Gestión del tiempo = Gestión de tareas





Uso de principios, métodos y técnicas

de ultra-productividad

Uso de nuestra atención, energía,

espacio mental



LIDERAZGO

### **ACTIVIDAD**

... una sencilla tarea matemática









Las 4 acciones TOP

Gestión de emails

"Total por 5 minutos"





#### LAS 4 ACCIONES TOP

1. Anota en tu agenda las 4 tareas TOP.

2. Ponte con esas 4 acciones.

3. Empieza por una que requiera poco tiempo.





#### LAS 4 ACCIONES TOP - RESULTADO

Crea una sensación de productividad y tranquilidad que hace que asumas el resto mucho más ágilmente.



**GESTIÓN DE EMAILS** 

1. Planifica espacios para la lectura y respuesta de mails.

2. Utiliza la bandeja de entrada como recordatorio. Forma de organizarla:





**GESTIÓN DE EMAILS** 

3. Escribir un email: información justa y necesaria pero organizada.

Hola María,

Te comento los puntos que tenemos en marcha para que me des feedback:

- 1. Actualización de las oportunidades comerciales: ¿tenéis alguna dificultad en el Excel de "oportunidades" que tenemos en el sharepoint?
- 2. Reservas comida final de mes (viernes próximo): ¿quiénes de tu equipo vais a estar?
- Después de haber hecho los testeos de nuestras reuniones en las tres plataformas (Microsoft Teams, Webex y Zoom) necesito que me digas ventajas e inconvenientes que habéis encontrado en cada una.

Muchas gracias.





### **GESTIÓN DE EMAILS - RESULTADO**

Menos tiempo en escribir

Información organizada

Menos tiempo en leer

Menos tiempo en responder

#### "TOTAL POR 5 MINUTOS"

1. Realizar llamadas que tienes pendientes.



2. Contestar a correos.



3. Llevar alguna tarea que tienes a medio realizar.



4. Llevar extras: Podcast, libro, papel y lápiz.









# Herramientas ultra-productivas



#### "TOTAL POR 5 MINUTOS" - RESULTADO

Consigues crear un banco de minutos increíble

porque los 5 minutos a veces se convierten en 15.



### ACTIVIDAD

"Origami"



### **ACTIVIDAD**

¿Cómo os gustaría recibir información de un nuevo proyecto?

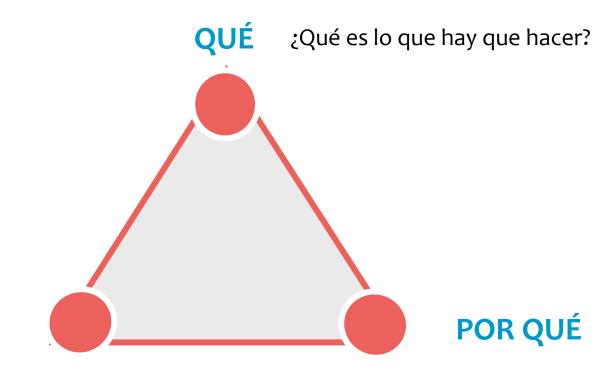




## GESTIÓN DE LAS TAREAS







¿Cómo se debe proceder?

CÓMO

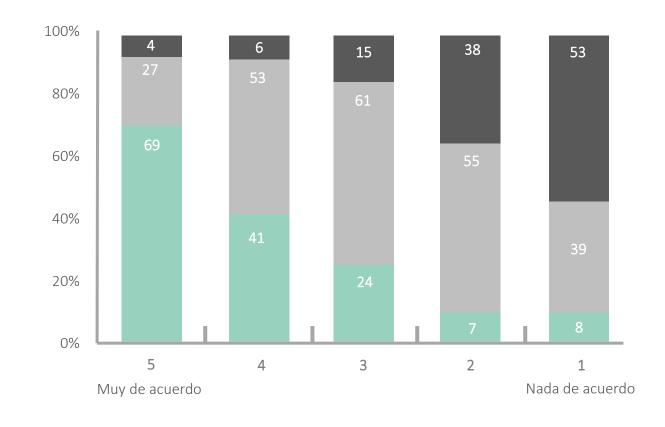
¿Por qué hay que hacerlo (así)?

#### Mi Manager me ayuda para establecer mis objetivos de desempeño

Activamente No-Comprometido

No Comprometido

Comprometido





"Los empleados exigen mucho más a sus Managers", 2015





1. Generar claridad desde el principio

2. Verificar la comprensión

3. Hacer seguimiento de la ejecución



### ACTIVIDAD

"El informe"



El recurso más potente que tenemos para facilitar la motivación somos nosotros ... la interacción con el otro.



#### ¿Qué es el feedback?



Informarle al empleado de su nivel de desempeño e

indicarle qué puede hacer para mejorarlo.



#### El feedback es importante porque ...

- # Genera claridad respecto a objetivos, criterios, procesos, tareas, desempeño, etc.
- # Alinea a las personas con los objetivos de sus puestos y de la empresa.
- # Fomenta el aprendizaje, el **desarrollo** de habilidades y así, la mejora continua.
- # Resulta **motivador** para la persona.



#### 4 Niveles de feedback



4. Implicar a la persona en el Feedback - revisar juntos.



3. Informar a la persona de su desempeño - indicar qué hacer.



2. Criticar negativamente el comportamiento, trabajo, etc.



1. Criticar negativamente a la persona.



## Definir tareas y metas

#### Feedback constructivo



#### **CONCISO**

- # Menos es más.
- # Concentrarse en lo esencial.



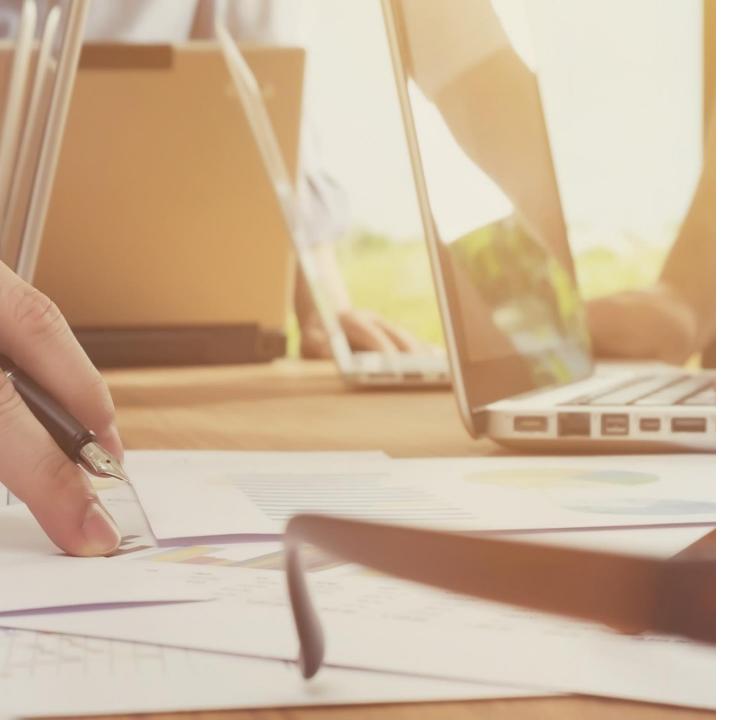
#### **CONCRETO**

- # Espeáfico, descriptivo e informativo.
- # Enfocado en conductas.



#### **CONSTRUCTIVO**

- # Debe animar a la persona.
- # Transmitir confianza.



### DEBATE

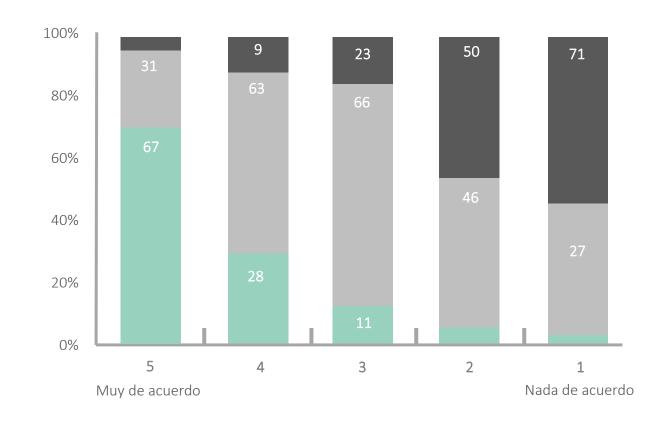
- 1. ¿Qué importancia tiene el reconocimiento?
- 2. ¿Por qué nos cuesta tanto reconocer el trabajo bien hecho de los demás?
- 3. ¿Cómo podemos realizar el reconocimiento?

#### Mi Manager se centra en mis fortalezas o características positivas

Activamente No-Comprometido

No Comprometido

Comprometido





"Los empleados exigen mucho más a sus Managers", 2015







1. Fomentar una relación cercana y de confianza



2. Aumentar la autoconfianza, la satisfacción y el compromiso



3. Mejorar el desempeño en el trabajo



#### El poder de los "pequeños detalles"



No poder dar lo que no está en nuestras manos es entendible.

No dar aquello que sí está en nuestras manos, no lo es.



#### Refuerzo-de-los-3-Puntos:

01

Describir de la conducta positiva

"Has sido capaz de resolver el problema con gran profesionalidad".

02

Señalar su utilidad e importancia

"Gracias a tu buen hacer, alcanzamos nuestros objetivos".

03

Expresar tu aprecio y agradecimiento

"Enhorabuena por tu trabajo".



#### ... si no se hace bien, será peor.

# De forma intermitente es más reforzante.

0

- # Debe distinguir entre el desempeño bueno y el mediocre.
- # Se debe repartir de forma justa y equitativa.
- # Individual vs. Grupal.

**;;;ADVERTENCIAS!!!!** 





## MOTIVACIÓN DEL EQUIPO

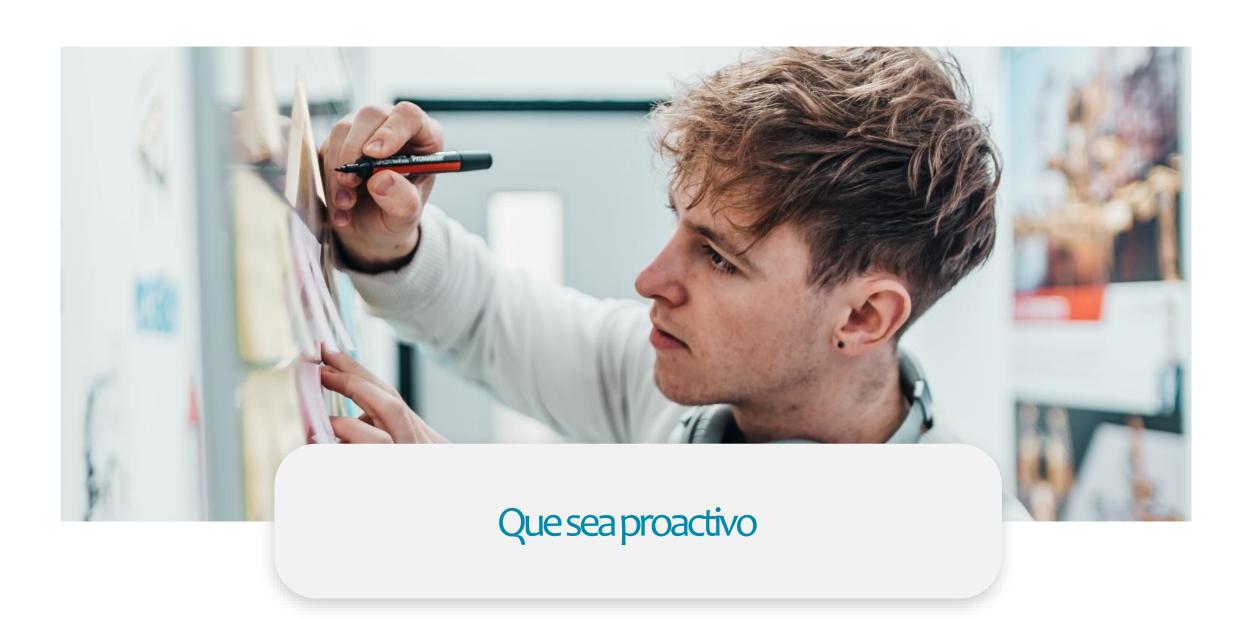


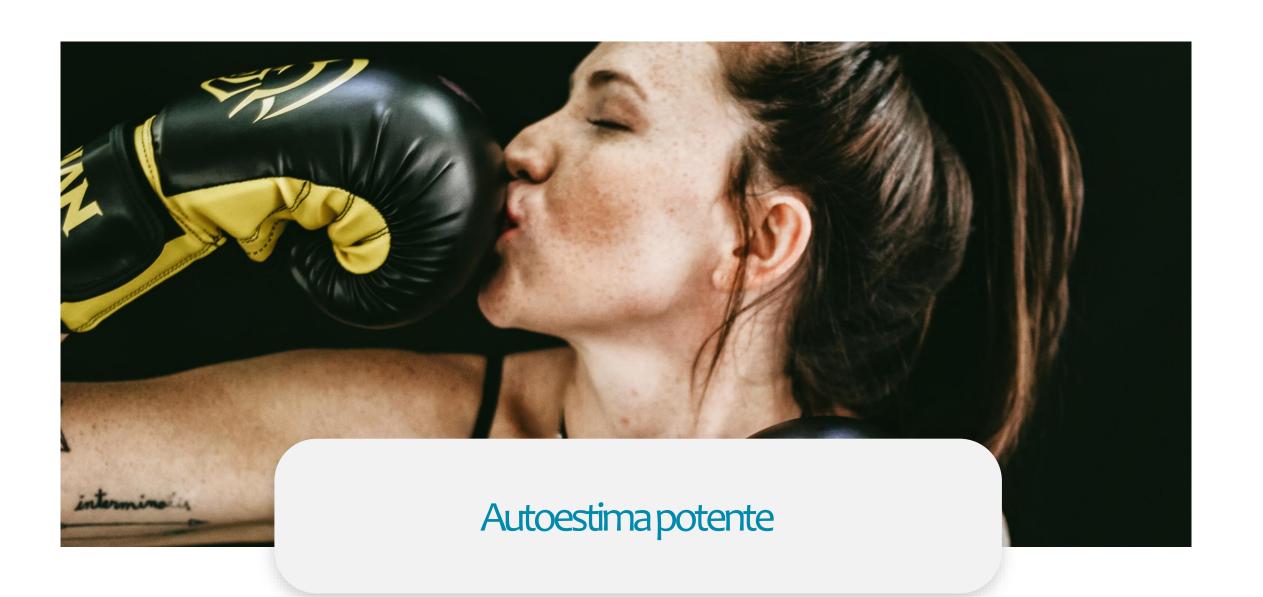


# Claves para crear un equipo potente

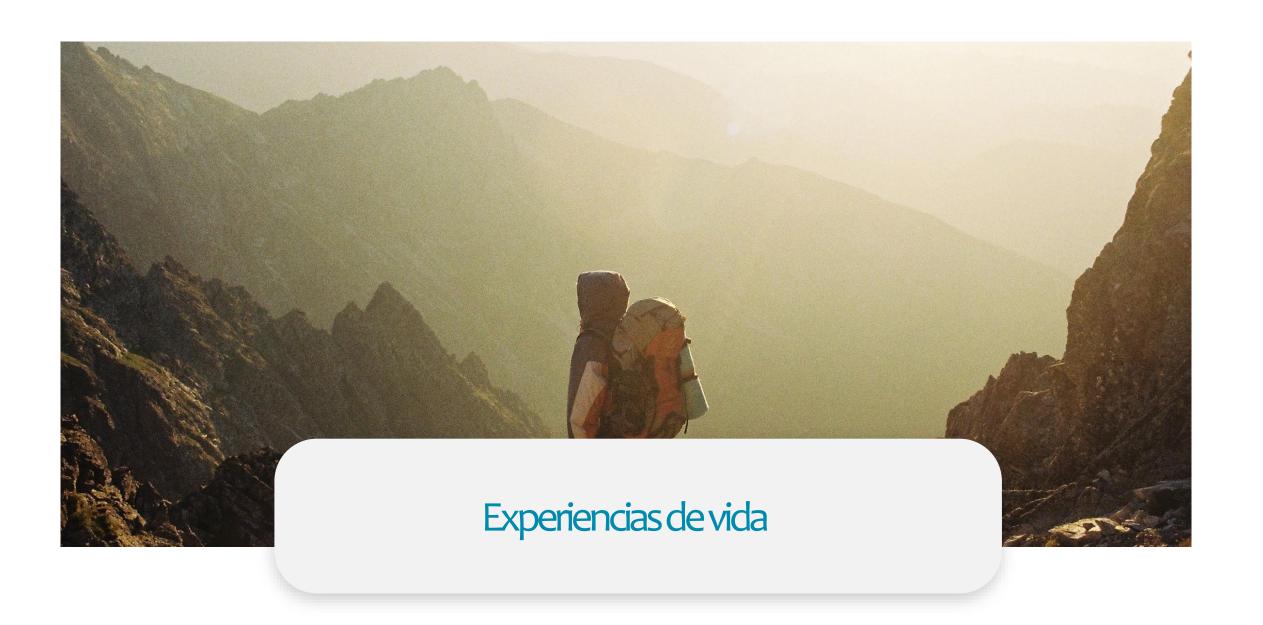














### **ACTIVIDAD**

"Top Secret"





# Motivación del equipo

- 1. Importancia de dar objetivos comunes.
- 2. Permitir la comunicación en dos direcciones.

- 3. Distribuir roles y organizar al equipo.
- 4. Facilitar la conexión y coordinación de la gente.
- 5. Dar estándares, referencias y criterios comunes.



No busques la mejora grande y rápida.

Busca la mejora pequeña día a día.

John Wooden



## **EDEM**



Masters | Liderazgo

Reme Egea & Matthias Beige