KPR Muebles de Alta Calidad

Diego Andrés Castañeda Pardo & Yeimy Carolina Gil Suarez – 12/03/2022

CONTEXTO

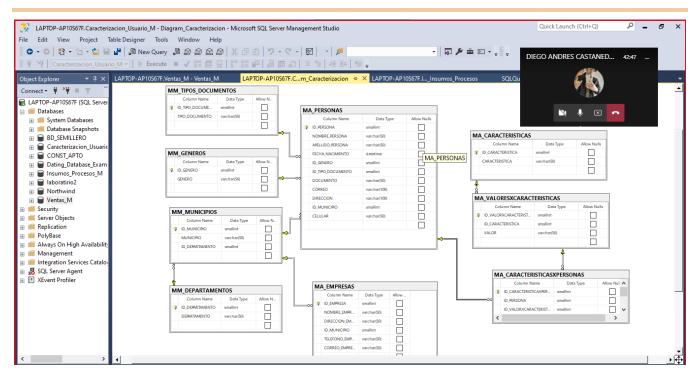
La empresa KPR produce y vende muebles y accesorios en madera de alta calidad, dicha producción se basa en:

- Diseño y prototipo
- Almacenamiento de materia prima
- Mecanizado de la madera
- Enchapado
- Taladrado
- Ensamblaje
- Embalaje
- Expedición

La empresa cuenta con diferentes sucursales en las cuales se tiene en cuenta su función, es decir sucursal de venta o fabricación, alojadas en diferentes lugares del país.

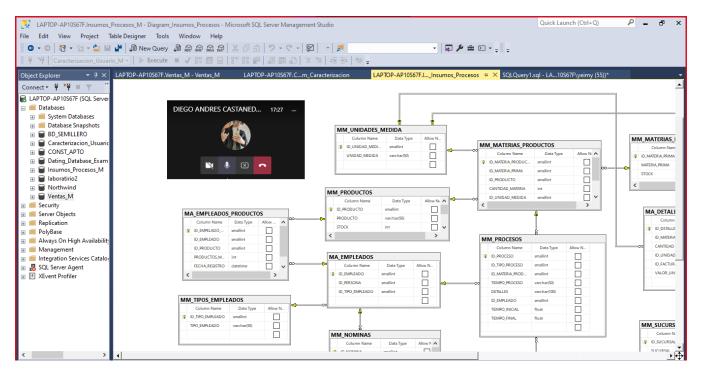
Diego Andrés Castañeda Pardo & Yeimy Carolina Gil Suarez - 12/03/2022

DESARROLLO DEL DIAGRAMA

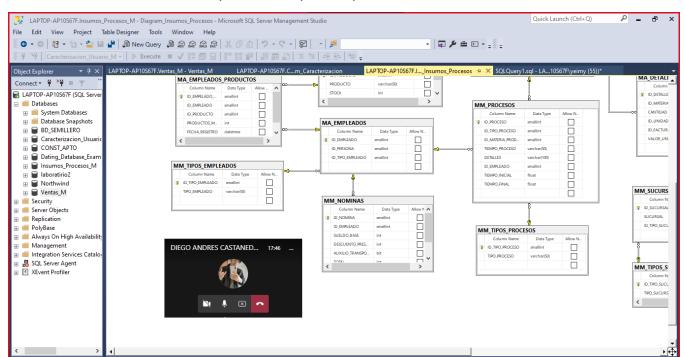


Para el desarrollo de la base de datos, se tuvo en cuenta la realización de una base de caracterización de usuarios donde se tiene en cuenta desde sus características comunes, hasta sus valores. Para ello, se realizó una tabla principal de personas que contiene toda su información básica por otro lado, se realizó 3 tablas que resumen toda la caracterización de usuarios, donde se pueden almacenar datos socioeconómicos que se reúnen en una tabla de paso de personas y características. En la parte inferior se agregó la tabla de empresas ya que, para la parte de insumos y procesos, se tienen en cuenta los proveedores que vendría siendo en esa tabla de caracterización.

Diego Andrés Castañeda Pardo & Yeimy Carolina Gil Suarez - 12/03/2022

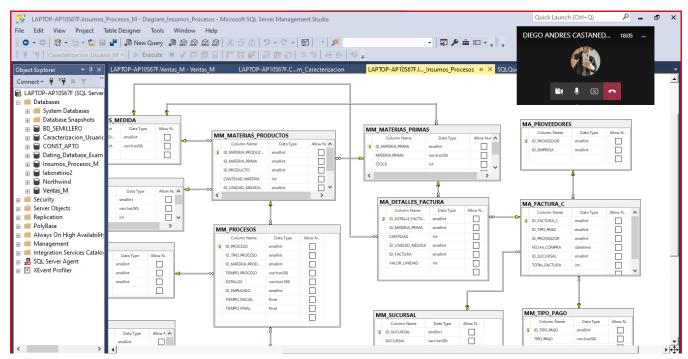


Por aparte se realizó otra base de datos de Insumos y procesos, donde como dice su nombre, se hará el respectivo almacenamiento de todos los productos y los procesos requeridos para ellos. Para explicar de mejor manera, empezamos por la tabla de procesos, donde se tiene en cuenta la cantidad de materia prima requerida para la realización de un producto, de igual manera se tiene en cuenta el proceso requerido para la realización del mismo.



Diego Andrés Castañeda Pardo & Yeimy Carolina Gil Suarez - 12/03/2022

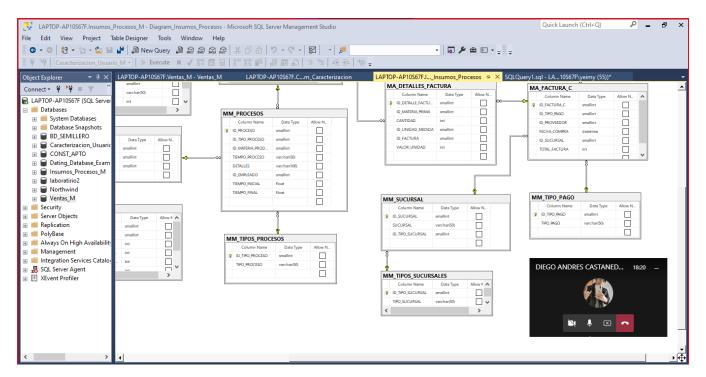
En la misma base de insumos se realizó la tabla de nóminas, ya que son gastos que realiza la empresa por sus empleados con sus campos de descuentos y total, y se tiene en cuenta el tipo de empleado, ya que el mismo personal que hace un mueble no puede hacer una venta de un producto.



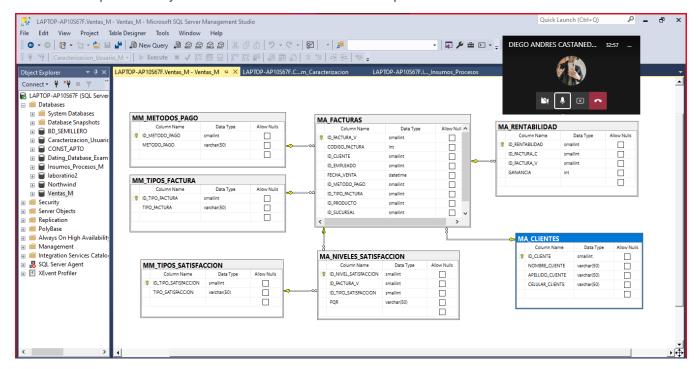
En la misma base de datos se tuvieron en cuenta las tablas para la compra de materias primas, ya que al ser una empresa de muebles que no tiene su propio material requieren de un proveedor para obtener sus materias primas, y a su vez a qué sucursal van dirigidos ya que no todas las sucursales de la empresa son de producción.

12/03/2022 4

Diego Andrés Castañeda Pardo & Yeimy Carolina Gil Suarez – 12/03/2022



Acá se puede notar otras tablas que hacen parte de insumos y procesos como el tipo de proceso que se necesita para la realización de un producto, ya que no todos los muebles requieren de los mismos procesos y mucho menos del mismo tiempo.



Por ultimo se tiene la base de datos de ventas, donde se realiza la facturación de las ventas realizadas a diario con su respectivo tipo de compra, teniendo en cuenta que únicamente se requiere de clientes y empleados que están destinados a procesos de venta. Por otra parte se

12/03/2022 5

Diego Andrés Castañeda Pardo & Yeimy Carolina Gil Suarez – 12/03/2022

tiene la satisfacción al cliente, donde los clientes pueden calificar el servicio recibido o su agrado por el producto, con un campo de PQR para que el cliente pueda dar una calificación más detallada.

12/03/2022 6

Diego Andrés Castañeda Pardo & Yeimy Carolina Gil Suarez - 12/03/2022

INDICADORES

A continuación, desarrolle las fichas de indicadores de cada etapa del sistema (mínimo 3 por etapa)

INDICADORES DE GESTIÓN (INSUMOS)

1- Efectividad en entrega

DESCRIPCION

Calcula si los insumos llegan en la fecha oportuna establecida en la factura.

FUENTE DE INFORMACIÓN

Tabla MA_FACTURA_C (Factura compra de la base de datos Insumos y procesos)

PERIODICIDAD

Semanal

AÑO INICIAL SERIE HISTÓRICA

1 marzo de 2022

OBJETIVO

Verificar la efectividad de llegada de insumos.

METODOLOGÍA DE CÁLCULO

Se tiene como punto de partida la fecha de compra realizada por la empresa y la fecha de llegada estimada por parte del proveedor, para así dar el indicador entre la fecha estimada y la fecha de llegada de la compra.

FÓRMULA DE CÁLCULO

(Fecha_estimada – Fecha_compra) ≤ (Fecha_llegada – Fecha_Estimada)

UNIDAD DE MEDIDA

Días

Diego Andrés Castañeda Pardo & Yeimy Carolina Gil Suarez - 12/03/2022

2- Calidad de insumos

DESCRIPCION

Calcula la cantidad de materia prima que se puede usar para producción.

FUENTE DE INFORMACIÓN

MM_LOTES_MATERIAS, MM_MATERIAS_PRIMAS

PERIODICIDAD

Diario

AÑO INICIAL SERIE HISTÓRICA

1 marzo de 2022

OBJETIVO

Obtener la cantidad de materia prima en buen estado para realización de muebles en madera.

METODOLOGÍA DE CÁLCULO

A partir de la materia prima adquirida por el proveedor, se tiene una cantidad de compra que se lleva a la tabla de lotes para saber y clasificar qué materia prima está en condiciones de uso para llevar a proceso de construcción.

FÓRMULA DE CÁLCULO

Stock – (Cantidad_lote) (X): (X=1) donde x es el estado de la materia prima.

UNIDAD DE MEDIDA

Cambia de acuerdo con la materia prima (unidad, toneladas, etc)

Diego Andrés Castañeda Pardo & Yeimy Carolina Gil Suarez - 12/03/2022

3- Aprovechamiento de insumos

DESCRIPCION

Se busca obtener la cantidad de materia que no se está empleando para la creación de muebles.

FUENTE DE INFORMACIÓN

MM_MATERIAS_PRIMAS, MM_MATERIAS_PRODUCTOS

PERIODICIDAD

Semanal

AÑO INICIAL SERIE HISTÓRICA

1 marzo de 2022

OBJETIVO

Conocer la eficiencia de la materia prima con respecto a los productos, para saber si la cantidad que se compra es mayor o inferior a la que se usa.

METODOLOGÍA DE CÁLCULO

Teniendo en cuenta el stock solicitado una vez hecha la compra, se toma la materia prima que está en buen estado y se hace el respectivo calculo, donde ef es la eficiencia, si resulta ser 0 significa que todos los recursos se están aprovechando, de otro modo significa que está mal.

FÓRMULA DE CÁLCULO

Stock - Cantidad_materia = ef; si ef = 0, se está cumpliendo con el objetivo, sino ef > 0, se pierde materia prima. Si ef<0, se consume más materia prima de la solicitada para realizar un mueble.

UNIDAD DE MEDIDA

Cambia de acuerdo con la materia prima (unidad, toneladas, etc)

Diego Andrés Castañeda Pardo & Yeimy Carolina Gil Suarez - 12/03/2022

INDICADORES DE PRODUCTO (PRODUCCIÓN)

1- Cantidad de productos por mes

DESCRIPCION

Verificar la cantidad de productos hechos por un empleado al mes.

FUENTE DE INFORMACIÓN

MA_EMPLEADOS_PRODUCTOS

PERIODICIDAD

Mensual

AÑO INICIAL SERIE HISTÓRICA

1 Feb 2022

OBJETIVO

Conocer si un empleado esta cumpliendo con el estimado asignado por mes.

METODOLOGÍA DE CÁLCULO

AL tener el campo de Productos_mes se resta la cantidad del estimado asignado, así con el fin de saber su eficiencia en producción.

FÓRMULA DE CÁLCULO

Productos_mes > Producción_estimada, es eficaz, sino Productos_mes < Producción estimada no es eficaz.

UNIDAD DE MEDIDA

Muebles por mes.

Diego Andrés Castañeda Pardo & Yeimy Carolina Gil Suarez - 12/03/2022

2- Eficiencia en producción

DESCRIPCION

Verificar si los procesos de producción cumplen con el tiempo estimado para su elaboración

FUENTE DE INFORMACIÓN

MA_PROCESOS_MATERIAS

PERIODICIDAD

Diario

AÑO INICIAL SERIE HISTÓRICA

01 de marzo de 2022

OBJETIVO

Calcular que tan eficientes son los procesos de producción en la empresa.

METODOLOGÍA DE CÁLCULO

Se calcula la hora que tomó realizar el proceso y se toma el tiempo estimado menos el resultado anterior.

FÓRMULA DE CÁLCULO

Hora estimada – (hora de inicio - hora de finalización) = indicador

UNIDAD DE MEDIDA

Horas

Diego Andrés Castañeda Pardo & Yeimy Carolina Gil Suarez - 12/03/2022

3- Economía de producción

DESCRIPCION

Este indicador describe si los costos de producción sobrepasan o no el capital destina para este

FUENTE DE INFORMACIÓN

MM TIPOS PROCESOS

PERIODICIDAD

Semanal

AÑO INICIAL SERIE HISTÓRICA

01 de Marzo de 2022

OBJETIVO

Verificar que el costo de producción de cada proceso no sobrepase el capital destinado

METODOLOGÍA DE CÁLCULO

Se toma el capital destino y se le resta el costo de producción, si el resultado es negativo, significa que el costo de producción incrementó, de otro modo estaría arrojando valores positivos, dando a entender que el capital se utilizó bien.

FÓRMULA DE CÁLCULO

Capital_Destina - Costo_Producción = x

UNIDAD DE MEDIDA

Pesos colombianos

Diego Andrés Castañeda Pardo & Yeimy Carolina Gil Suarez – 12/03/2022

INDICADORES DE RESULTADOS (VENTAS)

1- Ganancias

DESCRIPCION

Verificar las ganancias generadas por cada mes, concorde a los gastos generados

FUENTE DE INFORMACIÓN

MA_RENTABILIDAD

PERIODICIDAD

Mensual

AÑO INICIAL SERIE HISTÓRICA

01 de marzo del 2022

OBJETIVO

Verificar si las ventas realizadas superan los gastos de un mes determinado en la empresa

METODOLOGÍA DE CÁLCULO

Se toman todas las ventas y compras generadas cada mes, donde la resta de dichas variables dará como resultado cuanto gana la empresa al mes.

FÓRMULA DE CÁLCULO

Total_ventas - Total_compra = ganancias

UNIDAD DE MEDIDA

Pesos colombianos

Diego Andrés Castañeda Pardo & Yeimy Carolina Gil Suarez - 12/03/2022

2- Calidad y satisfacción

DESCRIPCION

Evalúa la calidad del producto vendido, mediante el uso de una pequeña encuesta a usuarios

FUENTE DE INFORMACIÓN

MA_NIVELES_SATISFACCIÖN

PERIODICIDAD

Mensual

AÑO INICIAL SERIE HISTÓRICA

01 de 03 del 2022

OBJETIVO

Calcular la satisfacción del cliente, mediante la información proporcionada por las encuestas

METODOLOGÍA DE CÁLCULO

Se toman los resultados de las encuestas de satisfacción a clientes y se dividen por el número total de clientes

FÓRMULA DE CÁLCULO

$$Satisfacción = \frac{\sum_{n=1}^{\infty} (resultados_satisfacción)}{\# de clientes}$$

UNIDAD DE MEDIDA

Satisfacción, entero

Diego Andrés Castañeda Pardo & Yeimy Carolina Gil Suarez - 12/03/2022

3- Producto más vendido

DESCRIPCION

Conocer el producto que más ventas ha tenido en el mes.

FUENTE DE INFORMACIÓN

MA_FACTURAS

PERIODICIDAD

Mensual

AÑO INICIAL SERIE HISTÓRICA

01 de marzo de 2022

OBJETIVO

Descubrir cual ha sido el producto que más se ha vendido en el mes, con la finalidad de conocerlo y generar más ganancias a partir de este.

METODOLOGÍA DE CÁLCULO

Se toma cada producto y se multiplica por el número de veces vendido, dando así un resultado en el que se elije el mayor de todos.

FÓRMULA DE CÁLCULO

Producto x cantidad

UNIDAD DE MEDIDA

Producto/mes