

# Modelos dinámicos y computacionales en Economía

Coordinación en Sistemas Complejos

Licenciatura en Economía, FCEA, UDELAR

9 de noviembre de 2021

#### Contenido de la clase:

• Coordinación en los Sistemas Complejos

• Ejemplo: Héroes y Cobardes

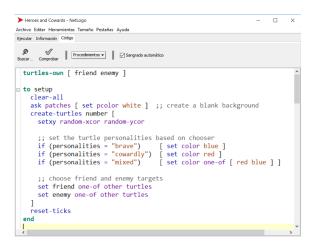
• Ejemplo: Bar el Farol

#### Ejemplo: "Héroes y cobardes"

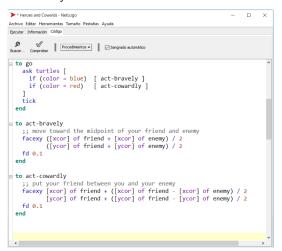
- En Archivo / Biblioteca de Modelos / IABM Textbook / chapter 2 / "Heroes and Cowards"
- Juego para el que se necesita un grupo de gente, aunque puede simularse por computadora.
- Cada persona debe elegir a una persona para que sea su "amigo" y a otra persona para que sea su "enemigo".
- Dos etapas:
  - En la primera, todos deben actuar como cobardes: hay que esconderse del "enemigo" detrás del "amigo".
  - en la segunda, todos deben actuar como héroes: debemos quedar entre nuestro "amigo" y nuestro "enemigo".
- ¿Qué comportamiento debemos esperar?
- ¿Cuál es el comportamiento emergente en estos casos?

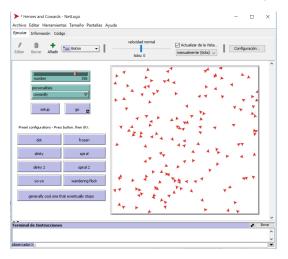
- Importante: los modelos deben explicarse claramente en la pestaña de "Información".
- De forma tal que sea fácilmente entendible y reproducible.
- Debe contener:
  - What is It?
  - How It Works
  - How to Use It
  - Thing to Notice
  - Things to Try
  - Extending the Model
  - NetLogo Features
  - Related Models
  - Credits and References

- Debemos crear dos procedimientos:
  - SETUP: para inicializar el modelo
  - GO: para que se ejecute



- Luego, los comportamientos:
  - act-bravely
  - act-cowardly





Ahora, queremos ver gráficamente los vínculos con nuestros amigos (en verde) y con nuestros enemigos (en rojo)

Ahora, queremos ver gráficamente los vínculos con nuestros amigos (en verde) y con nuestros enemigos (en rojo):

- Observamos a un agente:
  - > watch turtle 15
- Observamos a nuestro "amigo":
  - > ask turtle 15 [create-link-with friend [set color green]]
- Observamos a nuestro "enemigo":
  - > ask turtle 15 [create-link-with enemy [set color red]]

- Ahora, queremos ver gráficamente los vínculos con nuestros amigos (en verde) y con nuestros enemigos (en rojo)
- Lo ingresamos en la pestaña de código (donde enumera características de los agentes recién creados):
  - create-link-with friend [set color green]
  - create-link-with enemy [set color red]
- Lo podemos ingresar directamente en la línea de comandos:
  - ask turtles [create-link-with friend [set color green]]
  - ask turtles [create-link-with enemy [set color red]]
- Pregunta: ¿cuál es el comportamiento agregado observado?
   ¿depende de las características? (cobardes o héroes)

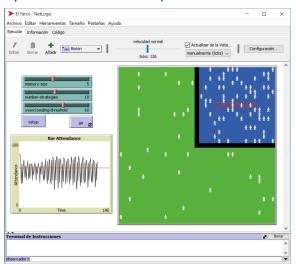
#### Ejemplo: Bar "El Farol"

- Una de las primeras aplicaciones para estudiar la economía como un sistema evolutivo complejo.
- Surge del Santa Fe Institute (Arthur, W. B., 1994)<sup>1</sup>
- Pregunta: ¿pueden alcanzarse condiciones óptimas a partir de racionalidad acotada?
- En Santa Fe, Nuevo México, existe un bar llamado El Farol.
- Ocasionalmente, se encuentra lleno (> 60 personas).
- Regla: si piensan que va a estar lleno, no van al Bar; en cambio si piensan que no va a estar lleno, van al Bar.
- Los individuos utilizan una serie de estrategias simples (la cantidad de semanas que recuerdan). El resultado es que en promedio, la concurrencia es de 60 personas.

<sup>&</sup>lt;sup>1</sup>Arthur, W. B. (1994). Inductive reasoning and bounded rationality. *The American Economic Review, 84*(2), 406-411.

# Ejemplo: Bar "El Farol" (cont.)

En Archivo / Biblioteca de Modelos / IABM Textbook / chapter 3 / El Farol Extensions / "El Farol"



## Ejemplo: Bar "El Farol" (cont.)

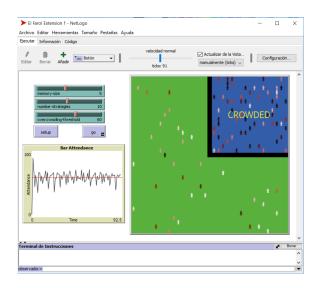
- W. Brian Arthur propuso una solución: los individuos tienen un set de estrategias simples, luego paso a paso analizan cuál de las estrategias funcionó mejor.
- A partir de la mejor estrategia, predicen la concurrencia de la semana próxima y deciden su asistencia al Bar.
- importante:
  - Los humanos no actuamos racionalmente, sino en alguna forma de racionalidad acotada.
  - Razonamos inductivamente a partir de experiencias previas.

#### Ejemplo: Bar "El Farol" (Extensión 1)

- Una extensión posible es mostrar a los individuos con estrategias más exitosas.
- Éxito: cuando van al Bar cuando no está lleno.

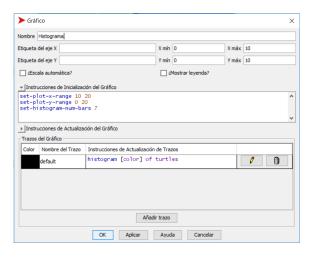
```
ask turtles [ set prediction predict-attendance best-strategy sublist history 0 memory-size set attend? (prediction <= overcrowding-threshold) set color scale-color red reward (max [ reward ] of turtles + 1) 0 ] ask turtles with [ attend? ] [ set reward reward + 1 ]
```

## Ejemplo: Bar "El Farol" (Extensión 1)



# Ejemplo: Bar "El Farol" (Extensión 1)

Hacemos un histograma de las recompensas:



#### Extensión del Bar "El Farol"

Modelo de pánico bancario (Heymann et al., 2004) <sup>2</sup>

- Una modificación de este modelo nos permite analiar modelos de contagio con información local.
- Los agentes deciden el abandono de un plan a partir de comparar los resultados de su plan con los que hubiera conseguido si hubiera imitado a sus vecinos más cercanos.
- Ahora, se simula y se plantea que el bar cierra entre t = 300 y t = 500, sin preaviso.

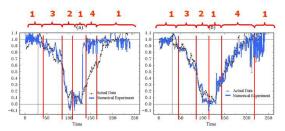
<sup>&</sup>lt;sup>2</sup>Heymann, D., Perazzo, R. P., & Schuschny, A. R. (2004). Learning and imitation: transitional dynamics in variants of the BAM. *Advances in Complex Systems*, 7(01), 21-38.

# Extensión del Bar "El Farol" (cont.) Modelo de pánico bancario (Heymann et al., 2004)

- Metáfora de una crisis bancaria: a partir de individuos que buscan maximizar beneficios con información acotada, se producen cambios en las decisiones de los individuos.
- La concurrencia al bar se asimila a la utilización del sistema bancario y los parámetros del modelo se ajustan (calibran) a partir de los datos reales. Para este trabajo se tomó en cuenta el efecto de la devaluación del peso mejicano ("Efecto Tequila", año 1994) en el sistema bancario argentino.

# Extensión del Bar "El Farol" (cont.)

Modelo de pánico bancario (Heymann et al., 2004)



- El sistema de múltiples agentes pasa sucesivamente por estados de orden o coordinación (1); alerta (3); pánico (2); un nuevo orden (1); un reordenamiento (4) y un nuevo estado coordinado final (1).
  - alerta (3): no hay cambios porque la mayoría de los vecinos está tomando estrategias equivocadas.
  - pánico (2): brusco cambio de planes. Avalancha + imitación.
  - reordenamiento (4): ajuste luego de la reapertura del bar.