

Presentación del Proyecto de

Liga recreativa Handball

Punilla

2° año Desarrollo de Software

Prácticas Profecionalizantes I



Integrantes :

Facundo Gabriel Gallardo

DNI : 43562351

Juan Ignacio Chinetti

DNI : 44898042

Tomas Villar

DNI : 46752542

Jeremias Maldonado

DNI : 44899973

Instituto Superior Arturo Umberto Illia
Técnico Superior en Desarrollo de Software
Cristian Luján

2024

Índice

Índice.....	1
Introducción.....	2
Descripción de la Organización.....	3
Inicio de la liga.....	3
Organigrama.....	5
Miembros de la organización, Roles y funciones.....	6
Estructura de la Competencia.....	7
Proceso de la organización.....	8
Propuesta.....	10
Sistemas Informáticos existentes y/o equipamiento informático disponible:.....	11
Sistema actual VS sistema propuesto.....	12



Introducción.

En esta etapa inicial tendremos el primer contacto con la organización para la recaudación de información a través de entrevistas realizadas a los referentes de la liga.

Durante el desarrollo presentaremos la descripción de la liga: Nombre, ubicación, contexto de la organización, actividad que desarrolla y sus políticas y estrategias. Usaremos la estructura de un organigrama y también la descripción de cada una de las áreas que lo compone para comprender sus líneas de mando y funcionamiento. Por último, desarrollaremos un diagnóstico de la organización, dando lugar a una propuesta planteada por nuestra parte definiendo objetivos, límites, alcances, requerimientos y la planificación de fechas.



Descripción de la Organización.

Nombre:

Liga recreativa Handball Punilla

Descripción:

La Liga Recreativa de Handball es una organización deportiva que opera en el Departamento Punilla, con la misión de promover y desarrollar el handball a nivel regional. La liga incluye a diversos clubes destacados de la zona, tales como el Club Capilla del Monte, Unión de Huerta Grande, Universitario de Cosquín, Municipalidad de Malagueño, Polideportivo Matienzo, Municipalidad de Saldán, Club Villa Azalais y Sarmiento Villa Carlos Paz.

La liga cuenta con categorías de Primera División tanto Femenina como Masculina, congregando aproximadamente a 260 jugadores. La competencia se organiza bajo un formato de ida y vuelta, en el cual todos los equipos se enfrentan entre sí. Cada mes, todos los clubes se reúnen en una localidad diferente para disputar sus partidos, en un evento que incluye múltiples encuentros. Los emparejamientos para toda la temporada se deciden al comienzo del año.

Objetivo:

El objetivo de la Liga Recreativa de Handball es promover la práctica del handball entre jóvenes y adultos, tanto en la Primera División Femenina como Masculina, con el fin de fomentar la actividad deportiva en la región del Departamento Punilla. Además, busca asegurar su sostenibilidad financiera mediante la recaudación de fondos y la obtención de sponsors, para mejorar la infraestructura de los clubes, facilitar los viajes y permitir la incorporación de nuevos equipos, manteniendo una organización eficiente y un entorno competitivo para todos los participantes.

Inicio de la liga.

La Liga nace en 2018 con el objetivo de desarrollar el handball en la región. A partir de noviembre de 2023, se convierte en la Asociación Liga Recreativa Handball Punilla por resolución 489 C/23.

Actualmente, cuenta con más de 200 jugadores en la categoría mayores y más de 50 niños en las categorías formativas, abarcando edades de 7 a 50 años, quienes disfrutan de este espacio de recreación y deporte cada 15 días. Las competencias anuales incluyen 9 jornadas en la categoría mayores, con sedes alternas en las distintas localidades participantes. En las categorías formativas se realiza un encuentro mensual, también en diferentes localidades.

La asociación cuenta con más de 12 equipos en la categoría mayores y más de 5 equipos en las categorías formativas, que disfrutan de este espacio cada fin de semana. Detrás de esta organización hay una comisión y colaboradores dedicados a gestionar las necesidades de los jugadores y las instituciones que representan.

La experiencia, la crítica constructiva, la autocrítica y escuchar a los competidores han permitido crear una institución sólida y confiable. Trabajamos para que el handball llegue a todos y proporcionamos herramientas para que crezcan en sus localidades. Buscamos concretar ideas, planes y proyectos a corto, mediano y largo plazo, sentando bases que garanticen:

Acceso a la competencia

- Capacitación y actualización para participantes y profesores
- Inclusión regional y nacional
- Ampliación de la base formativa

Los principales ejes de la Asociación son:

1. Garantizar el handball en la región, independientemente de la edad, género, infraestructura, situación económica y conocimientos técnicos de los profesores.
2. Hacer accesible el handball para todos, gestionando la creación de escuelas en municipios, comunas y clubes, priorizando las categorías formativas con cuotas accesibles o gratuitas.
3. Sumar colaboradores, profesores y dirigentes dispuestos a enfrentar los retos de esta actividad.
4. Fomentar una competencia inclusiva que no se limite a equipos de cierto nivel, sino que permita la participación y crecimiento de todos.
5. Profundizar año a año en capacitaciones y clínicas para profesores, jugadores y árbitros.
6. Promover el seleccionado Punilla como base de empatía entre equipos, escuela de hábitos y nuevas propuestas para los jugadores.

Estos ejes están intrínsecamente relacionados y, aunque hay una comisión responsable, se necesita de todos para que esto funcione. Es un buen momento para "dar una vuelta de rosca" y desarrollar el deporte que amamos.

Presidenta:

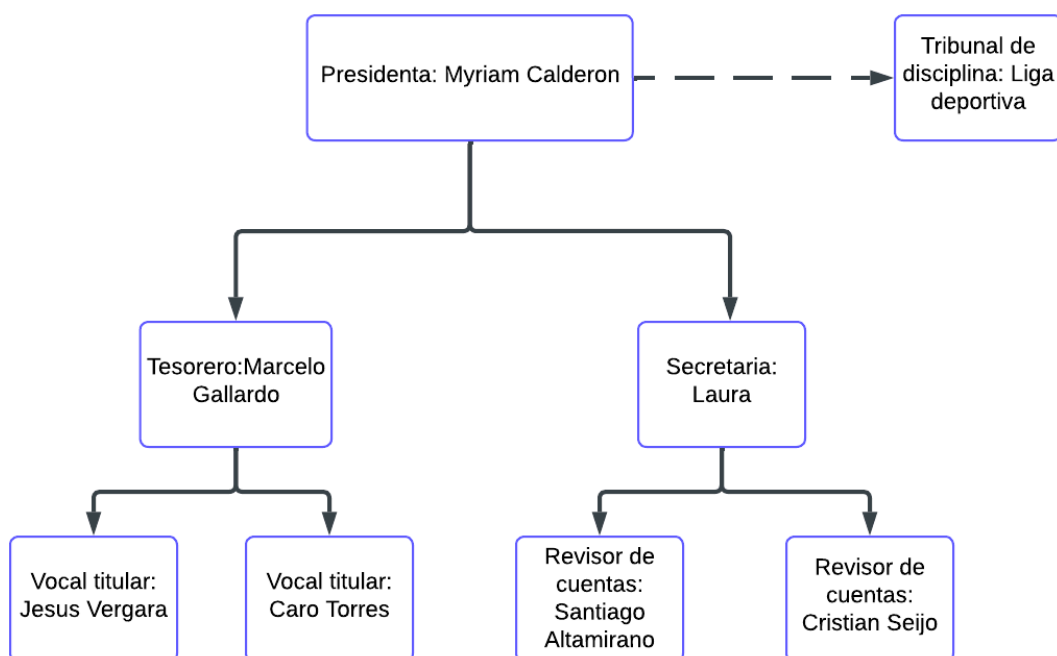
Myriam Calderon +54 9 351 273 6990

Ubicación:

Departamento de Punilla, Córdoba, Argentina

Organigrama.

La organización bajo estudio posee esta estructura formal:



Instituto Superior A. U. Illia

Miembros de la organización, Roles y funciones

Presidenta: Se encarga de la organización de la liga, las fechas, que todos los socios cumplan con los requisitos y las demandas de los referentes de los clubes.

- Acuerdo con sponsors
- Acuerdo con otras ligas
- Mayor referente de la liga a nivel provincial
- Gestión de RRHH
- Gestión de organización administrativa

Tribunal de disciplina: Se encarga de documentar y decidir cuánto tiempo o cómo será sancionado el socio o referente o en caso extremo, retirarle sus cargos y prohibirle la entrada a la liga.

- Gestión de socios
- Gestión de referentes
- Gestión de sanciones
- Gestión administrativa de sanciones

Secretaria: Ayudante de la presidenta, lleva el control de toda la administración de la liga, es la conexión entre los referentes y la presidenta

- Gestión de socios
- Gestión de referentes
- Gestión de RRHH
- Gestión de correspondencia
- Organización de la agenda de la liga

Tesorero: Lleva adelante la administración de la caja de la liga, el cobro y pago de todas las obligaciones de la liga y lleva al día el libro de ingresos y egresos de la liga.

- Gestión de inscripciones
- Pago a los árbitros
- Actualizar la planilla de pagos
- Pago a los bancos

Vocal titular: Son los suplentes del presidente, tesorero o secretaria en caso de ausencia en dicho momento tienen las mismas responsabilidades.

- Gestión de RRHH
- Gestión de los socios

- Pago a los árbitros
- Pago a los bancos

Revisor de cuentas: Se encarga de verificar que los datos que entregue el tesorero sean correctos.

- Gestión de pagos
- Control de pagos e impagos
- Control de pago a los árbitros
- Control de pago a los bancos
- Control de la caja
- Control de la caja
- Control de pago a los bancos

Estructura de la Competencia.

Políticas:

- Todos los Referentes de los clubes deberán presentar los datos de sus jugadores (El carnet, ficha de buena salud) de lo contrario, el socio no será capaz de participar en la liga
- Los socios deberán pagar una ÚNICA cuota de \$4000, al igual que los referentes de los clubes. Con este monto e información antes entregada (DNI y fecha de nacimiento) el seguro podrá cubrir cualquier accidente o herida durante las fechas de la liga.
- Se deberá anunciar dos días antes del encuentro, los 16 jugadores que estarán en el encuentro (7 jugadores oficiales, 7 suplentes, 1 oficial y un oficial suplente). Una vez confirmado no se podrá hacer cambio de jugadores.
- Si a algún jugador se le penaliza varias veces, o cumple una falta mayor. No podrá asistir a ningún encuentro, en caso de asistir será sancionado el club.
- La cantidad de fechas que un jugador o entrenador vaya a recibir, lo emite un comité de faltas.
- Arbitraje en cada fecha
- Tabla de posiciones y tabla de goleadores para ambas categorías
- Modalidad de competencia: ida y vuelta, todos contra todos
- 1 partido al mes, donde juegan todos los clubes en una localidad
- Los enfrentamientos se deciden a principio de año
- Entrega de premios al finalizar la liga
- Goleador/a del mes patrocinado por Vélez
- [Reglamento de la Liga](#)

Estrategias:

- Promover la liga en redes sociales, medios comunicativos locales o Municipios de la zona..
- Comunicarse con locales comerciales de nivel provincial,nacional o incluso internacional que puedan hacer de sponsors para patrocinar el club o la liga.
- Llegar a acuerdos con locales deportivos para el suministro de pelotas o materiales para los partidos.

Proceso de la organización.

Procesos de inscripción:

El proceso comienza cuando el referente de algún club desea participar en la liga, este se comunica con la presidenta y la misma le acepta el pedido pero le pide varios requisitos para que sus socios participen de manera activa: el DNI y fecha de nacimiento, también una ficha de buena salud que confirme que el socio esta en perfecto estado para jugar y la creación de un carnet en la cuales irán sus datos y confirmaron que es miembro de la liga.

Proceso de cobro de única cuota al socio:

El proceso inicia cuando el socio es registrado, deberá pagar una única cuota junto a los referentes de \$4000 para que en caso de algún incidente o problema ocurrido durante la fecha del encuentro, el seguro pueda cubrirlo. De lo contrario no podrá hacerse cargo y los gastos irán por cuenta propia.

Proceso de la fecha de los partidos:

Los referentes de los clubes se reúnen junto con la presidenta y secretaria para concretar las fechas de los partidos en todo el año, este calendario queda escrito y firmado por los profesores y solo se cambiaría en caso de excepciones o no conseguir lugar para tal fecha.

Proceso para pagar los árbitros de la fecha:

La liga nacional de handball manda a sus árbitros pero el costo de los mismos no lo cubren ellos, se hace una división para que cada referente ponga de su parte para pagarle las horas trabajadas al árbitro.

Diagnóstico.

Luego de analizar y revelar los datos de la Liga Handball de Punilla se evidenciaron varios conflictos con respecto al funcionamiento, sus procesos y la forma de organización, detectamos los siguientes inconvenientes:

1. Los registros de socios, referentes, gente de la liga y registros pagos son hechos gran parte de estos son realizados en papel y luego entregados generar un duplicado de dichos documentos

lo cual genera pérdida de información, tiempo e ingresos, debido no pueden llevar un control de los mismos.

2. El cronograma de las actividades, eventos y horarios se realiza de manera manual en una planilla Excel impresa generando problemas como el olvido de registrar una actividad provocando que coincidan en el mismo momento.
3. No cuentan con una gestión de socios, por lo que genera pérdida de tiempo, ingresos e información en el club, al no saber qué socios están al día con los pagos correspondientes.
4. No cuenta con un control del inventarió deportivo que los profesores dejan dentro de las instalaciones o que traigan los otros profesores que son de otras zonas.
5. No cuentan con carnets digitales, que serán más fáciles para saber quien es socio del club.
6. No cuentan con una página con la cual promocionar la liga haciéndola menos atractiva a los sponsors y a la propia gente que quisiera ver este sector deportivo.

Requerimientos.

Funcionales:

- Gestión de referentes
- Gestión de socios
- Gestión de fechas
- Gestión de stock
- Emisión de reportes
- Sistema de inscripción
- Registro de datos de la tabla
- Documentación de reglas
- Sistema de sanciones
- Actualización de tabla

No funcionales:

- Acceder al sistema desde distintos dispositivos tales como celulares, computadores y Tablet.
- De fácil entendimiento de navegación
- Autenticacion y autorizacion
- Documentación técnica de la liga
- Actualización de los datos

- Protección de datos

Propuesta.

Objetivo:

Desarrollar un sistema informático y una página web que permita el registro de socios, gestión de referentes, facilite la gestión administrativa y económica, la gestión de las fechas y el control de las sedes y que llegue a verse en un futuro los sponsors de la liga.

Límites

Desde que se registran los datos de los socios, referentes, secretarios administrativos, hasta que se registra el cobro de los mismos y se emiten los informes correspondientes.

Alcances

Gestión de socios:

- Registrar datos de socio.
- Actualizar datos de socio.
- Anular datos de socio.
- Consultar datos de socios.
- Consultar datos de socios desde una fecha hasta otra fecha.
- Consultar datos de socios que deben la cuota, desde una fecha hasta otra fecha.

Gestión de referentes

- Registrar datos de profesor.
- Actualizar datos del referente.
- Anular datos del referente.
- Consultar datos del referente.
- Agenda de actividades.
- Registro de elementos deportivos
- Actualizar datos de elementos deportivos.
- Anular datos de elementos deportivos.

Gestión de secretario administrativo:

- Registrar datos de los equipos, referentes y asociados.
- Actualizar datos de los equipos, referentes y asociados.
- Anular datos de los equipos, referentes y asociados.
- Consultar datos de los equipos, referentes y asociados.

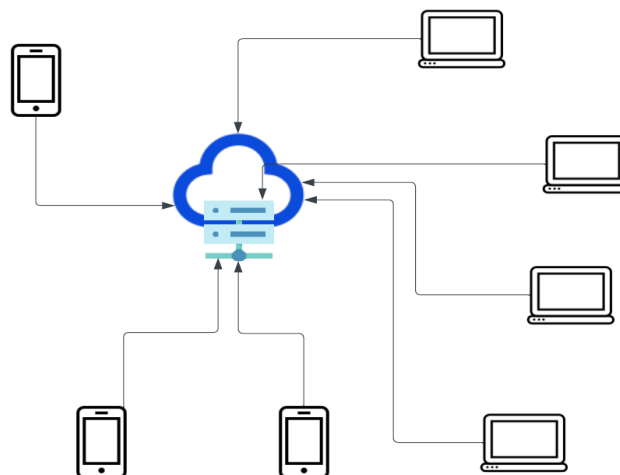
Gestión de tesorero:

- Registrar los pagos e impagos
- Actualizar los datos de las deudas de socios
- Actualizar los datos de los pagos de socios
- Consultar datos sobre el sector económico

Sistemas Informáticos existentes y/o equipamiento informático disponible:

La liga no tiene una sede oficial, con lo cual no posee un dispositivo en el que solo se use para administrar la misma, pero lo que nosotros vamos a hacer, es un servidor web en el cual se van a poder conectar una cierta cantidad de teléfonos o aparatos electrónicos al sistema. Debido a que participa muchísima gente en la liga (Referentes, los miembros de la liga, socios, etc.).

Esto se explica en este gráfico:



Sistema actual VS sistema propuesto.

Sistema actual	Sistema propuesto
La empresa no cuenta con un sistema preciso de información.	Un sistema que permita gestionar las distintas actividades además de socios, profesores y generar informes.
No permite actualizar los estados de pagos.	El sistema permitirá dar de baja por incumplimiento de no entregar la información permanente o por expulsión de la liga
El sistema actual no permite llevar un control real de la información del club y sus registros.	Con el sistema propuesto se podrá obtener información precisa que el usuario esté buscando.
El sistema actual no permite que haya un calendario guardado de las fechas de los partidos	Se podrá ver en todo momento el día del partido, el horario y que equipos jugaran en cualquier momento
Los carnets son hechos manualmente	Los carnets se podrán guardar de manera digital y se podrán tener en cualquier dispositivo
No se puede mostrar los sponsors excepto en las remeras	se podrá mostrar los sponsors actuales y agregar nuevos en la página web en la cual van a estar visibles para los usuarios,
La tabla de puntuación solo se ve a través de una app	La tabla podrá verse en el sitio de la liga y se actualizará en cualquier momento

Daily Meeting Minute			
Nombre del Proyecto:	Liga de Handball Punilla		
Fecha reunión:	16/08/2024	Hora de encuentro:	08:30 hs

Fecha ult. reunión:	----	Fecha próxima. reunión:	
Ubicación:	Aula Virtual- Sincrónico		
Asistentes			
Nombre	Rol	Presente	
Tomas Villar	Equipo	Si	
Facundo Gallardo	Equipo	Si	
Juan Ignacio Chinetti	Scrum Master	Si	
Jeremias Maldonado	Equipo	Si	
Discusiones			
Modelado de negocios			
Revisión de cuadros			
Decisiones			
Especificar mejor los cuadros			
Releer el documento			
Acciones completadas desde la última reunión			
Nombre			

Acciones nuevas identificadas en esta reunión			
Nombre			
Tomas Villar	Especificar mejor los cuadros		
Facundo Gallardo	Revisión del documento		
Juan Chinetti			
Jeremias Maldonado	Completar en el documento, el modelado de negocios		
Acciones aún no terminadas			
Nombre	-		
	-		
Inconvenientes Presentados			
Nombre	Inconveniente		

Modelo de Negocio.

[Documento del modelo de negocios](#)