GastroGo

by PowerDev

Socios claves

¿Quiénes son nuestros socios claves?

Proveedor de hosting.

Proveedor de equipos de computo para el desarrollo.

Proveedor de edición de contenido publicitario.

Proveedor de servicios de promoción.

Actividades claves

¿Qué actividades requieren nuestra propuesta de valor?

Generación de contenido educativo

Promoción del software

Soporte técnico

Desarrollo y mejora continua del software.

Medición de mejoras por la implementación del software.

Recursos claves

¿Qué recursos claves son requeridos por nuestra propuesta de valor?

Hosting

Servicio de internet

Promotores publicidad

Equipo computo

Equipo de grabación y comunicación

Editores de contenido de multimedia

Propuesta de valor

¿Qué valor entregamos a nuestros clientes?

Mejora en la satisfacción de los clientes mediante la entrega correcta de los pedidos de comida en un restaurante de menú del día.

Reducir el agotamiento laboral en restaurantes de menú del día por medio de un aplicativo que optimiza los métodos y tiempos.

Relaciones con el cliente

¿Qué tipo de relación espera cada uno de nuestros segmentos de clientes?

Atención personalizada con cada segmento de mercado

Fidelización de clientes por medio de planes de asesoría legal.

Programas de formación con camaras de comercio para la formalización de empresa.

Canales

¿A través de qué canales quieren los segmentos de clientes que lleguemos a ellos?

Redes sociales propias en Instagram, TikTok, Facebook y YouTube.

Publicidad por medio de canales con alta audiencia.

Negociaciones directas con clientes B2B

Atención directa con clientes B2C

Segmentos de clientes

¿Para quién estamos creando valor?

Dueños de pequeños restaurantes de menú del día.

Nuevos emprendedores del sector gastronómico.

Restaurantes ubicados en centros comerciales que realizan atención en caja y no disponen de locales con mesas privadas.

Estructura de costes

¿Cuáles son los costes más importantes inherentes a nuestro modelo de negocio?

Desarrollador del software \$ 40.000 x hora de desarrollo

Técnico de atención al cliente \$ 3.500.000 x mes

Promoción del software \$800.000 x mes

Hosting y dominio \$ 150.000 x año

Gastos contables \$ 250.000 x mes

Fuente de ingresos

¿Por qué valor están realmente dispuestos a pagar nuestros clientes?

Suscripción mensual \$105.000 + IVA

Suscripción anual \$1.100.000 + IVA

Licencia perpetual \$10.000.000 + IVA

Soporte técnico y mantenimiento \$ 45.000 x hora