

Juan Betancourt

Datos Personales:

Domicilio: Almafuerte 3623 1piso dto3.

Celular: 113315-7475

Localidad: San Justo.

Mail: juanfb19@gmail.com

Edad:

41 años.

Estado Civil: soltero-sin hijos.

Experiencia Laboral:

Repositor en Mercado Mayorista VITAL sucursal San Justo

desde 09/1999 al 11/2000:

Tareas realizadas en la empresa:

Reposición en distintas áreas del sector de almacén.

Control de precios.

Control de stock.

Armado de góndolas.

Vendedor de piso Grupo Bimbo: 01/2001 al /08/2003

vendedor en el canal tradicional: 08/2003 al 08/2005.

Tareas Realizadas en la empresa:

Atención al canal tradicional.

Colocación de material p.o.p.

Control de ofertas y promociones.

Control de precios en el punto de venta.

Reposición de los productos faltantes en las góndolas

Control de stock.

Controlar los faltantes en góndola y en depósitos.

Control de devolución.

Control de la rotación diaria de los productos.

Negociación de nuevos espacios en los puntos de venta.

Incrementar la cartera de clientes a través de rastreos de zonas.

Mantener contacto directo con clientes a través de visitas diarias.

Toma de pedidos.

Control de ofertas y promociones.

Zonas de los rastreos: Flores, Caballito, San Justo, Morón, Ramos Mejía, Tapiales

Lugano, Caballito, Palermo, San Martín, Retiro, Tablada, Mataderos.

Repositor Danone De Argentina: 12/2005 al 07/2010

Preventista 7/2010 al 7/2020.

Tareas Realizadas en la empresa:

Atención al canal tradicional.
Colocación del material p.o.p.
Reposición de los productos del pedido realizados.
Incentivar la venta a través de negociaciones con el cliente.
Rastrillaje de zonas para aumentar la cartera de clientes.
Cumplimientos de objetivos de ventas mensuales.
Control de stock y de la venta diaria.
Control del cumplimiento de las ofertas y promociones.
Control de fechas de vencimientos.
Rotación de los productos.
Control de stock en depósitos.
Control de la devolución.
Gestión de nuevas estrategias de ventas.
Incrementar los espacios en el punto de ventas.
Buscar los mejores espacios estratégicos dentro de los locales para una mejor exposición de los productos.
Ampliar capacidad de negociación.

Zonas de los recorridos: Palermo, Caballito, Recoleta, Mataderos, Liniers, Belgrano, Once, Boedo.

Habilidades:

Habilidades sociales Trabajo en equipo Resolución de problemas.

Serio compromiso con la empresa.

Manejo del tiempo, organización, rápida Capacidad de adaptación.

Formación:

Maestro Mayor De Obras

Institución: escuela de educación técnica nro3.

Programador Web

Institución: UTN.

Informática: office full, (I.A.C.) Word, Excel, Power Point.

Inglés: nivel intermedio