

НОВОЕ ВИДЕНИЕ ИНДУСТРИИ ТОВАРОВ ПОВСЕДНЕВНОГО СПРОСА

**Первая глобальная децентрализованная
экосистема, напрямую связывающая
производителей и потребителей товаров
повседневного спроса**

Презентация компании

Отказ от ответственности

Информация, изложенная в настоящей презентации, может быть неполной и не подразумевает каких-либо элементов договорных отношений. Содержание настоящей презентации не является обязательным для Компании, компания оставляет за собой право изменять, добавлять или удалять части настоящей презентации по любой причине и в любое время до, в процессе и после продажи токенов путем публикации измененной презентации на веб-сайте.

Настоящая презентация не является инвестиционной, юридической, налоговой, нормативной, финансовой, бухгалтерской или какой-либо иной рекомендацией; настоящая презентация не предназначена для создания единственной верной базы для оценки транзакций по приобретению токенов. Перед приобретением токенов потенциальный покупатель должен проконсультироваться со своим юридическим, инвестиционным, налоговым, бухгалтерским или иным советником, чтобы определить потенциальные выгоды, расходы и другие последствия такой транзакции.

Ничего в настоящей презентации не следует расценивать как проспект ценных бумаг или запрос на инвестиции или как предложение о покупке или запрос с предложением о покупке каких-либо ценных бумаг в любой юрисдикции. Настоящий документ не составлен в соответствии с законами или правилами какой-либо юрисдикции и не подпадает под действие какой-либо юрисдикции, которая запрещает или каким-либо образом ограничивает транзакции в отношении или с использованием цифровых токенов.

Токен не является цифровой валютой, ценной бумагой, товаром или любым другим финансовым инструментом и не был зарегистрирован в соответствии с Законом о ценных бумагах 1933 года, законами о ценных бумагах какого-либо штата Соединенных Штатов Америки или законами о ценных бумагах любой другой страны, включая законы о ценных бумагах любой юрисдикции, в которой потенциальный владелец токена является резидентом.

Токены не предлагаются или не распространяются, а также не могут быть перепроданы или иным образом отчуждены их владельцами гражданам, физическим и юридическим лицам, проживающим или зарегистрированным в стране или на территории, где транзакции с цифровыми токенами запрещены или каким-либо образом ограничены действующими законами или нормативными актами. Если лицо, на которое распространяются ограничения, приобретает токены, то действия такого лица будут считаться незаконными, несанкционированными и мошенническими и будут иметь для него негативные последствия.

Компания не предлагает и не распространяет токены, не ведет бизнес (деятельность) в рамках регулируемой деятельности в Сингапуре, Китайской Народной Республике или в иных странах и территориях, где транзакции в отношении или с использованием цифровых токенов подпадают под ограничительные нормативные акты или требуют от Компании регистрации или получения лицензии во всех соответствующих государственных органах.

Напоминаем каждому покупателю токенов, что настоящая презентация представлена на том основании, что он/она является лицом, которому документ может быть законно представлен в соответствии с юрисдикцией, распространяющейся на покупателя. Каждый потенциальный покупатель токенов несет ответственность за то, чтобы определить, может ли покупатель законно приобрести токены в своей юрисдикции и может ли покупатель впоследствии перепродать токены другому покупателю в другой юрисдикции.

Некоторые заявления, оценки и финансовые данные, содержащиеся в настоящей презентации, представляют собой прогнозные заявления или данные. Такие прогнозные заявления или данные связаны с известными и неизвестными рисками и неопределенностями, которые могут привести к тому, что фактические события или результаты будут существенно отличаться от оценок или результатов, которые подразумеваются или содержатся в таких прогнозных заявлениях или данных.

Презентация на английском языке является основным официальным источником информации о проекте. Информация, содержащаяся в презентации на английском языке, может быть время от времени переведена на другие языки. В ходе перевода часть информации, содержащейся в презентации на английском языке, может быть утрачена, повреждена или искажена. Точность таких альтернативных сообщений не может быть гарантирована. В случае возникновения каких-либо конфликтов или несоответствий между переводами и официальной презентацией на английском языке, положения оригинала документа на английском языке будут иметь преемственную силу.

Цель компании

Обеспечить потребителям прямой контакт с производителями



Проблема

Индустрия товаров повседневного спроса работает неэффективно и контролируется розничными сетями



Наценка розничных сетей к закупочной цене составляет по меньшей мере 30–50%.

Розничные сети закупают у производителей и продают только те товары, которые приносят им максимальный доход, а не те, которые на самом деле необходимы потребителям.

Производители вынуждены подстраиваться под требования розничных сетей вместо того, чтобы улучшать качество продукции.

Факты

Розничные сети злоупотребляют своей властью над потребителями и производителями

The Telegraph

«Супермаркеты вынуждены платить штрафы за нарушение прав фермеров»

– *The Telegraph*

Супермаркеты обвиняются в ведении необоснованной ценовой политики и изменении условий договоров в одностороннем порядке.

the guardian

«Поставщики Tesco заявляют, что розничная сеть нарушает кодекс отраслевой практики»

– *The Guardian*

«Поставщики Tesco говорят, что розничная сеть нарушает кодекс отраслевой практики. По результатам опроса, 30% прямых поставщиков утверждают, что самый крупный супермаркет Великобритании редко соблюдает кодекс отраслевой практики.

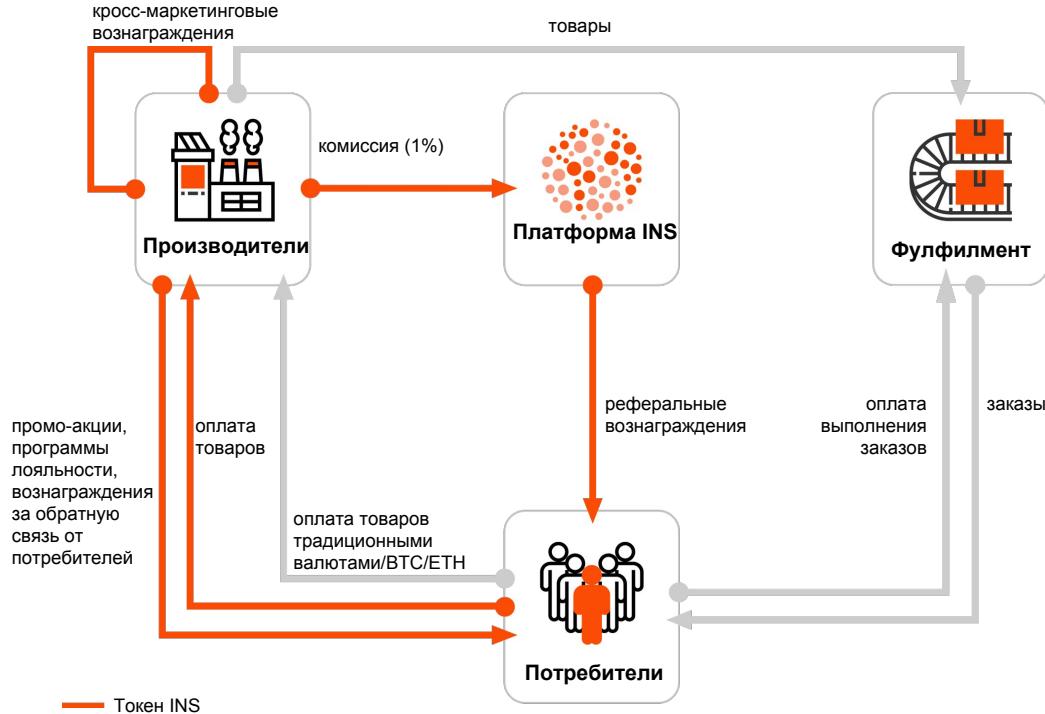
ABC NEWS

«Расследование ACCC доказывает, что Woolworths и Aldi не соблюдают кодекс профессиональной этики, касающийся деятельности супермаркетов» – ABC News (Австралия)

Австралийские органы по защите рыночной конкуренции расследуют проблемы, которые возникли в связи с несоблюдением Woolworths и Aldi нового кодекса профессиональной этики в продовольственной индустрии. Кодекс призван обеспечить добросовестное сотрудничество между розничными сетями и их поставщиками после многолетних жалоб со стороны фермеров и производителей продуктов питания из-за несправедливого обращения.

Решение

INS обеспечивает прямую связь между потребителями и производителями товаров повседневного спроса



Преимущества для потребителей

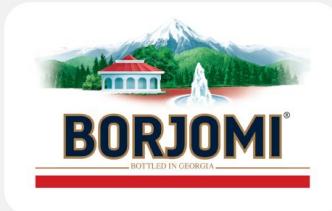
- Качественные товары повседневного спроса дешевле, чем в магазинах
- Легко и удобно покупать онлайн
- Неограниченный доступ к товарам от лучших производителей

Преимущества для производителей

- Полный контроль над ценообразованием и ассортиментом продукции
- Маркетинг и реклама, нацеленные напрямую на потребителей
- Быстрая и детальная обратная связь от потребителей

Подтвержденный интерес

Подтвержденный интерес к INS от ведущих производителей товаров повседневного спроса



Токен INS

Позволит проводить прямые маркетинговые кампании



Расходы на маркетинг являются вторым по величине пунктом расходов для производителей после себестоимости товаров



70% расходов на маркетинг приходится на торговые каналы (оптовых дистрибуторов и розничные сети)



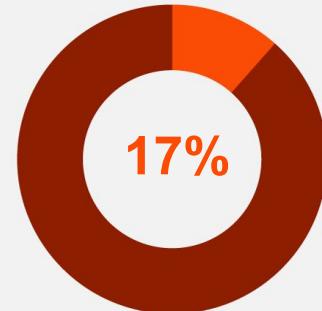
Многие маркетинговые кампании являются неэффективными, что приводит к повышению цен на товары повседневного спроса



INS позволит производителям осуществлять высокоеффективные прямые вознаграждения потребителей при помощи токенов INS

Торговый маркетинг

как % расходов производителя



Источник: Deloitte, Американская ассоциация маркетинга

Типы вознаграждений

(выплачиваются в токенах INS)



Программы лояльности



Промо-акции



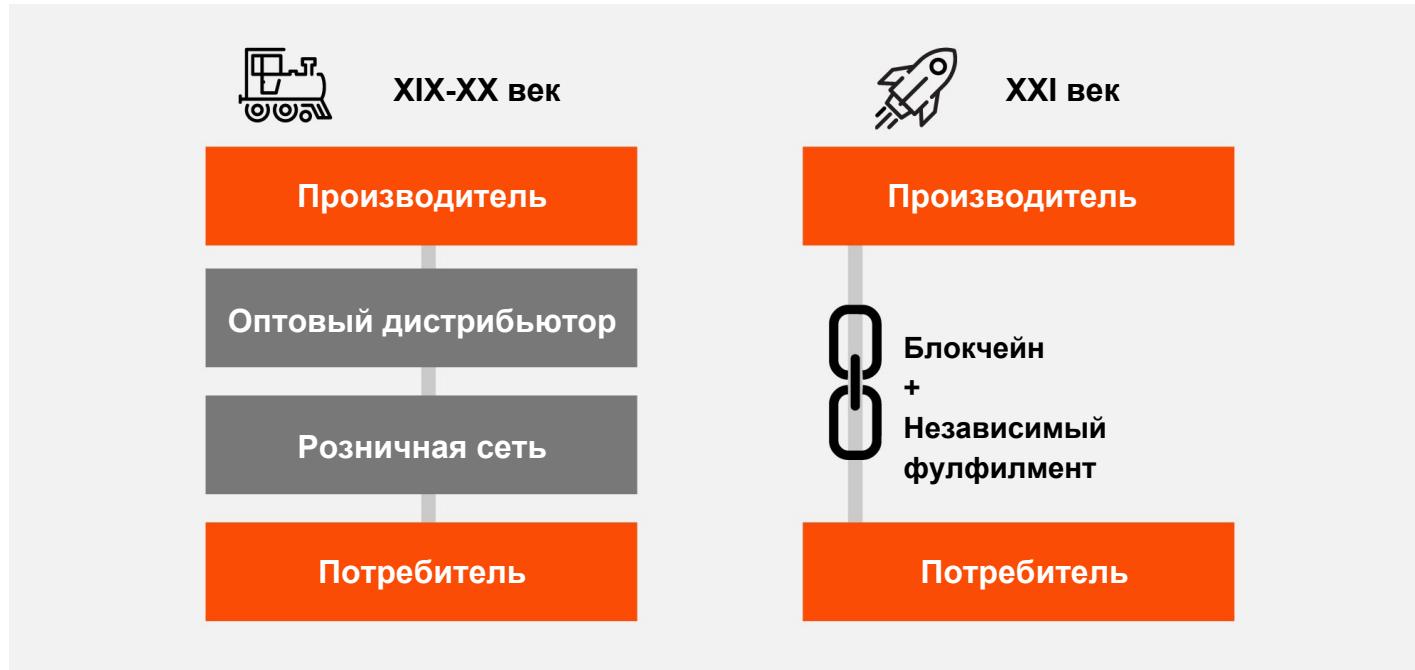
Обратная связь от потребителей



Реферальные программы

Почему решение INS нужно сейчас

Блокчейн и смарт-контракты помогут улучшить устаревшую цепь поставок



Размер рынка

INS меняет крупнейший в мире сегмент потребительского рынка

Размеры мирового рынка продовольственных товаров



*Источник: Persistence Market Research

Сколько тратят на товары повседневного спроса в разных странах

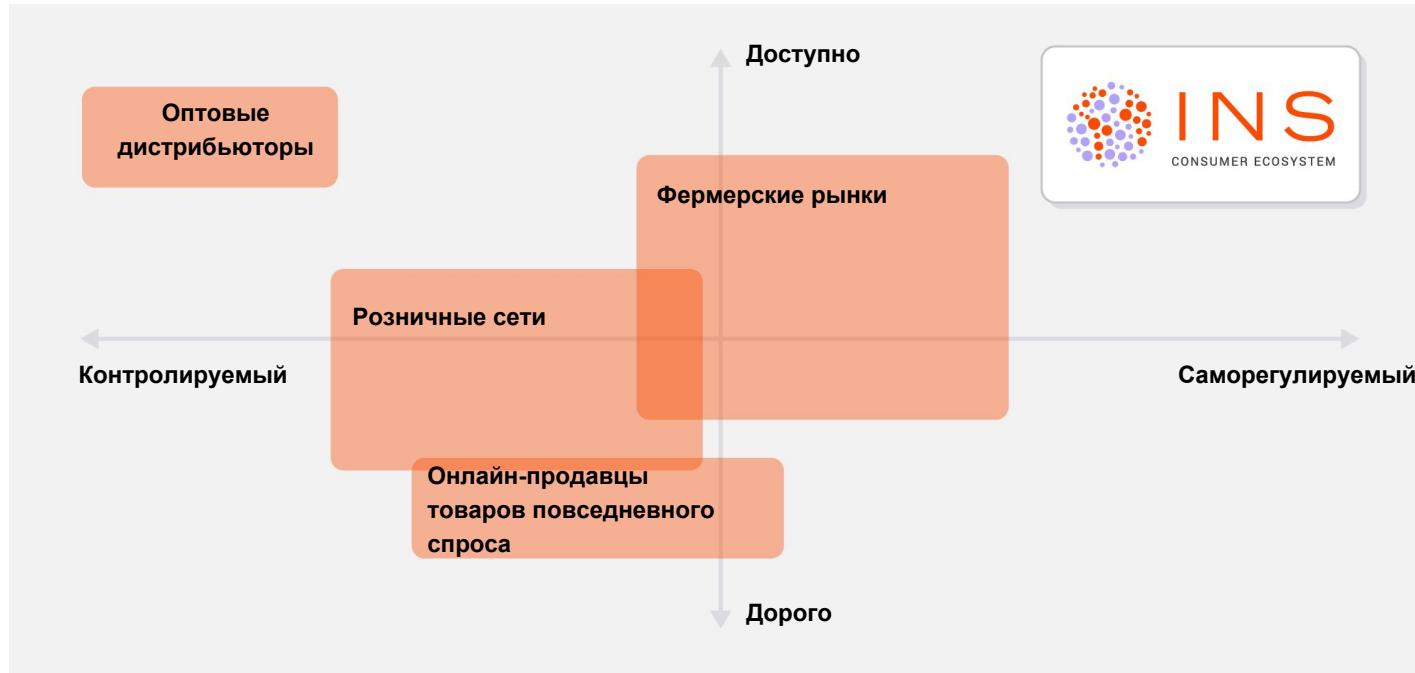
В % расходов семей

*Источник: USDA, Служба экономических исследований



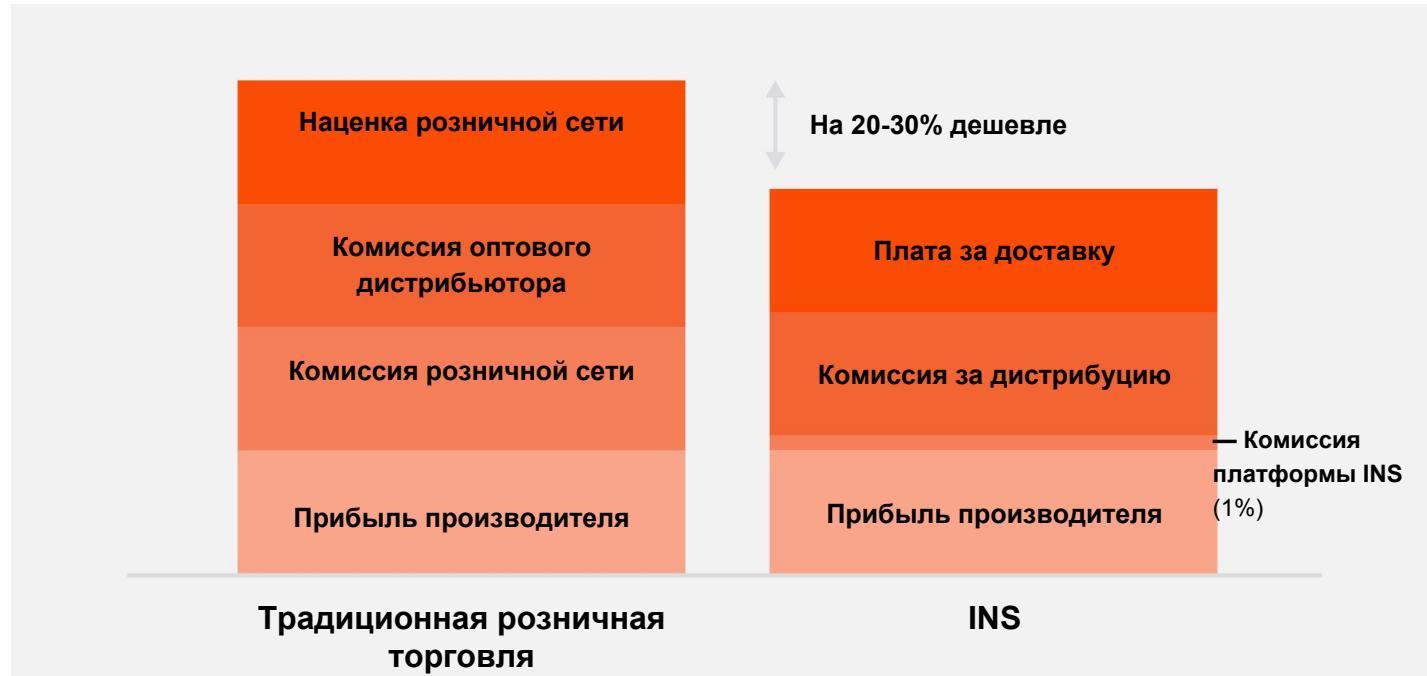
Конкуренция

INS создает саморегулируемое сообщество с оптимальными ценами



Ценообразование

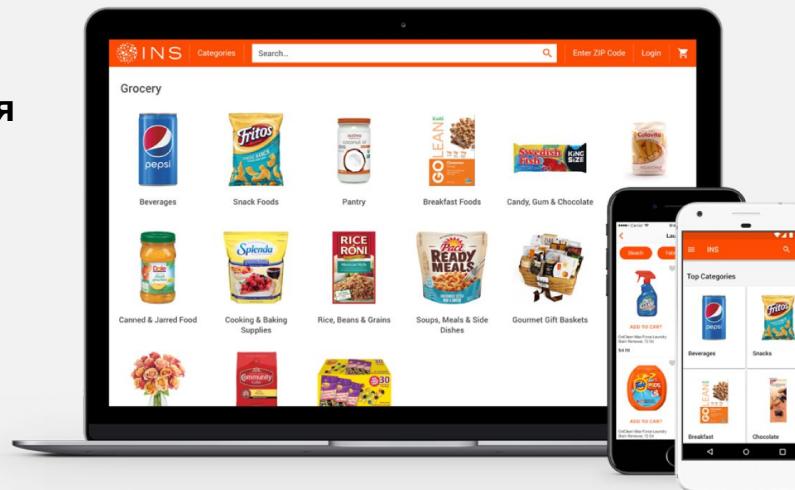
Ценовая выгода INS по сравнению с традиционной розничной торговлей



Продукт

Компоненты платформы INS

- Веб-сайт и приложения для потребителей
- Интерфейсы для фулфилмента
- Интерфейс для производителей



Команда

Большой опыт в сфере онлайн торговли товарами повседневного спроса и технических вопросах



Петр Федченков

Основатель

Имеет богатый опыт в области ритейла и технологий. Ранее работал в компании Goldman Sachs и IBM. Ведет курс розничной торговли в Стокгольмской школе экономики в Риге. Гарвардская школа бизнеса MBA



Дмитрий Жулин

Основатель

Опытный профессионал в области финансов и частных инвестиций с фокусом на розничную торговлю. Ранее работал в отделе частных инвестиций компании VTB, Rothschild и PriceWaterhouseCoopers. Лондонский университет, магистр финансовых наук

Предыдущий опыт команды



McKinsey
&Company

 ROTHSCCHILD



Опыт в онлайн торговле товарами повседневного спроса

Основатели INS более 4 лет назад создали Instamart, ведущий онлайн-сервис по доставке продовольственных товаров в России



Более 100 000
Выполненных заказов

Группа Mail.ru Компания



(LSE:MAIL)
Ведущая интернет-компания
в Европе, на 7 месте в мире
по количеству просмотров
страниц

Сергей Солонин Учредитель и генеральный директор, Qiwi Group



(NASDAQ: QIWI)
Ведущий поставщик
передовых платежных услуг
в Европе с оборотом свыше
10 миллиардов долларов
США

Более 200 человек
Размер команды

Инвесторы

Лев Хасис
Бывший вице-президент Walmart
Бывший вице-председатель,
Jet.com



(NYSE: WMT)
Ведущая розничная сеть в
мире



Революционная платформа
электронной торговли

Илья Якубсон
Бывший генеральный директор
Dixy Group



(MCX: DIXY)
4-я по величине розничная
сеть в России

\$10 миллионов
Проинвестировано
венчурными инвесторами

Консультанты

Нас поддерживают мировые лидеры в сфере блокчейна, ИТ-технологий и розничной торговли



**Эял
Херзог**

Соучредитель,
Bancor



Bancor



**Майкл
Терпин**

Учредитель, Transform
PR, Председатель
BitAngels



bitAngels



**Мо
Левин**

Генеральный директор,
Keynote



**Дэвид
Ваксман**

Учредитель,
Wachsman PR



WACHSMAN PR



**Рави
Абделяль**

Профессор,
Гарвардская
школа бизнеса



**HARVARD
BUSINESS SCHOOL**



**Ян Йелле
ван дер Меер**

Партнер, PA Consulting
Group



FrieslandCampina



Unilever



**Себастьян
Ступурак**

Соучредитель,
Wings



**Илья
Перекопский**

Соучредитель,
Blackmoon Crypto



**BLACKMOON
CRYPTO**

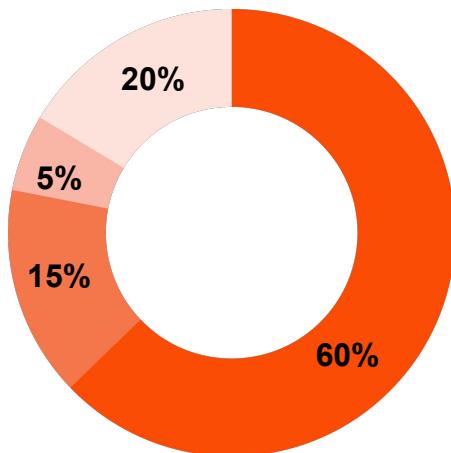
Дорожная карта

Команда INS разрабатывает технологию с открытым кодом для эксплуатации и расширения экосистемы



Продажа токенов

Начало: 4 ДЕКАБРЯ 2017
Макс. цель: 60 000 ETH



Распределение токенов

- 60% Участники ICO
- 15% Команда
- 5% Консультанты, ранние сторонники, премии
- 20% Резервный фонд

**Совокупное предложение токенов (макс.):
50 000 000 INS**

Точное количество созданных токенов будет зависеть от количества собранных средств. После завершения первичного размещения токены выпускаться не будут. Токены будут распределены после завершения ICO.

**Токен
INS**

**Протокол
проекта
ERC20**

**Курс
1 ETH = 300 INS**

- | | |
|--|---------------------------|
| | INS |
| | ETH |
| | LTC |
| | DASH |
| | Банковский перевод |

Контактные данные

Свяжитесь с нами



[Telegram](#)



[Twitter](#)



[Facebook](#)



[Bitcointalk](#)



[Medium](#)



[Reddit](#)

www.ins.world

tokensale@ins.world