

# A INDÚSTRIA DOS BENS DE CONSUMO REINVENTADA

**Ecosistema Descentralizado que conecta  
diretamente Produtores e Consumidores**

**Apresentação**

# Aviso Legal

As informações apresentadas nesta apresentação podem não ser totalmente detalhadas e não consistem em nenhuma relação contratual. O conteúdo desta apresentação não é vinculativo para qualquer uma das contrapartes e a empresa reserva-se ao direito de modificar, alterar, adicionar ou remover conteúdos desta apresentação em qualquer momento, antes, durante ou depois da venda dos Tokens, publicando uma emenda à apresentação no website.

Esta apresentação não constitui qualquer aconselhamento de investimento, legal, impostos, regulatório, financeiro ou contabilístico e esta apresentação não tem como intenção fornecer avaliações sobre transações ou aquisição de Tokens. Previamente a adquirir os Tokens o potencial comprador deve consultar um especialista jurídico, de investimento, de impostos, de contabilidade ou outros especialistas que ajudem a determinar potenciais benefícios, perdas e outras consequências deste tipo de transações.

Nada nesta apresentação deve ser considerado um prospecto ou qualquer solicitação de investimento, nem deve ser interpretada como uma oferta ou solicitação para vender produtos financeiros em nenhuma jurisdição. Este documento não foi composto de acordo com regulações ou leis de nenhuma jurisdição que proíba ou restrinja transações respeitantes ao uso de Tokens digitais.

Tokens não são uma moeda digital, título, mercadoria ou qualquer outro tipo de instrumento financeiro e não se encontram registados sob o Securities Act of 1933, não sendo aplicada a legislação aplicada a valores mobiliários dos estados do Estados Unidos da América ou a legislação sobre valores mobiliários de qualquer outro país, incluindo a legislação de qualquer jurisdição onde o comprador dos Tokens possa ser residente.

Os Tokens não são distribuídos nem podem ser revendidos a alienados a cidadãos ou pessoas legais que possuam o seu domicílio fiscal ou que possuam a sua sede num país onde a transação de tokens digitais seja proibida ou de alguma forma restrita pelas leis e regulações locais. Se tal pessoa adquirir Tokens, a mesma pode ter cometido uma ilegalidade e não estar autorizada a tal ação, podendo ter consequências negativas.

A empresa não oferece nem distribui Tokens nem leva a cabo qualquer tipo de atividade em Singapura, República Popular da China, ou em qualquer outro país ou território onde transações relativas a tokens digitais ou o uso de tokens digitais seja alvo de regulações que restrinjam esta atividade ou que requeiram que a empresa se encontre registada ou licenciada junto de autoridades governamentais.

Cada comprador de Tokens deve ser lembrado que a corrente apresentação lhe foi apresentada com base no facto que a pessoa tem conhecimento e age de acordo com a legislação da jurisdição em que se encontra. É da responsabilidade de cada potencial comprador dos Tokens determinar se o comprador pode comprar legalmente os Tokens na jurisdição onde se encontra e se o comprador pode revender os Tokens para outro comprador localização noutra jurisdição.

Certos elementos, estimativas e informações financeiras contidas nesta Apresentação constituem apenas uma previsão. Tais previsões e projeções envolvem riscos conhecidos e riscos desconhecidos assim como incertezas que podem gerar resultados diferentes dos que foram expressos ou apresentados nestas previsões ou projeções.

A língua Inglesa é a língua primariamente usada para comunicar informações relativas ao projeto. Traduções noutras línguas podem implicar alguma perda de informação e mal interpretações. A precisão das traduções não pode ser garantida. Na eventualidade de inconsistências entre traduções, é considerada como oficial a versão Inglesa. As versões em Inglês prevalecem em qualquer situação.

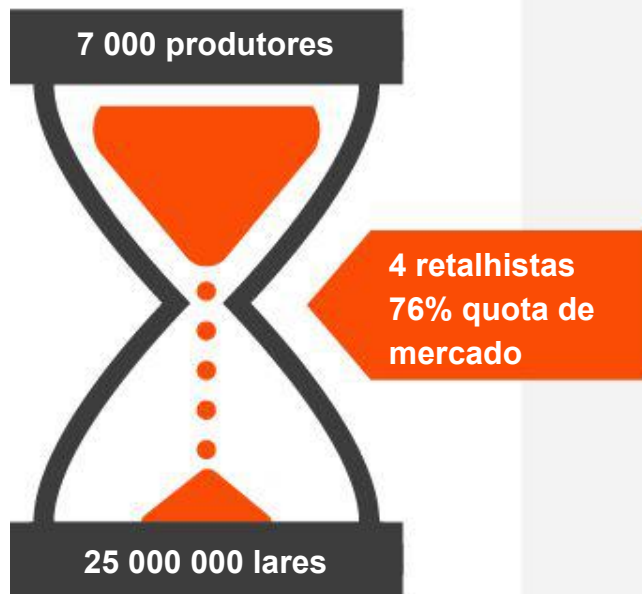
# Objetivo da Empresa

Permitir que consumidores tenham acesso direto aos fabricantes



# O Problema

A indústria dos bens de consumo é ineficiente e controlada pelos grandes retalhistas



**Os retalhistas praticam margens de pelo menos 30-50%.**

**Os retalhistas fazem stocks dos produtos mais lucrativos e não do que o consumidor precisa.**

**Os produtores são forçados a otimizar a cadeia de distribuição, e não a qualidade dos produtos.**

# Evidências do Mercado

Grandes Retalhistas abusam do seu poder sobre consumidores e produtores

**The Telegraph**

**“Supermercados enfrentam enormes coimas por explorar agricultores”**

– *The Telegraph*

Grandes supermercados têm sido acusados de comportamentos abusivos quando definem preços e alteram condições contratuais contra a vontade dos produtores.

**theguardian**

**“Fornecedores da Tesco queixam-se de práticas abusivas ao nível dos bens de consumo”**

– *The Guardian*

Fornecedores da Tesco reclamam que o retalhista não segue as regras de mercado. Questionário revela que 30% dos fornecedores diz que os retalhistas raramente seguem as regras do mercado.

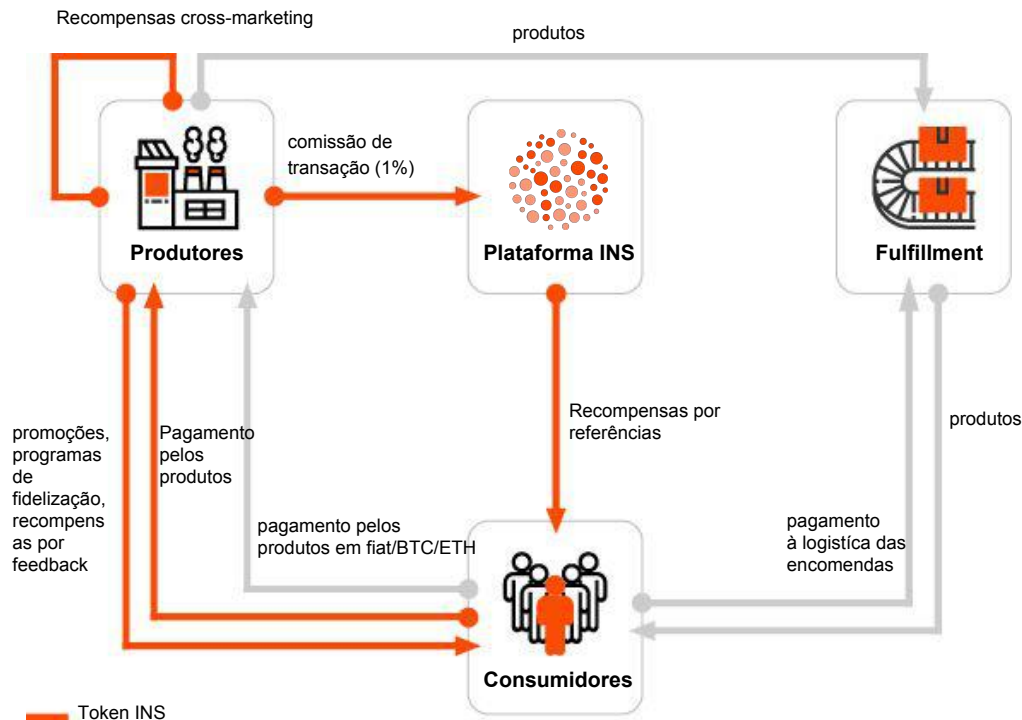
**ABC NEWS**

**“ACCC investiga queixas contra a Woolworths e Aldi por más práticas no que respeita o código de conduta do mercado” – *ABC News (Australia)***

A autoridade da concorrência está a investigar preocupações de que a Woolworths e a Aldi “não começaram bem” de acordo com o Código de Conduta do mercado dos bens de consumo. O Código de Conduta tenta assegurar que os retalhistas lidam com os fornecedores em “boa fé”, depois de anos de queixas por parte de agricultores e produtores de alimentos relativamente a injustiças.

# A Solução

A INS **conecta** diretamente consumidores e produtores de bens de consumo



## Benefícios para o Consumidor

- Produtos de qualidade mais baratos do que nas lojas
- Bens de consumo facilmente comprados online
- Acesso ilimitado a um vasto leque de produtores

## Benefícios para os produtores

- Total controlo dos produtos vendidos e respetivos preços
- Marketing e Promoção diretamente para os consumidores
- Feedback dos consumidores mais detalhado e rápido

# Interesse Confirmado

Interesse confirmado por parte de alguns dos maiores produtores no mercado



# Token INS

Permite campanhas de marketing feitas à medida



O Marketing é o segundo maior custo logo depois do custo dos produtos



70% do marketing é gasto nos canais de distribuição (grossistas e retalhistas)

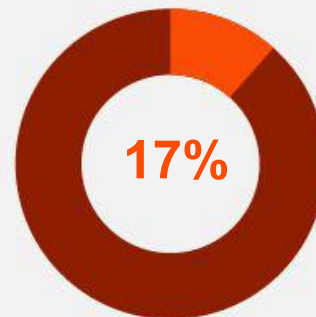


A maioria das campanhas de marketing são ineficientes e os seus custos refletem-se nos custos dos produtos



**A INS vai permitir aos produtores recompensar e fidelizar os consumidores com Tokens INS**

**Despesas de Marketing**  
% dos custos do produtor



Fonte: Deloitte, American Marketing Association

## INS rewards (facilitated in INS tokens)



Loyalty



Promotion



Feedback

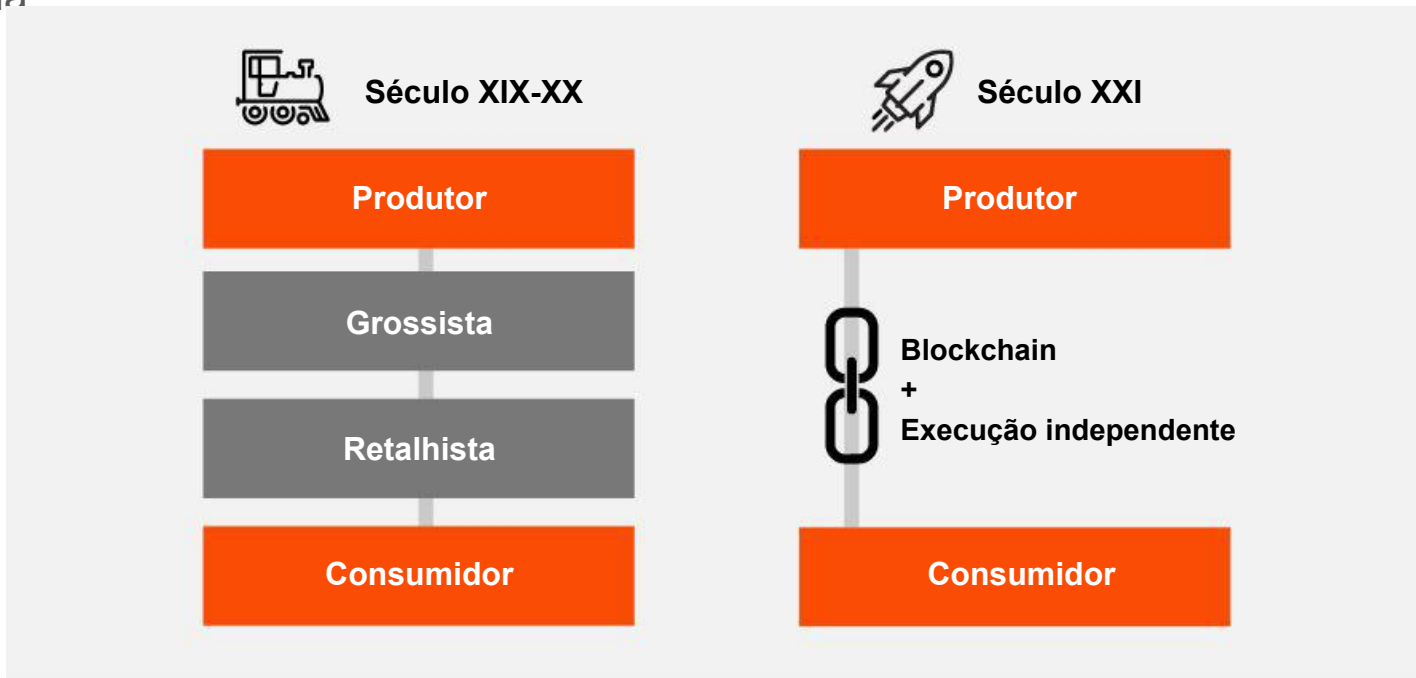


Referral



# Porquê agora

A Blockchain e os Smart Contracts vão ajudar a melhorar uma cadeia de distribuição antiquada



# Dimensão do Mercado

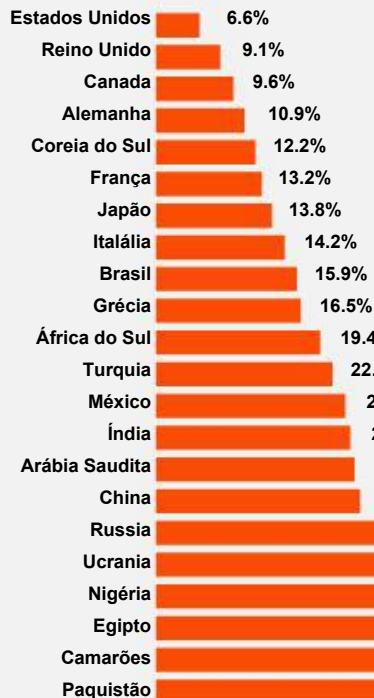
O INS vai mudar o maior mercado retalhista do mundo

## Mercado Global dos Bens de Consumo



**2013: \$5.6 triliões**

\*Fonte: Persistence Market Research



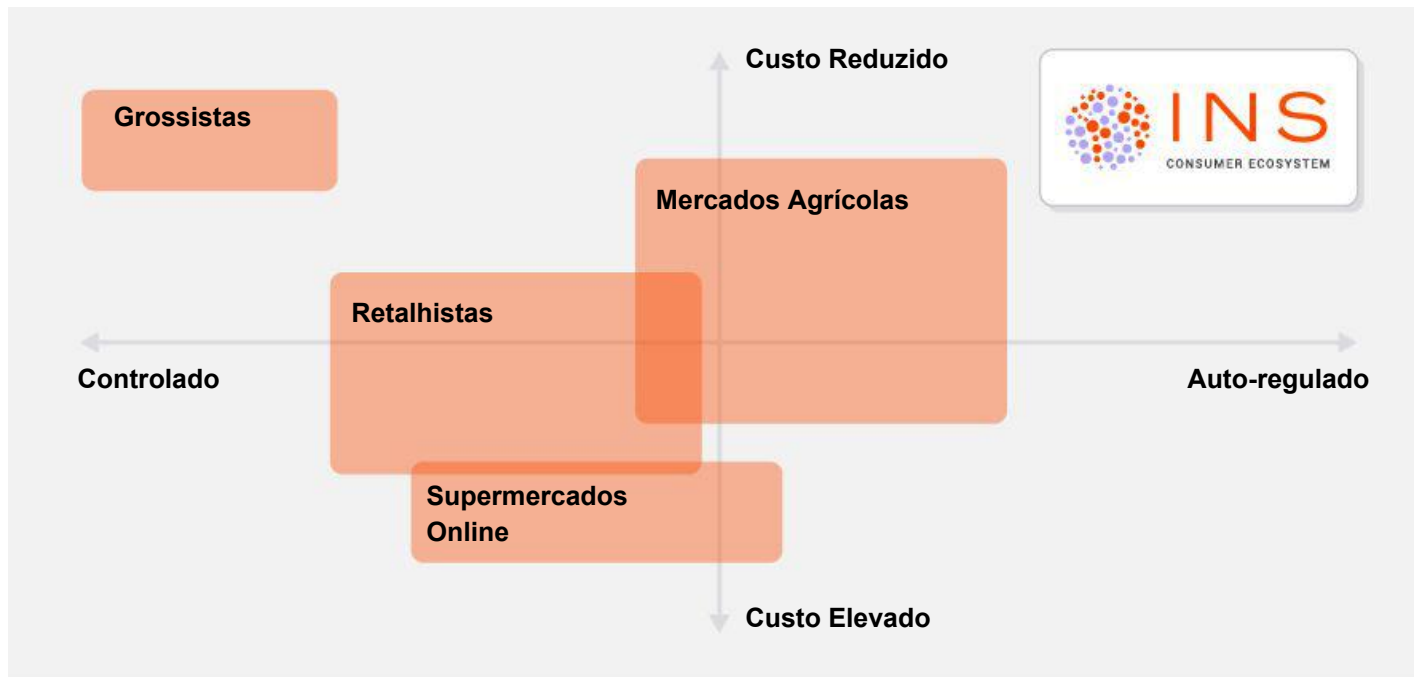
## Quanto gastam os países em alimentos

Em % das despesas familiares

\*Fonte: USDA, Economic Research Service

# Concorrência

O INS está a criar uma comunidade auto-regulada e com melhores preços



# Preço

A redução de custos proporcionada pela INS comparado com o retalho tradicional

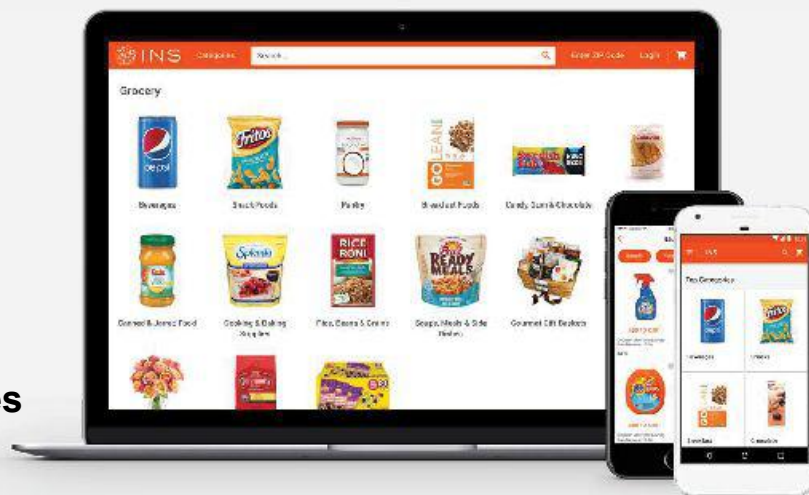


Preço para os consumidores  
(ilustrativo)

# Produto

## Componentes da Plataforma INS

- Website e apps para o Consumidor
- Interface de encomendas
- Interface para fornecedores



# Equipa

Vasta experiência no retalho online e tecnologias



**Dmitry Zhulin**

Fundador

Vasta experiência em finanças e **private equity** com foco no mercado do retalho. Colaborou anteriormente com a VTB Private Equity, Rothschild e com a PriceWaterhouseCoopers. Pós-Graduado em Finanças pela Universidade de Londres



**Peter Fedchenkov**

Fundador

Traz uma vasta experiência no retalho e tecnologias. Previamente colaborou com a Goldman Sachs e com a IBM. Dá aulas relativas à matéria de retalho na Universidade de Economia de Estocolmo em Riga. MBA pela Harvard Business School.

## Experiência profissional da equipa



McKinsey  
&Company



# Expertise dos Fundadores

Os Fundadores da INS criaram o Instamart, uma plataforma de venda de produtos online, líder de mercado na Rússia



**100,000+**

Encomendas  
entregues

**200+ PESSOAS**

Tamanho da equipa

**\$10M**

Já financiado por  
investidores

## Investidores

**Mail.ru Group**  
Empresa



(LSE:MAIL)  
Empresa líder de mercado no  
setor da Internet na Europa.  
7ª maior a nível mundial por  
pageviews

**Lev Khasis**

Ex-Vice Presidente, Walmart  
Ex-Vice Chairman, Jet.com



(NYSE: WMT)  
Líder de Retalho a nível mundial



Plataforma revolucionaria de  
encomendas online

**Sergey Solonin**  
Fundador e CEO, Qiwi Group



(NASDAQ: QIWI)  
Plataforma inovadora de  
pagamentos online na Europa  
com receitas superiores a \$10  
Biliões

**Ilya Yakubsom**  
Ex-CEO, Dixy Group



(MCX: DIXY)  
4º maior cadeia de retalho na  
Rússia

# Equipa de Advisors

Temos o apoio de líderes mundial na blockchain, tecnologia e retalho



**Eyal  
Hertzog**

Co-fundador,  
Bancor



**Michael  
Terpin**

Fundador, Transform PR  
Presidente, BitAngels



**Moe  
Levin**

CEO,  
Keynote



**David  
Wachsman**

Fundador,  
Wachsman PR



**Dr. Rawi  
Abdelal**

Professor, Harvard  
Business School



**HARVARD  
BUSINESS SCHOOL**



**Dmitry  
Filatov**

Fundador,  
ICORating



ICOSHARK



ICORATING



**Sebastian  
Stupurac**

Co-Fundador,  
Wings



**Ilya  
Perekposky**

Co-Fundador,  
Blackmoon Crypto

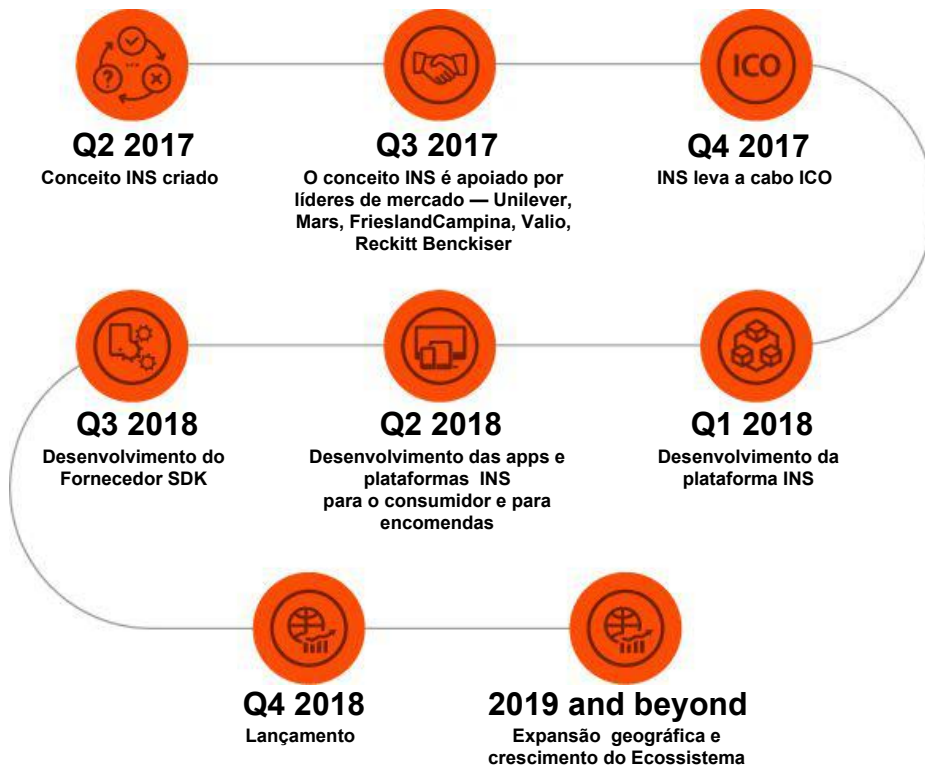


**BLACKMOON  
CRYPTO**



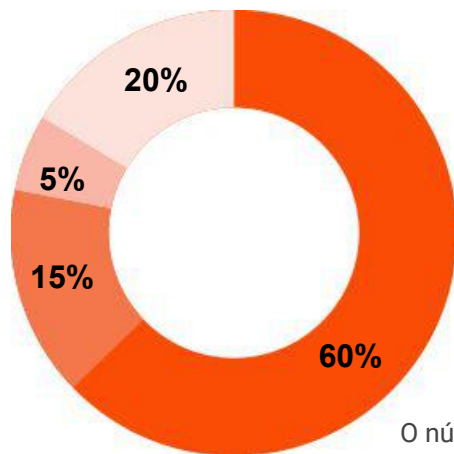
# Roadmap

A equipa da INS está a desenvolver a sua tecnologia open source de forma a operar e expandir a atividade



# Venda do Token INS

**Início:** 04 de Dezembro de 2017  
**Hard Cap:** 60,000 ETH



## Alocação dos Tokens

- 60% Investidores na ICO
- 15% Equipa
- 5% Consultores, apoiantes iniciais e bounty
- 20% Fundo de Reserva

## O Total de Oferta

50,000,000 INS

O número de tokens gerados depende do montante total angariado. Não existirá qualquer emissão de tokens depois da ICO. Depois de finalizada a ICO os tokens são transferíveis.

**Token**  
INS

**Protocolo**  
do Projeto  
ERC20

**Rácio**  
1 ETH = 300 INS



INS



ETH



LTC



DASH



Transferência  
Bancária

# Contatos

Conecte-se conosco



Telegram



Twitter



Facebook



Bitcointalk



Medium



Reddit

**[www.ins.world](http://www.ins.world)**  
**[tokensale@ins.world](mailto:tokensale@ins.world)**