

# A INDÚSTRIA DOS BENS DE CONSUMO REINVENTADA

# Ecosistema Descentralizado que conecta diretamente Produtores e Consumidores

**Apresentação** 

# **Aviso Legal**

As informações apresentadas nesta apresentação podem não ser totalmente detalhadas e não consistem em nenhuma relação contratual. O conteúdo desta apresentação não é vinculativo para qualquer uma das contrapartes e a empresa reserva-se ao direito de modificar, alterar, adicionar ou remover conteúdos desta apresentação em qualquer momento, antes, durante ou depois da venda dos Tokens, publicando uma emenda à apresentação no website.

Esta apresentação não constitui qualquer aconselhamento de investimento, legal, impostos, regulatório, financeiro ou contabilístico e esta apresentação não tem como intenção fornecer avaliações sobre transações ou aquisição de Tokens. Previamente a adquirir os Tokens o potencial comprador deve consultar um especialista jurídico, de investimento, de impostos, de contabilidade ou outros especialistas que ajudem a determinar potenciais benefícios, perdas e outras consequências deste tipo de transações.

Nada nesta apresentação deve ser considerado um prospecto ou qualquer solicitação de investimento, nem deve ser interpretada como uma oferta ou solicitação para vender produtos financeiros em nenhuma jurisdição. Este documento não foi composto de acordo com regulações ou leis de nenhuma jurisdição que proíba ou restrinja transacções respeitantes ao uso de Tokens digitais.

Tokens não são uma moeda digital, título, mercadoria ou qualquer outro tipo de instrumento financeiro e não se encontram registados sob o Securities Act of 1933, não sendo aplicada a legislação aplicada a valores mobiliários dos estados do Estados Unidos da América ou a legislação sobre valores mobiliários de qualquer outro país, incluindo a legislação de qualquer jurisdição onde o comprador dos Tokens possa ser residente.

Os Tokens não são distribuídos nem podem ser revendidos a alienados a cidadãos ou pessoas legais que possuam o seu domicílio fiscal ou que possuam a sua sede num país onde a transação de tokens digitais seja proibida ou de alguma forma restrita pelas leis e regulações locais. Se tal pessoa adquirir Tokens, a mesma pode ter cometido uma ilegalidade e não estar autorizada a tal ação, podendo ter consequências negativas.

A empresa não oferece nem distribui Tokens nem leva a cabo qualquer tipo de atividade em Singapura, República Popular da China. ou em qualquer outro país ou território onde transações relativas a tokens digitais ou o uso de tokens digitais seja alvo de regulações que restrinjam esta atividade ou que requeiram que a empresa se encontre registada ou licenciada junto de autoridades governamentais.

Cada comprador de Tokens deve ser relembrado que a corrente apresentação lhe foi apresentada com base no facto que a pessoa tem conhecimento e age de acordo com a legislação da jurisdição em que se encontra. É da responsabilidade de cada potencial comprador dos Tokens determinar se o comprador pode comprar legalmente os Tokens na jurisdição onde se encontra e se o comprador pode revender os Tokens para outro comprador localização noutra jurisdição.

Certos elementos, estimativas e informações financeiras contidas nesta Apresentação constituem apenas uma previsão. Tais previsões e projeções envolvem riscos conhecidos e riscos desconhecidos assim como incertezas que podem gerar resultados diferentes dos que foram expressos ou apresentados nestas previsões ou projeções.

A língua Inglesa é a língua primariamente usada para comunicar informações relativas ao projeto. Traduções noutras línguas podem implicar alguma perda de informação e mal interpretações. A precisão das traduções não pode ser garantida. Na eventualidade de inconsistências entre traduções, é considerada como oficial a versão Inglesa. As versões em Inglês prevalecem em qualquer situação.

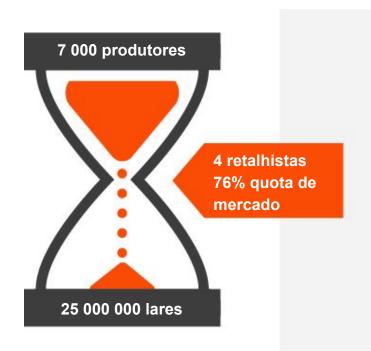
# Objetivo da Empresa

Permitir que consumidores tenham acesso direto aos fabricantes



### O Problema

A indústria dos bens de consumo é ineficiente e controlada pelos grandes retalhistas



Os retalhistas praticam margens de pelo menos 30-50%.

Os retalhistas fazem stocks dos produtos mais lucrativos e não do que o consumidor precisa.

Os produtores são forçados a otimizar a cadeia de distribuição, e não a qualidade dos produtos.

### Evidências do Mercado

Grandes Retalhistas abusam do seu poder sobre consumidores e produtores

#### The Telegraph

- "Supermercados enfrentam enormes coimas por explorar agricultores"
- The Telegraph

Grandes supermercados têm sido acusados de comportamentos abusivos quando definem preços e alterar condições contratuais contra a vontade dos produtores.

### theguardian

#### "Fornecedores da Tesco queixam-se de práticas abusivas ao nível dos bens de consumo"

- The Guardian

Fornecedores da Tesco reclamam que o retalhista não segue as regras de mercado. Questionário revela que 30% dos fornecedores diz que os retalhistas raramente seguem as regras do mercado.

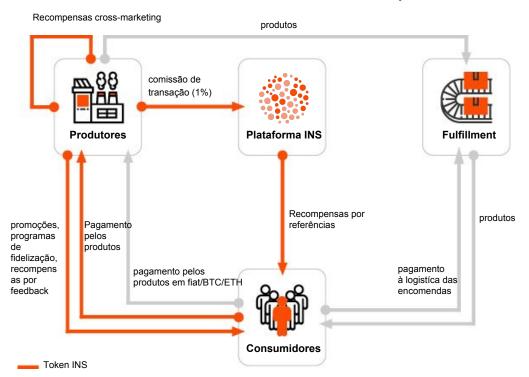
### **WINEWS**

"ACCC investiga queixas contra a Wollworths e Aldi por más práticas no que respeita o código de conduta do mercado" – ABC News (Australia)

A autoridade da concorrência está a investiga preocupações de que a Woolworths e a Aldi "não começaram bem" de acordo com o Código de Conduta do mercado dos bens de consumo. O Código de Conduta tenta assegurar que os retalhistas lidam com os fornecedores em "boa fé", depois de anos de queixas por parte de agricultores e produtores de alimentos relativamente a injustiças.

# A Solução

A INS conecta diretamente consumidores e produtores de bens de consumo



## Beneficios para o Consumidor

- Produtos de qualidade mais baratos do que nas lojas
- Bens de consumo facilmente comprados online
- Acesso ilimitado a um vasto leque de produtores

# Benefícios para os produtores

- Total controlo dos produtos vendidos e respetivos preços
- Marketing e Promoção diretamente para os consumidores
- Feedback dos consumidores mais detalhado e rápido

## **Interesse Confirmado**

Interesse confirmado por parte de alguns dos maiores produtores no mercado



### **Token INS**

#### Permite campanhas de marketing feitas à medida



O Marketing é o segundo maior custo logo depois do custo dos produtos



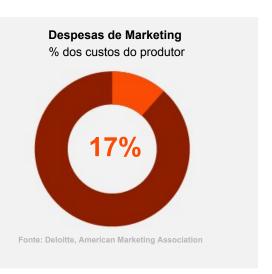
70% do marketing é gasto nos canais de distribuição (grossistas e retalhistas)



A maioria das campanhas de marketing são ineficientes e os seus custos refletem-se nos custos dos produtos



A INS vai permitir aos produtores recompensar e fidelizar os consumidores com Tokens INS



#### INS rewards (facilitated in INS tokens)





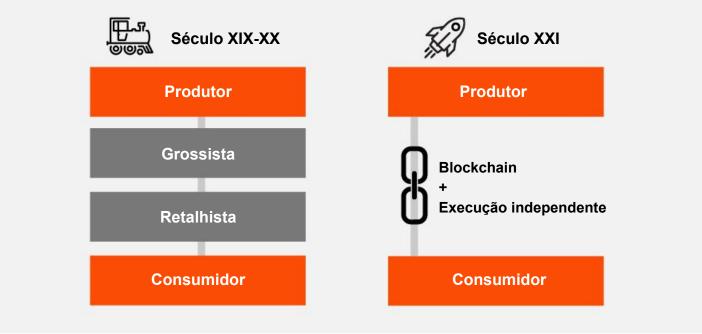




# Porquê agora

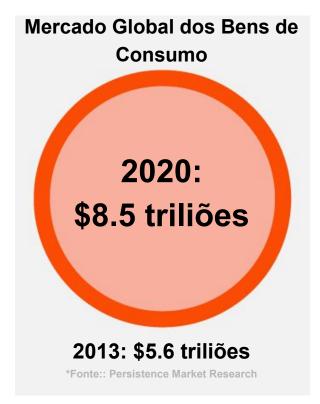
A Blockchain e os Smart Contracts vão ajudar a melhorar uma cadeia de distribuição

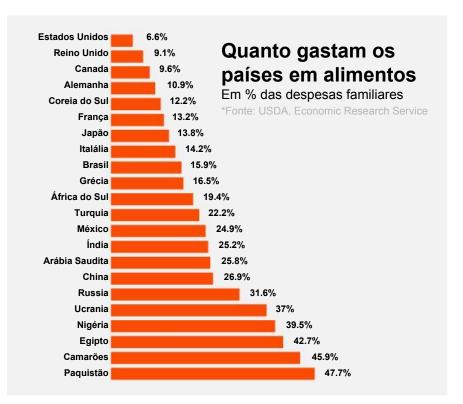
antiquada



### Dimensão do Mercado

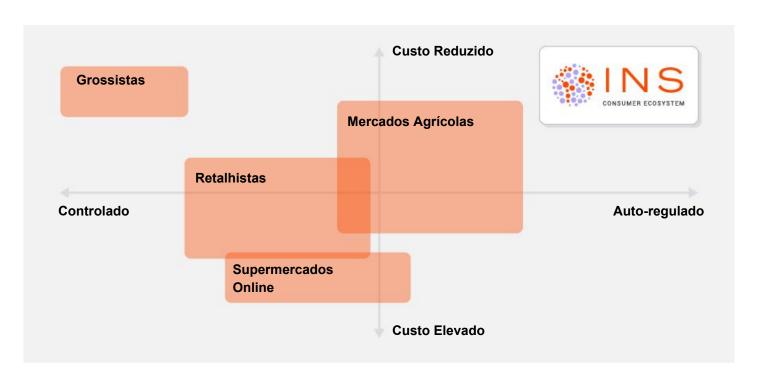
O INS vai mudar o maior mercado retalhista do mundo





### Concorrência

O INS está a criar uma comunidade auto-regulada e com melhores preços



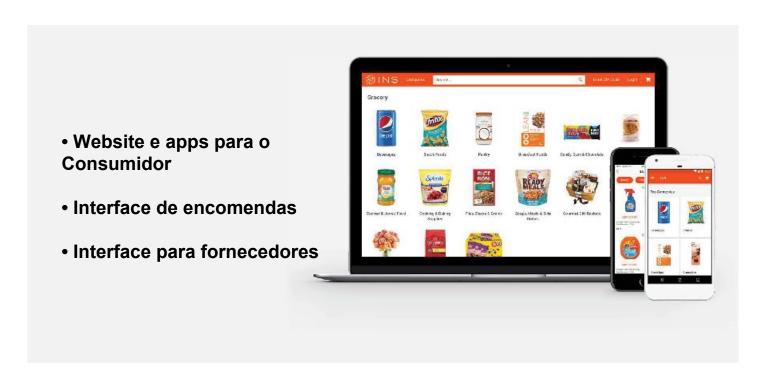
# Preço

A redução de custos proporcionada pela INS comparado com o retalho tradicional



### **Produto**

Componentes da Plataforma INS



# **Equipa**

Vasta experiência no retalho online e tecnologias



**Dmitry Zhulin** Fundador

Vasta experiência em finanças e private equity com foco no mercado do retalho. Colaborou anteriormente com a VTB Private Equity, Rothschild e com a PriceWhaterhouseCoopers. Pós-Graduado em Finanças pela Universidade de Londres



Peter Fedchenkov Fundador

Traz uma vasta experiência no retalho e tecnologias. Previamente colaborou com a Goldman Sachs e com a IBM. Dá aulas relativas à matéria de retalho na Universidade de Economia de Estocolmo em Riga.

MBA pela Harvard Business School.

#### Experiência profissional da equipa

















# **Expertise dos Fundadores**

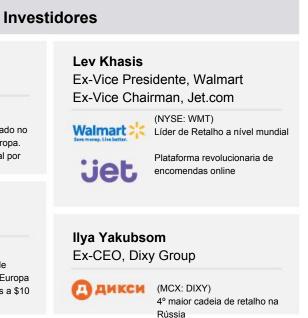
Os Fundadores da INS criaram o Instamart, uma plataforma de venda de produtos online, líder de mercado na Rússia





#### Mail.ru Group **Empresa** @mail.ru (LSE:MAIL) Empresa líder de mercado no setor da Internet na Europa. 7<sup>a</sup> major a nível mundial por pageviews **Sergey Solonin** Fundador e CEO, Qiwi Group (NASDAQ: QIWI)





100,000+ **Encomendas** entregues

200+ PESSOAS

Tamanho da equipa

\$10M

Já financiado por investidores

# **Equipa de Advisors**

Temos o apoio de líderes mundial na blockchain, tecnologia e retalho















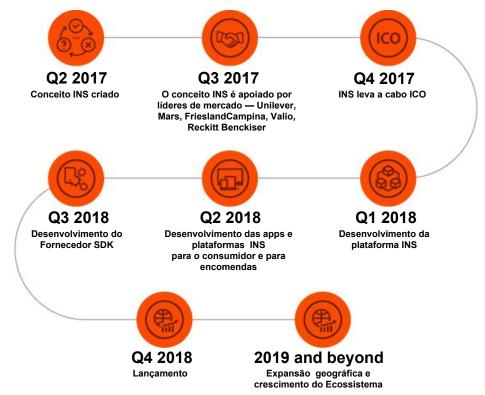




# Roadmap

A equipa da INS está a desenvolver a sua tecnologia open source de forma a operar e

expandir a atividade



### Venda do Token INS

Início: 04 de Dezembro de 2017

Hard Cap: 60,000 ETH



Token

INS

**Protocolo** do Projeto

ERC20

Rácio

1 ETH = 300 INS











### **Contatos**

Conecte-se connosco

