

ПЕРВАЯ ГЛОБАЛЬНАЯ **ДЕЦЕНТРАЛИЗОВАННАЯ** ПОТРЕБИТЕЛЬСКАЯ ЭКОСИСТЕМА

Масштабируемая платформа на базе блокчейна, позволяющая потребителям покупать товары повседневного спроса напрямую у производителей со значительной выгодой и удобством. INS Ecosystem заручилась серьезной поддержкой со стороны производителей и вызвала живой интерес у потребителей.

Проблема

Розничные сети по всему миру занимают доминирующие позиции на рынке товаров повседневного спроса. Оказывая все большее влияние на производителей и потребителей, они ограничивают выбор товаров для конечных покупателей и контролируют ценообразование. Вместо того чтобы улучшать качество продукции, производители вынуждены подстраиваться под розничные сети и расходовать значительные средства (по статистике до 17% от общих затрат) на торговый маркетинг, ориентированный на розничные сети и дистрибьюторов, а не на конечных покупателей.

Решение от INSПервая глобальная децентрализованная онлайн-платформа формата «производитель- потребитель», позволяющая потребителям покупать товары напрямую у производителей, минуя розничные сети. INS Ecosystem будет функционировать как саморегулируемое сообщество потребителей производителей. Наша система смарт- контрактов позволит производителям осуществлять уникальные программы лояльности и выплачивать своим клиентам вознаграждения в токенах INS.

Как будет работать INS Ecosystem?

Производители смогут продавать продукцию напрямую конечным покупателям, получать от них ценные отзывы и поощрять за лояльность. Блокчейн и смарт-контракты будут использоваться для повышения эффективности цепи поставок, снижения затрат и осуществления "умных" программ лояльности.

INS Ecosystem будет развернута в крупнейших городах мира со всей успешного необходимой инфраструктурой для функционирования экосистемы.

Производители хотят продавать свои товары напрямую потребителям

За 4 года работы в секторе онлайн торговли товарами повседневного спроса мы получили сотни запросов как от малых независимых производителей, так и от крупнейших мировых FMCG компаний, которые хотят продавать свою продукцию потребителям напрямую. Нами меморандумы подписаны взаимопонимании CO следующими 0 производителями:













Потребители финансово заинтересованы покупать напрямую у производителей

Наценка розничных сетей на закупочную стоимость составляет по меньшей мере 30–50%. Потребители платят из своего кармана за ненужное посредничество. INS Ecosystem поможет потребителям экономить до 20-30% на ежедневных покупках.

INS Ecosystem нацелена на один из крупнейших потребительских рынков

К 2020 г. объем мирового рынка товаров повседневного спроса достигнет 8,5 триллиона долларов США. Ожидается, что в 2020 г. онлайн-продажи товаров повседневного спроса достигнут 300 миллиардов долларов США. Рынок товаров повседневного спроса является одним из крупнейших сегментов мировой розничной торговли и составляет большую часть потребительской корзины.

Токен INS

20%

5%

Токен INS служит средством осуществления прямых маркетинговых производителей программ потребителям, OT а также использоваться как средство оплаты.

Условия продажи токенов

Начало: 4 декабря 2017 Макс. цель: 60 000 ЕТН Обменный курс: 1 ETH = 300 INS

Токен ERC-20











Точное количество созданных токенов будет зависеть от количества собранных средств. После завершения первичного размещения токены выпускаться не будут. Токены будут распределены после завершения ІСО



Распределение токенов

60% Участники ІСО

15% Команда

5% Консультанты, ранние сторонники, премии

20% Резервный фонд Совокупное предложение (макс.): 50 000 000 INS

Распределение фондов

50% Исследования и разработки (\$9 млн.) 28% Маркетинг и продажи (\$5 млн.)

14% Функционирование системы (\$2.6 млн.)

3% Юридические издержки (\$0.5 млн.)

5% Непредвиденные расходы (\$0.9 млн.)

Начало ІСО: **4 ДЕКАБРЯ 2017**

Основатели



Петр ФЕДЧЕНКОВ

Имеет богатый опыт в области ритейла, технологий и предпринимательства

Гарвардская школа бизнеса МВА



Дмитрий жулин

Профессионал в области венчурного капитала и частных тиций с упором на розничную и электронную торговлю.

Лондонский университет PqD

Консультанты



ХЕРТЗОГ Соучредитель, Bancor



Майкл ТЕРПИН Соучредитель, председатель, Transform PR, **BitAngels**

TRANSFORM GROUP BitAngel





Мо ЛЕВИН Генеральный директор, Keynote



Wachsman PR

W WACHSMAN PR



WBF

Д-р Рави АБДЕЛЯЛЬ Профессор, Гарвардская





Дмитрий ФИЛАТОВ Учредитель, **ICORating**





Себастьян СТУПУРАК Соучредитель Wings



ПЕРЕКОПСКИЙ Соучредитель,

WINGS







Опыт команды

Мы являемся основателями Instamart — крупнейшей компании по доставке продовольственных товаров в России, поддержанной















Дополнительная информация

Источники дополнительной информации о INS Ecosystem и продаже токенов INS:

Веб-сайт | Белая книга | Презентация

