

# ПЕРВАЯ ГЛОБАЛЬНАЯ ДЕЦЕНТРАЛИЗОВАННАЯ ПОТРЕБИТЕЛЬСКАЯ ЭКОСИСТЕМА

Масштабируемая платформа на базе блокчейна, позволяющая потребителям покупать товары повседневного спроса напрямую у производителей со значительной выгодой и удобством. INS Ecosystem заручилась серьезной поддержкой со стороны производителей и вызвала живой интерес у потребителей.

## Проблема

Розничные сети по всему миру занимают доминирующие позиции на рынке товаров повседневного спроса. Оказывая все большее влияние на производителей и потребителей, они ограничивают выбор товаров для конечных покупателей и контролируют ценообразование. Вместо того чтобы улучшать качество продукции, производители вынуждены подстраиваться под розничные сети и расходовать значительные средства (по статистике до 17% от общих затрат) на торговый маркетинг, ориентированный на розничные сети и дистрибьюторов, а не на конечных покупателей.

## Решение от INS

Первая глобальная децентрализованная онлайн-платформа формата «производитель-потребитель», позволяющая потребителям покупать товары напрямую у производителей, минуя розничные сети. INS Ecosystem будет функционировать как саморегулируемое сообщество потребителей и производителей. Наша система смарт-контрактов позволит производителям осуществлять уникальные программы лояльности и выплачивать своим клиентам вознаграждения в токенах INS.

## Как будет работать INS Ecosystem?

Производители смогут продавать продукцию напрямую конечным покупателям, получать от них ценные отзывы и поощрять за лояльность. Блокчейн и смарт-контракты будут использоваться для повышения эффективности цепи поставок, снижения затрат и осуществления «умных» программ лояльности.

INS Ecosystem будет развернута в крупнейших городах мира со всей необходимой инфраструктурой для успешного функционирования экосистемы.

## Производители хотят продавать свои товары напрямую потребителям

За 4 года работы в секторе онлайн торговли товарами повседневного спроса мы получили сотни запросов как от малых независимых производителей, так и от крупнейших мировых FMCG компаний, которые хотят продавать свою продукцию потребителям напрямую. Нами подписаны меморандумы о взаимопонимании со следующими производителями:



## Потребители финансово заинтересованы покупать напрямую у производителей

Наценка розничных сетей на закупочную стоимость составляет по меньшей мере 30–50%. Потребители платят из своего кармана за ненужное посредничество. INS Ecosystem поможет потребителям экономить до 20-30% на ежедневных покупках.

## INS Ecosystem нацелена на один из крупнейших потребительских рынков

К 2020 г. объем мирового рынка товаров повседневного спроса достигнет 8,5 триллиона долларов США. Ожидается, что в 2020 г. онлайн-продажи товаров повседневного спроса достигнут 300 миллиардов долларов США. Рынок товаров повседневного спроса является одним из крупнейших сегментов мировой розничной торговли и составляет большую часть потребительской корзины.

## Токен INS

Токен INS служит средством осуществления прямых маркетинговых программ от производителей потребителям, а также может использоваться как средство оплаты.

## Условия продажи токенов

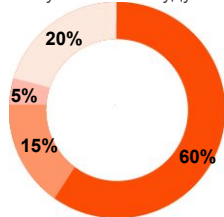
Начало: 4 декабря 2017

Макс. цель: 60 000 ETH

Обменный курс: 1 ETH = 300 INS

Токен ERC-20

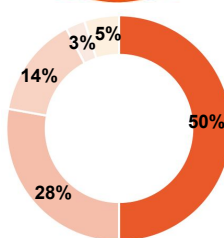
Точное количество созданных токенов будет зависеть от количества собранных средств. После завершения первичного размещения токены выпускаются не будут. Токены будут распределены после завершения ICO



## Распределение токенов

- 60% Участники ICO
- 15% Команда
- 5% Консультанты, ранние сторонники, премии
- 20% Резервный фонд

Совокупное предложение (макс.): 50 000 000 INS



## Распределение фондов

- 50% Исследования и разработки (\$9 млн.)
- 28% Маркетинг и продажи (\$5 млн.)
- 14% Функционирование системы (\$2.6 млн.)
- 3% Юридические издержки (\$0.5 млн.)
- 5% Непредвиденные расходы (\$0.9 млн.)

Начало ICO:  
4 ДЕКАБРЯ 2017

## Основатели



**Петр ФЕДЧЕНКОВ**

Имеет богатый опыт в области ритейла, технологий и предпринимательства.

Гарвардская школа бизнеса MBA



**Дмитрий ЖУЛИН**

Профессионал в области венчурного капитала и частных инвестиций с упором на розничную и электронную торговлю.

Лондонский университет PgD

## Консультанты



**Эял ХЕРТЗОГ**  
Соучредитель, Bancor



**Майкл ТЕРПИН**  
Соучредитель, председатель, Transform PR, BitAngels



**Мо ЛЕВИН**  
Генеральный директор, Keynote



**Дэвид ВАКСМАН**  
Учредитель, Wachsman PR



**Себастьян СТУПРАК**  
Соучредитель Wings



**Илья ПЕРЕКОПСКИЙ**  
Соучредитель, Blackmoon Crypto



**Д-р Рави АБДЕЛЯЛЬ**  
Профессор, Гарвардская школа бизнеса



**Ян Йелле ван дер МЕЕР**  
Партнер, PA Consulting Group



## Опыт команды

Мы являемся основателями Instamart — крупнейшей компании по доставке продовольственных товаров в России, поддержанной



## Дополнительная информация

Источники дополнительной информации о INS Ecosystem и продаже токенов INS:

[Веб-сайт](#) | [Белая книга](#) | [Презентация](#)

www.ins.world

