

mi proyecto empaqueta servicios convirtiéndolos en paquetes comerciales fijos que serían como productos atractivos según la necesidad de quien lo requiera la app es como un esqueleto estándar para todas áreas a fines que va necesitando sea aprovisionada de datos básicos según el segmento de manera orientada el usuario ingresa el conocimiento que ofrece para luego sea empaquetado y publicado al resto de usuarios de la plataforma al ser ingresados los datos la app lo que permite es un botón de llamada como cuando se pide un Uber el usuario ya tiene clara su necesidad, al hacer la petición se le listan en forma de paquete las opciones primero mas cercanas a su ubicación, segundo mas cercano a su presupuesto, el elige de acuerdo a calificación, recomendación, si necesita que sea hombre o mujer, disponibilidad, así como este usuario uso el botón para solicitar un paquete también puede ser solicitado ya que para pertenecer a la aplicación debe registrar un producto o servicio que ofrecer a los demás internacionalmente cada categoría de servicio tiene una alianza estratégica veamos por ejemplo turismo odontológico este paquete requiere de un destino, aerolínea, hospedaje, clínica odontología, odontólogos confiables, desplazamiento un usuario al interesarse este paquete debe tener un precio fijo todo incluido en tiempo real realizar el pago y este repartir la parte que corresponde a cada proveedor así mismo se genera contratos, tickets, seguros, bonos todo lo que incluya su compra el usuario puede navegar por categorías como en un centro comercial virtual, y escoger productos y servicios independientemente, productos y servicios empaquetados, o tocar el botón de llamada y se le haga recomendación para el producto, servicio, producto servicio empaquetado o servicio empaquetado que esta necesitando a nivel internacional, nacional, regional o local el usuario puede compartir con otros usuarios de la plataforma el pago en tiempo real hasta que todos no registren el pago total de la compra el sistema no emite la documentación a cada uno y su factura correspondiente, donde el usuario inicial logre agregar a mas compañeros este obtendrá descuentos, bonos, obsequios sorpresas, rebajas en futuras compras, el sistema publica su servicio o producto ya que al estar registrado uno de estos lo respalda, queremos eliminar las estafas, las extorsiones, el comercio ilegal, el lavado de activos, la evasión de impuestos entre otros sabemos entonces que todos son proveedores y compradores activos ahora al tener saldo en sus billeteras las cuales son habilitadas en el momento de registrarse serán también inversionistas y podrán hacer trading esta aplicación corre en un ecosistema blockchain donde la moneda propia de la app permite todas las transacciones comerciales donde cada usuario al tener "CATRMU" nombre de la criptomoneda y se pronuncia KAT-ru-mu o como si dijeras: "cat" (gato) + "ru" + "moo", **"CAT"** → como "gato" en inglés, **"RU"** → como "ru" en "rubí", **"MU"** → como el mugido de una vaca ("moo"), pero corto y firme, puede dejarla en estado earn, tradear, o invertir CATRMU: Click. Package. Earn. ya que se han obtenido pagos por ventas, alianzas, negociaciones, convenios, prestación de servicios, colaboraciones que la aplicación le permite para generar ingresos, nadie tendrá que comprar "CATRMU" para poder contar con ella, todos transan con ella por defecto y en el momento que desee puede cambiarla por la divisa que necesite para hacer sus transacciones en el mundo real, dentro de la aplicación los negocios no tienen límites puedes prestar tus servicios en un ámbito internacional, nacional, regional y local de manera presencial, virtual o remota todos tienen acceso a generar compras entre si listando los productos y servicios que tengan disponibles y en stocks nunca debe haber un ítem agotado o fuera de servicio en el momento de la compra esto debió haber sido anunciado con anterioridad a su agotamiento a finalizar la prestación de ese servicio para que nadie se encuentre con esa incomodidad de no poder contar con lo que quiere, todas las bases de datos deben estar actualizadas con cantidades, precios, promociones veamos un activo incalculable ejemplo Hombre de 66 años de edad con experiencia de 35 años en

ventas para repuestos de motos y motocarros, quiere dejar de viajar ya que las importadora con la que trabaja mantiene la visita física a cada uno de sus clientes en determinado departamento del país, lo hace por zonas asignadas a cada vendedor, este hombre se hace usuario de la aplicación y empaqueta su experiencia de 35 años como fuerza de venta en diferentes importadoras 8 en total con el objetivo de que a través de la aplicación contacte nuevas importadoras para que trabajen con él de manera remota, contacte usuarios como compradores al por mayor y al detal, talleres que manejan repuestos multimarca, pueda crear su propia marca de partes, genere facturación, genere empleo, deje de viajar y ser independiente. La app es un Canal Transversal Multitemático.