



Botz

Captura. Responde. Prioriza. Cierra.

Una plataforma comercial para equipos que reciben leads por campañas y necesitan velocidad, orden y visibilidad.

IMPACTO

Mas conversion

Menos leads perdidos, mejor seguimiento, mas cierres.

VELOCIDAD

Respuesta inmediata

Agentes Botz atienden apenas entra el lead.

CONTROL

SLA y tablero

Prioriza lo urgente y mide el desempeño.

El problema que Botz resuelve

Leads perdidos

Llegan por campañas (Meta/Google/WhatsApp) y se quedan sin responsable o sin seguimiento.

Respuestas tardias

Si no respondes rápido, la conversación se enfria y sube el costo por venta.

Prioridad difusa

El equipo no sabe qué atender primero (urgente vs importante).

Sin visibilidad

Sin métricas claras: conversión real, pipeline, comisiones, rendimiento por canal/asesor.

La solucion: Botz en 3 capas

1) Captura y califica con Agentes Botz

- Respuesta inmediata al lead que entra por campañas
- Captura datos clave (necesidad, presupuesto, urgencia)
- Calificacion inicial (intencion + proximo paso)
- Agenda la siguiente accion y entrega al asesor correcto

2) Operacion diaria sin caos

- CRM agil: busqueda, filtros, edicion rapida, perfil del lead
- Kanban por etapas: visual y simple
- Bitacora: trazabilidad real para auditoria y aprendizaje

3) Control ejecutivo

- Centro SLA: Criticas / Por vencer / Observacion
- Dashboard ejecutivo: ranking, conversion, pipeline, rendimiento por canal

Indicadores (lo que mides en Botz)

Estos indicadores se calculan desde la operación real (actividad y estados). Son el tablero para tomar decisiones.

Tiempo primera respuesta

Target: < 5 min

Mejoras fuertes cuando el lead se atiende en caliente.

Cumplimiento SLA

Target: 90%+

Prioridad automática: no se te vence lo importante.

Conversion por canal

Meta/Google/WA

Inviertes donde realmente convierte.

Pipeline

Valor en curso

Visibilidad de ventas futuras y proyección.

Ranking por asesor

Leads / cierres

Detecta cargas altas y mejores prácticas.

Tasa de no respuesta

Baja con flujos

Seguimiento y recordatorios para recuperar oportunidades.

Como se ve una operacion ordenada

flowchart TD

```
A[Lead entra por campana] --> B[Agente Botz responde inmediato]
B --> C[Captura datos y califica]
C --> D[Asigna asesor y crea tarea]
D --> E[SLA prioriza: Critica / Por vencer]
E --> F[Asesor acciona y actualiza etapa]
F --> G[Bitacora + Dashboard ejecutivo]
```

Nota: el flujo es ilustrativo. Los indicadores se ajustan a tu operacion.

Por que Botz

Diseno para ventas

No es un CRM pesado. Es ejecucion y control diario.

Velocidad + consistencia

Agentes Botz atienden y el SLA empuja el seguimiento.

Visibilidad real

Canales, asesores, pipeline, conversion y comision.

Adopcion rapida

Flujos simples: trabajar y mover etapas, sin friccion.

Cierre

Agenda una demo

En la demo te mostramos Botz con tu flujo real (campañas, SLA, asesores y tablero ejecutivo).

Contacto:

- info@botz.fyi