



PROYEKTA Analyzer

COMERCIALIZADORA ARTURO CALLE SAS

NIT: 900342297

CIIU: G5233

Interpretación de los indicadores Financieros mas relevantes

INDICADOR	FORMULA	RESULTADOS	INTERPRETACION
Razón Corriente	Activo Corriente / Pasivo Corriente	Año 2012:1.27, Año 2013:1.45,	Mide la capacidad de la empresa para responder con sus obligaciones en el corto plazo.

NO COPIAR

Capital de Trabajo	Activo corriente - Pasivo Corriente	Año 2012:\$-20,254,173, Año 2013:\$38,425,987,	Son los recursos disponibles con los que cuenta la empresa para operar el funcionamiento normal del negocio..
--------------------	-------------------------------------	---	---

Prueba Acida	(Activo Corriente - Inventarios) / Pasivo corriente	Año 2012:\$-20,254,173, Año 2013:\$38,425,987,	Mide la capacidad de la empresa para responder con sus obligaciones a corto plazo, aun si sus inventarios permanecieran quietos.
--------------	---	---	--

PRI (Periodo de rotaci3n de inventarios)	(Inv. Prom / Costo de ventas) x 365	AÃ±o 2012:\$-20,254,173, AÃ±o 2013:\$38,425,987,	Corresponde al nÂºmero de dÃ±as promedio en los que los inventarios se transformaran en caja o en cuentas por cobrar..
PRC (Periodo de rotaci3n de cartera)	(Cx.C. Prom / Ventas netas) x 365	AÃ±o 2012:\$-20,254,173, AÃ±o 2013:\$38,425,987,	Corresponde al nÂºmero de dÃ±as promedio en los cuales, la compaÃ±a recupera cartera.
PRP (Periodo de rotaci3n de proveedores)	CxP Provee Prom / Costo de ventas) x 365	AÃ±o 2012:\$-20,254,173, AÃ±o 2013:\$38,425,987,	Corresponde al nÂºmero de dÃ±as promedio en que se pagan las cuentas por pagar a proveedores.
Nivel de Endeudamiento	Total Pasivo / Total Patrimonio	AÃ±o 2012:\$-20,254,173, AÃ±o 2013:\$38,425,987,	Indica el porcentaje en los cuales son dueÃ±os los acreedores. (No se toma en cuenta para su cÃ¡lculo las valorizaciones).
Concentraci3n endeudamiento corto plazo	Pasivo corriente / Total Pasivo	AÃ±o 2012:\$-20,254,173, AÃ±o 2013:\$38,425,987,	Indica el porcentaje de la empresa que se financia a corto plazo. Es decir, antes de 1 aÃ±o.

Margen bruto	Utilidad Bruta / Ventas	<p>AÃ±o</p> <p>2012:\$-20,254,173,</p> <p>AÃ±o</p> <p>2013:\$38,425,987,</p>	Indica los centavos que la empresa gana de utilidad bruta por cada peso vendido.
Margen Operacional	Utilidad Operacional / Ventas	<p>AÃ±o</p> <p>2012:\$-20,254,173,</p> <p>AÃ±o</p> <p>2013:\$38,425,987,</p>	Indica los centavos que la empresa gana de utilidad operacional por cada peso vendido. (Sin Opex).
Margen Neto	Utilidad Neta / Ventas	<p>AÃ±o</p> <p>2012:\$-20,254,173,</p> <p>AÃ±o</p> <p>2013:\$38,425,987,</p>	Indica los centavos que la empresa gana de utilidad neta por cada peso vendido. (Sin Opex y sin impuestos y resultaos no operacionales).
ROA	Utilidad Operacional / Activos	<p>AÃ±o</p> <p>2012:\$-20,254,173,</p> <p>AÃ±o</p> <p>2013:\$38,425,987,</p>	Rentabilidad que generan los activos invertidos en la empresa.
ROE	Utilidad Neta / Patrimonio	<p>AÃ±o</p> <p>2012:\$-20,254,173,</p> <p>AÃ±o</p> <p>2013:\$38,425,987,</p>	Rentabilidad de los accionistas de acuerdo a la inversiÃ³n realizada.

Z.SCORE	$(1.2 \times (KT/TA) + 1.4 \times (UR/TA) + 3.3 \times (EBIT/TA) + 0.6 \times A\tilde{\pm}o)$	2012:\$-20,254,173, $A\tilde{\pm}o$ 2013:\$38,425,987,	Corresponde al cálculo del predictor de quiebra de acuerdo con el modelo de Altman.
Apalancamiento Operacional	Utilidad Bruta / Utilidad Operacional	$A\tilde{\pm}o$ 2012:\$-20,254,173, $A\tilde{\pm}o$ 2013:\$38,425,987,	Significa que por cada punto porcentual que se incremente o disminuya las ventas, la utilidad operacional crecerá o disminuir�� xx veces (Multiplicar el APO x el porcentaje de incremento en ventas)
Apalancamiento Financiero	Utilidad Operacional / Utilidad Neta	$A\tilde{\pm}o$ 2012:\$-20,254,173, $A\tilde{\pm}o$ 2013:\$38,425,987,	Significa que por cada punto porcentual que se incremente o disminuya la utilidad operacional, la utilidad por acción crecerá o disminuir�� xx veces (Multiplicar el APF x el porcentaje de incremento en utilidad operacional)