

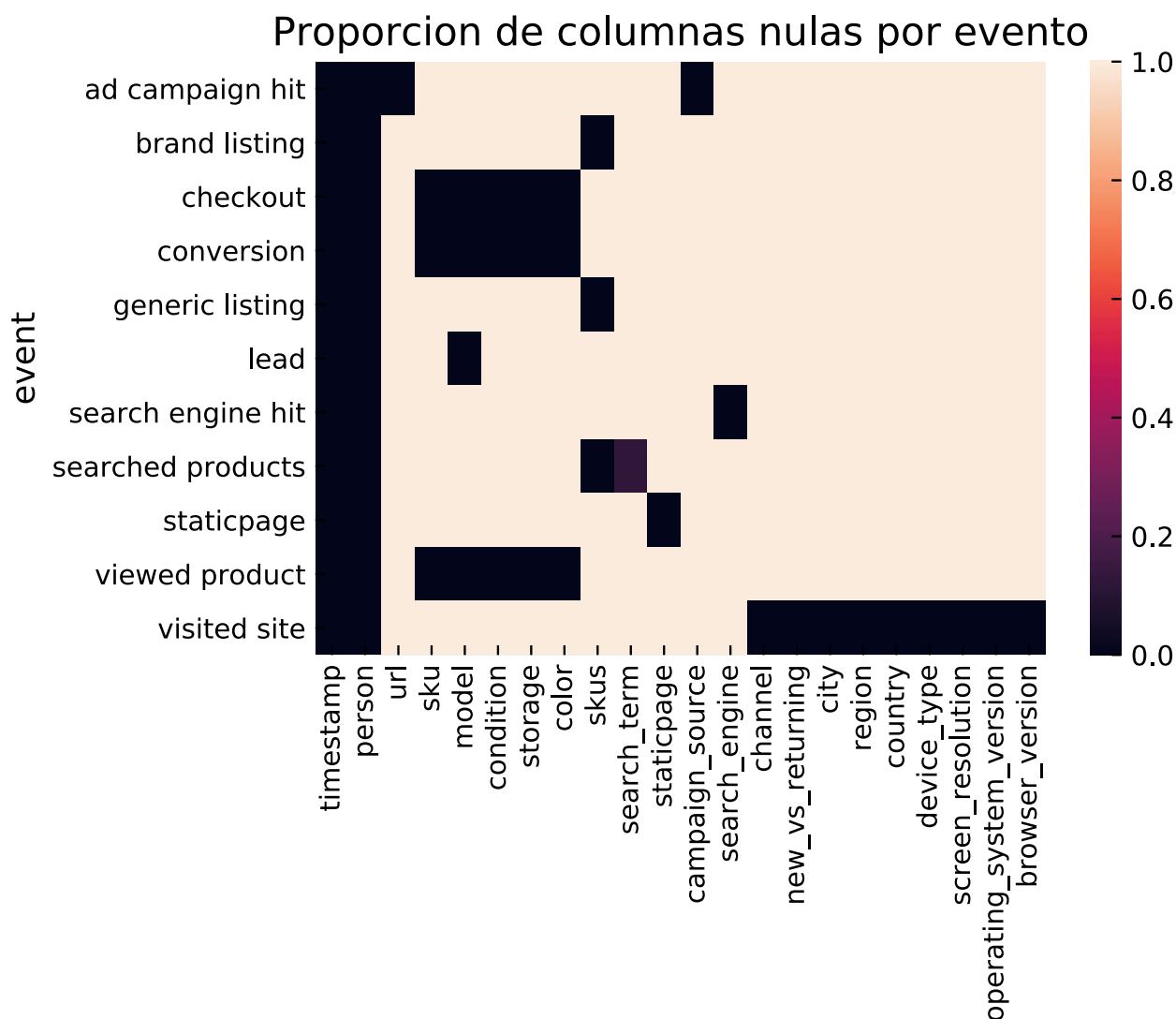
# **Informe TP1**

## **Grupo null**

- Carlos Talavera
- Federico Jure
- Juan Pablo Capurro

# Introducción

Al estar todos los eventos en un mismo dataframe, creimos que los eventos iban a tener una cantidad importante de columnas nulas dependiendo del tipo de evento.



Efectivamente, dependiendo del tipo de evento, las columnas son nulas o no en un 100%, con excepción del campo `search_term` en el que hay una pequeña proporción de nulos.

## Exploracion

### Exploración de tipos de evento por separado

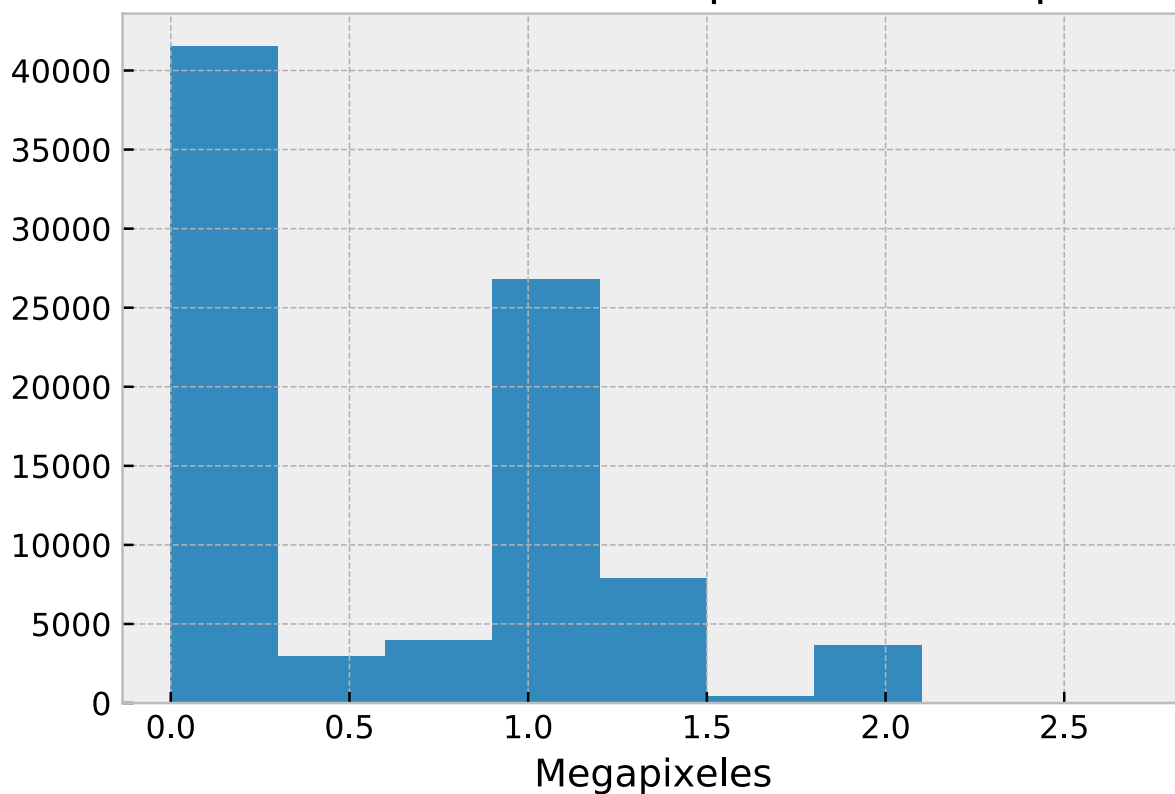
#### Eventos de búsqueda

Procedemos a ver si hay registros inválidos de búsquedas, y si amerita dropear registros. Por un lado, hay una proporción importante (7k nulos en 56k total) de eventos de búsqueda que tienen NaN como `search_term`, pero tienen distintas listas de skus, por lo que podemos suponer que hay otros factores que afectan a la búsqueda.

#### Eventos de visita de sitio

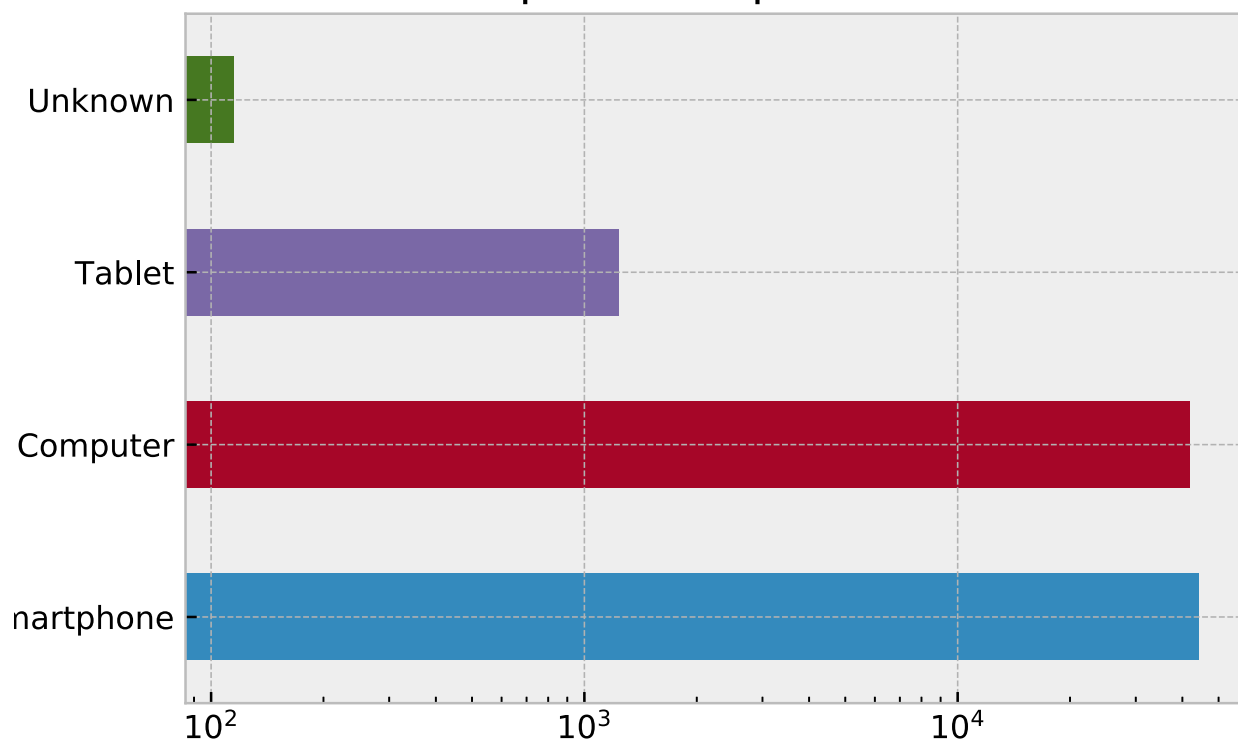
Consideramos la resolución de pantalla una forma de ver qué poder adquisitivo tienen las personas que visitan el sitio. Medimos la cantidad de píxeles de las pantallas, porque hay muchas variantes de resoluciones y solo nos importa el tamaño.

## Distribución de cantidad de pixeles de las pantallas



Nos interesó también que proporción de los usuarios accedían desde mobile y cuántos desde desktop

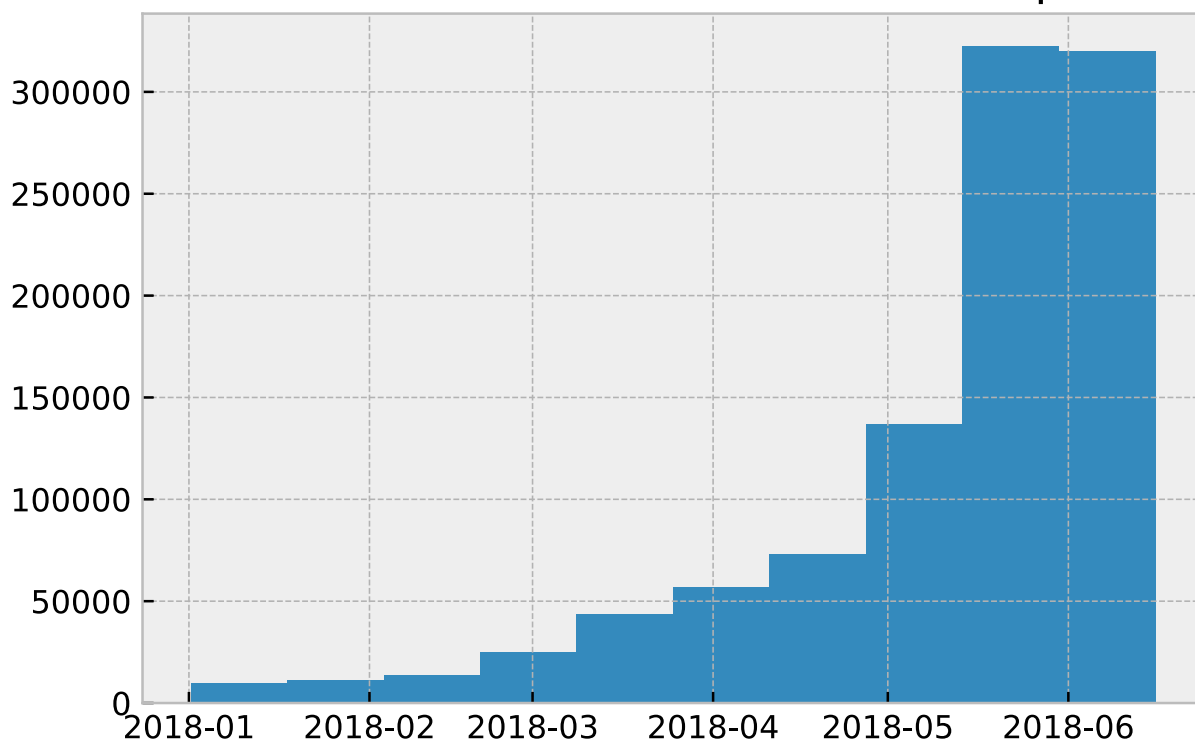
## Tipos de dispositivos



## Exploracion de los eventos en conjunto

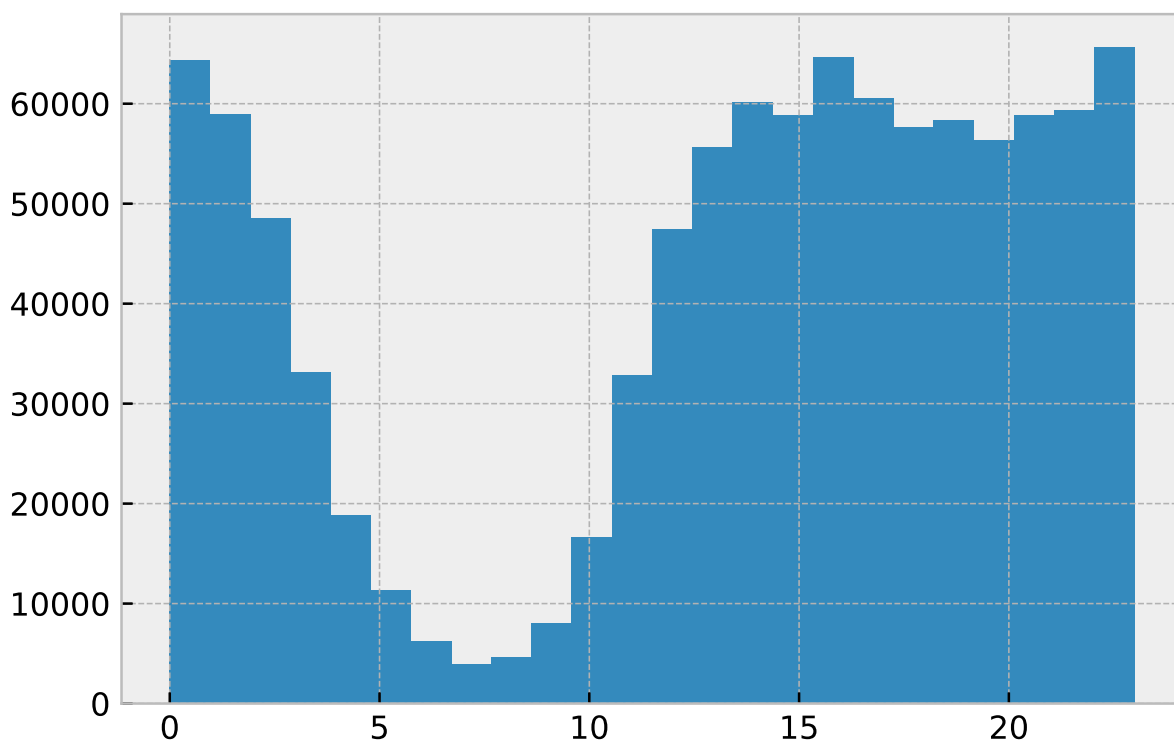
El uso de la plataforma aumentó enormemente a lo largo de los últimos meses:

## distribución de eventos en el tiempo

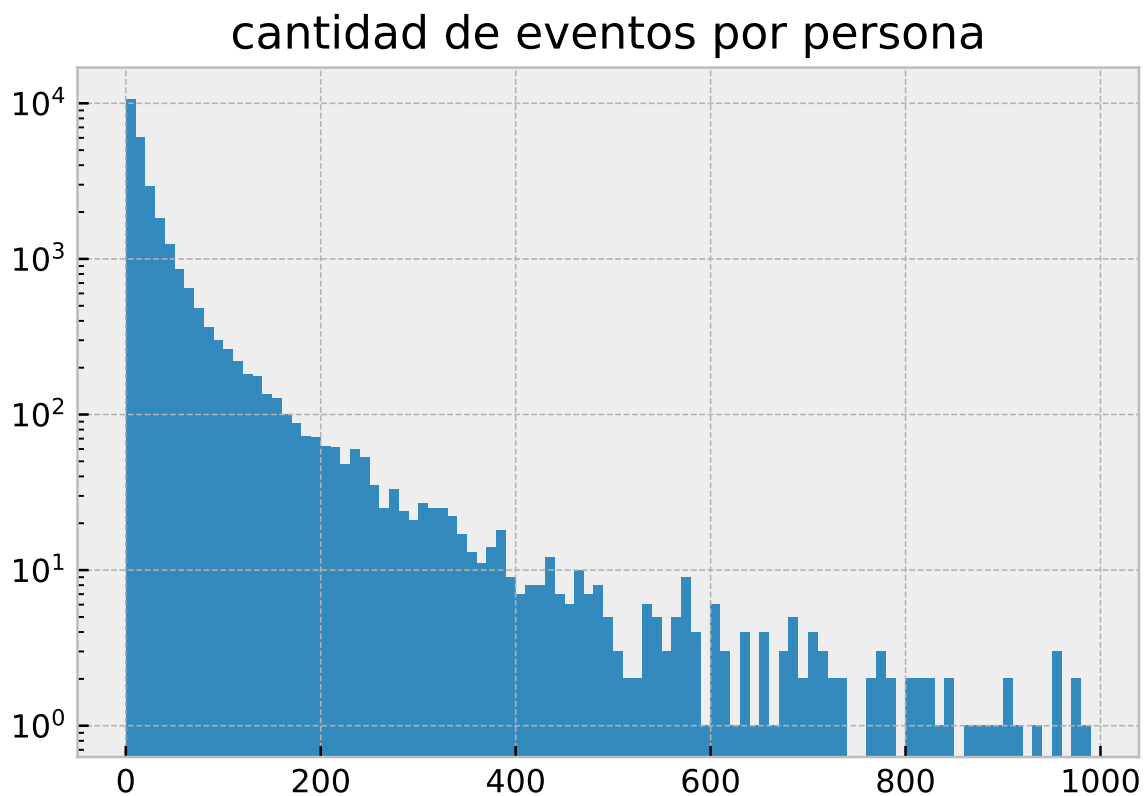


Y la distribución de los eventos a lo largo del día no nos da muchas sorpresas:

## Distribucion de eventos en las horas del día



Los usuarios pueden tener una cantidad variable de eventos, y es usual que tengan algunos cientos.

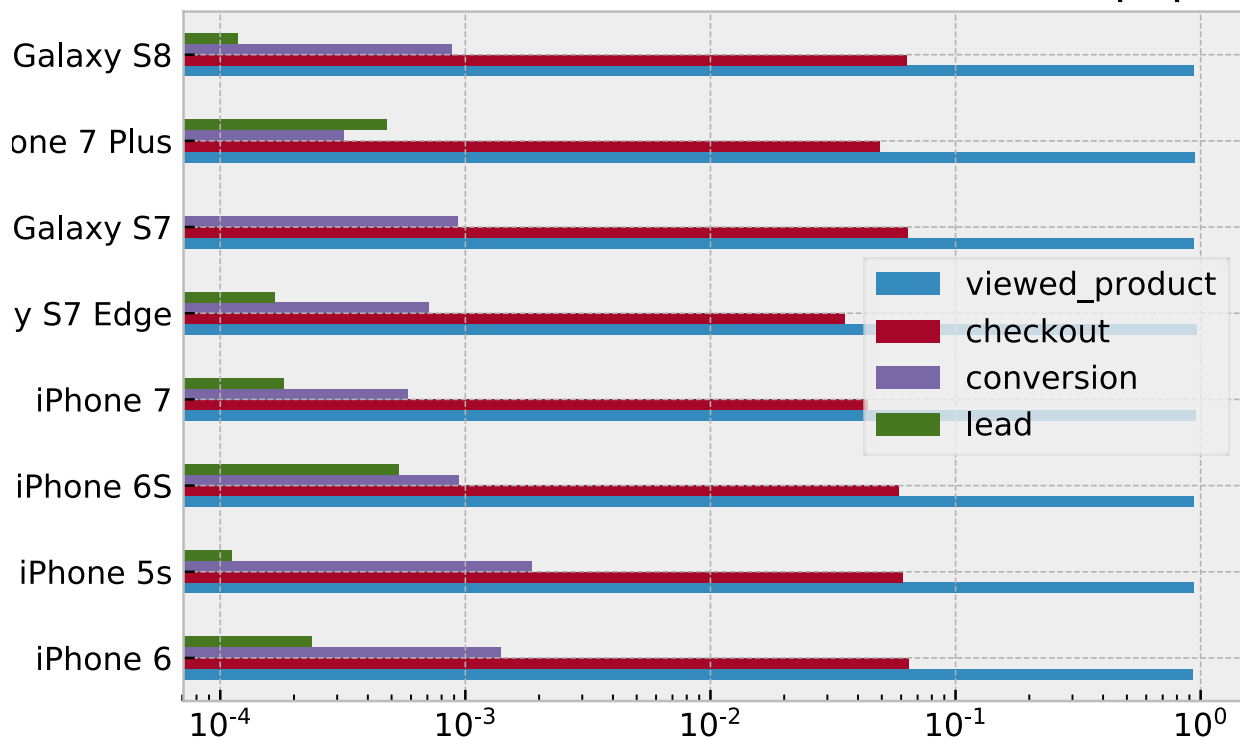


## Exploraciones de los distintos modelos

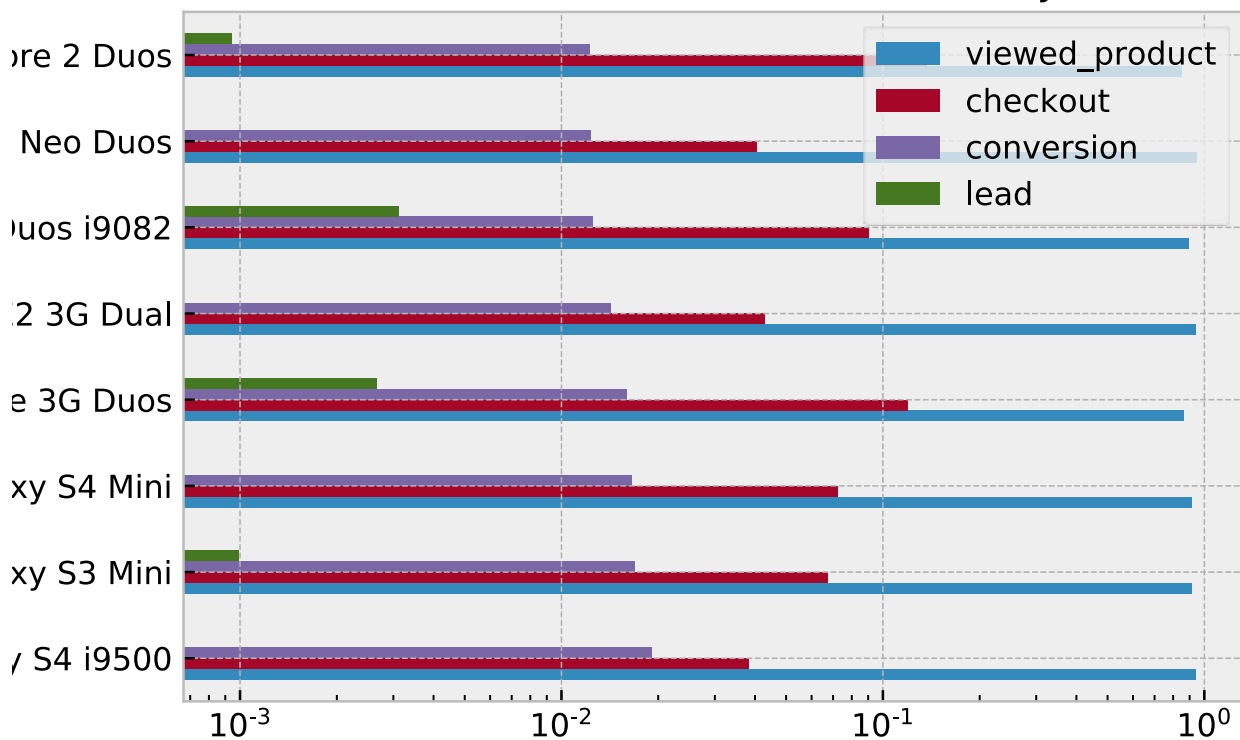
Encontramos que incluso filtrando aquellos modelos con menos de 100 eventos, buscar cuáles presentaban mejor ratio de leads introducía bastante ruido. Por ejemplo, aparecían modelos sin conversiones, por lo que consideramos esta columna relativamente desestimable.

Por otro lado, encontramos que los modelos con más vistas no overlapean mucho con los que tienen mayor ratio de conversiones:

## Distribucion de eventos en los modelos mas populares



## istribucion de eventos en los modelos con mejor conversion



## Insights