

José Antônio Salomão Correa

Brasileiro, divorciado
Alameda Purus 265, apto 607 Alphaville
06540-030 Barueri, São Paulo – Brasil
(11)99506-0063
zealpha@gmail.com

Objetivo

GESTÃO DE OPERAÇÕES DE TRANSPORTES / LOGISTICA DE DISTRIBUIÇÃO DE E-COMMERCE

Perfil profissional

Possuo Sólidos conhecimentos na área de transportes, logística e embalagens, pois iniciei minha carreira atuando na área de operações e por minha visão de negócios (estratégica), migrei para área comercial.

Sou um líder com foco em negócios, que estabelece relacionamentos profissionais com base em conhecimento e respeito. Tenho conhecimento em tecnologias de vendas incluindo as novas ferramentas de e-commerce. Atuando com clientes de nível como Nova.Com, Magazine Luiza e Wal-Mart.com. Ensino minha equipe, delego e estabeleço metas conjuntas, viáveis para Empresa possibilitando assim que a Empresa cresça e que a equipe de vendas ganhe sintonia e se sinta motivada. Possuo excelente relacionamento com clientes, o que agrega valor aos negócios.

Formação

Escolaridade

Formação superior completa.

Graduação

Administração de Empresas, UNIP (dezembro/2001) - concluída.

Cursos Complementares

Programação HTML 4.0 - Table Less, Impacta (outubro/2012) - concluída.

PHOTOSHOP Módulo 1, Impacta (outubro/2012) - concluída.

Idiomas

Inglês: leitura intermediária, escrita básica, conversação intermediária.

Histórico profissional

PARTNER LOGISTICS DO BRASIL – desde Julho de 2017 até Janeiro 2018

(Holding Multinacional de Logística e Comércio Exterior)

Vendas / Executivo de Contas e Projetos Logísticos

Vendedor Hunter com prospecção de novas contas através de campanhas bimensais utilizando métricas de análise de mercado. Focado em resultados utilizando softwares de apoio e ERP de controle de vendas. Visitas em campo, envios de propostas técnicas, fechamento de negócios e abertura de novos mercados. Emissão de relatórios de visitas, análises de desempenho.

STOROPACK EMBALAGENS DE PROTEÇÃO – desde Junho de 2016 até Janeiro 2017
(Empresa Multinacional Alemã Líder em Embalagens de Proteção)

Representante de Vendas Técnicas em clientes de e-commerce

Desenvolvimento de novos clientes nos setores de Logística, Farmacêutica, Dermo Cosméticos, E-commerce, Moda, Utilidades Domésticas e Decoração.

Análise das necessidades de embalagens e proteção dos produtos, através de criteriosa filtragem técnica dos processos logísticos e de produção. Avaliação dos índices de avarias, retornos por RMA e fluxo de expedição, realizando melhorias aos sistemas de embalagens, criando valor ao produto final e reduzindo custos operacionais através de projetos de integração ,aliados aos conceitos Work and Comfortable da Storopack.

MMA LOGISTICA – desde Outubro 2015 a Maio de 2016

(Empresa de médio porte no segmento de Logística)

Gestor de Projetos

Criação e Implementação de Operações de cargas de distribuição, fracionada e e-commerce. Prospecção de novos clientes, desenvolvimento de novos projetos de e-commerce, aderência em funil de vendas com aumento de 20% no faturamento e fechamento de novos biding.

Rápido Andrade Paraná - desde Dezembro 2011 a Setembro de 2012
(Empresa de médio porte no segmento transporte e logística)

Gerente Comercial

Prospecções de novos clientes, administração e contatos com as grandes contas do segmento químico e de tintas. Reestruturação do Departamento Comercial com contratações de vendedores, treinamento da nova equipe de assistentes de vendas (internas e de pós vendas). Follow-up das atividades através de reuniões semanais, para definição de objetivos /metas, gestão e manutenção das contas tradicionais da empresa. Revitalização das parcerias, com avaliação de desempenho e negociações de tarifas, gerando assim, aumento no faturamento.

Aeronova Transportes Ltda. – desde 1986 a 2010

Sócio Gerente - Filial Guarulhos SP

Gerente e Administrador da Filial de São Paulo de empresa de transportes especializada em cargas secas e fracionadas no eixo São Paulo x Rio . Gestão de Frota, Operacional e Comercial com Matriz no Rio de Janeiro. Empresa com 500 funcionários e grande projeção no Estado do Rio de Janeiro sempre zelando pelo desenvolvimento de novos mercados, principalmente eletrônicos, informática e entregas de e-commerce.