

JAMILA TONET PASQUALI

OBJETIVO

Atuar na área administrativa ou comercial.

INFORMAÇÕES

Brasileira, 26 anos
Casada
nascida em
25/01/1992

CONTATO



54 99697-8418



jamitonet@hotmail.com

ENDEREÇO

Rua Herminio
Gabardo, 120
Bairro São João
Bento Gonçalves

EXPERIÊNCIAS

SULTEC MÓVEIS

COMERCIAL

11/2016 ATÉ O MOMENTO

RESPONSÁVEL PELO SETOR. CADASTRO DE NOVOS CLIENTES, REPRESENTANTES E TRANSPORTADORAS. CADASTRO DE PEDIDOS E EMISSÃO DE NOTAS FISCAIS. SOLICITAÇÃO DE COLETAS. AUXILIO NO SETOR FINANCEIRO COM ENTRADA DE NOTAS.

VINÍCOLA CAVE DE PEDRA

ADMINISTRATIVO/COMERCIAL

03/2014 A 05/2016

CADASTRO DE NOVOS CLIENTES, VENDAS POR E-MAIL E POR TELEFONE, COTAÇÕES COM TRANSPORTADORAS. REALIZAÇÃO DE PEDIDOS E FATURAMENTO. AUXILIO NO SETOR FINANCEIRO COM CONTAS A PAGAR. RESPONSÁVEL PELA EQUIPE DE VENDAS QUE TRABALHAM NOS FINAIS DE SEMANA. FECHAMENTO DE CAIXA NO VAREJO.

FORMAÇÃO

FTEC - FACULDADE DE TECNOLOGIA

CURSO SUPERIOR EM PROCESSOS GERENCIAIS CONCLUÍDO

CURSO SUPERIOR EM MARKETING CONCLUÍDO

CURSOS

SECRETARIADO: ESCOLA TÉCNICA LÍDER;

IPD, DIGITAÇÃO, WINDOWS, WORD, EXCEL, INTERNET ACCESS, CURRÍCULO,

MSN E CONTABILIDADE: DATAMAIS TREINAMENTO EM INFORMÁTICA;

CAPACITAÇÃO PROFISSIONAL EM ROTINAS ADMINISTRATIVAS: INSTITUIÇÃO

MICROLINS- CENTRO DE FORMAÇÃO PROFISSIONAL;

INFORMÁTICA: WINDOWS, WORD, EXCEL, POWERPOINT, COREL DRAW,

INTERNET. INSTITUIÇÃO MICROLINS;

DIGITAÇÃO: INSTITUIÇÃO MICROLINS;

SOLID EDGE: INSTITUIÇÃO INFOSERV

MATEMÁTICA FINANCEIRA COM USO DE CALCULADORA HP.

VENDAS: MOTIVAÇÃO E FORMAS DE VENDER E COMO IDENTIFICAR O PERFIL DO CLIENTE.

PALESTRAS E SEMINÁRIOS

HABILIDADES E ATITUDES VENCEDORAS & MARKETING PESSOAL;

ENTREVISTA E SELEÇÃO & PROJETO DE VIDA;

TÉCNICAS DE REDAÇÃO & ELABORANDO O CURRÍCULO PERFEITO;

DINÂMICA DE GRUPO