

# PEDRO RON CEITLIN

ADMINISTRADOR DE EMPRESAS

Brasileiro, Divorciado, 62 anos  
Porto Alegre - Rio Grande do Sul  
+ 55 51 99191-4944  
pedro.ceitlin@hotmail.com

## OBJETIVO

Área Comercial

## EXPERIÊNCIA

2018 - Presente

**IXL CENTER**

***Center For Innovation, Excellence & Leadership***

Diretor Comercial

Consultor com ênfase em captação de clientes.

2009 - 2018

**XP Investimentos**

***PoA Investimentos / Invista Valores***

Diretor Comercial

Coordenar a captação de clientes para as empresas do grupo, tanto físicas quanto jurídica.

2005 - 2008

**Porto Alegre Clínicas**

Diretor Comercial

Coordenar o desenvolvimento de novos mercados e a criação de novas filiais.

Gerenciamento e coordenação de toda a equipe de vendas.

1994 - 2005

**Metalmo Ltda.**

Diretor Comercial

Gerenciamento da área comercial e desenvolvimento de novos mercados no Brasil e na América Latina.

## FORMAÇÃO

1987 - 1989

Master in Business Administration

Sales and International Marketing

Boston College, Boston, USA

1980 - 1985

Administração de Empresas

Pontifícia Universidade Católica do Rio Grande do Sul

## QUALIFICAÇÕES

Profissional especializado em vendas para o mercado interno e internacional, aliado à pós-graduação de superior qualidade nos EUA.

Perfil empreendedor, criativo e realizador. Disposto a assumir desafios com determinação e entusiasmo, com disponibilidade para viagens.

Elevada capacidade de comunicação em vários idiomas.

22 anos de experiência profissional em indústrias metalúrgicas.

8 anos de experiência profissional em área financeira.

Facilidade de interação com pessoas em geral, nos variados níveis empresariais.

# PEDRO RON CEITLIN

ADMINISTRADOR DE EMPRESAS

1983 - 1993

**Zivi S.A. Cutelaria e Hércules S.A. Fábrica de Talheres**  
Diretor Comercial

Gerenciamento e coordenação de toda a equipe de vendas, filiais e representantes em 64 países do mundo.

Coordenação junto as filiais e representantes de Feiras Internacionais dos produtos de cutelaria e talheres.

Contato pessoal direto com todos os representantes e clientes do mercado interno e internacional.

Desenvolvimento de novos produtos de acordo com a necessidade dos mercados internacionais.

Negociação junto a grandes clientes o desenvolvimento e a fabricação de novos produtos com a marca de terceiros (Disney, Revlon, Victorinox, Alessi, Henckels, Christofle, ...)

1987 - 1989

Mestrado nos EUA e trabalho na filial Mundial Inc. em Boston.

1983 - 1986

Estágio em todos os setores de fábrica e administrativos.

## CURSOS

Certificado pela **CVM** como agente autônomo de investimento  
**ANCOR**

Certificado pela **BM&FBOVESPA** no Programa de Qualidade Operacional | PQO

## IDIOMAS

Inglês fluente para conversação, compreensão, leitura e escrita

Alemão fluente para conversação, compreensão e leitura.  
Regular para escrita

Espanhol fluente para conversação, compreensão e leitura.  
Regular para escrita

## PRINCIPAIS REALIZAÇÕES

No período em que atuou na liderança da divisão internacional da Zivi S.A. Cutelaria, aumentou as exportações em mais de 56%.

No mesmo período, viabilizou na Alemanha um Centro de Distribuição para toda a Europa. Embarcando para aquele país sem embalagem final, colocando-se na Alemanha uma embalagem alemã, melhorando-se assim, não somente a imagem do produto, como também sua distribuição.

Em 2007, atuando como Diretor Comercial na Porto Alegre Clínicas, desenvolveu um novo mercado, culminando com a criação de filial em outra cidade.

## REFERÊNCIAS

As referências poderão ser fornecidas mediante solicitação

Porto Alegre | 2019