

Rodrigo Valmorbida

Brasileiro, solteiro, 25 anos

Endereço: Rua Lauro Machado, Nº 391 AP 401 / Caxias do Sul - RS

Telefone: (54) 99195-2628 / E-mail: rodrigo53415@gmail.com

OBJETIVO

Supervisor ou líder na área de logística.

FORMAÇÃO

ENSINO SUPERIOR

- UNIFTEC - Curso Superior de Tecnologia em Gestão Comercial (conclusão dezembro 2019).
- UNIFTEC - Curso Superior de Tecnologia em Logística (conclusão dezembro de 2020).

ENSINO PROFISSIONALIZANTE

- QI Escolas e Faculdades - Técnicas administrativas, informática e atendimento ao cliente (concluído em 2012) Carga horária 166 horas.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

- **Panambra Sul Comércio de Veículos** - Novembro 2013 / Setembro 2018

Cargo: Líder, técnico de estoque

Principais atividades: Liderança da equipe composta por oito colaboradores, planejamento de atividades (recebimento, conferência, movimentação, armazenamento e expedição), contratar transportadoras para prestação de serviços, atuar na prevenção e solução de avarias, realização do inventário semestralmente.

Resultados obtidos:

2014 – Implementação de processos de seguro e IPPR (irregularidade de peças para reposição) itens danificados no recebimento passaram a serem devolvidos ao fornecedor, média mensal de 80 itens.

2015 - Levantamento de dados de avarias totalizando valor de R\$ 105.000,00, elaborado e aprovado plano de ação 40% recuperados, 55% identificados no sistema para venda abaixo do valor de mercado, 5% descartados. Segundo semestre de 2016 valores em avarias foi reduzido para zero, solucionando totalmente o problema.

2016 – Elaborado cronograma de contagem cíclica, acuracidade no inventário teve um salto de 92% para 99%.

Layout: Itens de maior demanda realocados em pontos estratégicos para aumentar agilidade na armazenagem e separação, empresa não possuía ferramenta para apuração de resultados.

Promoção de cinco colaboradores de auxiliares de estoque, para cargos dentro da empresa.

- **Anghinoni Encomendas Expressas:** Setembro 2018 / Fevereiro 2019

Cargo: Sócio proprietário

Principais atividades: Motorista e realizar visitas de prospecção, manutenção e reativação de clientes bem como preparar visitas e realizar contatos de acompanhamento a fim de fomentar a carteira de clientes.

Resultado obtido: Após segundo mês de atuação na praça atendida obtive crescimento no faturamento superior a 25%.

INFORMAÇÕES ADICIONAIS

Disponibilidade para viagens e mudança de cidade.