

RONI SILVIO BAIK

Endereço: Curitiba - PR

Telefone: 41 99877-3813/3347-1602

Estado Civil: casado

E-mail: rony-silvio@hotmail.com / ronibaiakjr@hotmail.com

Área de Interesse: Gestão de Serviços / Comercial / Vendas**RESUMO**

Profissional com ampla experiência em Gestão de equipe de vendas e serviços. Atuei em equipes de vendas externas e internas por mais de 15 anos de carreira, sempre atendendo aos objetivos e metas da empresa. Após optar por mudanças atuei empresário do ramo de motocicletas e como gestor de serviços, com rotinas administrativas, ao qual me senti muito adaptado e por esse motivo busquei graduação na área e realizei a formação.

FORMAÇÃO ACADÊMICA E COMPLEMENTOS

- Superior completo em Gestão Comercial - Faculdade Uninter;
- Pacote Office – Intermediário (cursando);
- Cursos intensivos de gestão e equipes e liderança;
- Cursos intensivos de Gestão de equipes de vendas.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL E PRINCIPAIS COMPÊTÊNCIAS

Empresa: Cooperflux transportes

Descrição da empresa: Ramo de transporte coletivo

Período: Início 04/02/2020 até os dias atuais

Cargo: Motorista Profissional

Função: Coleta e entrega de colaboradores de empresas conveniadas, atendendo as rotas previstas, dentro dos horário e rotinas estabelecidas..

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL E PRINCIPAIS COMPÊTÊNCIAS (anterior)

Empresa: Associação Beneficente Hai ABIHAI

Descrição da empresa: Casa de Acolhimento Infantil

Período: Início 04/06/2018 a 15/08/2019

Cargo: Motorista Profissional

Acompanhamento das crianças do lar para escola ,clínicas e outra atividades administrativas em geral.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL E PRINCIPAIS COMPÊTÊNCIAS (Anterior)

Empresa: Auto Park Direção Estacionamento LTDA;

Descrição Da Empresa: Ramo de estacionamento com atendimento ao público em geral.

Atuando em diversas regiões do país, sendo a segunda maior do ramo neste seguimento.

Período: Início 04/2013 até 02/2017

Cargo: Supervisor de Operações

- Elaboração de plano de ação para recuperação e elevação dos indicadores de Segurança dos colaboradores, qualidade do serviço prestado, eficiência e melhoria no faturamento.
- Gestão de pessoas de três turnos na unidade totalizando cerca de 15 colaboradores. Realização de processos financeiros como controle de fechamento e fluxo de caixa, acompanhamento de arrecadação da unidade, controle de indicadores financeiros, gerenciamento de entrada e saída de veículos, suporte na busca por novos contratos e parceiros comerciais, bem como manobras de veículos de todas as marcas e modelos.