Curriculum vitae

Deiverson L. Lutz (54)99648.3895

deiversonlutz@yahoo.com.br



Dados Pessoais:

Telefone Recado (Falar c/Fabiola): (54)99648.3888 Idade: 34 anos

Categoria de habilitação: B Estado Civil: Casado Filhos:1 filha (5 anos)

Endereço: Rua Assis Brasil, n°3 -Bairro: Centro, Bento Gonçalves.

<u>Funções de interesse:</u> Gerente Administrativo, Gerente Industrial, Gerente de Produção, Supervisor, áreas afins.

Formação:

- 1) Curso Superior: Processos Gerenciais, cursando, TCC concluído 2020/semestre 2.
- Centro Universitário FSG, Bento Gonçalves/Previsão de conclusão:1° semestre 2021.
- 2) Análise e Planejamento Financeiro, SEBRAE, Bento Gonçalves, 15 horas, 12/2010.
- 3) Workshop: Qualidade em 8 tempos, CIC, Bento Gonçalves, 2 horas, 09/2014.
- 4) Auxiliar Financeiro, Sest/Senat, Bento Gonçalves, 160 horas, 31/07/2014 até 02/12/2014.
- 5) Refletindo Sobre Liderança, CIC, Bento Gonçalves, 3 horas, 04/2016.
- 6) Conhecimento em Vendas, Dario Amorin, Caxias do Sul, 12 horas, 08/2011.
- 7) PDL (Programa de Desenvolvimento de Liderança), Domi Muller, Caxias do Sul,40 horas,01/10/2013 até 12/12/013.
- **8**) Primeiros Socorros, Bravos Treinamentos e Consultoria em Planos de Emergência,12 horas Bento Gonçalves,01/2016.
- 9) Direção Defensiva, Sest/Senat, Bento Gonçalves, 9 horas, julho e Junho 2016.
- 10) Noções de Gestão de Tempo, Sest/Senat, Bento Gonçalves, 4 horas, 02/2020.
- 11) 5 S, Qualidade e Produtividade, Sest/Senat, Bento Gonçalves, 4 horas, 02/2020.
- **12**) Resolução de Conflitos no Mercado de Trabalho, Universidade Cruzeiro do Sul, Bento Gonçalves, 20 horas, 05/2020.
- 13) Gestão por Processos, Universidade Cruzeiro do Sul, Bento Gonçalves, 40 horas, 05/2020.

- **14**) Gestão de Capital Humano Estratégico, Universidade Cruzeiro do Sul, Bento Gonçalves, 80 horas, 06/2020.
- **15**) Gestão Avançada de Marketing, Universidade Cruzeiro do Sul, Bento Gonçalves,80 horas.06/2020.
- **16**) Competências e Gestão de Talentos, Universidade Cruzeiro do Sul, Bento Gonçalves, 40 horas, 08/2020.
- **17**) Gestão de Carreiras e Participação em processos seletivos, Instit. Federal RS,20 horas,24/08 até 01/09/2020.
- **18**) Curso de Introdução a Inteligência Emocional, Prepara Todos Empreendimento Educacional, 5 horas, 16/09 até 22/09/2020.
- **19**) Curso de Processos Organizacionais, Prepara Todos Empreendimento Educacional, 2 horas, 09/09/2020.
- **20**) Curso de PNL-Programação Neurolinguistica, Prepara Todos Empreendimento Educacional, 80 horas, 12/09 até 23/09/2020.
- **21**) Curso de Introdução à Gestão de Estoques, Prepara Todos Empreendimento Educacional, 10 horas, 12/09/2020 até 28/09/2020.
- **22**) Curso de Estratégia Empresarial, Prepara Todos Empreendimento Educacional, 2 horas, 16/09 até 01/10/2020.
- **23**) Curso de Introdução á Gestão de Cargos e Salários, Prepara Todos Empreendimento Educacional, 10 horas, 16/09/2020 até 01/10/2020.
- **24**) Curso de Direito do Trabalho: Contrato de Trabalho, Prepara Todos Empreendimento Educacional, 2 horas, 16/09/2020 até 24/09/2020.
- **25**) Curso de Introdução à Liderança, Prepara Todos Empreendimento Educacional, 10 horas,02/10/2020 até 18/10/2020.
- **26**) Curso de Metodologia do Trabalho Científico, Prepara Todos Empreendimento Educacional, 80 horas, 24/10/2020 até 08/11/2020.
- 27) Simpósio Ciência e Desenvolvimento para a Comunidade, Semana acadêmica de Negócios, Instituição: FSG, Deiverson Lutz apresentou o tema: "A percepção do Funcionário que Recebe investimento em treinamento e desenvolvimento pela empresa", 28/10/2020.
- **28**) Palestra Online Empreendendo na nova economia- Produto de terceiros, SEBRAE, 2 horas, 09/11/2020.
- **29**) Administração estratégica, Instituto Federal, Ciência e Tecnologia do Rio Grande do Sul, 40 horas, de 10/01/2021 até 15/01/2021.

Experiências Profissionais:

Emprego Atual:

Empresa: Bentosul Distribuidora de Alimentos Ltda. **Função:** Gerente Administrativo **Descrição das atividades**: Responsável por administrar o setor comercial, operacional e administrativo. Definir metas de faturamento e margem, montar encarte de ofertas, precificação de produtos, treinamento da equipe sobre assuntos referentes a rotina de vendas, tendo 2 vendedores e 3 Representantes Comerciais. Organização e controle do estoque de produtos, treinamento, acompanhamento, avaliação comportamental e técnica, de separadores, conferentes, motoristas e auxiliares, avaliação de gratificações e salários. Acompanhamento de processos na montagem de pedidos, emissão de notas fiscais, atendimento interno de clientes. Avaliações de desempenho, contratação e desligamento de colaboradores.

Autorizar o pagamento de despesas, controle e análise do Orçamento da Empresa (DRE), rentabilidade e prestação de contas aos diretores. Abertura e fechamento da empresa. Equipe com 18 colaboradores.

Periodo:25/09/2017 até presente data.

Penúltimo Emprego:

Empresa: Manu Massas e Salgados Função: Sócio Proprietário/Período: 10/04/2017 até 01/09/2017.

Antepenúltimo emprego:

Empresa: Polartica Distribuidora da Ambev Função: Supervisor Comercial Periodo: 12/01/2015 até 06/04/2017

Outras experiências:

- •Bentosul Distrib. de Alimentos, Supervisor de Vendas, Bento Gonçalves,24/02/14 até 12/01/2015;
- •Concessionaria Renault (DRsul), Vendedor Interno, Bento Gonçalves,03/01/2011 até 07/05/2013;
- •Concessionaria Renault (DRsul), Vendedor Externo, Bento Gonçalves, 06/10/2009 até 20/05/2010;
- Concessionaria Renault (Sulbra), Supervisor Pós-Vendas, IJui,21/11/2007 até 25/07/2009;
- Concessionaria Ford (Florauto), Serviços Gerais, Estoquista e Analista de Garantia, Novo Hamburgo e Lajeado, 20/01/2004 até 14/11/2007;

Teste de Perfil Realizado em 29/09/2020

Fonte: Empresa de Recrutamento e Seleção Kretos

Site: https://kretos.cc/

Resultados:

Seus resultados indicam que você parece ser de perfil mais cuidadoso e sensitivo, e a

preferência é por influenciar as pessoas através da preocupação com tudo o que for necessário

para alcançar o resultado. Expectativa de que a pessoa seja um perfeito aprendiz, realize logo e

sem erros!

Demonstra ainda ter aptidão por trabalhar em ambiente multifuncionais organizados por

especialização, com estratégias orientadas à colaboração, onde é possível participar das

tomadas de decisões de forma democrática, preferindo trabalhar com líderes que dominam a

área e seu conhecimento servirá para ajudar toda a equipe, e que dão liberdade aos

colaboradores para exercerem suas tarefas, e ser remunerado com base em um plano de cargos

e salário bem definido e receber avaliações periódicas.