

# ATIVO .ERP PROMOÇÕES E DESCONTOS



 Existem algumas formas de configurar promoções ou descontos para a venda dos produtos, abaixo segue as orientações de como é possível dar esses descontos/promoções.

# 1. Preços - Produtos/Promoções

1.1. Para cadastrar uma promoção vá na janela Objetos, clique em Arquivos e em seguida em Preços – Produtos/Promoções.

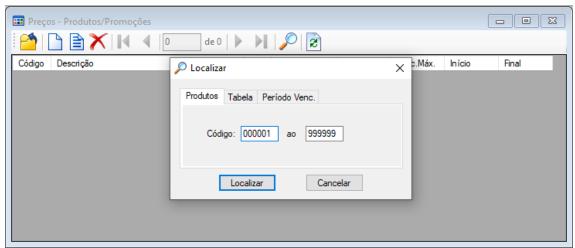


Figura 1

1.2. Nesta janela é pode localizar ou cancelar e em seguida clique no botão incluir (F6).

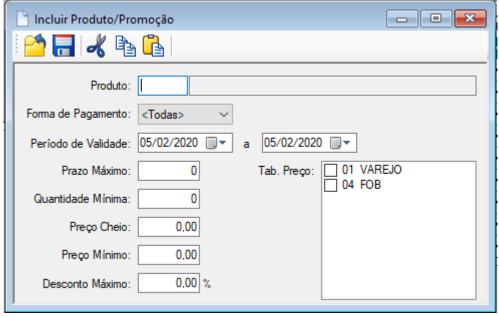


Figura 2

1.3. Informe o código do "Produto" que entrará em promoção, selecione a "Forma de Pagamento" que será aceita nesta promoção, selecione um "Período de Validade" para a promoção, informe um "Prazo Máximo" este será validado na primeira parcela, insira uma



"Quantidade Mínima" para o produto entrar na promoção, informe o "Preço Cheio", insira um "Preço Mínimo" ou um "Desconto Máximo" para o produto, marque uma ou mais "Tab. Preço" que entrarão nesta promoção e em seguida clique no botão gravar 届(F2).

 Obs.: Essa promoção é inserida automaticamente ao incluir pré-venda dentro das regras da promoção, o valor da promoção deve respeitar o preço mínimo do produto.

## 2. Gerar Promoções

2.1. Para gerar promoção vá na janela Objetos, clique em Ferramentas e em seguida em Gerar Promoções.

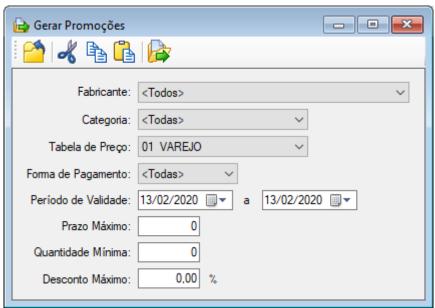


Figura 3

- 2.2. Selecione o "Fabricante", a "Categoria", a "Tabela de Preço" e a "Forma de Pagamento". Informe o "Período de Validade", informe o "Prazo Máximo" este será validado na primeira parcela, informe a "Quantidade Mínima" para o produto entrar na promoção, insira um "Desconto Máximo" para o produto e em seguida clique no botão executar (Ctrl+F5).
- Obs.: Essa promoção é inserida automaticamente ao incluir pré-venda dentro das regras da promoção, o valor da promoção deve respeitar o preço mínimo do produto.

### 3. Clientes/Fabricante

3.1. Para criar promoção vá na janela Objetos, clique em Ferramentas e em seguida em Cliente/Fabricantes.





Figura 4

3.2. Informe o código do "Cliente" que receberá a promoção, em seguida aparecerão os fabricantes. O campo "%Máx." é o desconto máximo na venda informado no cadastro do Fabricante e este deve estar preenchido, o campo "S" deve estar com a letra L (liberado) e para liberar é só clicar 2 vezes na linha do fabricante, o campo "%Prom." é para definir uma promoção e para informar um percentual clique duas vezes sobre o número, após inserir uma promoção para cada fabricante necessário clique no botão gravar 

[F2].

### 4. Fabricante

4.1. Para dar desconto na venda dos produtos do fabricante vá na janela Objetos, clique em Arquivos e em seguida em Fabricantes.

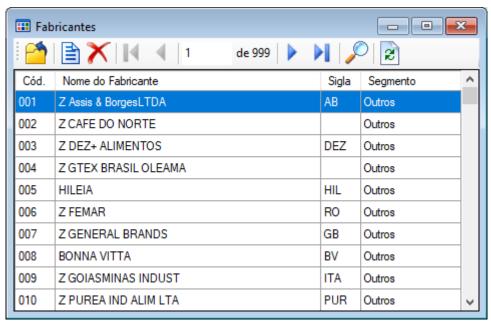


Figura 5

4.2. Selecione o fabricante e clique no botão editar (F5).



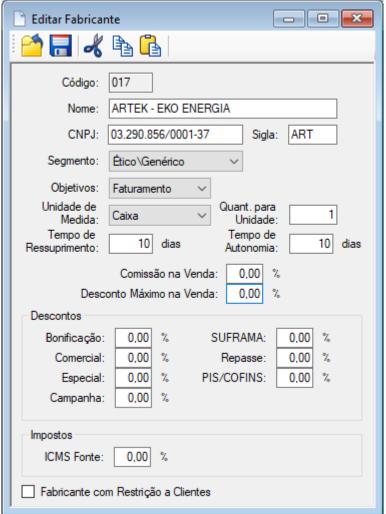


Figura 6

4.3. Informe o "Desconto Máximo na Venda" e clique no botão gravar 

☐(F2).