



## JUCIARA E. CONCEIÇÃO

📞 Contato: (11) 96284-9255

✉ E-mail: [juciarae.c@gmail.com](mailto:juciarae.c@gmail.com)

🌐 LinkedIn: [www.linkedin.com/in/juciara-e-c](https://www.linkedin.com/in/juciara-e-c)

---

### PROFISSIONAL DE QA | TESTES MANUAIS & AUTOMAÇÃO

Profissional de Qualidade de Software com experiência desde 2022, especializada em testes manuais e automatizados em ambientes ágeis. Profunda compreensão do ciclo de desenvolvimento de software (SDLC), com atuação ativa em sprints e cerimônias Agile. Habilidade com Java, Selenium, JUnit, Cucumber, Postman e SQL. Perfil colaborativo, analítico e hands-on, focada em inovação e melhoria contínua.

---

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

#### Analista de QA | Datum Tecnologias (Cliente: Renner)

Set 2024 – Dez 2024 | Remoto

- Validação de funcionalidades críticas no e-commerce da Renner.
- Execução de testes manuais e identificação de bugs.
- Documentação e gestão de testes utilizando Testmo e Kanbanize.
- Acompanhamento e validação de correções de defeitos.

#### Analista de QA | E2E Coders

Nov 2022 – Ago 2024 | Remoto

- Criação e execução de testes automatizados com Java, Selenium, JUnit, Cucumber e RestAssured.
- Desenvolvimento de cenários de testes em BDD com Gherkin.
- Condução de testes exploratórios, funcionais, não funcionais e de regressão.
- Automação de testes de API com Postman.
- Gestão de testes e controle de versão com Jira, Qase e GitHub.

---

### HABILIDADES

- ✅ **Testes:** Funcionais, não funcionais, exploratórios, regressão, BDD
- ✅ **Automação:** Selenium WebDriver, Cucumber, JUnit,
- ✅ **APIs:** Testes e automação com Postman
- ✅ **Banco de Dados:** MySQL, SQL Server (consulta e validação)
- ✅ **Gestão de Testes:** Jira, Kanbanize, Qase, Testmo
- ✅ **Versionamento de Código:** Git, GitHub

---

#### Gerente de Loja | Trevo Serviços Automotivo LTDA

Nov 2015 – Mar 2021

- Liderança e gestão da equipe de vendas, focando em estratégias de marketing, atendimento ao cliente e controle de mercadorias.
- Desenvolvimento de talentos e implementação de ações que aumentaram a produtividade e a satisfação do cliente.
- Planejamento e execução de estratégias de vendas, alcançando metas de crescimento e fidelização.
- Otimização de processos de controle de estoque e operações, garantindo a eficiência e rentabilidade.
- Promoção de um ambiente de trabalho colaborativo e eficiente, com treinamento contínuo e resolução de conflitos.

---

## HABILIDADES

- ✓ Liderança de Equipe | Gestão de Equipes de Vendas | Gestão de Processos
  - ✓ Planejamento de Estratégias de Vendas | Gestão de Marketing | Atendimento ao Cliente
- 

## FORMAÇÃO & CURSOS

🎓 Ensino Técnico: E2E Treinamentos

📊 Excel Básico

🗣️ Inglês (Cursando)

---

## SOFT SKILLS

- Perfil analítico e autodidata
- Boa comunicação e trabalho em equipe
- Organização e proatividade
- Foco na resolução de problemas e melhoria contínua