



TALLER MODELO DE NEGOCIO

Nadie aprende en cabeza ajena... PERO HAY QUE HACER EL INTENTO:)



Julian Dario Luna Patiño CEO Domoteco

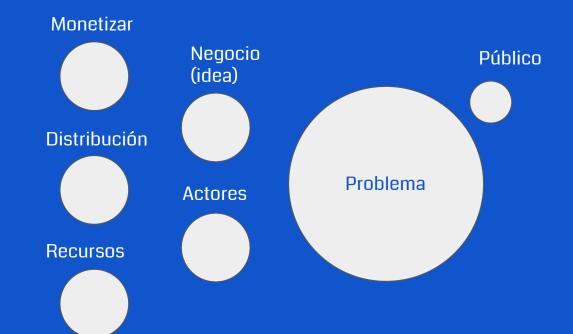




Enfrentar problemas, no hipótesis

Metodología de Negocio





Metodología de Negocio



Problema

Movilidad

Monetizar

Identificar el cliente real y el usuario.

Metrolínea
Cotrander
TransColombia

Modelo Fee

Transacción Full

Público

Personas que se movilicen en el A.M.B.



Venta directa B2B | B2C Licenciamiento Franquicia



Sistema de seguimiento satelital que permita georeferenciar el medio de transporte público en tiempo real, distribuir la carga y atender la necesidad óptima y eficientemente.



Financieros (¿cuánto realmente necesito?)

Humanos Intelectuales Locativos Certificados



UBER Piratas
App Taxis Transporte propio



Innovación tecnológica como factor de supervivencia

Julian Dario Luna Patiño CEO Domoteco







NOKIA

iPhone







PRODUCTO



+ Confianza

+ Características

+ Procesos

+ Atención al cliente

+ Seguridad

+ Producción

+++ Fidelización



No se necesita ser un experto para innovar con tecnología, sólo es cuestión de conocer el problema.



Se puede...

Por qué...

O Qué pasa si...

Por qué...

Qué pasa si...

Cómo puedo hacer...

Descripción de idea...



TALLER PRÁCTICO

Descripción del problema y cómo su idea lo soluciona.

Describa dos procesos tecnológicos que le añaden valor agregado a su idea.

Describa nuevamente su idea con el valor agregado del componente de tecnología (máx. 280 caracteres)





GRACIAS

"Si quieres algo bueno, dedícale unas horas, pero si quieres algo excepcional, dedícale tu vida"



