Ondernemingsplan

Product: Ons product, de RoboShooter, is een leuk en interactief spel. Het is de bedoeling om ballen in het juiste gat te schieten om zo zoveel mogelijk punten te scoren. Dit gaat doormiddel van robots. Je probeert bovenaan de ranglijst te komen. Het idee is afgeleid van het spel ski-bal. Je bepaald de snelheid en richting van je projectiel zelf.

Doelstellingen: Ons doel is om een leuk en innovatief spel te creëren voor onze klanten. We willen een positief imago krijgen door goed voor onze klanten en werknemers te zorgen. We hopen snel te groeien in omvang.

Missie: Wij zijn een bedrijf dat entertainment wil leveren via ons elektronische spel. Met een goeie werkomgeving voor onze werknemers en een gebruiksvriendelijk en leuk product voor onze klanten. Duidelijk en vriendelijk communiceren met onze klanten is erg belangrijk voor ons.

Visie: In de toekomst willen we dan ons bedrijf wereldwijd bekend is en we nog meer werkmogelijkheden kunnen aanbieden. We willen nieuwe en originelen producten maken om de beste op de markt te worden. We willen bekend staan om onze goeie communicatie met klanten, betrouwbare, en vooral ook leuke, producten. Een goed imago is erg belangrijk voor ons.

Huisvesting: Omdat onze producten nu voornamelijk via het internet verkocht zullen worden in een huisvesting op een bekende plaats niet nodig omdat er buiten een webshop geen fysieke winkel zal zijn. Hierdoor is het dus mogelijk om een huisvesting te kiezen op een goedkopere locatie. Zo kunnen we op kosten al wat besparen!

Gekozen rechtsvorm: Besloten vennootschap (B.V.).

Het voordeel van een B.V. is dat je meestal niet persoonlijk aansprakelijk bent. Wanneer je failliet zou gaan, kan de belastingdienst niet beslag leggen op persoonlijke spullen. Echter zijn hier wel uitzonderingen op gemaakt.

Ondernemersvaardigheden: Een ondernemer moet beschikken over enkele vaardigheden.

Motivatie is essentieel voor een ondernemer, zeker in tijden wanneer het slecht zou gaan met zijn onderneming. Ook moet een ondernemer risico's durven te nemen. Wanneer hij/zij dit niet zal doen, is er bv. een kans dat de concurrentie na een bepaalde tijd groter of sterker wordt dan de ondernemer.

Andere vaardigheden en kwaliteiten die een ondernemer zeker over moet beschikken zijn zelfstandigheid, flexibiliteit, zelfvertrouwen, verantwoordelijkheid, creativiteit, doorzettingsvermogen en misschien wel de belangrijkste discipline.