Pitchdeck Julius Elikofer



UXresearch

UX research

Forbrugere har stor tildens til at købe produkter der udstråler og indgår direkte i en livstil.

At opfordrer til socialisering gennem brandet skaber loyalitet.

74% handler på nettet er hos tidligere brugte webshops.

Brand

Livstilsbrand - ski Kluborienteret

Målgruppe

Skiløbere

USP

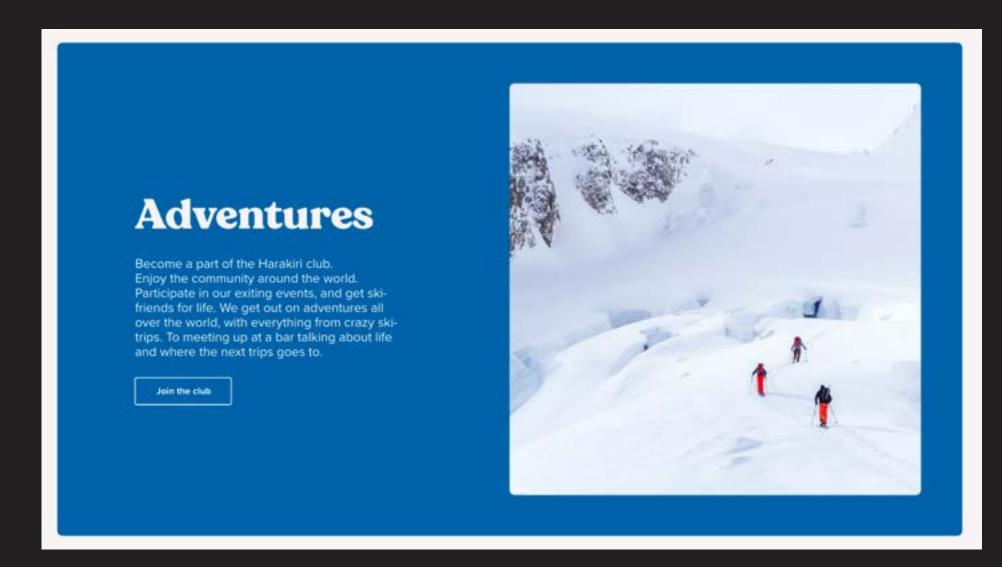
Vi skaber en stor familie over hele verdenen som er bundet sammen i deres interesse i ski.

Produkter

T-shirt Anorak Hue

Produkterne skal være lavet i høj kvalitet, så de kan holde i mange år. De skal være udsmykket med flotte grafosle elementer der skal være letgenkendelige - også langt fra.

Indholdselementer

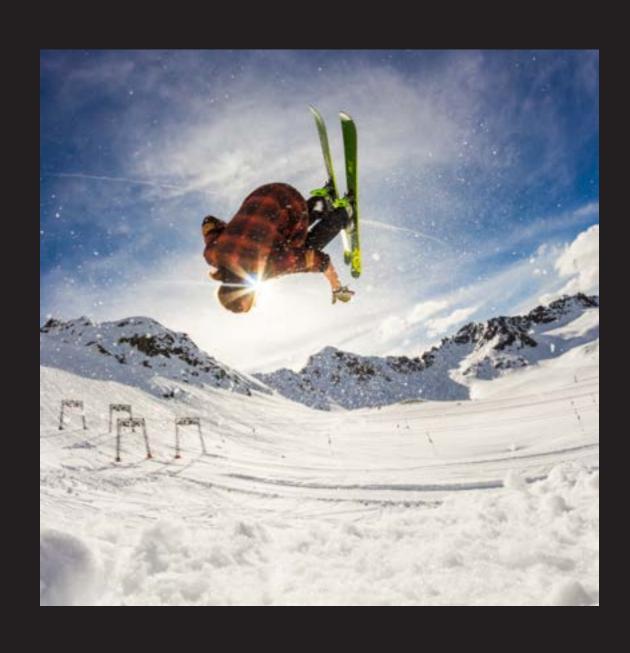


Afrundede hjørner

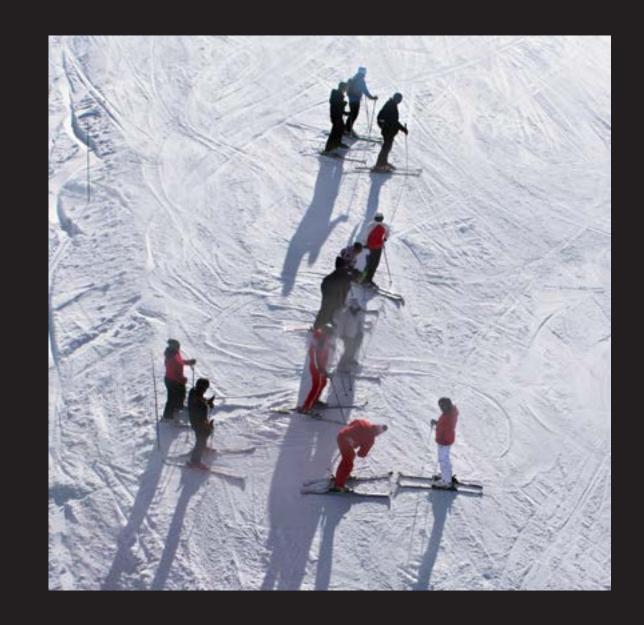
Get that Harakiri feeling. Take it with you on the piste, or rock it at home

Legende og venlig copy der gerne taler direkte til brugeren og deres humor.

Livstilsbilleder i kolde toner, der er smarte og taler til skiløb, sport og fælleskabderi.







Produktbilleder der er fritskårede på let baggrund.

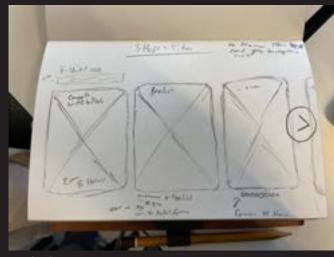


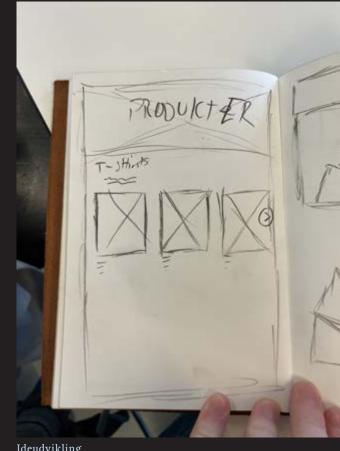


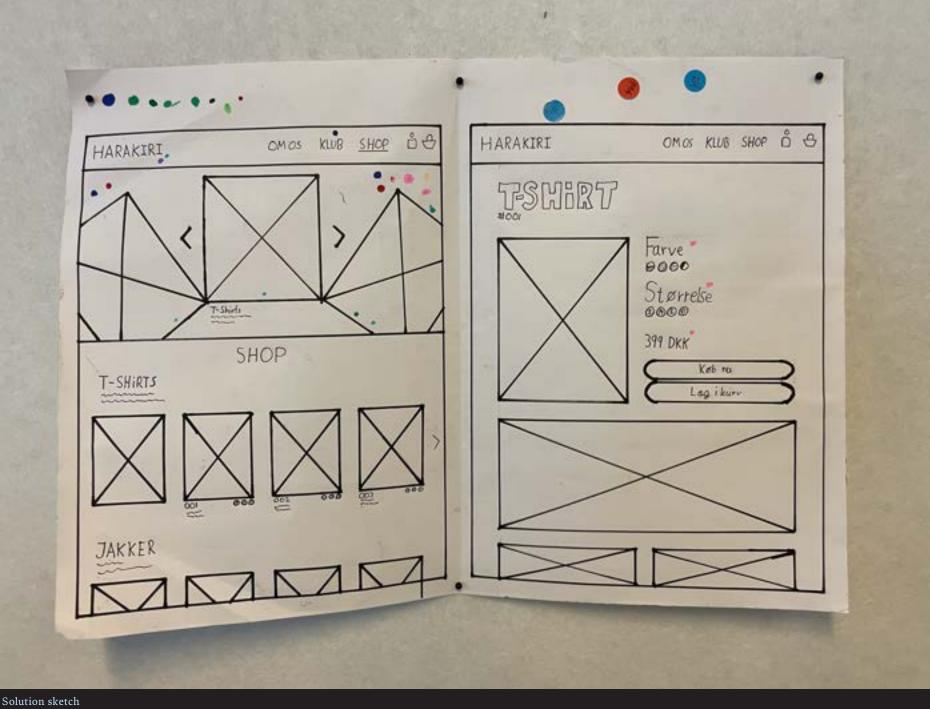


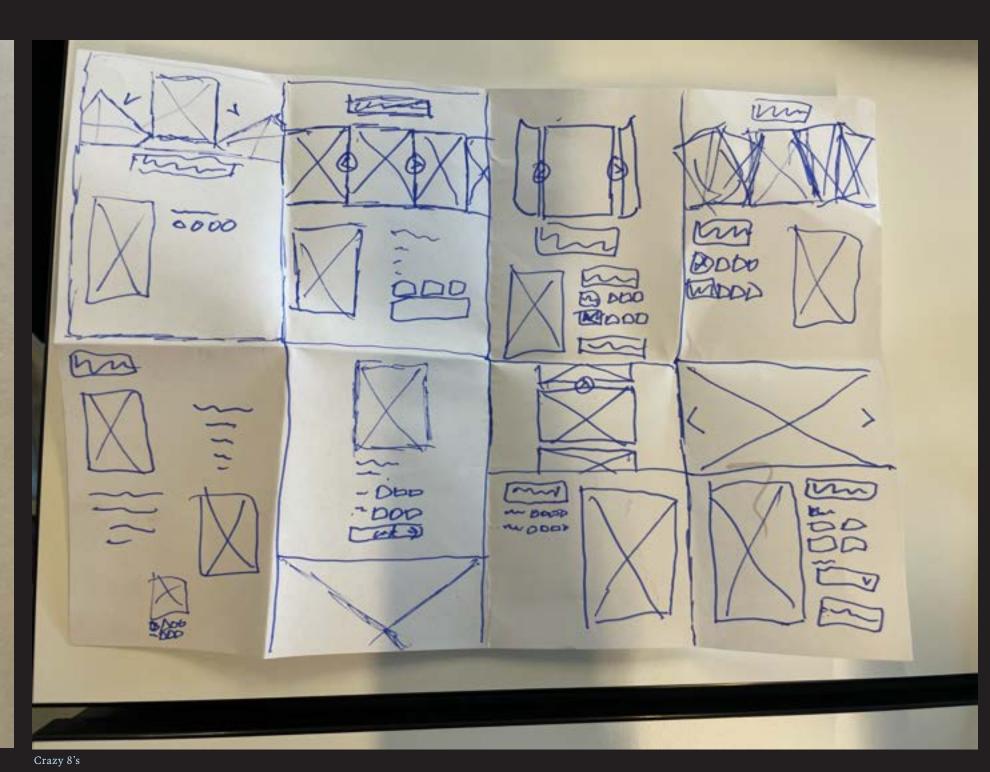
Designprocess

Skitseringsfase



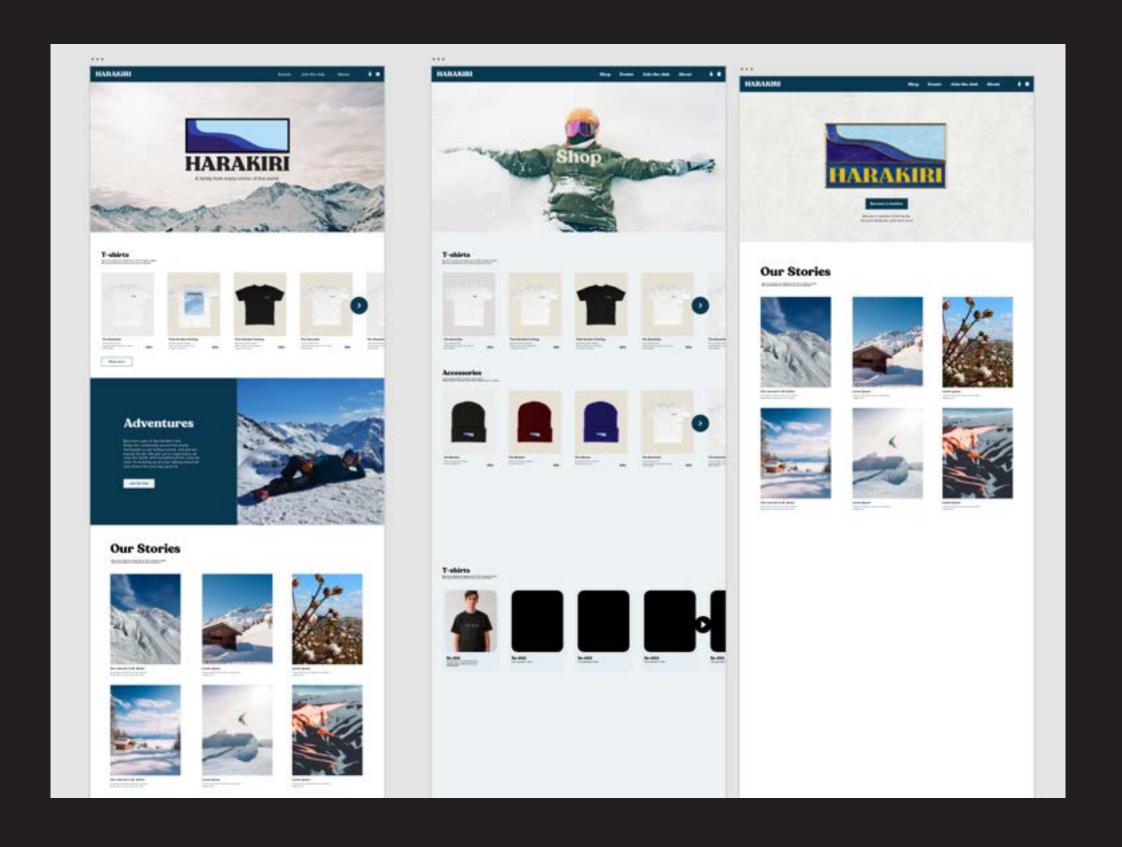


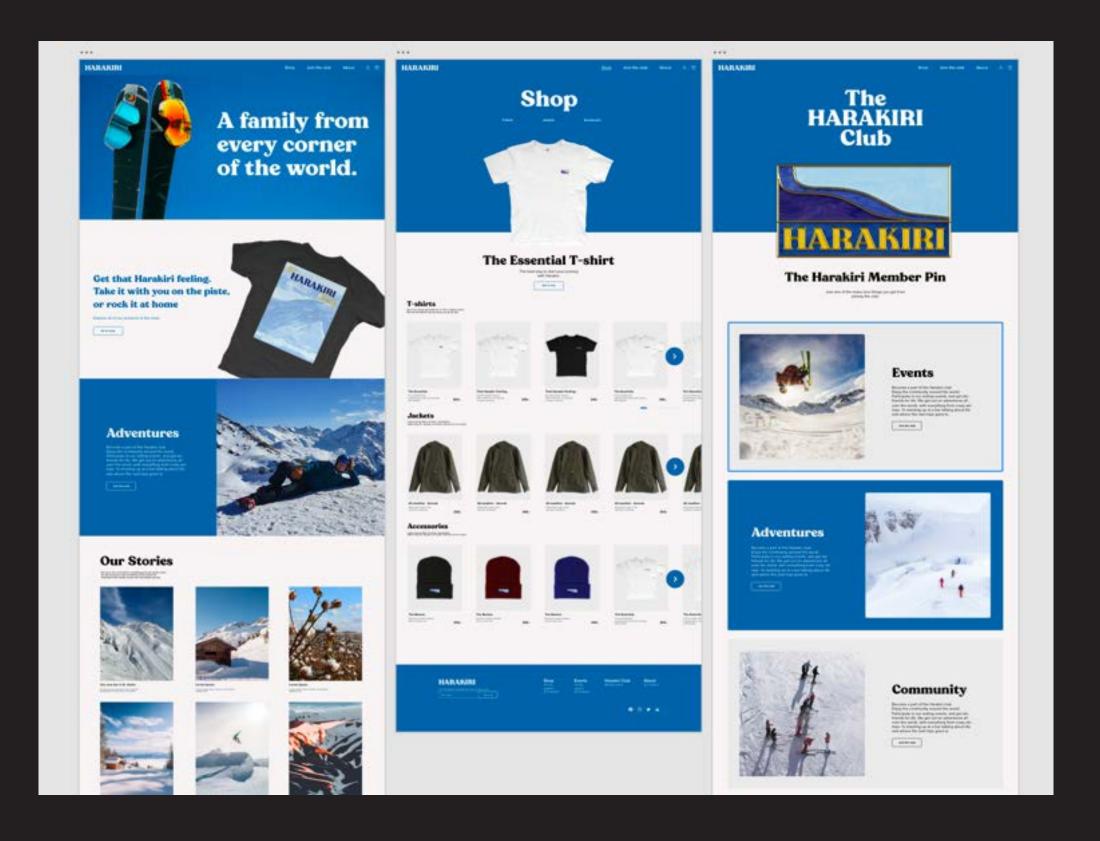




Designprocess

Prototypefase





XD prototype

https://xd.adobe.com/view/426c3ado-5962-4c19-b6af-19d7838edb8b-173f/?fullscreen

TJX-test

UX-test

Tydeligt tema

Troværdigt

Gode CTA'er

Livstilsbilleder vækker interesse

Forståelses problem med 'Our stories'

Problemer med header menu