

TRABAJO FIN DE GRADO INGENIERÍA INFORMÁTICA

Aplicación para la gestión de una tienda minorista

Autor

Julia María Cano Flores

Directores

María Luisa Rodríguez Almendros



ESCUELA TÉCNICA SUPERIOR DE INGENIERÍAS INFORMÁTICA Y DE TELECOMUNICACIÓN

Granada, febrero de 2024



Aplicación para la gestión de una tienda minorista

Autor

Julia María Cano Flores

Directores

María Luisa Rodríguez Almendros



DEPARTAMENTO DE LENGUAJES Y SISTEMAS INFORMÁTICOS

Granada, febrero de 2024

Aplicación para la gestión de una tienda minorista

Julia María Cano Flores

Palabras clave: minorista, base de datos, software, requisitos

Resumen

El desarrollo de este Trabajo Fin de Grado (TFG) tiene como finalidad principal simplificar y mejorar la eficiencia de la gestión de negocios minoristas textiles. Está diseñado para optimizar el proceso de seguimiento de ventas mediante una base de datos que registre todas las transacciones realizadas. El sistema no solo registra compras y devoluciones, sino que también incorpora una característica distintiva: la gestión de préstamos. Esta funcionalidad es particularmente útil en localidades pequeñas, donde las relaciones de confianza entre comerciantes y clientes permiten prácticas como llevarse productos sin un desembolso inicial. Los clientes pueden probar los artículos antes de comprometerse a la compra o optar por la devolución sin costos adicionales.

El software proporcionará una interfaz de usuario intuitiva compuesta de múltiples pantallas, entre las que podemos destacar un inventario actualizado en tiempo real, la visualización de los artículos en venta o una lista de clientes habituales del negocio. Además, para impulsar la toma de buenas decisiones estratégicas, el programa generará gráficos analíticos que reflejarán el progreso económico del negocio.

Este proyecto surge de la necesidad evidente de una solución tecnológica adaptada a los requisitos específicos de los negocios minoristas textiles. Hasta el momento, son negocios que no se han tenido en cuenta debido a su bajo impacto y su pequeño tamaño. Sin embargo, debemos de mirar por llevar la tecnología a todos los ámbitos. Esta aplicación busca llenar ese vacío y convertirse en una herramienta útil para comerciantes minoristas.

Application for the management of a retail store

Julia María Cano Flores

Keywords: retailer, database, software, requirements

Abstract

The main purpose of the development of this Final Degree Project (FDP) is to simplify and improve the efficiency of textile retail business management. It is designed to optimize the sales tracking process through a database that records all transactions made. The system not only records purchases and returns but also incorporates a distinctive feature: loan management. This functionality is particularly useful in small localities, where trust relationships between merchants and customers allow practices such as taking products without an initial outlay. Customers can test items before committing to purchase or opt for a return without additional costs.

The software will provide an intuitive user interface composed of multiple screens, among which we can highlight an inventory updated in real-time, the display of items for sale, or a list of regular customers of the business. In addition, to drive good strategic decision-making, the program will generate analytical charts that will reflect the economic progress of the business.

This project arises from the clear need for a technological solution adapted to the specific requirements of textiles retail businesses. So far, they are businesses that have not been considered due to their low impact and small size. However, we must look to bring technology to all areas. This application seeks to fill that void and become a useful tool for retail merchants.

Yo, Julia María Cano Flores , a INFORMÁTICA de la Escuela Téc i formática y de Telecomunicación con DNI 77649643x, autorizo la ubica bajo Fin de Grado en la biblioteca del por las personas que lo deseen.	de la Universidad de Granada, ción de la siguiente copia de mi Tra-
Fdo: Julia María Cano Flores	
	Granada a 2 de febrero de 2024 .

niería d	María Luisa Rodríguez Almendros, Profesora del Área de Ingelel Software del Departamento de Lenguajes y Sistemas Informáticos niversidad de Granada.
Info	orman:
tienda Cano	e el presente trabajo, titulado <i>Aplicación para la gestión de una minorista</i> , ha sido realizado bajo su supervisión por Julia María Flores, y autorizamos la defensa de dicho trabajo ante el tribuna responda.
_	ara que conste, expiden y firman el presente informe en Granada a orero de 2024 .
Los	directores:

María Luisa Rodríguez Almendros

Agradecimientos

Poner aquí agradecimientos...

Índice general

1.	Intr	oducci	ón	10
	1.1.	Motiva	ación	. 10
	1.2.	Estruc	tura del documento	. 11
	1.3.	Objeti	vos del proyecto	. 12
2.	Plai	nificaci	ón	14
	2.1.	Fases .		. 14
		2.1.1.	Fase inicial	. 14
		2.1.2.	Fase de análisis	. 14
		2.1.3.	Fase de desarrollo	
		2.1.4.	Fase de prueba y corrección	. 15
		2.1.5.	Redacción de la memoria	. 15
	2.2.	Presup	ouesto	
		2.2.1.	Recursos	. 16
		2.2.2.	Costes	
3.	Aná	ilisis		19
	3.1.	Especia	ficación de requisitos	. 19
		3.1.1.		
		3.1.2.		
	3.2.	Modelo	os de caso de uso	
			Diagrama de casos de uso	
	3.3.		os de comportamiento	
4.	Dise	eño		38
	4.1.	Diseño	o de la interfaz gráfica	. 38
		4.1.1.	Pantalla de inicio de sesión	
		4.1.2.	Pantalla principal	
		4.1.3.	Pantalla de clientes	
		4.1.4.	Pantalla de artículos	
		4.1.5.	Pantalla de movimientos	
		416	Pantalla de gráficos y cierre de sesión	

Índice de figuras

4.1.	Diseño de la pantalla de inicio de sesión	38
4.2.	Diseño de la pantalla principal	39
4.3.	Diseño de la pantalla clientes	40
4.4.	Diseño de la pantalla artículos	41
4.5.	Diseño de la pantalla movimientos	42
4.6.	Diseño de la pantalla gráficos	43

Índice de cuadros

1.1.	Objetivo 1	12
1.2.	Objetivo 2	12
1.3.	Objetivo 3	12
1.4.		12
1.5.	Objetivo 5	13
2.1.	Presupuesto total	18
3.1.	RF1	20
3.2.	RF2	21
3.3.	RF3	21
3.4.	RF4	22
3.5.	RF5	22
3.6.	RF6	23
3.7.	RF7	23
3.8.	RF8	24
3.9.	RF9	24
3.10.	. RF10	25
3.11.	. RF11	25
3.12.	. RF12	26
3.13.	. RF13	26
3.14.	. RF14	27
3.15.	. RF15	27
3.16.	. RF16	28
3.17.	. RF17	28
3.18.	. RF18	29
3.19.	. RF19	30
3.20.	. RF20	31
		32
		33
		33
	. RF24	34
		34

3.26.	RF26																	35
3.27.	RF27																	35
3.28.	RF28																	36
3.29.	RF29																	36
3.30.	RNF																	37

Capítulo 1

Introducción

1.1. Motivación

Un negocio minorista es aquel que vende pequeñas cantidades a clientes finales en una tienda física normalmente situada en entornos rurales. En este tipo de negocios podemos encontrar un trato más cercano con los clientes y una forma algo distinta de gestionar un negocio.

Tras investigar los negocios minoristas, he encontrado la necesidad de informatizar este trabajo con el objetivo de conseguir optimizar el rendimiento y llevar un seguimiento. En la actualidad, muchos comerciantes minoristas no disponen de grandes tecnologías y recurren a métodos tradicionales basados en papel para el seguimiento de su negocio. Esto tiene un riesgo alto de pérdida de datos o cometer errores. Además, el proceso de recuperación y análisis de datos se convierten en tareas muy tediosas, ya que la falta de sistemas automatizados impide un filtrado eficiente de información. Todo esto ralentiza el trabajo de forma significativa, haciendo que la productividad del comerciante sea menor y, por tanto, la evolución del negocio no sea óptima.

En el mercado actual no encontramos aplicaciones que pongan solución al problema de los negocios minoristas. Las soluciones software existentes tienden a enfocarse en entidades de mayor escala. Como hemos visto, los negocios minoristas tienen singularidades que conllevan establecer requisitos específicos y tratar su gestión de forma independiente a la gestión de un gran negocio. Por ello, es crucial el desarrollo de un software que satisfaga las necesidades de los pequeños comerciantes y les permita conducir su negocio a una evolución óptima.

1.2. Estructura del documento

Esta sección se ofrece una visión de la estructura y organización del documento. Se compone de las siguientes partes:

- **Resumen:** Un resumen donde se exponen las principales funcionalidades del proyecto y sus objetivos.
- Introducción: Encontramos tres secciones iniciales:
 - La motivación del proyecto.
 - La estructura general del documento.
 - Los objetivos que se pretenden cumplir durante el desarrollo del proyecto.
- Planificación: Especificación de la planificación del proyecto, donde se muestran las fases y la estimación presupuestaria del mismo.
- Análisis: Especificación de los requisitos del sistema y los casos de uso.
- Diseño: Descripción de la estructura y el diseño de las clases necesarias para el programa y la interfaz de usuario.
- Implementación: Aspectos a destacar de la implementación del proyecto, problemas encontrados y soluciones aplicadas. Podemos distinguir tres subsecciones:
 - Herramientas utilizadas y justificación de su elección.
 - Implementaciones clave durante las fases de desarrollo.
 - Diseño de la interfaz de usuario.
- Conclusiones: Resumen de los resultados obtenidos y contemplación de posibles direcciones futuras para el proyecto.
- Bibliografía: Recopilación de todas las fuentes de información utilizadas durante la realización del proyecto.
- Anexos: Incluye documentos adicionales de valor para el proyecto, como un glosario de términos y acrónimos relevantes.

1.3. Objetivos del proyecto

En este apartado vamos a exponer los principales objetivos del proyecto. Podemos diferenciar dos tipos de objetivos en función de su importancia dentro del proyecto: objetivos obligatorios y objetivos opcionales. Los objetivos obligatorios son aquellos que definen la esencia del proyecto mientras que los objetivos opcionales son los que aportan valor adicional al proyecto. A continuación vamos a listar los objetivos:

Objetivo 1	Seguimiento de ventas, devoluciones y					
	préstamos					
Tipo	Obligatorio					
Descripción	El programa debe ser capaz almacenar y ges-					
	tionar todos los movimientos que se realizan					
	en el negocio.					

Cuadro 1.1: Objetivo 1

Objetivo 2	Creación de un inventario						
Tipo	Obligatorio						
Descripción	El programa debe ser capaz de mostrar un						
	inventario actualizado en tiempo real con los						
	artículos disponibles del negocio.						

Cuadro 1.2: Objetivo 2

Objetivo 3	Creación y administración de perfiles de			
	clientes habituales			
Tipo	Obligatorio			
Descripción	El programa debe ser capaz de registrar nue-			
	vos clientes del negocio y gestionar los movi-			
	mientos que realizan dichos clientes (compras.			
	devoluciones o préstamos).			

Cuadro 1.3: Objetivo 3

Objetivo 4	Creación y gestión de los artículos
Tipo	Opcional
Descripción	El programa debe ser capaz de crear nuevos
	artículos para luego poder cuantificarlos en el
	inventario y citarlos en los movimientos del
	negocio.

Cuadro 1.4: Objetivo 4

Objetivo 5	Creación de gráficas basadas en los mo-			
	vimientos del negocio			
Tipo	Opcional			
Descripción	El programa debe ser capaz de analizar los da-			
	tos recopilados y realizar un resumen en forma			
	de gráfica para que el comerciante pueda ver			
	el progreso económico del negocio.			

Cuadro 1.5: Objetivo 5

Capítulo 2

Planificación

2.1. Fases

La planificación del desarrollo del proyecto se ha dividido en las fases que vamos a ver a continuación.

2.1.1. Fase inicial

En esta etapa es donde se definen las bases del proyecto. Se identifican las necesidades y se establecen unos objetivos principales que deberán de cumplirse a lo largo del desarrollo del proyecto. Esta información podemos verla en el capítulo 1 (ver página) de este documento. Además, se realiza un estudio de la viabilidad y un caso de negocio, donde se pueda observar los beneficios que la aplicación es capaz de producir frente a los gastos y los riesgos.

2.1.2. Fase de análisis

Durante la fase de análisis se estudia de forma minuciosa los requisitos del proyecto. Se deben comprender de forma exacta las necesidades del cliente y posteriormente convertirlas en una lista de especificaciones que el software debe cumplir.

Además se realiza un análisis de los posibles riesgos que nos podemos encontrar en el desarrollo del proyecto. Con todo esto, se elabora un plan que englobe todos los requisitos y tenga en cuenta las amenazas del proyecto y cómo actuar ante ellas. Tras esta fase de análisis se debe tener una planificación buena para conseguir el desarrollo exitoso del proyecto.

2.1.3. Fase de desarrollo

Esta es la fase donde se construye el producto que hemos definido en la fase de análisis. Suele ser la etapa más larga ya que se transforman todos los planes y diseños previos en código, dando como resultado un entregable final funcional.

Durante la fase de desarrollo suelen haber principalmente tareas de diseño, construcción, codificación, integración y prototipado. Con la realización de cada una de estas tareas se consigue un producto final al terminar la fase de desarrollo.

2.1.4. Fase de prueba y corrección

Tras terminar la fase de desarrollo es importante comprobar que aquello construido hace sus funcionalidades de forma correcta. Para ello se inicia una fase de prueba y corrección, donde el producto se evalúa y se comprueban que los resultados obtenidos sean los esperados.

2.1.5. Redacción de la memoria

Con el objetivo de documentar el desarrollo del proyecto, se va a plasmar toda la información relevante en este documento.

Para conseguir un buen diseño y ordenación del documento se va utilizar la herramienta de LaTeX.

2.2. Presupuesto

2.2.1. Recursos

En este apartado se va a exponer los recursos hardware y software que se van a utilizar para el desarrollo del proyecto.

2.2.1.1. Hardware

Los componentes hardware que se van a utilizar para llevar a cabo el proyecto son:

• Ordenador: MSI Prestige 15 A10SC.

2.2.1.2. Software

Las herramientas software que se van a utilizar para llevar a cabo el proyecto son:

• Sistema Operativo: Ubuntu 20.04

• Lenguaje de programación: Flutter

■ **IDE:** Visual Studio Code

• Diseño de diagramas UML: Visual Paradigm

• Sistema de composición de texto: LaTeX

• Editor de texto: TeXstudio

2.2.2. Costes

En esta sección vamos a analizar el coste total del proyecto. Vamos a distinguir distintos apartados.

2.2.2.1. Licencias

Un tipo de coste que conlleva el desarrollo de un proyecto es la adquisición de las licencias necesarias para la producción del mismo. Las licencias que se van a utilizar en este proyecto son de software libre y por tanto son gratuitas. Esto significa que no supondrán ningún coste adicional. Las licencias que se utilizarán son las siguientes:

• Ubuntu 20.04: GNU General Public Licence (GPL).

• Flutter: Licencia BSD.

• Visual Paradigm: Licencia adquirida por usos académicos.

• LaTeX: LaTeX Project Public License (LPPL).

2.2.2.2. Recursos materiales

El único recurso material que se va utilizar para el desarrollo del proyecto es el ordenador personal.

El periodo de amortización común para los ordenadores y equipos informáticos es de 3 a 5 años. Realizaremos la media y utilizaremos un periodo de 4 años para los cálculos. Sabiendo que el equipo costó 1400€, se amortizará 350€ al año. Como la duración del proyecto es de 5 meses, el coste final de los recursos materiales será de 145'83€

2.2.2.3. Recursos humanos

En esta sección se incluyen los gastos por la contratación de personal. Este proyecto solamente lo va a desarrollar una persona, bajo la titulación de programador senior.

En la actualidad, un programador senior recibe una media de $22.000\mathfrak{C}$ anuales. Durante los 5 meses que dura el proyecto, se estima un salario de $9166'66\mathfrak{C}$.

2.2.2.4. Otros

Este apartado engloba costes indirectos como los gastos debidos a la localización para trabajar, los gastos de transporte, conexión a Internet, etc. Este gasto se suele aproximar a un 10% de los gastos de recursos humanos. Por tanto, la cantidad estipulada para este apartado sería de 916'66%.

2.2.2.5. Total

Descripción	Coste mensual	Coste total
Licencias	0€	0€
Recursos materia-	29'17€	145'83€
les		
Recursos humanos	1833'33€	9166'66€
Otros	183'33€	916'66€
Total	2045,83€	10.229'15€

Cuadro 2.1: Presupuesto total

Capítulo 3

Análisis

3.1. Especificación de requisitos

Dentro del desarrollo de un proyecto, la fase de especificación de requisitos cumple un rol fundamental, ya que será aquí donde se establezcan las características esenciales y las expectativas que debe cumplir el sistema.

Esta sección está dedicada a la identificación y descripción detallada de los requisitos. Para conseguir este fin, es necesario preguntar al cliente y stakeholders sobre las necesidades o limitaciones que esperan del software.

Cada requisito se identificará de forma única mediante un código que indica el tipo de requisito y su número correspondiente. Mediante esta codificación podremos hacer referencia a los requisitos de forma sencilla a lo largo de este documento.

3.1.1. Requisitos funcionales

Los requisitos funcionales son aquellos que definen las tareas específicas que el sistema debe ser capaz de realizar. Podemos ordenar estos requisitos en 6 grupos según la función que habilitan:

- Grupo 1: Apertura y cierre de sesión.
- Grupo 2: Gestión de artículos.
- Grupo 3: Gestión de inventario.
- Grupo 4: Gestión de clientes.
- Grupo 5: Gestión de movimientos.

• Grupo 6: Gestión de resúmenes y gráficas.

A continuación se especificarán los requisitos funcionales del proyecto clasificándolos en las secciones anteriormente mencionadas.

3.1.1.1. Apertura y cierra de sesión

RF1	Inicio de sesión
Prioridad	Alta
Descripción	El sistema debe permitir al usuario iniciar se-
	sión de forma segura.
Criterios de aceptación	 La pantalla de inicio de sesión de- be pedir el nombre de usuario y la contraseña.
	2. Verificar que los campos no estén vacíos.
	3. Verificar que la información intro- ducida es correcta y autentica al usuario.
	4. Si la información es incorrecta, mostrar un mensaje de error.
	5. Tras el inicio de sesión, redirigir al usuario a la pantalla principal.

Cuadro 3.1: RF1

RF2	Cierre de sesión
Prioridad	Alta
Descripción	El sistema debe permitir al usuario cerrar se-
	sión de forma segura.
Criterios de aceptación	 Debe existir una opción visible para cerrar la sesión. Tras el cierre de sesión, se debe volver a la pantalla de inicio de sesión.

Cuadro 3.2: RF2

3.1.1.2. Gestión de artículos

RF3	Introducción de un nuevo artículo
Prioridad	Alta
Descripción	El sistema debe permitir registrar un nuevo
	artículo al negocio.
Criterios de aceptación	 Debe existir una opción visible para añadir un nuevo artículo. Verificar que los campos obligatorios no están vacíos. Verificar que la información introducida tenga un formato correcto. Tras guardar un nuevo artículo, se debe actualizar la lista de artículos existente.

Cuadro 3.3: RF3

RF4	Edición de un artículo existente
Prioridad	Alta
Descripción	El sistema debe permitir editar los datos de
	un artículo existente.
Criterios de aceptación	 Debe existir una opción visible para editar un artículo existente. Verificar que la nueva información introducida tenga un formato correcto. Tras guardar los cambios, se deben
	actualizar los campos en la base de datos.

Cuadro 3.4: RF4

PrioridadAltaDescripciónEl sistema debe permitir eliminar un artícu	Eliminación de un artículo	
Descripción El sistema debe permitir eliminar un artícu	Alta	
·	El sistema debe permitir eliminar un artícu	n artículo
existente.	existente.	
Criterios de aceptación 1. Debe existir una opción visible para eliminar un artículo existente. 2. Mandar un mensaje de confirmación antes de la eliminación. 3. Verificar que el artículo no esté vinculado a movimientos existentes en la base de datos. 4. Tras eliminar el artículo correspondiente, actualizar la lista de artículos existentes.	eliminar un artículo existente. 2. Mandar un mensaje de confirmación antes de la eliminación. 3. Verificar que el artículo no esté vinculado a movimientos existentes en la base de datos. 4. Tras eliminar el artículo correspondiente, actualizar la lista de artícu-	irma- é vin- ces en

Cuadro 3.5: RF5

RF6	Visualización de los datos de un artículo
Prioridad	Alta
Descripción	El sistema debe permitir visualizar los datos
	de un artículo.
Criterios de aceptación	 Debe existir una opción visible para visualizar un artículo existente. El sistema debe mostrar toda la información almacenada sobre un artículo.

Cuadro 3.6: RF6

RF7	Búsqueda de un artículo por nombre
Prioridad	Alta
Descripción	El sistema debe permitir buscar un artículo
	por nombre.
Criterios de aceptación	 Debe existir una opción visible para buscar un artículo existente. El usuario debe introducir el nom-
	bre correcto que identifica el artículo.
	3. El sistema debe mostrar al usuario el/los artículos que están relacionados con la búsqueda.

Cuadro 3.7: RF7

RF8	Categorización de un artículo
Prioridad	Alta
Descripción	El sistema debe ser capaz de filtrar los artícu-
	los según su categoría.
Criterios de aceptación	 El usuario debe establecer la categoría del artículo de forma correcta. El sistema debe ser capaz de mostrar solo los artículos de la categoría especificada.

Cuadro 3.8: RF8

RF9	Visualización de la lista de artículos
	existentes
Prioridad	Alta
Descripción	El sistema debe ser capaz de mostrar una lista
	con los artículos del negocio.
Criterios de aceptación	El sistema debe ser capaz de mostrar los artículos existentes en la base de datos en forma de lista.

Cuadro 3.9: RF9

3.1.1.3. Gestión de inventario

RF10	Actualización del inventario de forma
	automática
Prioridad	Alta
Descripción	El sistema debe ser capaz de actualizar el in-
	ventario de los artículos del negocio en tiempo
	real.
Criterios de aceptación	1. El sistema debe ser capaz de actualizar las cantidades de los artículos existentes en base a los movimientos (ventas, devoluciones o préstamos) del negocio.

Cuadro 3.10: RF10

RF11	Visualización de lista de renovación de artículos
Prioridad	Media
Descripción	El sistema debe ser capaz de realizar una lista con los artículos que lleguen a una cantidad crítica para indicar al comerciante que debe comprar más stock.
Criterios de aceptación	Debe existir una opción visible para visualizar la lista.
	2. El sistema debe introducir el artículo en la lista cada vez que la cantidad actual sea igual o inferior a la cantidad mínima establecida por el comerciante.

Cuadro 3.11: RF11

3.1.1.4. Gestión de clientes

RF12	Registro de un nuevo cliente habitual
Prioridad	Alta
Descripción	El sistema debe permitir añadir un nuevo
	cliente al sistema.
Criterios de aceptación	 Debe existir una opción visible para añadir un nuevo cliente. Verificar que los campos obligato-
	rios no estén vacíos.
	3. Verificar que la información pro- porcionada tenga un formato co- rrecto.
	4. Añadir el nuevo cliente a la base de datos y actualizar la lista de clientes existentes.

Cuadro 3.12: RF12

RF13	Edición de los datos de un cliente exis-
	tente
Prioridad	Alta
Descripción	El sistema debe permitir editar los datos de
	un cliente existente.
Criterios de aceptación	 Debe existir una opción visible para editar los datos de un cliente. Verificar que la nueva información proporcionada tenga un formato correcto.
	3. Tras confirmar los cambios, editar los campos modificados en la base de datos.

Cuadro 3.13: RF13

RF14	Eliminación de un cliente existente
Prioridad	Alta
Descripción	El sistema debe permitir eliminar un cliente
	existente.
Criterios de aceptación	Debe existir una opción visible para eliminar un cliente.
	2. Mandar un mensaje de confirma- ción antes de la eliminación.
	3. Verificar que el cliente no esté vin- culado a ningún movimiento activo.
	4. Tras eliminar al cliente, actualizar la lista de clientes existentes.

Cuadro 3.14: RF14

RF15	Visualización de los datos de un cliente
Prioridad	Alta
Descripción	El sistema debe permitir visualizar los datos
	de un cliente existente.
Criterios de aceptación	 Debe existir una opción visible para visualizar los datos de un cliente. El sistema debe mostrar toda la información almacenada sobre un cliente.

Cuadro 3.15: RF15

RF16	Visualización de la lista de clientes exis-
	tentes
Prioridad	Alta
Descripción	El sistema debe ser capaz de mostrar una lista
	con los clientes habituales del negocio.
Criterios de aceptación	1. El sistema debe ser capaz de mostrar los clientes registrados en la base de datos en forma de lista.

Cuadro 3.16: RF16

RF17	Búsqueda de un cliente por nombre
Prioridad	Alta
Descripción	El sistema debe ser capaz de buscar un cliente
	habitual por su nombre.
Criterios de aceptación	Debe existir una opción visible para buscar un cliente.
	2. El usuario debe introducir el nombre que identifica al cliente.
	3. El sistema debe mostrar a el/los clientes que estén relacionados con la búsqueda.

Cuadro 3.17: RF17

Filtrado de clientes con préstamos
Alta
El sistema debe ser capaz de filtrar la lista
completa de clientes registrados, dejando solo
aquellos clientes que tengan préstamos.
1. Debe existir una opción visible para filtrar clientes por préstamos.
2. El sistema debe ser capaz de mostrar una lista de clientes que tienen artículos prestados del negocio.

Cuadro 3.18: RF18

3.1.1.5. Gestión de movimientos

RF19	Introducción de una nueva venta
Prioridad	Alta
Descripción	El sistema debe ser capaz añadir una nueva venta al sistema.
Criterios de aceptación	 Debe existir una opción visible para añadir una nueva venta. El comerciante deberá añadir los artículos y especificar la cantidad de estos. El sistema deberá calcular los precios parciales y el precio total de la venta. Se debe especificar el método de pago antes de la confirmación de la venta. Se puede asignar un cliente a la venta de forma opcional. Actualizar el inventario tras la confirmación de la venta. Añadir el nuevo movimiento a la base de datos y actualizar la lista de movimientos existente.

Cuadro 3.19: RF19

RF20	Introducción de un nuevo préstamo
Prioridad	Alta
Descripción	El sistema debe ser capaz añadir un nuevo
	préstamo.
Criterios de aceptación	 Debe existir una opción visible para añadir un nuevo préstamo.
	2. El comerciante deberá añadir los artículos y especificar la cantidad de estos.
	3. El sistema deberá calcular los pre- cios parciales y el precio total del préstamo.
	4. Se debe asignar un cliente de for- ma obligatoria para vincularlo con el préstamo.
	5. Actualizar el inventario tras la con- firmación del préstamo.
	6. Añadir el nuevo movimiento a la base de datos y actualizar la lista de movimientos existente.

Cuadro 3.20: RF20

RF21	Introducción de una devolución
Prioridad	Alta
Descripción	El sistema debe ser capaz de registrar una de-
	volución de una venta.
Criterios de aceptación	 Tras encontrar la venta que queremos devolver en la lista de movimientos existentes, debe existir una opción visible para realizar la devolución. Indicar los productos que se van a devolver (puede ser la venta integra o una parte de esta). Indicar el método de devolución de dinero que se va a utilizar (devolución en metálico o dinero a favor en próximas compras). Actualizar el inventario tras la devolución. Añadir la devolución a la base de datos y actualizar la lista de movimientos.

Cuadro 3.21: RF21

RF22	Eliminación de un movimiento
Prioridad	Alta
Descripción	El sistema debe ser capaz eliminar un movi-
	miento (venta, préstamo o devolución).
Criterios de aceptación	 Debe existir una opción visible para eliminar el movimiento deseado. Mandar un mensaje de confirmación antes de eliminar el movimiento.
	3. Tras eliminar el movimiento, actualizar la base de datos y la lista de movimientos existentes.

Cuadro 3.22: RF22

RF23	Visualización de los datos de un movi-
	miento
Prioridad	Alta
Descripción	El sistema debe ser capaz mostrar los datos
	de un movimiento.
Criterios de aceptación	 Debe existir una opción visible para visualizar los datos del movimiento deseado.
	2. El sistema debe ser capaz de mostrar toda la información almacenada de un movimiento.

Cuadro 3.23: RF23

RF24	Visualización de la lista de movimientos
	existentes
Prioridad	Alta
Descripción	El sistema debe ser capaz de mostrar una lista
	con los movimientos efectuados en el negocio.
Criterios de aceptación	1. El sistema debe ser capaz de mostrar los movimientos registrados en la base de datos en forma de lista.

Cuadro 3.24: RF24

RF25	Filtrado de los movimientos según su ti-
	po
Prioridad	Alta
Descripción	El sistema debe ser capaz de filtrar los movi-
	mientos efectuados en el negocio según si son
	ventas, préstamos o devoluciones.
Criterios de aceptación	 Debe existir una opción visible para filtrar los movimientos por tipo. El sistema debe ser capaz de filtrar la lista de movimientos existentes, dejando solo aquellos movimientos que nos interesen, ya sean ventas, préstamos o devoluciones.

Cuadro 3.25: RF25

RF26	Búsqueda de movimientos por fecha o
	cliente
Prioridad	Alta
Descripción	El sistema debe ser capaz de buscar un movimiento específico por fecha o por cliente asociado.
Criterios de aceptación	 Debe existir una opción visible para buscar el movimiento deseado. El usuario debe introducir la fecha o el nombre del cliente a buscar de forma correcta. El sistema debe de mostrar los movimientos relacionados con la búsqueda.

Cuadro 3.26: RF26

RF27	Generación de una compra a partir de
	un préstamo
Prioridad	Alta
Descripción	El sistema debe ser capaz de generar un mo-
	vimiento de venta a partir de un préstamo.
Criterios de aceptación	 Debe existir una opción visible para comprar los artículos deseados de un préstamo. El usuario debe marcar aquellos artículos que el cliente desea comprar. El sistema debe eliminar el movimiento de tipo préstamo y generar a partir de los artículos indicados un movimiento de tipo venta.

Cuadro 3.27: RF27

3.1.1.6. Gestión de resúmenes y gráficas

RF28	Visualización de la caja diaria
Prioridad	Alta
Descripción	El sistema debe ser capaz de mostrar en tiem-
	po real la cantidad de dinero que se gana o se
	pierde en base a los movimientos del negocio
	que se efectúan durante el día.
Criterios de aceptación	1. El sistema debe de mostrar la cantidad total ganada o perdida hasta el momento realizando la sumatoria de las cantidades de los movimientos efectuados en ese mismo día.

Cuadro 3.28: RF28

RF29	Visualización de gráficas
Prioridad	Media
Descripción	El sistema debe ser capaz de mostrar gráficas
	temporales que reflejen el progreso económico
	del negocio durante un mes o año.
Criterios de aceptación	 Debe existir una opción visible para ver las gráficas. El usuario debe elegir si ver la gráfica mensual o anual. El sistema debe ser capaz de mos-
	trar una gráfica que refleje el progreso económico del negocio en base a los movimientos efectuados durante el mes o año.

Cuadro 3.29: RF29

3.1.2. Requisitos no funcionales

Los requisitos no funcionales son los que aportan calidad al sistema. Los requisitos no funcionales que deberemos de tener en cuenta a la hora de desarrollar la aplicación son los siguientes.

Código	Requisito
RNF1	Rendimiento: El sistema debe ser capaz de
	dar respuesta en un tiempo adecuado para ser
	efectivo.
RNF2	Seguridad: El sistema trata con datos priva-
	dos de un negocio y deben estar protegidos.
RNF3	Compatibilidad: El software debe estar dis-
	ponible en varios sistemas operativos (Andro-
	id e IOS).
RNF4	Fiabilidad: El sistema debe otorgar informa-
	ción válida y así poder confiar en sus respues-
	tas.

Cuadro 3.30: RNF

3.2. Modelos de caso de uso

3.2.1. Diagrama de casos de uso

3.3. Modelos de comportamiento

Capítulo 4

Diseño

4.1. Diseño de la interfaz gráfica

4.1.1. Pantalla de inicio de sesión

En esta sección se muestra el boceto de la interfaz gráfica del inicio de sesión. Se corresponde con el requisito RF1.

Pantalla de inicio de sesión

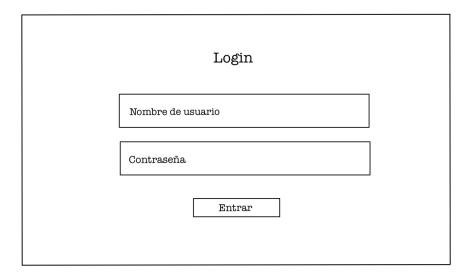


Figura 4.1: Diseño de la pantalla de inicio de sesión.

4.1.2. Pantalla principal

En esta sección se muestran los bocetos de la interfaz gráfica de la pantalla principal y las pantallas correspondientes con una nueva venta y un nuevo préstamo. Estas tres pantallas representan los requisitos RF19, RF20 y RF28. Por tanto, es la pantalla que muestra la caja diaria y permite registrar una nueva venta o un nuevo préstamo.



Figura 4.2: Diseño de la pantalla principal.

4.1.3. Pantalla de clientes

En esta sección se muestran los bocetos de la interfaz gráfica de la pantalla clientes. Estas cuatro pantallas representan los requisitos RF12, RF13, RF14, RF15, RF16, RF17 y RF18. En la pantalla clientes podemos ver la lista de clientes existentes, buscar clientes por nombre y filtrar aquellos clientes que tengan préstamos. Si pulsamos encima del nombre del cliente, visualizaremos todos los datos relacionados con este. Además, podemos editar, eliminar y añadir un nuevo cliente.

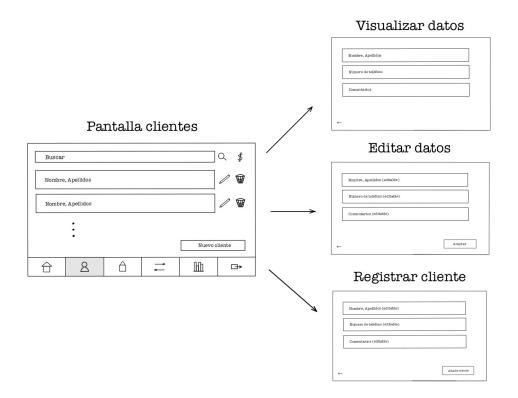


Figura 4.3: Diseño de la pantalla clientes.

4.1.4. Pantalla de artículos

En esta sección se muestran los bocetos de la interfaz gráfica de la pantalla artículos. Estas cinco pantallas representan los requisitos RF3, RF4, RF5, RF6, RF7, RF8, RF9, RF10 y RF11. En la pantalla artículos podemos ver la lista de artículos existentes, buscar los artículos por nombre y filtrarlos por categoría. Si pulsamos encima del nombre del artículo, visualizaremos todos los datos relacionados con este. Además, podemos editar, eliminar y añadir un nuevo artículo. Por último, tenemos la lista de renovación de stock donde se introducirán todos los artículos que deba comprar el comerciante.

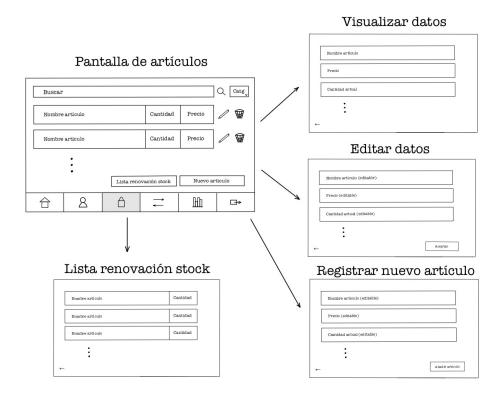


Figura 4.4: Diseño de la pantalla artículos.

4.1.5. Pantalla de movimientos

En esta sección se muestran los bocetos de la interfaz gráfica de la pantalla movimientos. Estas cuatro pantallas representan los requisitos RF21, RF22, RF23, RF24, RF25, RF26 y RF27. En la pantalla movimientos podemos ver la lista de movimientos existentes, buscar los movimientos por fecha o cliente asignado y filtrarlos por tipo de movimiento (venta, préstamo o devolución). Si pulsamos encima del movimiento, visualizaremos todos los datos relacionados con este. Si el movimiento es de tipo "préstamo", además de visualizarlo podremos convertirlo en venta seleccionando aquellos artículos que el cliente desea comprar. Únicamente se podrán devolver las ventas, ya que son los movimientos que generan una subida económica en la caja diaria. Las devoluciones generan una bajada correspondiente con la cantidad devuelta. Si se devuelve un préstamo sin comprar nada, se elimina el movimiento. Podemos eliminar cualquier movimiento, sea del tipo que sea.

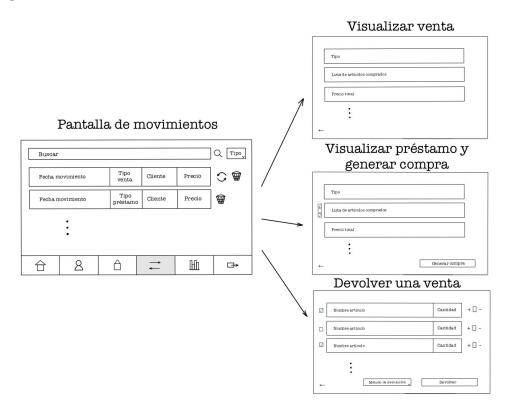


Figura 4.5: Diseño de la pantalla movimientos.

4.1.6. Pantalla de gráficos y cierre de sesión

En esta sección se muestra el boceto de la interfaz gráfica de la pantalla gráficos. Esta pantalla representa el requisito RF29. Aquí podemos observar el progreso económico del negocio en forma de gráfica. Podremos verlo de forma mensual o anual.

Para finalizar, el cierre de sesión podrá hacerse desde cualquier lugar simplemente pulsando en su botón. Esto corresponde con el requisito RF2.

Pantalla de gráficos

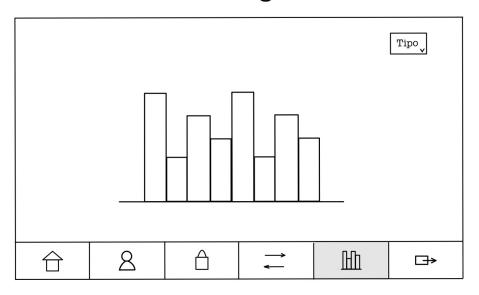


Figura 4.6: Diseño de la pantalla gráficos.