

Finanzierungsplan

Unternehmen: Caelith -- Regulatorische Compliance-Plattform fuer EU-Fondsverwalter

Gruender: Julian Laycock **Gruendungsdatum:** 01.04.2026

1. Kapitalbedarf (Zusammenfassung)

Kategorie	Betrag (EUR)
Investitionen (einmalig)	3.215,50
Betriebsmittel (3 Monate bis Umsatzerzielung)	3.123,00
Reserve (10%)	633,85
Gesamtkapitalbedarf	6.972,35

2. Finanzierungsquellen

Quelle	Betrag (EUR)	Anteil	Status	Erlaeuterung
Eigenkapital (Ersparnisse)	7.000,00	100%	Verfuegbar	Persoenliche Ruecklagen des Gruenders
Umsatzerloese (ab Monat 3)	aufwachsend	--	Geplant	Siehe Umsatz- und Rentabilitaetsvorschau
Gesamtfinanzierung	7.000,00	100%		

3. Gruendungszuschuss (persoenliche Absicherung)

Der Gruendungszuschuss der Agentur fuer Arbeit dient der persoenlichen Lebenshaltung und ist NICHT Teil der Unternehmensfinanzierung. Er wird separat unter den privaten Lebenshaltungskosten erfasst.

Phase	Dauer	Monatlich (EUR)	Gesamt (EUR)
Phase 1	6 Monate	1.748,10 + 300,00 = 2.048,10	12.288,60
Phase 2	9 Monate	300,00	2.700,00
Gesamt	15 Monate		14.988,60

4. Optionale Finanzierungsquellen (später Skalierungsphase)

Die folgenden Finanzierungsquellen sind für die Gründungsphase NICHT erforderlich, stehen aber für eine spätere Skalierung zur Verfügung:

Quelle	Max. Betrag (EUR)	Konditionen	Zeitpunkt
KfW ERP-Gruenderkredit StartGeld	200.000,00	Ab 3,49% p.a., bis 10 Jahre Laufzeit	Nach Gewerbeanmeldung
BAFA Beratungsförderung	3.200,00	80% Zuschuss für Unternehmensberatung	Nach Gewerbeanmeldung
INVEST Wagniskapitalzuschuss	indirekt	15% Zuschuss für Business Angels	Bei Investorensuche
Berliner Startup-Stipendium (BHT)	bis 26.400,00	Stipendium, nicht rückzahlbar	Bewerbung läuft

5. Begründung der Finanzierungsstruktur

Warum kein Fremdkapital in der Gründungsphase?

- 1. Niedriger Kapitalbedarf:** Als SaaS-Unternehmen sind die Anfangsinvestitionen gering (keine Maschinen, kein Warenlager, kein Ladenlokal).
- 2. Schnelle Umsatzerzielung:** Durch den regulatorischen Druck des AIFMD-II-Umsetzungstichtags (16. April 2026) besteht ein unmittelbarer Marktbedarf. Erste zahlende Kunden sind ab Monat 3 realistisch.
- 3. Variable Kostenstruktur:** Cloud-Hosting und API-Kosten skalieren mit der Nutzung. Bei null Kunden sind die variablen Kosten minimal.
- 4. Eigenkapital genügt:** Der Gesamtkapitalbedarf von ca. 7.000 EUR kann aus Ersparnissen gedeckt werden.
- 5. Gründungszuschuss:** Die persönliche Absicherung durch den Gründungszuschuss ermöglicht es, die ersten 6-15 Monate ohne Entnahmen aus dem Unternehmen zu überbrücken.

Skalierungsplan (ab Monat 12+)

Bei Erreichen von 7+ zahlenden Kunden und positivem Cashflow wird über folgende Optionen entschieden: - **UG-Gründung:** Umwandlung des Einzelunternehmens in eine UG (haftungsbeschränkt) für B2B-Glaubwürdigkeit - **KfW-Kredit:** Zur Finanzierung eines ersten

Mitarbeiters (Vertrieb oder Entwicklung) - **Business-Angel-Runde**: Unter Nutzung des INVEST-Programms (15% Zuschuss fuer Investoren)