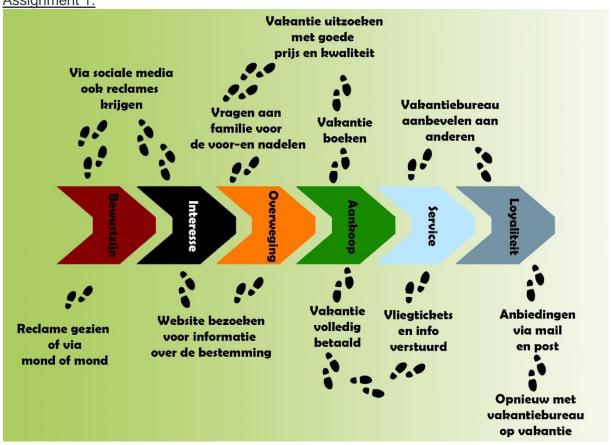
Assignment 1:



Customer-Journey Merchandise Qube





1. Discovery

- · Reclame social media (Instagram/Facebook).
- · Tijdens optredens/shows kleding gezien.

4. Retention

- Newsletter met informatie over zijn merch (zoals kortingen).
- Bij aankoop van een product krijg je een flyer met daarop informatie over zijn opkomende optredens en een handtekening.







2. Exploration

- · Foto's van zijn merch op social media gezien.
- · Advertenties op websites/social media.
- · In videoclips van hem draagt hij ook zijn merch.

3. Purchase

- · Via website/webshop de kleding kopen.
- andere soortgelijke artiesten.

5. Advocacy

- · Je promoot zijn merchandise door het te dragen en aan vrienden te
- Op social media een foto plaatsen dat je het binnen hebt gekregen zodat meerdere mensen van zijn merchandise te weten