8 слайдов

Команда: DDH

Предсказание оттока клиентов, часть 2

McKinsey

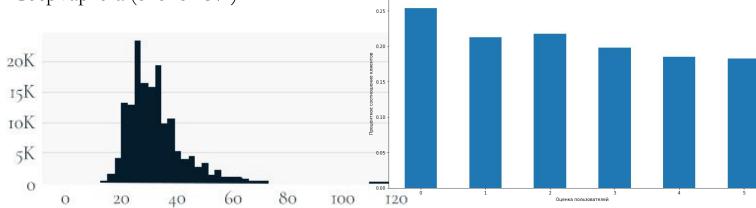
Анализ данных

1

Возраст

Наша целевая аудитория - люди 20-40 лет, поэтому основной упор в области маркетинга стоит сделать на соцсети.

Пожилые люди составляют неожиданно обширную аудиторию Сбермаркета (около 13%).



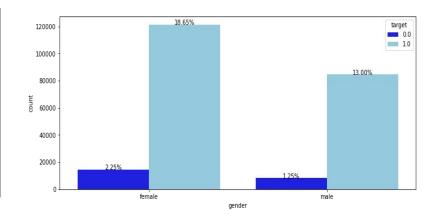
Рейтинг доставки

Отток у тех, кто поставил оценки за доставки 4 и 5 в среднем на 7% ниже, чем у пользователей, не оценивших доставку.

3

Гендер

Различия в распределении оттока между мужчинами и женщинами составляют всего 3%.



Бизнес - идея: улучшение использование сообщений для удержания клиентов

Наша цель:

Подогреваем интерес клиента акциями и напоминаниями, но не надоедаем ему



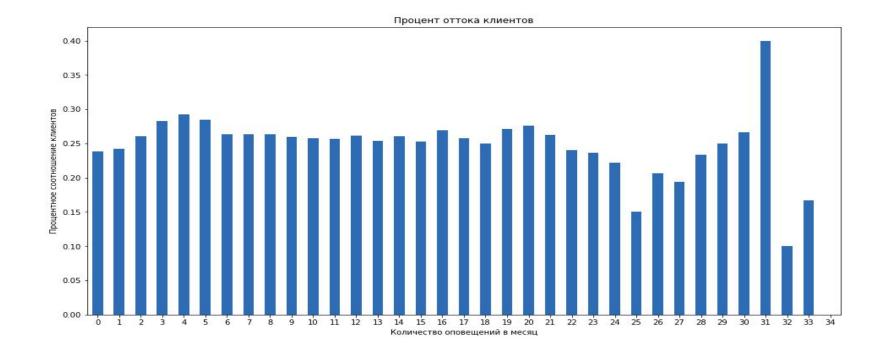
Способы удержания клиентов:

- Подбор оптимального количества сообщений на основе сегментирования клиентов;
- Выбор оптимальных часов оповещений, когда клиенту будет удобно совершить заказ;
- Расчет индивидуального периода активности клиента Бонус: подбор корзины товаров для клиента по истечению периода активности на основе предыдущих заказов.

Анализ количества сообщений

Разным клиентам - разное количество оповещений в месяц

- Наибольший отток при ежедневной отправке сообщений



Анализ связи времени оповещения и заказа

После напоминания клиенту, вероятность совершить заказ увеличивается

Бизнес-идея: выбор оптимальных часов оповещений для каждого типа клиента позволит увеличить продажи и, соответственно, подогреть интерес клиента в услугах компании

- 20% клиентов совершают заказ в тот же день после оповещения
- 14 минут медианное время между оповещением и началом оформления заказа



Метрики оттока

У каждого клиента есть индивидуальный период активности

	user_id	period	shopping basket
0	57430	30.00	15985 52 <mark>1</mark> 7165 7021 2834119 39591 9979
1	142010	154.00	5045563 77550
2	1648278	17.00	7029423 73725 73697 39777 73492 73470 709 3959
3	1365484	12.00	10100 57838 55130 2589313 92354 9959 7048183
4	921671	85.75	3818083 55130 5469736 3817547 9959 5993831
5	1617555	28.00	3817512 37279 87866 38714 66903 6677992
6	1473859	2.00	3497403 57951 72003 137 14453 102 3074663
7	1288566	6.00	10196 59015 80271 5473650 3838254 3838255
8	2009813	10.00	9842 45924 2389
9	1424688	8.50	36961 9842 6621 25234

Бизнес-идея:

Персонализированные напоминания с подобранной корзиной



#ShopForOthers

8Slides

Команда: DDH

Спасибо за внимание

Будем рады вопросам и фидбэку