

MODELO DE NEGOCIO



SOCIOS CLAVE

Cámara de Comercio



ACTIVIDADES CLAVE

- Desarrollo y optimización de soluciones tecnológicas a medida
 - Integración de APIs
- Innovación en productos propios (SaaS)
 - Soporte técnico y mantenimiento



PROPUESTA DE VALOR

- Desarrollo de aplicaciones personalizadas que optimizan procesos.
 - Soluciones innovadoras (QR, trazabilidad)
 - Flexibilidad para agregar funcionalidades
- Explicación clara de los resultados financieros y no financieros de las soluciones
- Entrega de soluciones tempranas y ajustadas a las necesidades del cliente



RELACIÓN CON CLIENTES

- Contacto constante durante el desarrollo
 - Desarrollo iterativo con fases
 - Acompañamos al cliente en la identificación de la solución más eficiente
- Servicio postventa (soporte y ajustes técnicos)



RECURSOS CLAVE

- Conocimiento especializado en el sector agro y textil, y experiencia en optimización de procesos.
- Conocimiento especializado en el sector agro y textil.
- Entendimiento profundo de procesos de negocio.
 - Experiencia en optimización de procesos.
- Capacidades técnicas en desarrollo de software
- Programas para desarrollo (Visual Code, Postgres, etc)



CANALES

- Contacto directo por email
- Presentaciones y reuniones con clientes potenciales
 - Página web de Selta
- Canales digitales y reuniones presenciales



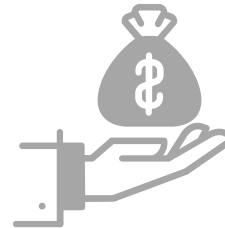
SEGMENTO DE CLIENTES

- Empresas agrícolas (trazabilidad)
- Empresas de confección (control de eficiencia)
- Medianas y grandes empresas con atraso tecnológico
 - Empresas del Oriente Antioqueño



COSTOS

- Gastos en hosting
- Sueldos de ingenieros
- Viáticos y desplazamientos
- Gastos indirectos por servicios públicos



INGRESOS

- Ingresos por contratos de software a medida
 - Ingresos por mantenimiento y soporte
- Venta de soluciones como servicio (SaaS)