Kolory w marketingu

Julia

2024

Sample frame title

This is some text in the first frame. This is some text in the first frame. This is some text in the first frame.

Wprowadzenie do kolorów w marketingu

- ► Znaczenie kolorów w komunikacji wizualnej.
- ▶ Jak kolory wpływają na decyzje zakupowe?
- Przegląd psychologii kolorów.

Kolory i ich skojarzenia

Kolor	Skojarzenie
Czerwony	Energia, pasja
Niebieski	Spokój, zaufanie
Zielony	Wzrost, zdrowie

Table: Skojarzenia kolorów

Psychologia koloru czerwonego

► Pobudza emocje i apetyt.



Psychologia koloru czerwonego

- ► Pobudza emocje i apetyt.
- ► Często używany w branży gastronomicznej.



Psychologia koloru czerwonego

- ► Pobudza emocje i apetyt.
- ► Często używany w branży gastronomicznej.
- ► Przykłady marek: Coca-Cola, Netflix.



Kolor niebieski w marketingu

► Budzi zaufanie i poczucie bezpieczeństwa.



Kolor niebieski w marketingu

- ► Budzi zaufanie i poczucie bezpieczeństwa.
- ► Popularny w bankowości i mediach społecznościowych.



Kolor niebieski w marketingu

- ► Budzi zaufanie i poczucie bezpieczeństwa.
- ▶ Popularny w bankowości i mediach społecznościowych.
- ► Przykłady marek: Facebook, LinkedIn.



Kolor zielony i jego zastosowanie

- Kojarzony ze zdrowiem, spokojem i naturą.
- Szeroko stosowany w produktach ekologicznych i zdrowotnych.
- ► Przykłady marek: Whole Foods, Starbucks.



Figure: Logo Starbucks

Kolor żółty i jego wpływ

- ► Symbolizuje optymizm i młodość.
- ► Skuteczny w przyciąganiu uwagi.
- ► Przykłady marek: McDonald's, IKEA.



Tabela porównawcza kolorów

Kolor	Emocje	Przykłady zastosowania
Czerwony	Energia, pasja	Gastronomia, rozrywka
Niebieski	Zaufanie, spokój	Bankowość, media społecznościowe
Zielony	Zdrowie, natura	Produkty ekologiczne, zdrowotne
Żółty	Optymizm, młodość	Reklama, design

Table: Porównanie kolorów i ich zastosowań