

# Reverend Insanity Chapter 1453 Bahasa Indonesia

Bab 1453: 1453

Wang Ming Yue mengambil stoknya.

Hanya Fang Yuan saja yang telah memasok Gu tahun dalam jumlah besar di surga kuning harta karun selama beberapa hari terakhir ini, sekarang dengan satu pesaing lagi, itu segera menyebabkan kehebohan.

“Bagaimanapun juga, wanita adalah wanita, bahkan tidak memiliki sedikit kesabaran. Rong Xin dari Benua Tengah mencemooh ketika dia mendapatkan berita ini.

“Dengan ini, banyak Dewa Gu mungkin akan memilih untuk menonton. “Dia memiliki banyak pengalaman dalam menjual tahun Gu, dan bisa langsung menebak perubahan di pasar.

Benar saja, semangat membeli tahun Gu di surga kuning harta karun tiba-tiba turun.

Wang Ming Yue menjadi pesaing Fang Yuan, yang tiba-tiba menyebabkan pasokan Gu tahun lebih besar dari permintaan, Dewa Gu lainnya sekarang bersabar, menunggu untuk melihat pertunjukan yang bagus.

Badai sedang melanda surga kuning harta karun

Di tahun-tahun sebelumnya, penjualan tahun Gu selalu menjadi bisnis yang panas. Tahun ini, dengan tahun penjualan Gu sebelumnya, situasinya sekarang menjadi ‘sunyi’ dengan hampir tidak ada yang menunjukkan minat.

Wang Ming Yue tidak berdaya tentang ini.

Tidak ada cara lain, dia memiliki stok besar tahun Gu, jika dia tidak mulai sekarang dan menunggu dua penjual lainnya untuk mulai menjual, akan ada pasar yang jauh lebih kecil untuk barang-barangnya.

“Wang Ming Yue benar-benar menjual sebelumnya?” Berbeda dari sikap pasif Rong Xin, Xie Bao Shu ragu-ragu.

Xie Bao Shu memahami Wang Ming Yue, orang ini adalah penjual veteran dengan banyak pengalaman, bagaimana mungkin dia tidak melihat kerugian menjual lebih awal?

“Kemungkinan besar, dia juga memiliki banyak tahun Gu. Xie Bao Shu tidak menunjukkan apa-apa di permukaan, tapi dalam hati menjadi khawatir.

Sehari kemudian, dia akhirnya memutuskan untuk mengambil tindakan, menempatkan tahun Gu untuk dijual di surga harta karun kuning.

“Xie Bao Shu juga telah bergerak. ”

“Dua dari tiga penjual utama sudah menjual barangnya jauh-jauh hari. ”

“Tentu saja! Tahun ini berbeda dengan tahun lalu, sekarang ada gladiator keempat di arena. ”

Di dalam surga harta karun kuning, para Dewa Gu berdiskusi.

“Sial . Keduanya... ”Ketika Rong Xin mendapat berita tentang ini, dia hanya bisa mengikuti sambil mengertakkan gigi.

Situasinya sudah berbeda dari sebelumnya.

Sebelumnya, Fang Yuan berjualan sendiri, Rong Xin bisa menahan ini dan tetap bergeming. Ketika Wang Ming Yue bergabung, Rong Xin hanya merasa sedikit tegang, tetapi dengan Xie Bao Shu juga bergabung, tekanan pada Rong Xin meningkat.

Di antara empat penjual, jika dia sendiri tidak mengambil tindakan, maka orang yang paling menderita pasti dia.

Hanya saja dia memiliki kesulitannya sendiri.

Tahun Gu adalah hasil dari kehalusan.

Karena tidak ada waktu yang ditentukan seperti tahun-tahun sebelumnya, stoknya belum terkumpul cukup. Jadi dia memiliki jumlah saham paling sedikit di antara empat penjual.

Dipaksa oleh situasi, Rong Xin hanya bisa mengertakkan gigi dan menempatkan Gu tahun-nya untuk dijual di surga kuning harta karun.

“Saya memiliki jumlah saham paling sedikit, saya tidak bisa bertindak dengan paksa. “Rong Xin sudah punya firasat, yang dia butuhkan sekarang adalah waktu untuk menyempurnakan Gu tahun lebih.

Memikirkan hal ini, dia menghubungi Xie Bao Shu dan Wang Ming Yue.

Ketiganya mengenal satu sama lain selama bertahun-tahun, bersaing dan berkomunikasi satu sama lain tentang bisnis tahun Gu, dan secara alami memiliki jalur informasi cacing Gu satu sama lain.

“Meski ada pendatang baru, kupikir kita bertiga harus tetap bertindak sesuai kesepakatan lama, bukan?” Rong Xin mengingatkan keduanya.

Xie Bao Shu dan Wang Ming Yue secara alami setuju.

Mereka telah melanggar beberapa persyaratan perjanjian lama dengan menjual tahun Gu lebih awal. Tapi karena ini adalah situasi khusus, itu bisa dimengerti.

Tetapi jika mereka melanggar persyaratan lain, terutama tentang harga tahun Gu, itu akan melanggar aturan!

Dengan lebih banyak penjual, tentu akan ada perang harga.

Ini adalah metode perang harga yang ampuh.

Tetapi jika digunakan terlalu kuat, itu akan melukai diri sendiri.

Xie Bao Shu, Wang Ming Yue, dan Rong Xin sudah berkali-kali bersaing satu sama lain, tetapi mereka tidak pernah mengubah harga yang disepakati. Selain tidak bisa melakukan apapun kepada pihak lain, alasan utamanya adalah untuk melindungi keuntungan mereka.

Ini menimbulkan masalah.

Jika pihak Fang Yuan tiba-tiba menurunkan harganya, apa yang harus mereka lakukan?

Ketiganya dapat mematuhi perjanjian, tetapi Fang Yuan adalah pendatang baru, bahkan jika Rong Xin membujuknya, dia mungkin tidak mendengarkan.

Tapi Rong Xin, Xie Bao Shu, dan Wang Ming Yue sepertinya tidak khawatir tentang ini.

Dengan empat penjual memasok Gu tahun, Fang Yuan segera merasakan penjualannya menjadi stagnan.

“Bagaimanapun juga, saya adalah pendatang baru. Meskipun barang-barang saya memiliki kualitas terbaik, bagaimana bisa status saya dibandingkan dengan tiga penjual utama di hati Gu Immortals lainnya? ”

Wang Ming Yue, Xie Bao Shu, dan Rong Xin sudah berada dalam bisnis ini selama bertahun-tahun, mereka memiliki reputasi yang baik di kalangan publik. Fang Yuan sama sekali tidak bisa dibandingkan dalam aspek ini.

Di sinilah Fang Yuan dirugikan.

Tetapi Fang Yuan memiliki metode untuk menyelesaikannya.

Segera, di waktu yang hampir bersamaan, Rong Xin, Xie Bao Shu, dan Wang Ming Yue mendapat kabar penting.

Penjual misterius itu mulai menurunkan harga tahun Gu!

“Lagipula dia pergi untuk ini. ”

“Hmph, aku masih mengira dia punya metode lain!”

Mereka tidak cemas, bahkan merasa agak menghina. Mereka telah lama keluar dari tindakan menurunkan harga ini, dan bahkan sangat menderita karena ini.

Dalam perang harga, mengambil inisiatif untuk menurunkan harga adalah pedang bermata dua, itu akan menyakiti orang lain dan juga menyakiti diri sendiri.

Namun bagi pembeli, Fang Yuan menurunkan harga tidak diragukan lagi adalah kabar baik.

Bukankah mereka menunggu kesempatan seperti ini?

Mereka seperti hiu lapar yang segera menyerbu masuk.

Tahun Fang Yuan, Gu mulai menjual dalam jumlah besar, sangat kontras dengan Xie Bao Shu, Wang Ming Yue, dan Rong Xin.

“Sisi lain sepertinya veteran berpengalaman, penurunan harga ini cukup sesuai standar. Ini memberikan perasaan menjadi banyak, tetapi sebenarnya tidak sebanyak itu. Wang Ming Yue telah mengamati situasi.

“Tapi lalu kenapa?”

“Tahun pasar Gu dari seluruh surga kuning harta karun sangat besar, bagaimana Anda bisa memasok ke pembeli dari lima wilayah sendiri? Pada akhirnya, yang menderita adalah dirimu sendiri. Kami jelas bisa menjual dengan harga lebih tinggi. ”

Tiga penjual utama mempertahankan harga mereka, tetapi beberapa hari kemudian, mereka tidak bisa duduk diam!

“Apa yang sedang terjadi? Orang ini punya banyak tahun Gu? Sepertinya tidak ada habisnya. ”

“Bagaimana dia bisa mengumpulkan begitu banyak tahun Gu? Ada yang salah di sini. ”

Suasana hati dari tiga penjual utama menjadi sedikit berat.

Tetapi apakah mereka harus mengikuti dan menurunkan harga? Mereka ragu-ragu.

Pada akhirnya mereka memiliki mentalitas yang berbeda.

Fang Yuan adalah seorang pendatang baru, berapa pun penghasilannya akan menjadi penghasilan segar. Tetapi ketiga penjual utama ini adalah veteran tua, dan memiliki perkiraan kasar tentang keuntungan mereka setiap tahun.

Jadi jika mereka menurunkan harga, keuntungan yang mereka harapkan akan turun.

Keraguan itu wajar.

Beberapa hari kemudian, penjualan Fang Yuan masih berlangsung sengit, tiga penjual utama melihat situasinya menuju ke arah yang tidak menguntungkan, Wang Ming Yue adalah yang pertama berdiskusi dengan dua lainnya jika mereka juga harus menurunkan harga.

Xie Bao Shu memasang ekspresi dingin: “Melihat situasi ini, orang ini mungkin memiliki persediaan yang cukup. Jika kita tidak menurunkan harga kita, kita tidak akan bisa menjualnya. ”

“Betul sekali . Wang Ming Yue menambahkan, “Metode orang ini tidak sederhana, dia mengurangi harga cukup untuk menekan kami bertiga. ”

Rong Xin mendengus: “Apakah kita kehilangan keuntungan atau tidak, itu harus terlihat setelah menjual Gu sepanjang tahun. Jika kami menurunkan harga terlalu banyak, bahkan jika kami menjual banyak, kami masih akan kehilangan keuntungan besar secara keseluruhan, apa gunanya itu? ”

Dia tidak menyetujui metode ini, masih ingin menunggu dengan sabar untuk beberapa saat lagi.

Tidak ada cara lain, dia tidak punya banyak stok. Jika dia menurunkan harga, akan ada banyak pembeli dan semua barangnya akan dijual, ketika orang lain mengetahui dia kehabisan stok begitu cepat, citra dan reputasinya akan rusak.

Tapi dia tidak bisa berbuat apa-apa, karena dua orang lainnya ingin menurunkan harga, Rong Xin hanya bisa mengikuti mereka.

Jika Anda menemukan kesalahan apa pun (tautan rusak, konten non-standar, dll.), Harap beri tahu kami agar kami dapat memperbaikinya sesegera mungkin.

Bab 1453: 1453

Wang Ming Yue mengambil stoknya.

Hanya Fang Yuan saja yang telah memasok Gu tahun dalam jumlah besar di surga kuning harta karun selama beberapa hari terakhir ini, sekarang dengan satu pesaing lagi, itu segera menyebabkan kehebohan.

“Bagaimanapun juga, wanita adalah wanita, bahkan tidak memiliki sedikit kesabaran. Rong Xin dari Benua Tengah mencemooh ketika dia mendapatkan berita ini.

“Dengan ini, banyak Dewa Gu mungkin akan memilih untuk menonton.” Dia memiliki banyak pengalaman dalam menjual tahun Gu, dan bisa langsung menebak perubahan di pasar.

Benar saja, semangat membeli tahun Gu di surga kuning harta karun tiba-tiba turun.

Wang Ming Yue menjadi pesaing Fang Yuan, yang tiba-tiba menyebabkan pasokan Gu tahun lebih besar dari permintaan, Dewa Gu lainnya sekarang bersabar, menunggu untuk melihat pertunjukan yang bagus.

Badai sedang melanda surga kuning harta karun

Di tahun-tahun sebelumnya, penjualan tahun Gu selalu menjadi bisnis yang panas. Tahun ini, dengan tahun penjualan Gu sebelumnya, situasinya sekarang menjadi ‘sunyi’ dengan hampir tidak ada yang menunjukkan minat.

Wang Ming Yue tidak berdaya tentang ini.

Tidak ada cara lain, dia memiliki stok besar tahun Gu, jika dia tidak mulai sekarang dan menunggu dua penjual lainnya untuk mulai menjual, akan ada pasar yang jauh lebih kecil untuk barang-barangnya.

“Wang Ming Yue benar-benar menjual sebelumnya?” Berbeda dari sikap pasif Rong Xin, Xie Bao Shu ragu-ragu.

Xie Bao Shu memahami Wang Ming Yue, orang ini adalah penjual veteran dengan banyak pengalaman, bagaimana mungkin dia tidak melihat kerugian menjual lebih awal?

“Kemungkinan besar, dia juga memiliki banyak tahun Gu. Xie Bao Shu tidak menunjukkan apa-apa di permukaan, tapi dalam hati menjadi khawatir.

Sehari kemudian, dia akhirnya memutuskan untuk mengambil tindakan, menempatkan tahun Gu untuk dijual di surga harta karun kuning.

“Xie Bao Shu juga telah bergerak.”

“Dua dari tiga penjual utama sudah menjual barangnya jauh-jauh hari.”

“Tentu saja! Tahun ini berbeda dengan tahun lalu, sekarang ada gladiator keempat di arena.”

Di dalam surga harta karun kuning, para Dewa Gu berdiskusi.

“Sial. Keduanya... ”Ketika Rong Xin mendapat berita tentang ini, dia hanya bisa mengikuti sambil mengertakkan gigi.

Situasinya sudah berbeda dari sebelumnya.

Sebelumnya, Fang Yuan berjualan sendiri, Rong Xin bisa menahan ini dan tetap bergeming. Ketika Wang Ming Yue bergabung, Rong Xin hanya merasa sedikit tegang, tetapi dengan Xie Bao Shu juga bergabung, tekanan pada Rong Xin meningkat.

Di antara empat penjual, jika dia sendiri tidak mengambil tindakan, maka orang yang paling menderita pasti dia.

Hanya saja dia memiliki kesulitannya sendiri.

Tahun Gu adalah hasil dari kehalusan.

Karena tidak ada waktu yang ditentukan seperti tahun-tahun sebelumnya, stoknya belum terkumpul cukup. Jadi dia memiliki jumlah saham paling sedikit di antara empat penjual.

Dipaksa oleh situasi, Rong Xin hanya bisa mengertakkan gigi dan menempatkan Gu tahun-nya untuk dijual di surga kuning harta karun.

“Saya memiliki jumlah saham paling sedikit, saya tidak bisa bertindak dengan paksa.” Rong Xin sudah punya firasat, yang dia butuhkan sekarang adalah waktu untuk menyempurnakan Gu tahun lebih.

Memikirkan hal ini, dia menghubungi Xie Bao Shu dan Wang Ming Yue.

Ketiganya mengenal satu sama lain selama bertahun-tahun, bersaing dan berkomunikasi satu sama lain tentang bisnis tahun Gu, dan secara alami memiliki jalur informasi cacing Gu satu sama lain.

“Meski ada pendatang baru, kupikir kita bertiga harus tetap bertindak sesuai kesepakatan lama, bukan?” Rong Xin mengingatkan keduanya.

Xie Bao Shu dan Wang Ming Yue secara alami setuju.

Mereka telah melanggar beberapa persyaratan perjanjian lama dengan menjual tahun Gu lebih awal. Tapi karena ini adalah situasi khusus, itu bisa dimengerti.

Tetapi jika mereka melanggar persyaratan lain, terutama tentang harga tahun Gu, itu akan melanggar aturan!

Dengan lebih banyak penjual, tentu akan ada perang harga.

Ini adalah metode perang harga yang ampuh.

Tetapi jika digunakan terlalu kuat, itu akan melukai diri sendiri.

Xie Bao Shu, Wang Ming Yue, dan Rong Xin sudah berkali-kali bersaing satu sama lain, tetapi mereka tidak pernah mengubah harga yang disepakati. Selain tidak bisa melakukan apapun kepada pihak lain, alasan utamanya adalah untuk melindungi keuntungan mereka.

Ini menimbulkan masalah.

Jika pihak Fang Yuan tiba-tiba menurunkan harganya, apa yang harus mereka lakukan?

Ketiganya dapat mematuhi perjanjian, tetapi Fang Yuan adalah pendatang baru, bahkan jika Rong Xin membujuknya, dia mungkin tidak mendengarkan.

Tapi Rong Xin, Xie Bao Shu, dan Wang Ming Yue sepertinya tidak khawatir tentang ini.

Dengan empat penjual memasok Gu tahun, Fang Yuan segera merasakan penjualannya menjadi stagnan.

“Bagaimanapun juga, saya adalah pendatang baru. Meskipun barang-barang saya memiliki kualitas terbaik, bagaimana bisa status saya dibandingkan dengan tiga penjual utama di hati Gu Immortals lainnya? ”

Wang Ming Yue, Xie Bao Shu, dan Rong Xin sudah berada dalam bisnis ini selama bertahun-tahun, mereka memiliki reputasi yang baik di kalangan publik. Fang Yuan sama sekali tidak bisa dibandingkan dalam aspek ini.

Di sinilah Fang Yuan dirugikan.

Tetapi Fang Yuan memiliki metode untuk menyelesaikannya.

Segera, di waktu yang hampir bersamaan, Rong Xin, Xie Bao Shu, dan Wang Ming Yue mendapat kabar penting.

Penjual misterius itu mulai menurunkan harga tahun Gu!

“Lagipula dia pergi untuk ini.”

“Hmph, aku masih mengira dia punya metode lain!”

Mereka tidak cemas, bahkan merasa agak menghina. Mereka telah lama keluar dari tindakan menurunkan harga ini, dan bahkan sangat menderita karena ini.

Dalam perang harga, mengambil inisiatif untuk menurunkan harga adalah pedang bermata dua, itu akan menyakiti orang lain dan juga menyakiti diri sendiri.

Namun bagi pembeli, Fang Yuan menurunkan harga tidak diragukan lagi adalah kabar baik.

Bukankah mereka menunggu kesempatan seperti ini?

Mereka seperti hiu lapar yang segera menyerbu masuk.

Tahun Fang Yuan, Gu mulai menjual dalam jumlah besar, sangat kontras dengan Xie Bao Shu, Wang Ming Yue, dan Rong Xin.

“Sisi lain sepertinya veteran berpengalaman, penurunan harga ini cukup sesuai standar. Ini memberikan perasaan menjadi banyak, tetapi sebenarnya tidak sebanyak itu. Wang Ming Yue telah mengamati situasi.

“Tapi lalu kenapa?”

“Tahun pasar Gu dari seluruh surga kuning harta karun sangat besar, bagaimana Anda bisa memasok ke pembeli dari lima wilayah sendiri? Pada akhirnya, yang menderita adalah dirimu sendiri. Kami jelas bisa menjual dengan harga lebih tinggi.”

Tiga penjual utama mempertahankan harga mereka, tetapi beberapa hari kemudian, mereka tidak bisa duduk diam!

“Apa yang sedang terjadi? Orang ini punya banyak tahun Gu? Sepertinya tidak ada habisnya.”

“Bagaimana dia bisa mengumpulkan begitu banyak tahun Gu? Ada yang salah di sini.”

Suasana hati dari tiga penjual utama menjadi sedikit berat.

Tetapi apakah mereka harus mengikuti dan menurunkan harga? Mereka ragu-ragu.

Pada akhirnya mereka memiliki mentalitas yang berbeda.

Fang Yuan adalah seorang pendatang baru, berapa pun penghasilannya akan menjadi penghasilan segar. Tetapi ketiga penjual utama ini adalah veteran tua, dan memiliki perkiraan kasar tentang keuntungan mereka setiap tahun.

Jadi jika mereka menurunkan harga, keuntungan yang mereka harapkan akan turun.

Keraguan itu wajar.

Beberapa hari kemudian, penjualan Fang Yuan masih berlangsung sengit, tiga penjual utama melihat situasinya menuju ke arah yang tidak menguntungkan, Wang Ming Yue adalah yang pertama berdiskusi dengan dua lainnya jika mereka juga harus menurunkan harga.

Xie Bao Shu memasang ekspresi dingin: “Melihat situasi ini, orang ini mungkin memiliki persediaan yang cukup. Jika kita tidak menurunkan harga kita, kita tidak akan bisa menjualnya.”

“Betul sekali. Wang Ming Yue menambahkan, “Metode orang ini tidak sederhana, dia mengurangi harga cukup untuk menekan kami bertiga.”

Rong Xin mendengus: “Apakah kita kehilangan keuntungan atau tidak, itu harus terlihat setelah menjual Gu sepanjang tahun. Jika kami menurunkan harga terlalu banyak, bahkan jika kami menjual banyak, kami



masih akan kehilangan keuntungan besar secara keseluruhan, apa gunanya itu? ”

Dia tidak menyetujui metode ini, masih ingin menunggu dengan sabar untuk beberapa saat lagi.

Tidak ada cara lain, dia tidak punya banyak stok. Jika dia menurunkan harga, akan ada banyak pembeli dan semua barangnya akan dijual, ketika orang lain mengetahui dia kehabisan stok begitu cepat, citra dan reputasinya akan rusak.

Tapi dia tidak bisa berbuat apa-apa, karena dua orang lainnya ingin menurunkan harga, Rong Xin hanya bisa mengikuti mereka.

Jika Anda menemukan kesalahan apa pun (tautan rusak, konten non-standar, dll.), Harap beri tahu kami agar kami dapat memperbaikinya sesegera mungkin.