소프트웨어 프로젝트 5조

권혁민 김태영 박정현 이종원 최수아

# 포토메이트

•사진 촬영 스튜디오/작가 검색부터 예약, 결제까지 한 번에 가능한 플랫폼, 웹서비스

좋아하는 스튜디오/작가를 선택한 뒤, 사진 촬영에 필요한 모든 서비스를 제공받는 프리미엄 전담 사진가 패키지 서비스

등록할 수 있는 전담 사진가 인원 수를 가격에 따라 차등화환 사업자 대상 월/연 구독 서비스

•사진관 이용자 : 카테고리 기반 검색

•사진관 사업자 : 예약 및 결제 시스템을 통해 통합된 고객 관

리 가능



### 고객 세그먼트

Key Partners	Key Activities	Value Proposition		Customer Relationships	Customer Segments
생산 또는 판매를 위한 협력 파트너	핵심 비즈니스 활동	제공	네가치를 하는 서비스	고객관계 방안	1. 사진관 이용자
	Key Resources 핵심 비즈니스 자원			Channels 영업, 판매, 서비스 채널	2. 셀프 스튜디오 및 사진관 3. 사진작가
	70 1-1-12			08/2 1/ 1/ 1/2	
Cost Structure 주요 비용 항목과 원가구조			Revenue Streams	수익 창출 방	안

#### 1.고객 1 :

촬영 스튜디오나 작가에 대한 상세 정보(리뷰 등)를 한 번에 비교하고 결정하고 싶은 MZ세대

스튜디오/작가 검색부터 예약, 결제 까지 한 공간에서 해결하고 싶은 MZ세대

사진 촬영에 필요한 서비스를 한 번에 이용하고 싶은 MZ세대

#### 2.고객 2 :

예약,결제,후기까지 통합된 고객 관리 시스템이 필요한 사진관/사진 작가

※ 사진에 가장 관심이 많은 10-30대 여성을 주 타겟 MVP로 설정

### 가치 제안

Key Partners	Key Activities	Value Proposition		Customer Relationships	Customer Segments
생산 또는 판매를 위한 협력 파트너	핵심 비즈니스 활동	사진관 이용 - 목적과 컨 로 검색하여 택 가능	셉을 기반으	고객관계 방안	
		- 다양한 후기를 참고하 여 사진관 선택 가능			1. 사진관 이용자
	Key Resources 핵심 비즈니스 자원	- 패키지 상품을 통해 간편하게 좋은 퀄리티 의 촬영을 진행 사진관 - 예약 및 결제 시스템 관리 - 홍보		Channels 영업, 판매, 서비스 채널	2. 셀프 스튜디오 및 사진관 3. 사진작가
Cost Structure 주요 비용 항목과 원가구조			Revenue Streams	수익 창출 빙	한

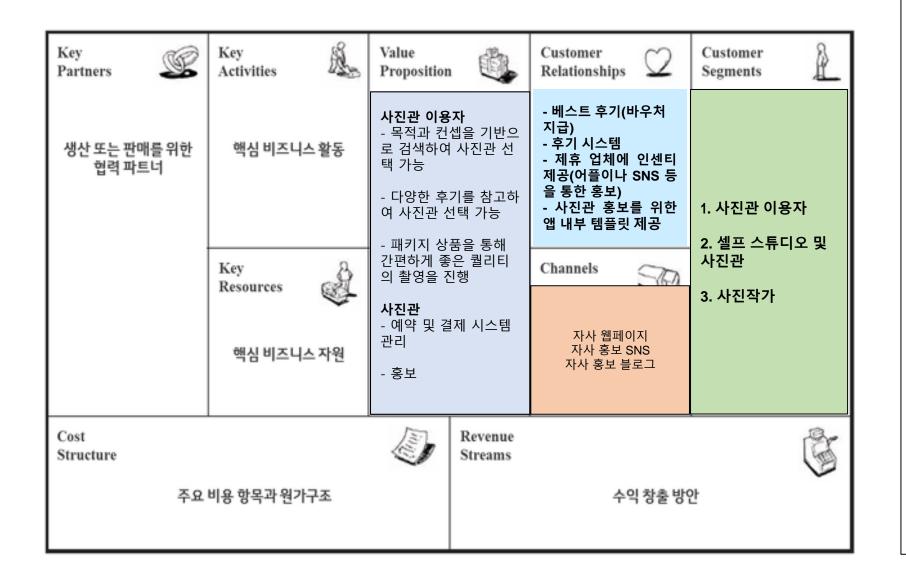
- 1. 목적과 컨셉에 기반한 검색 엔진을 사용해 취향에 맞는 사진관 선택 가능함.
- 2. 일상 기록, 추억 용으로 사진을 찍고 싶을 때 앱 내부 다양한 후기를 참고해 취향에 맞는 사진관 선택 가능함. (보정, 배경, 소품 등)
- 3. 좋아하는 사진작가와 팬을 맺고, 더 체계적이고 편리한 사진촬영 패키지 상품을 이 용할 수 있음.
- 4. 사진관은 예약 결제 시스템을 통해 효율적인 고객 관리가 가능함.
- 5. SNS계정 외에도 사진의 사 업을 홍보할 수 있는 플랫폼 이 생김

## 채널

Key Partners	Key Activities	Value Proposition		Customer Relationships	Customer Segments
생산 또는 판매를 위한 협력 파트너	핵심 비즈니스 활동	<b>사진관 이용</b> - 목적과 컨 로 검색하여 택 가능	셉을 기반으	고객관계 방안	
		- 다양한 후 여 사진관 (	기를 참고하 선택 가능		1. 사진관 이용자
	Key Resources 핵심 비즈니스 자원	- 패키지 상품을 통해 간편하게 좋은 퀄리티 의 촬영을 진행 사진관 - 예약 및 결제 시스템 관리		Channels  자사 웹페이지 자사 홍보 SNS 자사 홍보 블로그	2. 셀프 스튜디오 및 사진관 3. 사진작가
Cost Structure 주요 비용 항목과 원가구조			Revenue Streams	수익 창출 방	한

[ 서비스 채널 ] 자사 웹페이지 자사 홍보 SNS 자사 홍보 블로그

### 고객 관리



리뷰 및 별점 평가를 통해 고 객과의 co-creation 관계 생 성

검색 기능을 통해 원하는 조 건의 정보를 편리하게 획득

촬영 포트폴리오 업로드를 통해 꾸준한 홍보 가능

## 수익원

Key Partners	Key Activities	Value Proposition		Customer Relationships	Customer Segments
생산 또는 판매를 위한 협력 파트너	핵심 비즈니스 활동	사진관 이용자 - 목적과 컨셉을 기반으로 검색하여 사진관 선택 가능 - 다양한 후기를 참고하여 사진관 선택 가능		- 베스트 후기(바우처 지급) - 후기 시스템 - 제휴 업체에 인센티 제공(어플이나 SNS 등 을 통한 홍보) - 사진관 홍보를 위한 앱 내부 템플릿 제공	1. 사진관 이용자
	Key Resources	- 패키지 상품을 통해 간편하게 좋은 퀄리티 의 촬영을 진행 사진관 - 예약 및 결제 시스템 관리 - 홍보		Channels	2. 셀프 스튜디오 및 사진관 3. 사진작가
	핵심 비즈니스 자원			자사 웹페이지 자사 홍보 SNS 자사 홍보 블로그	3. 자신식기
Cost Structure 주요 비용 항목과 원가구조			Revenue Streams	결제 수수료 전담사진가 패키기 사업자회원 서비스 광고수익	

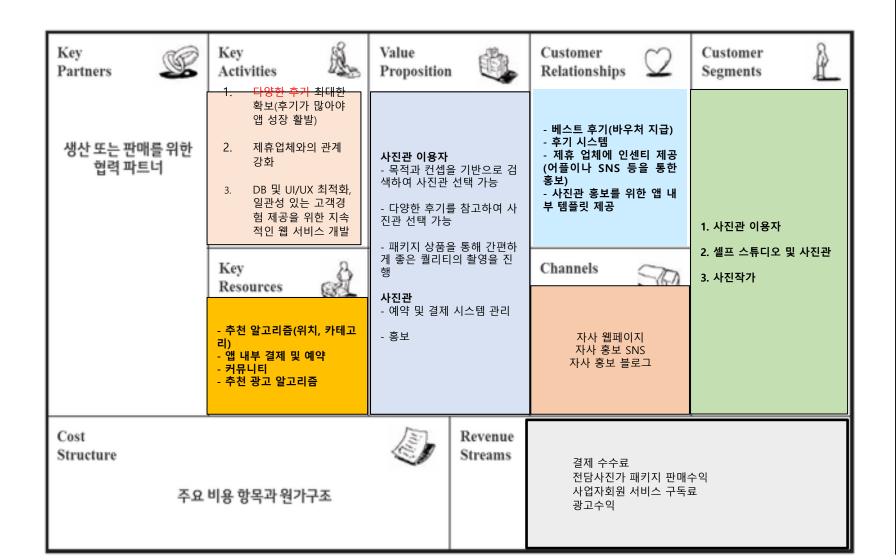
- 1. 결제 수수료
- 2. 전담사진가 패키지 판 매 수익
- 3. 사업자 회원 서비스 구독료
- 4. 광고수익

### 핵심 자원

Key Partners	Key Activities	Value Proposition		Customer Relationships	Customer Segments
생산 또는 판매를 위한 협력 파트너	핵심 비즈니스 활동	사진관 이용자 - 목적과 컨셉을 기반으로 검색하여 사진관 선택 가능 - 다양한 후기를 참고하여 사진관 선택 가능 - 패키지 상품을 통해 간편하게 좋은 퀄리티의 촬영을 진행 사진관 - 예약 및 결제 시스템 관리 - 홍보		- 베스트 후기(바우처 지급) - 후기 시스템 - 제휴 업체에 인센티 제공 (어플이나 SNS 등을 통한 홍보) - 사진관 홍보를 위한 앱 내 부 템플릿 제공	1. 사진관 이용자
	Key  1 eso 사 차가/사진관을 하대  모아 비교할 수 있게 하는 플랫폼  2. 앱 내부 결제 및 예약 시스템  3. 사업자 데일리 정산 시스템			Channels  자사 웹페이지 자사 홍보 SNS 자사 홍보 블로그	2. 셀프 스튜디오 및 사진관 3. 사진작가
Cost Structure 주요	4. 고객 리뷰 시스템 비용 항목과 원가구조		Revenue Streams	결제 수수료 전담사진가 패키지 판매 사업자회원 서비스 구독. 광고수익	

- 1. 사진가/사진관을 한데 모 아 비교할 수 있게 하는 플랫폼
- 2. 웹 <mark>내부 결제</mark> 및 예약 시 스템
- 3. 사업자 데일리 정산 시스 템
- 4. 고객 리뷰 시스템

핵심 활동



- 다양한 후기 최대한 확보 (후기가 많아야 앱 성장 활발)
- 2. 제휴업체와의 관계 강화
- 3. DB 및 UI/UX 최적화, 일 관성 있는 고객경험 제공 을 위한 지속적인 웹 서 비스 개발

#### 핵심 파트너

Key Partners	Key Activities	Value Proposition		Customer Relationships	Customer Segments
사진관 사진가 바우처 제휴업체 사진 인화 및 앨범 제작 협력 업체	다양한 후기 최대한 확보 (후기가 많아야 앱 성장 활발) 제휴업체와의 관계 강화 DB 및 UI/UX 최적화, 일관성 있는 고객경험 제공을 위한 지속적인 웹 서비스 개발  Key Resources  - 추천 알고리즘(위치, 카테고리) - 앱 내부 결제 및 예약 - 커뮤니티 - 추천 광고 알고리즘	사진관 이용자 - 목적과 컨셉을 기반으로 검색하여 사진관 선택 가능 - 다양한 후기를 참고하여 사진관 선택 가능 - 패키지 상품을 통해 간편하게 좋은 퀄리티의 촬영을 진행 사진관 - 예약 및 결제 시스템 관리 - 홍보		- 베스트 후기(바우처 지급) - 후기 시스템 - 제휴 업체에 인센티 제공(어플이나 SNS 등을 통한 홍보) - 사진관 홍보를 위한 앱 내부 템플릿 제공  Channels  자사 웹페이지 자사 홍보 SNS 자사 홍보 블로그	1. 사진관 이용자 2. 셀프 스튜디오 및 사진관 3. 사진작가
Cost Structure 주요 비용 항목과 원가구조			Revenue Streams	결제 수수료 전담사진가 패키지 판매 사업자회원 서비스 구독 광고수익	

- 1. 사진관
- 2. 사진가 3. 바우처제휴업체
- 4. 사진인화 및 앨범 제작 협력 업체

Key Partners	Key Activities	Value Proposition		Customer Relationships	2	Customer Segments
● 개인 사진관 ● Self 사진관 ● 바우처 제휴 업체	1. 다양한 후기 최대한 확보(후기가 많아야 앱 성장 활발) 2. 제휴업체와의 관계 강화 3. DB 및 UI/UX 최적화, 일관성 있는 고객경 험 제공을 위한 지속 적인 웹 서비스 개발  Key Resources  - 추천 알고리즘(위치, 카테고리) - 앱 내부 결제 및 예약 - 커뮤니티 - 추천 광고 알고리즘	사진관 이용자 - 목적과 컨셉을 기반으로 검 색하여 사진관 선택 가능 - 다양한 후기를 참고하여 사 진관 선택 가능 - 패키지 상품을 통해 간편하 게 좋은 퀄리티의 촬영을 지		- 베스트 후기(바우처 7 - 후기 시스템 - 제휴 업체에 인센티 (어플이나 SNS 등을 통보) - 사진관 홍보를 위한 부 템플릿 제공 Channels 자사 웹페이지 자사 홍보 SNS 자사 홍보 블로그	니 제공 통한 홍 앱 내	1. 사진관 이용자 2. 셀프 스튜디오 및 사진관 3. 사진작가
Cost Structure  1. 웹 개발 / 유지 / 보수 비용 리뷰 고객 바우처 지급 비용 인건비		Revenue Streams	결제 수수료 전담사진가 패키 사업자회원 서비 광고수익			

웹 개발 / 유지 / 보수 비용 리뷰 고객 바우처 지급 비용 인건비



# 감사합니다.

