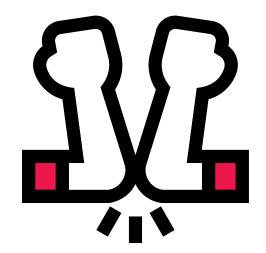
Clase 2:

Metodologías tradicionales vs Metodologías ágiles



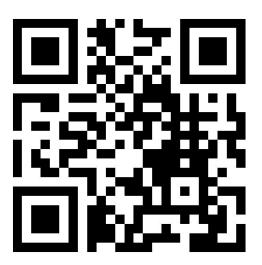


Hola, ¿cómo están?



¿Cómo estamos?

Mentimeter



¿Qué vimos en la clase anterior?

¿Qué vamos a ver hoy?

- Actividad: agilismo versus metodología de cascada.
- 2. Agilismo: una nueva forma de generar valor para los usuarios.
- 3. Challange: que entendimos de agilidad hasta ahora?

1 Actividad

Fábrica de remeras

Digital House ahora decide abrir una nueva unidad de negocios y lanzar al mercado una línea de remeras.

El directorio quiere tener en venta, entre 10 y 15 modelos y pidió a los equipos de la materia de metodologías un plan de trabajo.



Requerimientos

El directorio va a elegir el plan que más remeras pueda producir en menos tiempo, con **diseños** que le encanten a nuestros clientes y que tengan menos margen de error en el proceso.



Instrucciones

- 1. Se dividirán en equipos al azar por Zoom.
- Cada equipo, en un Power Point de Google Drive, debe graficar el proceso que más crean conveniente para hacer las remeras.
- **3.** ¡Se tienen que preparar para presentar la propuesta compartiendo pantalla!
- **4.** Usen este link para hacer una copia de la presentación. <u>Clic aquí</u>





¿Listos para presentar?

Tienen 2 minutos por equipo.

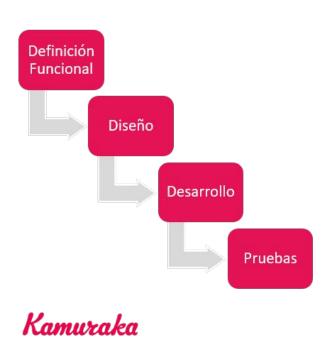


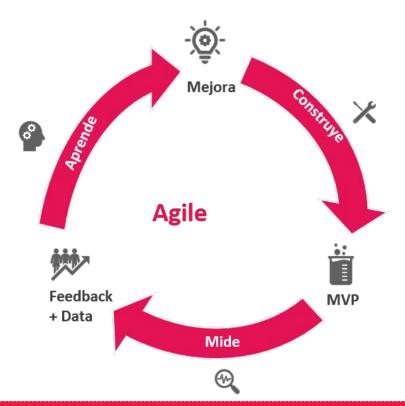
RECAPITULEMOS

Waterfall

VS

Agile





Agilismo, una nueva forma de valor para los usuarios



Lo que el cliente dijo que necesitaba



Cómo el fabricante entendió lo que quería



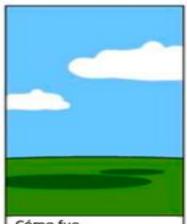
Lo que el ingeniero de producto diseñó



Cómo entendió los requisitos el equipo



Lo que entendió el consultor de negocio



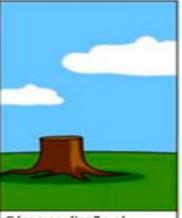
Cómo fue documentado



Lo que el cliente recibió en casa



cliente



Cómo se diseño el soporte y atención



Lo que el cliente realmente necesitaba

Ahora bien, ¿agile se hace o se es?

Hacer Ágil ≠ Ser Ágil Prácticas ≠ Mindset

Manejar eficientemente prioridades Mejorar la visibilidad del trabajo Mejorar la productividad Aumentar la calidad Reducir el riesgo

Disfrutar el trabajo Innovación y creatividad Aprendizaje continuo Satisfacción del cliente Engagement



90% fracasan.

10% sobreviven.

66% lanzan un producto que nada que ver con el original.

4% son innovadores.

90% Of Startups Fail: Here's What You Need To Know About The 10% Neil Patel Neil Patel - Forbes

Proceso tradicional (waterfall)

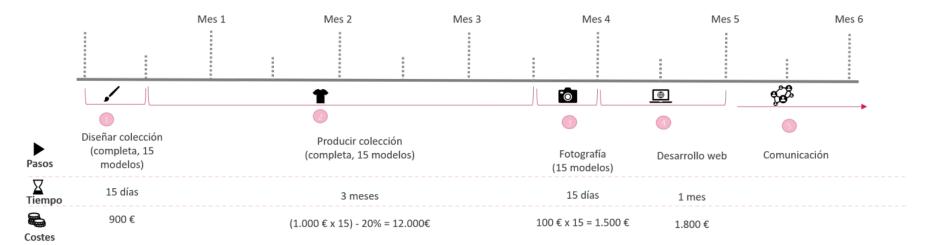
Concepción Plan del proyecto

Construcción de la solución

Testeo / Pruebas

Lanzamiento

Empresa 1: Waterfall Shirts





Tiempo total 5 meses

Coste Total = 900€ + 12.000€ + 1.500€ + 1.800€ = 16.200 €



¡Comienza la venta!

Estamos en el mes 5 y nos hemos gastado 16.200€. Aún no hemos empezado a comunicar por lo que no sabemos si gustará y las ventas irán muy lentas, tanto que el factor estacionalidad puede hacer que nos quedemos con stock.

¿Cuál es el impacto de la demora en salir al mercado?



¿Cuál es el impacto de la demora en salir al mercado?



Es posible que con la metodología tradicional NO estemos generando VALOR para los usuarios porque estamos concentrados en nuestro proceso.

La gestión ágil como una nueva forma de generar valor para los usuarios



Empresa 2: Agile Shirts





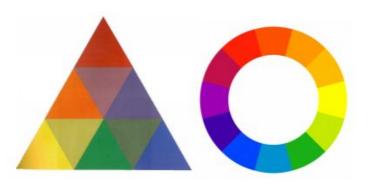
3 Entrega de Valor

Las 3 leyes de Steve Deming





Ley del cliente



Ley del equipo pequeño



Ley de la red

https://www.proyectum.com/sistema/blog/agilidad-de-negocios-hacia-un-nuevo-paradigma/

En la actualidad, las metodologías de trabajo son un tema ineludible para las empresas:











complicado

. Como es la organización en la que trabayo?

DANZA Marco Cynefin entre lor CONTEXTOS (Dave Snowden)

Clatodaterreno

algunos definiciones

· Hacer cuando no se todo lo que necesito saber para hacer · confuso



· \$ valor con = trabajo

Experimentar= Experimenco Bracaso

TODAS LAS VOCES

= somer protagonistar=

Noes objetable Demanda energia No es facil

- exponencial

or someoner

calaboración

con el cliente

anti el cambio

Respuesta

caótico

complejo

claro en donde paramo muestros dias?

· otra forma de hacer que (tal max) deviene en otra forma de SER

organización ambidiestra



will robot thake my job. com Manifiestoagil

combion los ralores

procesos mx herramientos

exhaustina Negotiación

Sequimiento all plan

*Proposito claro * Colaboración

> *Auto-gestion + equipo alineado * Prototipo + feedback temprano

* orientación al otro

* 1 oop de aprendizaje

Ley del cliente

· Ley del equipo pequeño

· Ley de la red

· Ley de la experimentación

1 gracase 4

interacciones Documentain pretotype suncion amdio

contractual

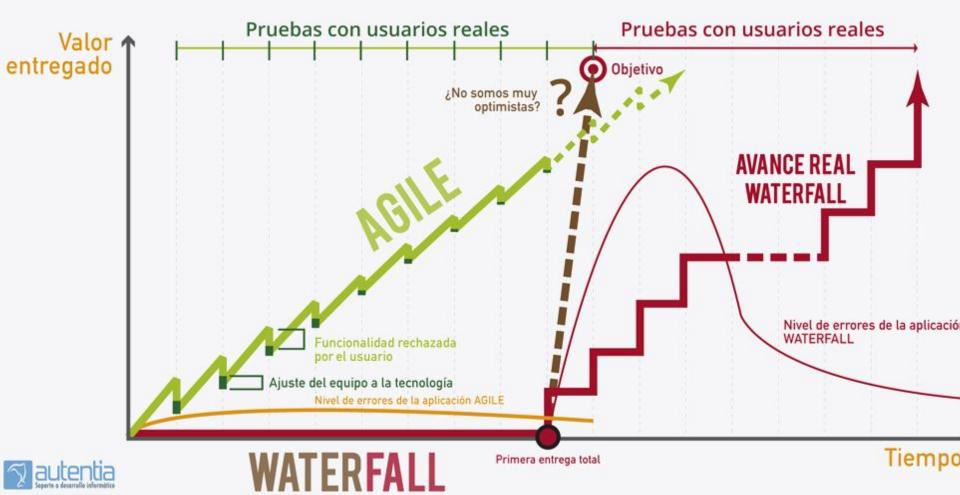
natiobocer

No hay recetas Dara SER AGIL

hablamor de uma

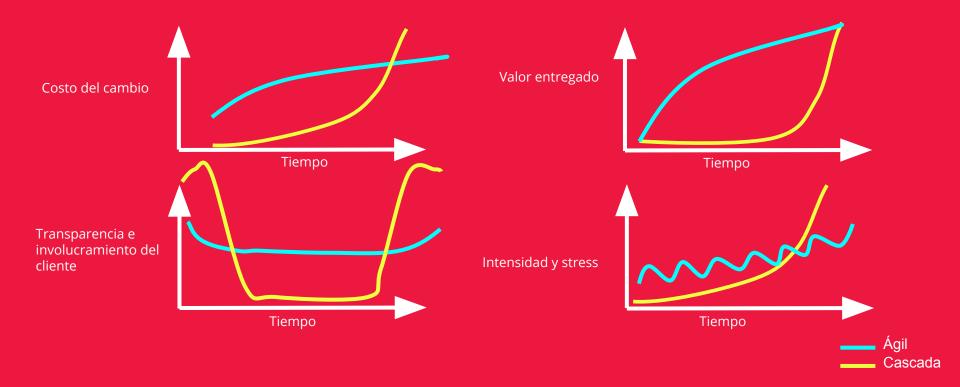
muna cultura

* Iteración y mejora





¿Entonces?







3 Challenge





Quiz de Lectura Clase 2





¿Cómo hemos llegado hasta acá?

Lectura para la próxima clase:

Material asincrónico Clase 3



DigitalHouse>