

## Instituto Federal de Educação, Ciência e Tecnologia de Santa Catarina



## **Empreendedorismo**



Prof. Felipe C. Soares felipe@ifsc.edu.br







- "Quem não sabe para onde vai, não tem vento a favor"
- "Quem não sabe o que procura, não entende o que encontra"
- "Quem sabe que não sabe algo, já sabe alguma coisa"

Pecotche







O que é Empreendedorismo?

O que é ser um Empreendedor?

Como alguém se torna empreendedor?

O Empreendedor nasce pronto? Ou é questão de herança genética?

É possível ensinar a alguém a se tornar Empreendedor, a ser Empreendedor?





## A revolução do empreendedorismo



"O empreendedorismo é uma revolução silenciosa, que será para o século 21 mais do que a revolução industrial foi para o século 20" (Timmons, 1990)

Copyright © 2003 Dornelas - Plano de Negócios Ltda. www.planodenegocios.com.br







# Empreendedorismo + Inovação =

**Prosperidade** 

Copyright © 2003 Dornelas - Plano de Negócios Ltda. www.planodenegocios.com.br





## Evolução das teorias administrativas

1960 1900 1930 1940 1950 1970 1980 1990

Movimento de Racionalização do trabalho: foco na gerência administrativa.

> Movimento das Relações humanas: foco nos processos

> > Movimento do Funcionalismo estrutural: foco na gerência por objetivos

> > > Movimento dos Sistemas abertos: foco no planejamento estratégico

> > > > Movimento das Contingências ambientais: foco na competitividade

> > > > > Não se tem um movimento predominante, mas há cada vez mais o foco no papel do empreendedor como gerador de riqueza para a sociedade.

Obs.:

Movimento: refere-se ao movimento que predominou no

período.

Foco: refere-se aos conceitos administrativos predominantes.



Copyright © 2003 Dornelas - Plano de Negócios Ltda. www.planodenegocios.com.br



## 0 "velho" modelo econômico (a era da manufatura)



Dirigido pelos modelos clássicos

Recursos escassos eram materiais raros

Força de trabalho (poder dos músculos)

Retornos pequenos

Economias de escala

Barreiras de entrada

Ativos físicos

Sobrevivência dos maiores





## O "novo" modelo econômico (a era da inovação empreendedora)



Recursos escassos são imaginação e conhecimento

Retornos maiores

Baixas barreiras de entrada

Ativos intelectuais

Poder do conhecimento

Sobrevivência dos mais rápidos







## Por que empreendedorismo?



### Reino Unido

- Em 1998 publicou um relatório a respeito do seu futuro competitivo, o qual enfatizava a necessidade de se desenvolver uma série de iniciativas para intensificar o empreendedorismo na região

### Alemanha

 Tem estabelecido vários programas que destinam recursos financeiros, e apoio na criação de novas empresas. Na década de 90, aproximadamente 200 centros de inovação foram criados, provendo espaço e outros recursos para empresas start-ups

### Finlândia

Em 1995, o decênio do empreendedorismo foi lançado na Finlândia com vistas a: criar uma sociedade empreendedora, promover o empreendedorismo como uma fonte de geração de emprego e incentivar a criação de novas empresas.







## Por que empreendedorismo?

### Israel

- Programa de Incubadoras Tecnológicas (+ de 500 negócios já foram criados nas 26 incubadoras do projeto)
- Houve ainda uma avalanche de investimento de capital de risco nas empresas israelenses, sendo que mais de 100 empresas criadas em Israel encontram-se com suas ações na NASDAQ (Bolsa de ações de empresas de tecnologia e Internet, nos EUA).

### França

- Iniciativas para promover o ensino de empreendedorismo nas universidades, particularmente para engajar os estudantes.
- Incubadoras baseadas nas universidades estão sendo criadas; uma competição nacional para novas empresas de tecnologia foi lançada; e uma fundação de ensino do empreendedorismo foi estabelecida.





## Por que empreendedorismo?

- A década de 90 foi a década do empreendedorismo nos EUA
  - Desfrutou de 8 anos de crescimento econômico, o período mais longo de crescimento contínuo no século 20.
  - Boom da Internet
  - Crescimento do venture capital
  - Ganhos vultosos nas bolsas de Nova York e Nasdaq
  - Novos jovens milionários
- Conclusão do Departamento de Comércio
  - "A conjunção desse intenso dinamismo empresarial e rápido crescimento econômico, somados aos baixos índices de desemprego e baixas taxas de inflação, aparentemente apontam para uma única conclusão: o empreendedorismo é o combustível para o crescimento econômico, criando emprego e prosperidade".





## E o Brasil?



- Iniciativas começam a aumentar...
- ✓ Programa Microcrédito MDIC
- ✓ Programa Criatec do BNDES
- ✓ PROGEX MCT, FINEP
- ✓ PROEX Banco do Brasil
- ✓ Programa SEBRAETEC E SEBRAE MAIS
- ✓ Programa RHAE Inovação MCT, CNPq





## **O empreendedor**

- Quem é o empreendedor?
  - "O empreendedor é aquele que destroi a ordem econômica existente através da introdução de novos produtos e serviços, pela criação de novas formas de organização, ou pela exploração de novos recursos e materiais" Joseph Schumpeter (1949)
  - "É aquele que faz acontecer, se antecipa aos fatos e tem uma visão futura da organização" José Dornelas (2001)





## Qual é o seu sonho?





Ruptura em algum momento de nossa história cultural de entidades talvez indissociáveis como:

trabalho e prazer,

realização do desejo e esforço pessoal,

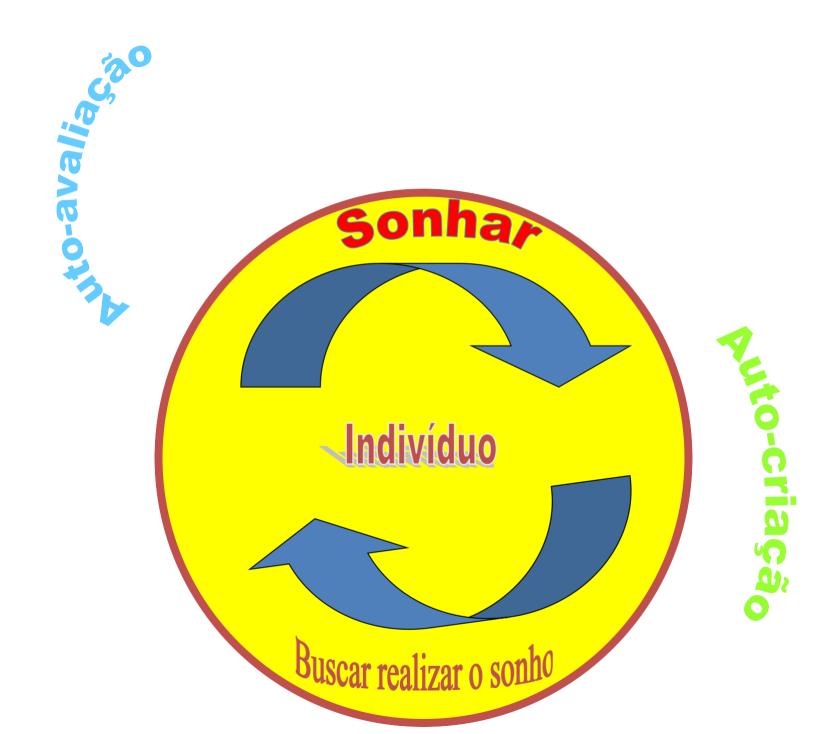
aprendizado e significado,

emoção e trabalho

 ( ruptura mais importante, porque a emoção é que dispara o racional, ou seja, realizar ações desvinculadas da emoção definidora da criatividade, da integração indivíduo-mundo, é algo que certamente violenta a natureza humana)

Consequência: inserção parcial, falta de orientação e baixo potencial de auto-realização











É uma livre tradução que se faz da palavra entrepreneurship, que contém as ideias de iniciativa e inovação. É um termo que implica uma forma de ser, uma concepção de mundo, uma forma de se relacionar.

Dolabela (2006)







Para Filion (2000) os pesquisadores do empreendedorismo concordam em dizer que a origem do conceito está nas obras de Cantillon, que era banqueiro no século XVIII e que definia o empreendedor como aquele que comprava a matéria-prima por um preço certo para revendê-la a preço incerto. Ele entendia, que se o empreendedor lucrava além do esperado, isso ocorria porque ele havia inovado: fizera algo de novo e de diferente.







Para Sexton & Kasarda (1992) "o processo de descobrir ou desenvolver uma oportunidade para então, gerar valores através da inovação e, agarrando tal oportunidade sem levar em conta um ou outro recurso (humano e capital), como também, sem levar em consideração a posição do empreendedor dentro da nova ou já existente empresa".







É um processo de criação de algo diferente, com valor pela dedicação do tempo necessário, assumindo o acompanhamento financeiro, psicológico e riscos sociais pelo empreendimento, recebendo pelo resultado recompensas monetárias e gratificação pessoal.

R. Hishrich (1985)







### **EMPREENDEDORISMO**

Os pilares do ensino empreendedorista são a formação de atitudes e o desenvolvimento de técnicas de planejamento.







### **EMPREENDEDORISMO**

A essência da ação empreendedora está na percepção e no aproveitamento de novas oportunidades buscando criar novas formas de uso dos recursos, agregando valor ao indivíduo e à sociedade.





### Quanto à natureza

- Todos nascemos empreendedores. A espécie humana é empreendedora;
- Não é novo ou moda: existe desde sempre;
- Não é um fenômeno econômico; é um fenômeno cultural.
- O empreendedor está em qualquer área. Não é somente o que abre uma empresa;
- Empreendedorismo é uma manifestação da liberdade humana;
- Não é um fenômeno individual, não é um dom. É coletivo, comunitário. A comunidade tem o empreendedor que merece;



### Quanto à ética

- Proposta da Pedagogia Empreendedora: empreendedorismo como instrumento de desenvolvimento social
- O empreendedor gera valor positivo para a coletividade.
- Não é uma proposta de enriquecimento pessoal
- Empreendedorismo do bem e do mal: ideologia e ética







# Quanto à importância para a sociedade

- Responsável pelo crescimento econômico e desenvolvimento social
- Empreendedorismo = sustentabilidade
- Distribuição de renda, poder, conhecimento.
- Destruição criadora. Inovação.
- Ea melhor arma contra o desemprego





# Quanto à importância para o indivíduo

- Objetivo: libertar o empreendedor que existe em todo ser humano;
- Alunos não precisam mudar suas características para serem empreendedores;
- O aluno gera o conhecimento: sonho e estratégia para a realização do sonho;
- Autoria, auto-conhecimento, concepção do futuro, construção do bem estar coletivo; oferta de valor positivo; trabalho; independência; Autonomia, auto-realização, busca do sonho.

Con Professional p

### O que é Empreendedor



Schumpeter (1934): associa o empreendedor ao desenvolvimento econômico, à inovação e ao aproveitamento de oportunidades em negócios.

Filion (1991): "Um empreendedor é uma pessoa que imagina, desenvolve e realiza visões".

Dolabela (2006): "O empreendedor é alguém que sonha e busca transformar seu sonho em realidade".







O empreendedor é alguém que define por si mesmo o que vai fazer e em que contexto será feito. Ao definir o que vai fazer, ele leva em conta seus sonhos, desejos, preferências, o estilo de vida que quer ter. Desta forma, consegue dedicar-se intensamente, já que seu trabalho se confunde com o prazer.

Dolabela (2006)







São empreendedores aqueles que criam algo novo, algo diferente; eles mudam ou transformam valores. O espírito empreendedor é uma característica distinta, seja de um indivíduo, ou de uma instituição. Não é um traço de personalidade, mas sim um comportamento e suas bases são o conceito e a teoria, e não a intuição.

Peter Drucker









"É uma pessoa que imagina, desenvolve e realiza visões".

**Filion** 

"Pessoa que transforma sonhos em realidade".

**Pinchot** 





### **EMPREENDEDOR**



Empreendedor é o profissional dos novos tempos, que tem iniciativa, conhece o ambiente em que atua, tem criatividade, autoconfiança, independente e melhora o ambiente em que vive.







Conclui-se que, para se definir empreendedor, não basta apenas abrir ou comprar um negócio. Mais do que isso é, necessário identificar novas oportunidades, e assim estabelecer novos valores, melhorando e/ou modificando conceitos/produtos e concepções.

Conclui-se também que nos diversos conceitos de empreendedorismo, destacam-se a inovação, a busca de oportunidades, a mudança e a iniciativa. São, portanto, esses conceitos que nortearão o desenvolvimento do trabalho empreendedor.





- O empreendedor tem um "modelo", uma pessoa que o influencia;
- Tem iniciativa, autonomia, autoconfiança, otimismo, necessidade de realização;
- Trabalha sozinho;
- Tem perseverança e tenacidade;
- Considera o fracasso um resultado como outro qualquer; aprende com resultados negativos, com os próprios erros;
- Tem grande energia. Ele é capaz de se dedicar intensamente ao trabalho e sabe concentrar seus esforços para alcançar resultados;
- Sabe fixar metas e atingí-las. Luta contra padrões impostos.
  - Diferencia-se. Tem a capacidade de ocupar espaços não ocupados por outros no mercado; descobre nichos;





- Tem forte intuição. Como no esporte, o que importa no empreendedorismo não é o que se sabe, mas o que se faz;
- Tem sempre alto comprometimento. Crê no que faz;
- Cria situações para obter feedback sobre seu comportamento e sabe utilizar tais informações para se aprimorar;
- Sabe buscar, utilizar e controlar recursos;
- É um sonhador realista. Embora racional, usa também a parte direita do cérebro;
- É líder. Cria um sistema próprio de relações com empregados. É comparado a um "líder de banda", que dá liberdade a todos os músicos, extraindo deles o que têm de melhor, mas conseguindo transformar o conjunto em algo harmônico, seguindo uma partitura, um tema, um objetivo;
- É orientado para resultados, para o futuro, para o longo prazo;





- Aceita o dinheiro como uma das medidas de seu desempenho;
- Tece "redes de relações" (contatos, amizades) moderadas, mas utilizadas intensamente como suporte para alcançar seus objetivos. A rede de relações interna (com sócios, colaboradores) é mais importante que a externa;
- O empreendedor de sucesso conhece muito bem o ramo em que atua;
- Cultiva a imaginação e aprende a definir visões;
- Traduz seus pensamentos em ações;
- Define o que deve aprender (a partir do não definido) para realizar suas visões. É pró-ativo;
- Cria um método próprio de aprendizagem. Aprende a partir do que faz. Emoção e afeto são determinantes para explicar seus interesses. Aprende indefinidamente;





- Tem alto grau de "internalidade", o que significa a capacidade de influenciar as pessoas com as quais lida e a crença de que pode mudar algo no mundo;
- O empreendedor não é um aventureiro; assume riscos moderados.
   Gosta do risco, mas faz tudo para minimizá-lo. É inovador e criativa
   (A inovação é relacionada ao produto. É diferente da invenção,
   que pode não dar conseqüência a um produto.);
- Tem alta tolerância à ambigüidade e à incerteza; é hábil em definir a partir do indefinido;
- Mantém alto nível de consciência do ambiente em que vive, usando-a para detectar oportunidades de negócios.







## EMPREENDEDOR DE SUCESSO

De uma ideia, surge uma inovação, e desta, uma empresa.

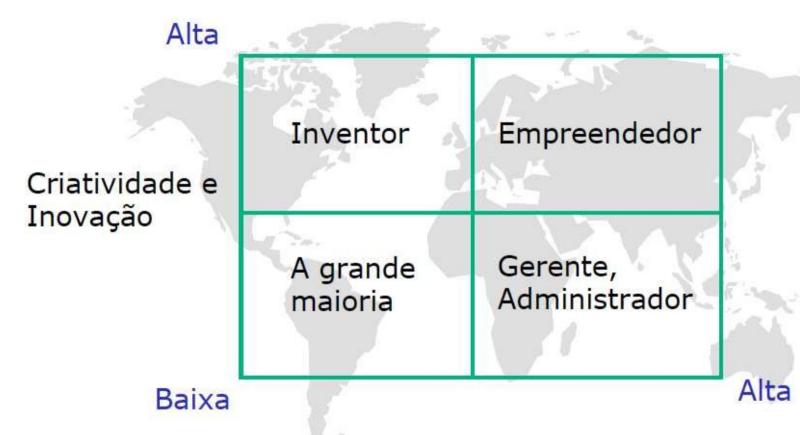
**Dornelas** 





## Quem é o empreendedor?





Habilidades gerenciais e know-how em business









Mito 1: Empreendedores s\u00e3o natos, nascem para o sucesso

#### Realidade:

- Enquanto a maioria dos empreendedores nasce com um certo nível de inteligência, empreendedores de sucesso acumulam relevantes habilidades, experiências e contatos com o passar dos anos.
- A capacidade de ter visão e perseguir oportunidades aprimora-se com o tempo.
- Mito 2: Empreendedores são "jogadores" que assumem riscos altíssimos

#### Realidade:

- tomam riscos calculados
- evitam riscos desnecessários
- · compartilham o risco com outros
- dividem o risco em "partes menores"







## Mitos sobre o empreendedor

- Mito 3: Os empreendedores são "lobos solitários" e não conseguem trabalhar em equipe
  - Realidade:
    - São ótimos líderes
    - Criam times
    - Desenvolvem excelente relacionamento no trabalho com colegas, parceiros, clientes, fornecedores e muitos outros







- Sabem explorar ao máximo as oportunidades
  - Para a maioria das pessoas, as boas idéias são daqueles que as vêem primeiro, por sorte ou acaso.
  - Para os visionários (os empreendedores), as boas idéias são geradas daquilo que todos conseguem ver, mas não identificaram algo prático para transforma-las em oportunidade, através de dados e informação.
  - O empreendedor é um exímio identificador de oportunidades, sendo um indivíduo curioso, criativo, e atento a informações, pois sabe que suas chances melhoram quando seu conhecimento aumenta.









#### São determinados e dinâmicos

 Eles implementam suas ações com total comprometimento. Atropelam as adversidades, ultrapassando os obstáculos, com uma vontade impar de "fazer acontecer". Cultivam um inconformismo diante da rotina.

#### São dedicados

 Eles se dedicam 24h por dia, 7 dias por semana, ao negócio. São trabalhadores exemplares, encontrando energia para continuar, mesmo quando encontram problemas pela frente.

#### São otimistas e apaixonados pelo que fazem

 Eles adoram o seu trabalho, sendo esse amor o principal combustível que os mantém cada vez mais animados e autodeterminados, tornandoos os melhores vendedores de seus produtos e serviços, pois sabem, como ninguém, como fazê-lo.









- São independentes e constróem seu próprio destino
  - Eles querem estar à frente das mudanças e ser donos do próprio destino. Querem criar algo novo e determinar seus próprios passos, abrir seus próprios caminhos...
- São líderes e formadores de equipes
  - Têm um senso de liderança incomum. São respeitados e adorados por seus pares, pois sabem valorizá-los, estimulá-los e recompensá-los, formando um time em torno de si.
- São bem relacionados (networking)
  - Sabem construir uma rede de contatos que os auxiliam nos ambientes interno e externo da empresa, junto a clientes, fornecedores e entidades de classe.





#### São organizados

 Os empreendedores sabem obter e alocar os recursos materiais, humanos, tecnológicos, e financeiros, de forma racional, procurando o melhor desempenho para o negócio.

#### Planejam, Planejam, Planejam

 Os empreendedores de sucesso planejam cada passo, desde o primeiro rascunho do plano de negócios, até a apresentação do plano a investidores e superiores, sempre tendo como base a forte visão de negócio que possuem.

#### Possuem conhecimento

 São sedentos pelo saber e aprendem continuamente, pois sabem que quanto maior o domínio sobre um ramo de negócio, maior é sua chance de êxito.











#### Assumem riscos calculados

- Talvez essa seja a característica mais conhecida dos empreendedores.

  Mas o verdadeiro empreendedor é aquele que assume riscos calculados e sabe gerenciar o risco, avaliando as reais chances de sucesso.
- Assumir riscos tem relação com desafios. E para o empreendedor, quanto maior o desafio, mais estimulante será a jornada empreendedora.

#### Criam valor para a sociedade

 Os empreendedores utilizam seu capital intelectual para criar valor para a sociedade, através da geração de emprego, dinamizando a economia e inovando, sempre usando sua criatividade em busca de soluções para melhorar a vida das pessoas.



## Características de um Empreendedor de sucesso (Dornelas (2012)



- São visionários;
- Sabem tomar decisões;
- São indivíduos que fazem a diferença;
- Sabem explorar ao máximo as oportunidades;
- São determinados e dinâmicos;
- São dedicados;
- São otimistas e apaixonados pelo que fazem;
- São independentes e constroem o próprio destino;
- Ficam ricos;







## Características de um Empreendedor de sucesso (Dornelas (2012)

- São lideres e formadores de equipe;
- São bem relacionados (networking);
- São organizados;
- Planejam, planejam, planejam;
- Possuem conhecimento;
- Assumem riscos calculados;
- Criam valor para a sociedade.









# Você tem perfil de empreendedor?







### Instituto Federal de Educação, Ciência e Tecnologia de Santa Catarina

**Empreendedorismo** 

