

Atividade 6

Filme Jobs

Relatório:

O filme retrata Steve Jobs como alguém muito fora do comum, o que não é verdade, pois a vida real de Jobs foi um pouco diferente do retratado, pois o filme poetiza alguns fatos, tais como a maneira de lidar de Steve é bem difícil. No entanto o relato do filme é para relevar pontos importantes a tecnologia e tomada de decisão, vamos à elas.

A maior habilidade de Steve Jobs, sem dúvida, é a negociação, ele é mestre em negociar e tomar decisões grandes, a maioria das pessoas tem medo de dar passos grandes pois acham difíceis de calcular a trajetória ou de assumir riscos, ou seja, empreender.

Em meados aos anos 70, com a crescente de engenheiros eletrônicos e programadores, era impossível prever o mundo como hoje, mas foi lá que começou. Intrigante e interessante que a maioria das coisas aconteçam nos EUA, lá parece ser o berço dos computadores, mas voltando aos fatos, podemos destacar aqui alguns fatores que levou o sucesso de Jobs e da Apple:

- Preocupação com a negociação = preço + demanda + entrega;
- Não hesitação em passar preços elevados;
- Criação de um modelo de negócio sustentável, como isso? Criou uma demanda que sustentava o negócio e criou novos produtos para agregar e posteriormente substituir a demanda atual para outra com mais volume;
- Atento aos sentimentos das pessoas que usam o produto (design, interação e motivação);
- Ser mais rápido em lançar as novidades que o mercado espera;
- Ser o pioneiro.

Claro que poderia destacar muitas outras qualidades, porém temos defeitos também, mas Jobs em alguns momentos passou de ser agressivo nos negócios e foi além no auge de sua vida, porém antes de sua morte creio que encontrou um bom caminho, como retrata sua biografia, “A cabeça de Steve Jobs”.

Ser ágil é importante, ser inovador e perseverante é melhor ainda!