# ОЦЕНКА СПРОСА НА МОСКОВСКОМ РЫНКЕ НЕДВИЖИМОСТИ

### Проект

Афшар Али-Фарин

Вейцман Вениамин

Волкова Элина

Отливанчик Марк

Сысоев Никита

### ВВЕДЕНИЕ

**Гипотеза I:** Влияние макроэкономических показателей (инфляционные ожидания и реальный доход) на спрос

**Гипотеза 2:** Эластичность спроса крупных застройщиков отличается от эластичности рынка в целом, то есть кривая спроса более пологая для крупных застройщиков, чем в среднем по рынку.

**Методология:** двухшаговый метод наименьших квадратов (2МНК) на панельных данных

### ПЛАН ПРЕЗЕНТАЦИИ

#### План:

- Обзор литературы
- Данные
- Эмпирическая стратегия
- Результаты
- Выводы и развитие работы

### ОБЗОР ЛИТЕРАТУРЫ

A joint model of tenure choice and demand for housing in the city of Karachi

• Оценка эластичности спроса на жильё по разным, в основном демографическим, характеристикам с помощью 2МНК

The Future of The Real Estate Industry of Dubai: The Demand for Real Estates

• Эконометрическое исследование спроса на недвижимость в Дубае

### ДАННЫЕ

Обозначение	Тип данных	Источник
$Q_{it}$	Зависимая	ДОМ.РФ
$P_{it}$	Эндогенная	ДОМ.РФ
$Income_{it}$	Экзогенная	ЕМИСС
$\pi^e_{it}$	Экзогенная	ЦБ РФ
$r_{it}^{prim}$	Экзогенная	ЦБ РФ

Обозначение	Тип данных	Источник
$Costs_{it}$	Инструментальная	ЕМИСС
$r_{it}$	Инструментальная	ЦБ РФ
Hausman <sub>it</sub>	Инструментальная	ДОМ.РФ
$P_{i,t-1}$	Инструментальная	ДОМ.РФ

## ЭМПИРИЧЕСКАЯ СТРАТЕГИЯ. ИНСТРУМЕНТЫ

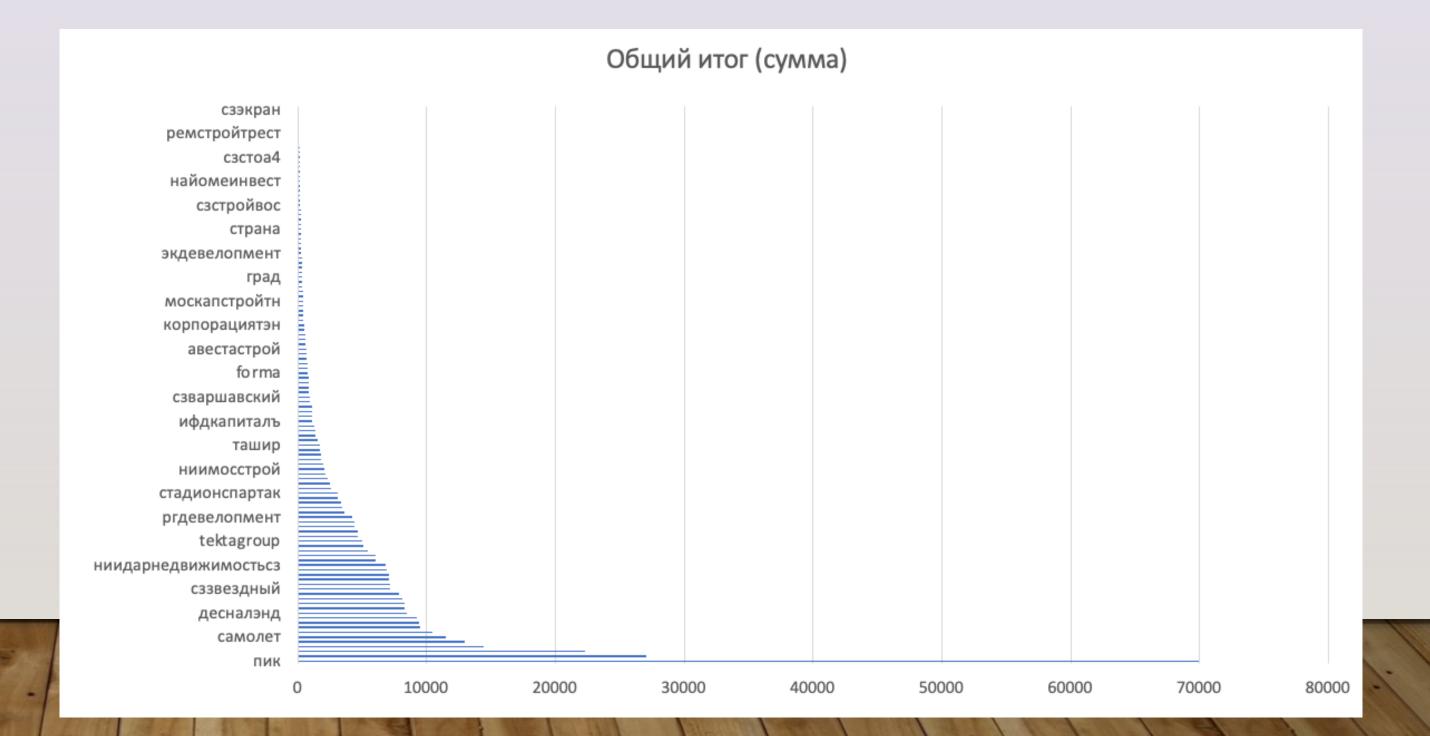
Инструмент	Преимущество		
	Цены на стройматериалы являются		
Стоимость материалов	издержками		
	застройщика		
	Влияет на уровень ипотечных		
Ключевая ставка	ставок по кредитам застройщика		
	Цены в других регионах не		
Инструменты Хаусмана	коррелированы с шоком спроса в		
	данном регионе		
	Прошлые цены некоррелированы с		
Лагированные цены	текущими шоками		
	спроса		

### КАК ВЫБРАТЬ КРУПНЫХ ИГРОКОВ?

	Как выбираем?	Когда используем?
<b>16</b> крупных	Оценка по сумме объёмов застройщиков в разрезе месяцев в 2 этапа:  I)Общая сумма (10-15 крупнейших)  2)Сумма по датам (+4 игрока)	Критерий - максимальное покрытие рынка наиболее крупными компаниями.
3 крупнейших	Наибольший сдвиг – срез по 3м первым	Критерий – наиболее отличающиеся ото всех.
4 ПАО	Фирмы формата ПАО, торгующиеся на бирже.	Связь с финансами, наиболее известные широкому кругу лиц фирмы.

Застройщ	01.01.2020	01.02.2020	01.03.2020	01.04.2020	01.05.2020	01.06.2020	01.07.2020	01.08.2020	Общий итог
3sgroup	22	24	27	32	35	37	42	45	1701
4елевкас	30	30	30	30	30	30	30	30	428
abdevelop	0	0	2	4	4	4	4	5	173
afidevelo	72	69	74	7	84	85	86	89	3132
antdevelo	pment								611
capitalgro	190	175	170	181	192	165	166	168	5466
coldy									21
специали	зированный	йзастройщи	ккрасноказ	арменная15	5		0	0	0
forma									793
gloraxdev	elopment				0				0
gorndevel	40						40	40	326
insigma	5	5	6	6	6	6	6		40
laruscapit	6	6	7	7	8	8	8	9	243
levelgroup	)	66	35	37	39	41	44	45	6045
lexiondev	67	67	90	103	103	113	121	126	3581
mrgroup	218	206	197	219	219	276	276	303	14448
optimade	54	55	60	58	63	62	63	64	1101
palladiogr	2	2	2	2	2	2	2	2	8320
sevensun:	95	95	95	85	85	84	92	97	10444
sezargrou	127	129	133	135	142	137	97	102	3404
sminex	24	24	24	25	25	25	25	26	1272
smineхин	теко								776
statedeve	8	8	8	0	0	8	8	8	57
tektagrou	30	31	36	42	48	50	55	61	5004
1/1/2/	0/4-/	-11-11	1	14/10	1 12/1	1111	1	10 × 10 /4	-1 -1 -

Таблица 1. Часть сводной таблицы по сумме столбца «Volume».



### ЭМПИРИЧЕСКАЯ СТРАТЕГИЯ. МОДЕЛЬ

• Первый шаг:

$$\ln r P_{it} = \alpha_0 + \alpha_1 \ln r Costs_{it} + \alpha_2 \ln r_{it} + \eta_t + \mu_i + u_{it}$$
  $\eta_t$  — фиксированные эффекты года  $\mu_i$  — фиксированные эффекты застройщика

• Второй шаг:

$$\ln Q_{it} = \beta_0 + \beta_1 \ln \widehat{rP_{it}} + \beta_2 \ln rIncome_{i,t} + \beta_3 \pi_{it}^e + \eta_t + \mu_i + \varepsilon_{it}$$

### РЕЗУЛЬТАТЫ

Dependent Variables:	log(rprice)	log(volume)	log(rprice)	log(volume)	log(rprice)	log(volume)			
IV stages	First	Second	First	Second	First	Second			
Model:	(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)			
Variables									
$\log(\mathrm{rconstr\_mat\_ind})$	0.7286***		0.7336***		0.6013				
	(0.2345)		(0.2215)		(0.4676)				
$rkey\_rate$	0.0061**		-0.0040*		-0.0066				
	(0.0027)		(0.0024)		(0.0054)				
$\log(\text{rincome\_l1})$	0.2758***	1.094***	0.1454***	0.8712***	0.3047***	0.8589**			
	(0.0418)	(0.3730)	(0.0288)	(0.1572)	(0.0678)	(0.3617)			
$\inf_{-\exp}$	0.0142***	0.0623**	0.0052*	0.0065	0.0008	-0.0044			
	(0.0040)	(0.0261)	(0.0026)	(0.0100)	(0.0055)	(0.0148)			
log(rprice)		-2.727**	1000 VE 10	-2.559***		-2.378**			
		(1.177)		(0.7187)		(1.065)			
Fixed-effects									
developer	Yes	Yes	Yes	Yes					
year			Yes	Yes	Yes	Yes			
$Fit\ statistics$									
Observations	3,802	3,802	3,802	3,802	3,802	3,802			
$\mathbb{R}^2$	0.92219	0.80510	0.93455	0.82034	0.06795	-0.16109			
Within $\mathbb{R}^2$	0.12524	-0.14414	0.02884	-0.06517	0.00495	-0.17001			
Clastomed (developmen) standard among in mamonth acce									

Clustered (developer) standard-errors in parentheses

Signif. Codes: \*\*\*: 0.01, \*\*: 0.05, \*: 0.1

### НЕКОТОРЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

- Делаем в выбор в пользу 2 модели, важно учитывать фиксированные эффекты и застройщиков, и времени
- Эластичность спроса на новостройки по цене равна 2,56
- Эластичность спроса по доходу равна 0,87
- Инфляционные ожидания не оказывают значимого влияния на спрос в модели  $2^*$