# APRESENTAÇÃO ESTRATÉGICA - AGROINDÚSTRIA UESC

Planejamento Integrado e Métricas de Impacto 2025/2026

## **I VISÃO EXECUTIVA DO PROJETO**

## Missão Integrada

Posicionar a Agroindústria UESC como **centro de referência** em educação, inovação e networking do setor agroindustrial regional, através de estratégia **multi-canal** que combina:

- Presença Digital Qualificada
- Capacitação Presencial Continuada
- Materiais Educativos Especializados
- Networking Estratégico Institucional

## **Objetivos Estratégicos 2025/2026**

- 1. Liderança Digital: Tornar-se referência em conteúdo técnico agroindustrial
- 2. Capacitação Comunitária: Formar 100+ produtores rurais em 12 meses
- 3. Networking Qualificado: Estabelecer 200+ conexões institucionais
- 4. Impacto Regional: Influenciar 10.000+ pessoas direta e indiretamente

# **□ SITUAÇÃO ATUAL - BASELINE**

# Performance Digital (Jan-Ago 2025)

Métrica	Valor Atual	Benchmark Setor
Posts publicados	34	20-30
Engajamento médio	46.5	25-35
Alcance orgânico	~16.000	8.000-12.000
Posts colaborativos	2.9%	15-20%
Formato Reels	8.8%	40-60%

## **Atividades Presenciais (2024/2025)**

- Receptivos realizados: 5+ instituições
- Eventos organizados: 3 grandes eventos
- Networking estabelecido: 50+ contatos diretos
- Parcerias ativas: IF Baiano, UESC Rural

## **Materiais Educativos Existentes**

- Conteúdo técnico: Disperso em diferentes formatos
- Documentação: Processos não sistematizados
- Material promocional: Limitado

# **ESTRATÉGIA INTEGRADA 2025/2026**

# **PILAR 1: TRANSFORMAÇÃO DIGITAL**

## Redes Sociais - Instagram

Meta: Consolidar como referência técnica nacional

- Engajamento: 46.5 → **70.0** (+51%)
- Reels: 8.8% → **50%** (+467%)
- Colaborações: 2.9% → 45% (+1.448%)
- Novos seguidores: +2.000 em 12 meses

## **LinkedIn Institucional (Novo Canal)**

Meta: Networking B2B qualificado

- Conexões profissionais: 500+ em 12 meses
- Artigos técnicos: 1 por mês
- Participação eventos: 12 eventos/ano
- Leads qualificados: 50+ por trimestre

## Dashboard de Métricas (Implementação)

- Monitoramento real-time de todas as métricas
- Relatórios automatizados semanais/mensais
- ROI trackado por canal e atividade
- Insights acionáveis baseados em dados

# PILAR 2: CAPACITAÇÃO PRESENCIAL

# Programa de Minicursos

Meta: Centro de excelência em capacitação

• Minicurso logurte: Out/2025 (20 pessoas)

• Minicurso Geleia: Nov/2025 (20 pessoas)

• Expansão 2026: 6 minicursos/ano (120 pessoas)

• Certificações: Parcerias SENAR/SEBRAE

## Sistema de Receptivos Estruturado

Meta: Hub de networking institucional

• Roteiro padronizado: 4h de imersão completa

• Cronograma mensal: 2 receptivos/mês

• Público-alvo: Instituições de ensino, empresas, cooperativas

• Capacidade anual: 200+ visitantes qualificados

## **Eventos e Workshops**

Meta: Agenda de eventos especializada

• Workshop mensal: Temas técnicos específicos

• Seminário anual: Grande evento regional

• Feiras e exposições: Participação ativa

• Parcerias eventos: UESC Rural, IF Baiano

#### **PILAR 3: MATERIAIS EDUCATIVOS**

#### Cartilhas Técnicas Especializadas

Meta: Biblioteca técnica referência

• Cartilha logurte: Processo completo A-Z

• Cartilha Geleia: Técnicas e variações

• Cartilha BPF: Boas práticas fabricação

• Cartilha Análises: Controle qualidade básico

• **Distribuição**: 500+ exemplares/ano

#### **POPs Documentados**

Meta: Padrão técnico referência

- 15+ processos completamente documentados
- Versões técnica e simplificada
- Disponibilização online e impressa
- Atualizações periódicas

## **Material Promocional**

Meta: Identidade visual profissional

• Catálogo produtos: 20+ produtos documentados

• Panfletos especializados: Por segmento

• Apresentação institucional: Versões diferentes públicos

• Templates padronizados: Todas as comunicações

# **MÉTRICAS E INDICADORES**

## **KPIs DIGITAIS**

# Instagram - Métricas Principais

Indicador	Atual	Meta 6M	Meta 12M
Seguidores	Base atual	+25%	+150%
Engajamento médio	46.5	65.0	80.0
Alcance mensal	~2.000	4.000	8.000
Salvamentos/post	~5	15	25
Comentários/post	1.1	3.0	5.0

## LinkedIn - Métricas B2B

Indicador	Meta 6M	Meta 12M
Conexões profissionais	250	500
Visualizações artigos	1.000/mês	3.000/mês
Leads qualificados	25/trim	50/trim
Menções empresa	10/mês	25/mês

#### **KPIS PRESENCIAIS**

# Capacitação e Eventos

Indicador	Meta 2025	Meta 2026
Pessoas capacitadas	40	120
Satisfação cursos	>90%	>95%
Taxa retorno	>60%	>75%
Certificados emitidos	40	120

# **Networking e Parcerias**

Indicador	Atual	Meta 6M	Meta 12M
Instituições parceiras	3	8	15
Receptivos/mês	1	2	3
Contatos qualificados	50	100	200
Projetos colaborativos	2	5	10

## **KPIS MATERIAIS EDUCATIVOS**

• Cartilhas distribuídas: 500+ exemplares

• Downloads materiais: 2.000+ por ano

• Citações acadêmicas: 20+ referências

• Adoção por outras instituições: 10+ instituições

# **ORÇAMENTO E ROI INTEGRADO**

# **Investimento Total 4 Meses (Set-Dez 2025)**

# Digital e Tecnologia

Item	Valor	ROI Esperado
Dashboard + Hospedagem	R\$ 200	Otimização 30%
Automação ferramentas	R\$ 600	Produtividade +50%
Produção conteúdo	R\$ 800	Engajamento +70%
Subtotal Digital	R\$ 1.600	+60% performance

# Capacitação Presencial

Item	Valor	Impacto
Minicursos (2x)	R\$ 800	40 pessoas capacitadas
Receptivos estruturados	R\$ 400	50+ visitantes
Eventos e workshops	R\$ 600	100+ participantes
Subtotal Presencial	R\$ 1.800	200+ pessoas impactadas

# Materiais e Comunicação

Item	Valor	Alcance
Cartilhas (4x)	R\$ 800	500+ exemplares
Material promocional	R\$ 600	1.000+ peças
POPs e documentação	R\$ 400	Acesso ilimitado
Subtotal Materiais	R\$ 1.800	2.000+ materiais

# **ORÇAMENTO CONSOLIDADO**

• Investimento Total: R\$ 5.200 (4 meses)

• Custo por pessoa impactada: R\$ 26 por pessoa

• ROI Projetado: 300% em 12 meses

#### **IMPACTO ESPERADO**

# **IMPACTO DIRETO (Quantificável)**

## **Alcance Digital**

• Instagram: 8.000+ pessoas/mês (alcance orgânico)

• LinkedIn: 3.000+ profissionais/mês

• Total anual: 120.000+ impressões

# Capacitação Presencial

• Minicursos: 40 produtores capacitados (2025)

• Receptivos: 100+ visitantes institucionais

• Workshops: 150+ participantes eventos

#### Materiais Distribuídos

• Cartilhas impressas: 500+ exemplares

• Downloads digitais: 2.000+ acessos

• POPs utilizados: 50+ instituições

# **IMPACTO INDIRETO (Qualitativo)**

#### Posicionamento Institucional

- Referência técnica regional reconhecida
- Centro de networking agroindustrial
- Hub de inovação em alimentos

# **Desenvolvimento Regional**

- Capacitação produtores rurais locais
- Transferência tecnológica efetiva
- Fortalecimento cadeia produtiva regional

# **Networking Estratégico**

- 200+ conexões profissionais qualificadas
- 15+ parcerias institucionais ativas
- 10+ projetos colaborativos iniciados

#### **© CRONOGRAMA INTEGRADO**

## FASE 1: SETEMBRO 2025 - Otimização

- **Digital**: Implementar dashboard + otimizar formatos
- Presencial: Estruturar sistema receptivos
- Materiais: Iniciar desenvolvimento cartilhas
- Meta: Base sólida para expansão

## FASE 2: OUTUBRO 2025 - Implementação

- Digital: Novos temas + LinkedIn ativo
- Presencial: Primeiro minicurso (iogurte)
- Materiais: Primeira cartilha finalizada
- Meta: Modelo funcionando

## FASE 3: NOVEMBRO 2025 - Consolidação

• **Digital**: Automação + métricas consolidadas

• Presencial: Segundo minicurso (geleia)

• Materiais: 4 cartilhas finalizadas

• Meta: Processos otimizados

# FASE 4: DEZEMBRO 2025 - Avaliação

• Digital: Análise ROI + planejamento 2026

• Presencial: Avaliação satisfação + expansão

• Materiais: Distribuição massiva

• Meta: Estratégia 2026 definida

## **EXPANSÃO 2026**

## **Novos Canais Digitais**

• Podcast técnico: "Agroindústria em Foco"

• YouTube: Tutoriais e documentários

• **TikTok**: Conteúdo jovem e viral

• Website institucional: Hub completo

## **Programa Educacional Expandido**

• 6 minicursos/ano: Diversificação temas

• Curso online: Plataforma EAD

• Certificação própria: Selo qualidade UESC

• Programa trainee: Formação especializada

## **Parcerias Estratégicas**

• Indústrias regionais: Projetos colaborativos

• Universidades nacionais: Intercâmbio técnico

• Startups agtech: Inovação aplicada

• Órgãos governo: Políticas públicas

#### DASHBOARD EXECUTIVO

## Métricas Consolidadas (Atualização Mensal)

# **Performance Digital**

- Engajamento médio todas as plataformas
- Crescimento seguidores mês a mês
- ROI por canal de comunicação
- Conversão digital → presencial

## Impacto Educacional

- Pessoas capacitadas acumulado
- Taxa satisfação cursos
- Networking gerado eventos
- Materiais distribuídos

## **Resultados Institucionais**

- · Parcerias estabelecidas
- Projetos colaborativos ativos
- Reconhecimento externo
- Impacto mídia especializada

# 

#### Execução

- 1. Liderança engajada: Coordenação ativa estratégia
- 2. Equipe capacitada: Treinamento contínuo equipe
- 3. Recursos adequados: Investimento R\$ 5.200 garantido
- 4. Parcerias ativas: UESC Rural e demais colaboradores

#### **Monitoramento**

- 1. Métricas claras: Dashboard funcionando 100%
- 2. **Revisões periódicas**: Análise semanal/mensal
- 3. Ajustes ágeis: Adaptação baseada resultados
- 4. Comunicação transparente: Relatórios regulares stakeholders

#### Sustentabilidade

1. Processos documentados: Tudo sistematizado

2. Equipe autônoma: Capacidade interna desenvolvida

3. Parcerias sólidas: Relacionamentos duradouros

4. Modelo escalável: Base para crescimento futuro

# **ONCLUSÃO ESTRATÉGICA**

## Transformação Completa

Este planejamento integrado representa uma mudança paradigmática na atuação da Agroindústria UESC, evoluindo de:

**DE**: Atividades pontuais e descoordenadas

PARA: Ecossistema integrado de educação e networking

## Diferenciação Competitiva

• Única instituição com abordagem tão integrada na região

• Combinação inédita de digital + presencial + materiais

• Networking qualificado em escala sem precedentes

• ROI comprovado através de métricas objetivas

## Impacto de Longo Prazo

• 5.000+ pessoas impactadas anualmente

• Centro de referência regional consolidado

Network de 200+ profissionais qualificados

Modelo replicável para outras instituições

#### **Próximos Passos Imediatos**

1. Aprovação orçamento: R\$ 5.200 (4 meses)

2. Implementação dashboard: Esta semana

3. Otimização conteúdo: Conversão Feed → Reels

4. Reunião UESC Rural: Alinhar colaborações

Com este planejamento integrado, a Agroindústria UESC não apenas se tornará referência digital, mas consolidará sua posição como centro de excelência em educação, inovação e networking agroindustrial na região, com impacto mensurável e sustentável.

Apresentação baseada em análise de 34 posts históricos, 23 posts planejados e 11 ações estratégicas integradas para maximização de impacto institucional.